



نقشه راه معدن و صنایع معدنی تا ۱۴۰۴ افزایش ظرفیت، توسعه صادرات و ارتقای فناوری

پیش به سوی بهره برداری از فاز دوم
**افتتاح فاز ۱ فولادسازی
فولادکاه جنوب کیش ۱۳**

آقاجانی مطرح کرد:
شرط اصلی اقتصادی
بودن بهره برداری از
معدن بوکسیت گینه ۱۶

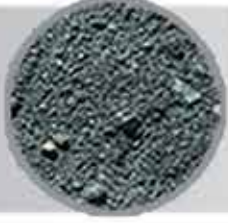
به پیشنهاد مدیرعامل ابرالکو
تعیین فرمول
قیمت آلومینیوم
بدون دخالت دولت ۱۸

اشرف سمنانی خبر داد:
بهره برداری از برخی
پروژه های میدکو ۲۵





گل گهر ۱۳۹۸



۲۰ میلیون تن کنسانتره



۲۰ میلیون تن گندله



۵ میلیون تن فولاد



سیرجان
شهر صنعت فرهنگ و رسانه

رویش باور باد در کویر



آیین بهره برداری از کارخانه گندله سازی و مجموعه ورزشی شماره ۲ شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
با حضور دکتر جهانگیری معاون اول محترم رییس جمهور، ۲۴ ابانماه ۹۵





شرکت فولاد هرمزگان
پیچیده‌ترین کارخانه فولاد کشور



ویژگی‌های منحصر به فرد شرکت فولاد هرمزگان

- استفاده از سیستم کنترل آلودگی Dog house جهت کنترل و کاهش آلودگی برای نخستین بار در کشور.
- وجود یکی از پیشرفته‌ترین آب شیرین کن های جنوب کشور جهت استفاده از آب دریا در فرایند تولید.
- تولید عریض ترین تختال کشور به عرض ۲۰۰۰ میلی متر جهت تولید لوله های انتقال نفت و گاز.
- امکان تغییر عرض در حین ریخته گری جهت کاهش زمان آماده سازی و افزایش تولید.
- وجود ریخته گری عمودی قوسی جهت تولید فولادهای کیفی، افزایش تولید ذوب با کیفیت بالا و کاهش ناخالصی
- امکان تولید تختال به دو ضخامت ۲۰۰ میلی متر و ۲۵۰ میلی متر به منظور تنوع تولید و کسب جایگاه برتر در بازار.
- استفاده از سیستم ۹۵ درصد شارژ اسفنجی (امکان نگهداری ۶۰ تن مذاب در کوره) که عدم وابستگی به نوسانات بازار قراضه از مزیت های آن می باشد.
- دسترسی به آب های آزاد
- توانمندی ویژه در تولید گریدهای خاص

تهران، یادگار امام شمال، بعد از پل نیایش، خروجی سرو، نیایش غرب، ابتدای خیابان کوهستان، کوچه گل آذین، پلاک ۲، ساختمان فولاد مبارکه اصفهان، طبقه دوم شرکت فولاد هرمزگان کد پستی ۱۹۹۳۱-۱۹۸۱۱
تلفن مستقیم فولاد هرمزگان: ۰۲۱-۲۲۰۸۸۱۲۸ | فکس فولاد هرمزگان: ۰۲۱-۲۲۰۸۷۰۸۵
تلفن دفتر اصفهان: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۷ | دورنگار: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۵

نشانی کارخانه و دفتر مرکزی: بندر عباس، کیلومتر ۱۳ جاده بندر شهید رجایی
کد پستی: ۷۹۱۷۱-۷۶۳۱۹ | تلفن: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۰۳-۸ | دورنگار: ۰۷۶-۳۳۵۵۰۴۷۵
تلفن روابط عمومی: ۰۷۶ و ۳۳۵۳۰۰۲۵ | تلفن واحد فروش: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۹
WWW.HOSCO.IR | INFO@HOSCO.IR

ویژه نامه:

- سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی ایران متافو
- دومین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران (IMIS 2016)
- بیست و نهمین کنفرانس آهن و فولاد متال بولتن دبی پاییز ۱۳۹۵ (آذر ماه)

مدیر مسوول:

ابوالفضل شاکری

سردبیر:

محمدجواد به‌آبادی
۰۹۱۲۶۸۹۸۷۳۷
behabadi@minews.ir

مدیر بازرگانی:

علیرضا جعفری‌نژاد
۰۹۱۲۱۸۹۰۹۵۶
jafarnejad@minews.ir

تحریریه:

زهرا وثوقی
بهر روز گودرزی
سیاوش عدالت

فنی و هنری:

محمد علی صابونی
۰۹۲۰۳۱۵۷۹۸۹
alisabooni@gmail.com

عکس:

سمیرا بیگدلی

لیتوگرافی و چاپ:

دانایی (ایران مصور)
۰۲۱۶۶۵۰۱۷۰۴

حروفچین:

زهرا حبیب‌پور

نشانی:

تهران، بلوار اسفندیار، بین ولیعصر و آفریقا، شماره ۲۴

نسخه الکترونیکی این ویژه‌نامه را می‌توانید به صورت **پی‌دی‌اف** در سایت **مابین‌نیوز** مشاهده کنید.

مردم باید اثر اقتصاد مقاومتی را ببینند



امروز مهمترین نیاز کشور بخصوص برای نخبگان و مسئولان کشور، «بصیرت سیاسی و غافل نشدن از توطئه دشمن»، «حفظ روحیه و جهت‌گیری انقلابی»، «اقدام و عمل در عرصه اقتصاد مقاومتی»، «ادامه پرشتاب مسیر رشد علمی»، «اتحاد و انسجام ملی» و «حفظ استحکام روحی و درونی» است. موضوعی که ما باید الان بر آن متمرکز شویم، راه عبور از مشکلات فعلی و آینده کشور است که تنها راه نیز حفظ و ارتقاء استحکام داخلی نظام است. آینده کشور به مراتب بهتر از امروز خواهد بود و به فضل الهی و به برکت اسلام و انقلاب، ملت ایران بر همه مشکلات فائق خواهد آمد و پیش خواهد رفت. دشمن، اقتصاد را نشانه گرفته زیرا تصور می‌کند اقتصاد، نقطه ضعف کشور است و بر همین اساس بر «اقتصاد مقاومتی»، اقدام و عمل» تأکید شده است و مسئولان باید «اقدام و عمل» و شاخصه‌های آن را جلوی چشم مردم قرار دهند.

شرط دولت در قراردادهای صنعتی با خارج



دولت در اقتصاد حرفی جز اقتصاد مقاومتی ندارد و عزت، رونق و رفاه کشور در گرو اقتصاد مقاومتی است. امروز ملت ایران برای پیشرفت این کشور تصمیم گرفته است و ما حتما در این راه پیروز می‌شویم. ما باید برای رونق و آبادانی کشور دست به دست هم دهیم. رونق اقتصادی، علم و فناوری و وحدت و انسجام سه اصل مورد تأکید رهبری بودند و همین سه اصل می‌توانند ما را نجات دهد. اقتصاد مقاومتی به معنای آن است که اقتصاد خود را با تولید و فعالیت داخلی و صادرات کالا آنچنان قوی کنیم که اگر روزی دشمن قصد داشت بر مردم فشار اقتصادی وارد کند، ناتوان باشد. شرط دولت برای قراردادهای تولید صنعتی با خارج، صادرات مشترک است.

توسعه با بودجه غیر دولتی



آنچه برای ملت بزرگ ایران مهم است این است که روند توسعه و قطار توسعه کشور در مسیر بسیار صحیحی قرار گرفته است. این مسیر به علت درست انتخاب شدن به سرعت در حال پیشرفت است. ممکن است برای برخی که صرفاً نقاط ضعف را می‌بینند خیلی نقاط قوت به چشم نیاید و من انکار نمی‌کنم که در مجموعه اقتصاد کشور نقاط ضعفی هم وجود دارد. جامعه‌ای هستیم که به شدت نیازمند ایجاد اشتغال و بخش وسیعی از مردم نیازمند این هستند که به سرعت به مسائل معیشت‌شان بپردازیم و مشکلات معیشتی را بر طرف کنیم. مناطق زیادی از کشور هستند که نیازمند اقدامات توسعه‌ای بیشتر و کارهای مهمی در زمینه توسعه هستند. بودجه دولت در هیچ یک از طرح‌های بزرگی که اخیراً در کشور افتتاح شده، نقش نداشته است و کسانی که فکر می‌کنند با بودجه دولت توسعه در کشور رخ می‌دهد باید این پنبه را از گوش خود بیرون آورند. امروز شرکت‌های وابسته به بخش خصوصی و شرکت‌های غیر دولتی موتور توسعه کشور هستند.

تکمیل زنجیره تولید در صنایع معدنی



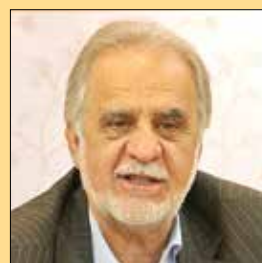
یکی از فعالیت‌های وزارت صنعت، معدن و تجارت تکمیل زنجیره تولید در صنایع معدنی است. هم‌اکنون در برخی بخش‌ها معدن و در برخی نقاط صنایع جانبی جلو تر است البته شاید برخی مکان‌ها درست جانمایی نشده و حمل و نقل مشکل دارد اما تا جایی که ممکن است تلاش می‌کنیم با همکاری وزارت راه و شهرسازی و راه آهن، مشکل را بر طرف کنیم. در حوزه معدن نیز حذف بروکراسی معدن، ایجاد ایمنی در معادن، ایجاد اطمینان در سرمایه‌گذاری، اصلاح قانون معادن، ایجاد شبکه و ساخت ترنمینال‌ها و اسکله‌های حمل و نقل برای استفاده از تجربیات کارشناسان ضروری است.

صادرات ۴ میلیارد دلاری صنایع معدنی



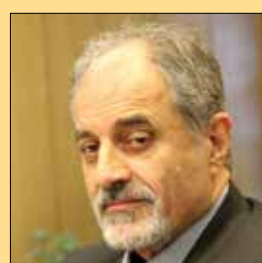
در ۷ ماهه امسال صادرات صنایع معدنی به ۴ میلیارد دلار رسید که رشد ۲۱ درصدی رانسبت به ۷ ماهه پارسال و رشد دو برابری رانسبت به ۴ سال قبل نشان می‌دهد. در دوران تحریم صنایع معدنی کشور کمترین آسیب را دیده چرا که مولفه‌های اقتصاد مقاومتی در این صنایع بیشتر دیده می‌شد، چنانکه مقوله اقتصاد مقاومتی بیشترین نمود را در صنایع معدنی داشت. محدودیت برای صادرات مواد خام معدنی در واقع خواست مقام‌های ارشد کشور است و این امر در چارچوب اقتصاد مقاومتی نیز مشخص شده، بنابراین باید به این خواست توجه لازم شود. امروز ایران دارنده بزرگترین پروژه معدنی و یا یکی از پنج پروژه بزرگ در منطقه منا (خاور میانه و شمال آفریقا) است و براساس آن ۳۵ میلیون تن ظرفیت جدید در زمینه کنسانتره و گندله ایجاد می‌شود.

نتایج اکتشافات معدنی



ایمیدار و توسعه زیرساخت‌های بخش معدن و صنایع معدنی را به عنوان یکی از اهداف توسعه‌ای خود در کنار اجرای طرح‌های توسعه‌ای مدنظر قرار داده و تاکنون پروژه‌های مختلفی را اجرایی کرده است. راه‌اندازی کارخانه‌های جدید فرآوری مواد معدنی در راستای اقتصاد مقاومتی هستند. این طرح‌ها مواد خام را فرآوری کرده و سبب ارتقای ارزش افزوده بخش معدن می‌شوند. برنامه اکتشاف ۲۵۰ هزار کیلومتر مربعی که از دو سال پیش آغاز شده در حال ارائه نتایج است بطوریکه شاهد کشف معادن بزرگ مقیاس در بخش‌های سنگ آهن، مس، طلا و ... حتی معادن عناصر با ارزش بالا، همچون لیتیوم خواهیم بود. تا سال‌های گذشته استفاده از دانش فنی شرکت‌های خارجی برای توسعه معادن ایران، بسیار پرهزینه یا غیرممکن شده بود در صورتی که اکنون طرح‌های معدنی از دانش فنی روز بهره می‌برند.

تراز تجارت فولاد ایران مثبت می‌شود



امسال تراز تجارت فولاد ایران قطعاً مثبت خواهد شد و ایران صادرکننده خالص فولاد خواهد شد. تا ۱۴۰۴ باید ۳۵ میلیون تن مصرف فولاد داشته باشیم. سرانه مصرف فولاد ایران هم به ۳۵۰ کیلوگرم و صادرات فولاد به ۲۰ میلیون تن تا ۱۴۰۴ خواهد رسید. سرانه مصرف فولاد ایران هم اکنون ۲۳۷ کیلوگرم است که جای رشد به ۳۵۰ کیلوگرم را دارد. بازار خاور میانه جزو بازارهای بزرگ واردات فولاد است و این موضوع توسعه صنعت فولاد را در ایران توجیه می‌کند. همین امروز اگر طرح‌های در دست اجرای فولاد راه‌اندازی شوند، ظرفیت تولید فولاد کشور به راحتی به بالای ۵۰ میلیون تن می‌رسد. بنابراین رسیدن به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد چندان کار سختی هم نیست.

موازنه در زنجیره تولید فولاد تا پایان امسال



وزیر صنعت، معدن و تجارت در مراسم افتتاح ماشین ریبخته‌گری شماره ۵ فولاد مبارکه این پروژه را مصداق بارز اقتصاد مقاومتی دانست. محمدرضا نعمت زاده گفت: افزایش تولید فولاد خام در فولاد مبارکه از ۵،۴ به ۷،۲ میلیون تن در دورانی اتفاق افتاده است که کشور در تحریم به سر می‌برد اما خوشبختانه مدیریت کارآمد توانست بر این مشکلات فائق آید و موانع را از پیشروی بردارد در این فرصت ضمن قدردانی از یکایک عزیزانی که در این مجتمع بزرگ صنعتی تلاش کردند تا این پروژه امروز به نتیجه برسد امیدواریم بر نامه‌های افق بلندمدت که مدیریت این شرکت به آن ایمان دارد ندر چه سر یعتر تحقق یابد. وی با تأکید بر اینکه توسعه صنعت در کشور باید هر چه سر یعتر محقق شود، گفت: در بخش صنعت فولاد و صنایع پائین دستی آن هدف این است که ظرف ۶ تا ۷ سال آینده به ۵۰ میلیون تن فولاد خام برسیم.



وی افزود: در زمینه ورق در دنیا بازار خوبی پیش روی تولیدکنندگان کشور ماقار دارد این جای بسی خوشحالی است که اعلام کنیم در بازدیدی که از یک شرکت ژاپنی در تایلند داشتیم به وضوح دیدیم که از ورق‌های شرکت فولاد مبارکه در این کارخانه استفاده می‌شود. همچنین در جریان نشستی که با یک گروه قطعه ساز خودرو داشتیم، آنها نیز آشنایی و رضایت کامل از ورق‌های فولاد مبارکه داشتند که این نیز برای ما باعث افتخار است. وی خاطر نشان کرد: کشور ما در آینده با تولید ۲۵ میلیون تن انواع ورق مطمئناً در جهان حرفی برای گفتن خواهد داشت. نعمت زاده همچنین در مراسم افتتاح چندین پروژه توسعه‌ای در ذوب آهن اصفهان اظهار کرد: ذوب آهن اصفهان منشأ تحولات بزرگی در صنعت کشور است. وی با اشاره به سابقه صنعتی این شرکت و نقش متخصصان و بازنشستگان آن در مراکز مختلف صنعتی ایران گفت: این مجتمع عظیم صنعتی علیرغم کمبود نقدینگی و بدون تسهیلات بانکی و فقط با اعتبارات خود، خط تولید ریل ملی را به نتیجه رساند. وی افزود: ریل تولیدی ذوب آهن با شمش مورد نظر راه آهن انجام می‌گیرد و در همین

خط تولید، تیر آهن‌های بال پهن نیز که از کمبدهای کشور است تولید خواهد شد. وی افزود: قطعاً راه آهن جمهوری اسلامی ایران از این پس تمام نیازهای خود را از ذوب آهن تامین می‌کند و ذوب آهن نیز با توجه به این که ظرفیت تولید ریل بیش از نیاز داخل است، به فکر شناسایی بازارهای خارجی و صادرات ریل باشد. نعمت همچنین در مراسم افتتاح واحد احیای مستقیم فولاد سفیددشت عنوان کرد: ظرفیت تولید فولاد خام کشور در حال حاضر ۲۷،۵ میلیون تن است. او با بیان اینکه در بخش ورق‌های گرم زمینه مناسبی برای سرمایه‌گذاری وجود دارد، گفت: در حال حاضر در کشور ظرفیت تولید ۱۰ میلیون تن ورق گرم در کشور وجود دارد. در همین حال نعمت زاده در مراسم افتتاح فاز یک فولادسازی فولاد کاهه جنوب کیش با اشاره به اینکه شاید زودتر از ۱۴۰۴ هم به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد برسیم، اظهار کرد: سال قبل صادرات سنگ آهن کاهش یافت. قبلاً تا ۲۰ میلیون تن صادرات سنگ آهن داشتیم. الان در حال صادرات مازاد کنسانتره سنگ آهن هستیم. طی ۳ سال اخیر یعنی در دولت یازدهم حدود ۳۹ طرح در زنجیره تولید فولاد

نشانه‌های خروج فولاد از رکود دیده می‌شود



پیش به سوی فولاد رقابتی

نشانه‌هایی برای خروج فولاد از رکود اقتصادی در حال نمایان شدن است و باید اذعان کرد که نشانه‌های رشد اقتصادی به سمت مثبت شدن در حال حرکت است. خان‌داداش پور با توجه به رویدادهای خارجی و داخلی پیش آمده عنوان کرد: می‌توان نشانه‌های خروج از رکود بازار فولاد را پیش‌بینی کرد. این اوضاع به‌طور یقین نشان از این است که وضعیت فولاد هم در سطح جهان و هم در سطح کشور بهتر خواهد شد. مدیرعامل شرکت ملی فولاد ایران برای رقابتی شدن فولاد در دوران رونق فولادی عنوان کرد: از این رو با توجه به شرایط پیش آمده باید به سمت تولید فولاد رقابتی پیش رفت. در حال حاضر برخی ظرفیت‌ها در چشم‌انداز پیش روی فولاد در کشور وجود دارند و برخی طرح‌ها نیز در زنجیره فولاد در حال اجرایی شدن هستند اما موضوع قابل توجه این است که عمده طرح‌ها و کارخانه‌های در حال بهره‌برداری، طرح‌هایی برای تولید فولاد معمولی به‌شمار می‌روند، در حالی که برای رقابتی تر شدن فولاد باید به سمت تولید فولاد آلیاژی، ویژه و کیفی گام برداشت.

نشانه‌های خروج فولاد از رکود دیده می‌شود. البته این پیش‌بینی است که گزارش‌های جهانی مدعی آن شده‌اند و دست‌اندرکاران و کارشناسان فولاد در داخل کشور نیز بر آن صحنه گذاشته‌اند که سال آینده می‌توان شاهد رونق فولاد در داخل و خارج از کشور بود. این موضوع که نشانه‌های خروج فولاد را بر چه مبنایی می‌توان تعریف کرد، مدیرعامل شرکت ملی فولاد ایران آن را توضیح می‌دهد. محمدخان‌داداش پور در این باره اظهار کرد: براساس پیش‌بینی‌های مطرح شده در سطح بین‌الملل، فولاد به تدریج در حال خارج شدن از رکود است. براساس گزارش‌های کنفرانس فولاد که این اواخر در دوی به‌گزارش‌شد براساس گزارش‌های بین‌المللی می‌توان نشانه‌های خروج از رکود را در این بازار مشاهده کرد. خان‌داداش پور با اشاره به مهم‌ترین دلایل بین‌المللی خروج از رکود بازار فولاد گفت: از جمله مهم‌ترین دلایل خروج از رکود می‌توان به تغییر رویکرد کشور چین در زمینه صادرات فولاد اشاره کرد، چرا که این کشور تصمیم بر کاهش صادرات خود در سطح بین‌المللی گرفته است. از این رو با توجه به این رویکرد، بازار جهانی تا حد قابل توجهی از صادرات بی‌حد چینی ایمن خواهد ماند. وی در ادامه با اشاره به علامت داخلی خروج از رکود فولاد خاطر نشان کرد: از سوی دیگر در بعد داخلی نیز

حرکت سینوسی بازار فولاد

موضوع رکود فولاد بیش از آنکه از بعد داخلی نشأت گرفته باشد، ناشی از شرایط بین‌المللی است. در

این باره به روز رادفر معاون برنامه‌ریزی شرکت ملی فولاد عنوان کرد: قیمت‌ها در سطح بین‌المللی در حال افزایش هستند و می‌توان نشانه‌های خروج از رکود بازار فولاد را برای سال آینده پیش‌بینی کرد. چندین گزارش بین‌المللی نیز حکایت از افزایش قیمت فولاد در سطح بین‌المللی دارد. رادفر در ادامه توضیح داد: البته همواره بازار فولاد و محصولات آن بر مبنای خط سینوسی دارای نوسان‌های قیمتی هستند. به عبارت دیگر، پس از طی یک دوره افت، بازار فولاد رونق و صعود را تجربه خواهد کرد. بنابراین موضوع رکود فولاد بیش از آنکه یک موضوع داخلی باشد یک موضوع بین‌المللی است تحریم‌ها دارد.

که در هر صورت با یک تأخیر ۶ ماهه رکود یا رونق آن به بازار مانیز خواهد رسید. وی در پاسخ به این پرسش که برای تولید فولاد رقابتی در دوران رونق چه اقدام‌هایی می‌توان در پیش گرفت، عنوان کرد: مهم‌ترین موضوع در این باره در اولویت قرار دادن افزایش میزان بهره‌وری در صنعت فولادسازی کشور است. از این رو نخستین و البته مهم‌ترین گام برای افزایش میزان بهره‌وری فولادسازی در کشور، مدرن کردن فناوری‌های واحد فولادسازی در کشور است. البته مدرن کردن فناوری‌های واحدهای فولادسازی بستگی به برداشتن کامل تحریم‌ها دارد.



global mining finance

اخبار مثبت درباره ایران در کنفرانس فاینانس معدن لندن

۱۳ اکتبر یعنی همین چند روز پیش در کنفرانس معدن فاینانس لندن در باره ایران نیز صحبت و اعلام شده که «سرمایه‌گذاری در ایران آسانتر شده است». دقیقاً مشخص نیست که آیا هیات یا نماینده‌ای از ایران در این کنفرانس حضور داشته است یا خیر. در این کنفرانس معتبر عنوان شده که ایران با داشتن بیش از ۶۸ نوع ماده معدنی مختلف قصد دارد سرمایه‌گذاران جهانی را به سمت خود جذب کند. جالب اینجاست که در این کنفرانس بر خلاف معمول پتانسیل معدنی ایران در حوزه‌هایی مانند دولومیت، بوکسیت و عناصر نادر خاکی عنوان شده است. در حالی که همواره روی موادی مانند سنگ آهن و... تأکید شده است. هیات‌های حاضر در این کنفرانس همچنین در جریان این موضوع قرار گرفتند که ایران به دنبال جذب شرکای مطمئن برای سرمایه‌گذاری مشترک با شرکت‌های داخلی به ویژه در پروژه‌های اکتشافی است.



جهش قیمت مس پس از پیروزی ترامپ

آقای ترامپ گفته تا ۵۰ میلیارد دلار در بخش زیرساخت‌های آمریکا هزینه خواهد کرد که برابری است که کلینتون وعده داده بود. در صورت تزیق این رقم سنگین به بخش زیرساخت‌های آمریکا تقاضای زیادی در بازار فلزات و مواد معدنی ایجاد می‌شود که از جمله برای بازار مس بسیار امیدبخش خواهد بود. به همین علت نیز قیمت مس روز چهارشنبه به بالاترین سطح طی ۱۵ ماه اخیر رسید. آقای ترامپ همچنین طرفدار حمایت بیشتر از صنایع فولاد، آلومینیوم و زغال سنگ آمریکا به ویژه در برابر رقبای خارجی مانند چین است.

برای تامین زیر ساخت های سنگان چه اقداماتی شده است؟



رئیس هیات عامل ایمیدرو از راه اندازی ۱۰ پروژه زیر ساختی بخش معدن و صنایع معدنی تا پایان امسال خبر داد. مهدی کرباسیان با بیان این مطلب اظهار داشت: ارزش پروژه های قابل راه اندازی زیر ساختی برای بخش خصوصی، تا پایان امسال به حدود ۱۰۲ میلیون و ۷۰۰ هزار دلار می رسد.



وی با اشاره به پروژه های زیر ساختی قابل بهره برداری تا پایان امسال تصریح کرد: این پروژه ها شامل آماده سازی زمین برای سرمایه گذاران (مناطق ویژه صنایع انرژی بر پارسیان و لامرد)، تکمیل روسازی راه معادن خاک نسوز شورجستان (فارس)، روسازی راه معادن باریت مهاباد (آذربایجان غربی) و تکمیل عملیات راه دسترسی به معادن سنگ های تزئینی الیگودرز است. وی ادامه داد: از دیگر پروژه های قابل راه اندازی تا پایان سال جاری، تکمیل عملیات راه دسترسی به معادن سیمان زابل، احداث باند دوم خواف-سلامی (خراسان رضوی)، طراحی و اجرای قطعه راه اصلی خرامه-نیریز (فارس)، شروع واگذاری زمین منطقه ویژه کاشان و نیز احداث راه دسترسی به معادن زغال سنگ طرزه شاهرود است.

همچنین کرباسیان جدیدترین وضعیت تامین زیر ساخت های توسعه ناحیه معدنی سنگان را تشریح کرد. مهدی کرباسیان با اشاره به برگزاری جلسه شرکت تامین و توسعه زیر ساخت های شرق با سرمایه گذاران سنگان اظهار داشت: با توجه به اهمیت راه اندازی به موقع طرح های توسعه سنگان و سرمایه گذاری های انجام شده، برنامه ایجاد زیر ساخت های ناحیه معدنی سنگان، در حال اجرای مستمر و پیگیری است.

وی در این جلسه که مدیران و نمایندگان شرکت های سرمایه گذار از جمله صنعتی معدنی توسعه ملی، فولاد

مبارک، اپال فولاد شرق پارسیان، فولاد خراسان، کاوه پارس به همراه تامین و توسعه زیر ساخت های شرق ایران حضور داشتند، با تاکید بر اینکه جلسات مربوط به زیر ساخت های سنگان به طور منظم و مستمر برگزار می شود گفت: طرح های انتقال گاز، برق و نیز تامین آب، راه آهن، احداث جاده، ساخت واحدهای مسکونی (دوره بهره برداری) و مرکز درمانی در منطقه سنگان با همکاری مسوولان محلی و ملی در مراحل مختلف اجرایی قرار دارد.

کرباسیان با تاکید بر اینکه تامین زیر ساخت برای کارخانه های توسعه سنگان از بزرگ ترین چالش های پیش رو است، یاد آور شد: فاز نخست خط انتقال گاز سنگان با پیشرفت ۸۳ درصدی، مراحل انتهایی اجرا را طی می کند و قرار است تا پایان سال جاری به بهره برداری برسد. کرباسیان ادامه داد: احداث خط انتقال برق و پست ۴۰۰ کیلو ولتی این منطقه نیز با تامین مالی انجام شده از سوی شرکت زیر ساخت شرق، سرعت می گیرد.

رئیس هیات عامل ایمیدرو به اقدامات انجام شده برای تامین آب سنگان اشاره کرد و گفت: افزایش تخصیص آب از دشت زوزن با همکاری وزارت نیرو، در دست پیگیری است و همزمان، به دنبال مذاکرات انجام شده با مسوولان آبفا، بخشی از آب مورد نیاز توسعه سنگان با استفاده از پساب صنعتی تربت حیدریه و شهرهای اطراف صورت می گیرد.



تامین زیر ساخت برای کارخانه های توسعه سنگان از بزرگ ترین چالش های پیش رو است

سیاسی راد اعلام کرد:

قراردادهای خارجی و ملی معدنی پیوست فناوریانه دارند

توسعه فناوری های بومی و انتقال تکنولوژی از جمله سیاست های اقتصاد مقاومتی است که مدیر آموزش و پژوهش و فن آوری سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی از رعایت پیوست فناوریانه در قراردادهای خارجی و طرح های بزرگ ملی معدنی خبر داد. سید شمس الدین سیاسی راد با بیان این که عقب ماندگی فناوری و تکنولوژی آن در حوزه معدن یک نقص تاریخی بوده است، گفت: یکی از ضعف های تاریخی بخش معدن ایران ناهمگامی تکنولوژی روز در معادن برای بخش فناوری و ایجاد ارزش افزوده در ایران بود و متأسفانه کمتر در آن سرمایه گذاری انجام شده بود.

وی با اشاره به اقدامات انجام شده در این حوزه عنوان کرد: از جمله کارهایی که در دولت تدبیر امید انجام شد سیاست گذاری برای تقویت مرکز تحقیقات فناوری مواد معدنی ایران بوده که یک مرکز بسیار مجهز، پیشرفته و وابسته به ایمیدرو است که با همکاری و مشارکت دانشگاه تهران، طراحی و تاسیس شده که امروز سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی الان بهره برداری از آن را بر عهده دارد. مدیریت آموزش و پژوهش و فن آوری ایمیدرو با بیان این که در پسا برجام، امکان تعاملات فناوریانه و تامین دانش فنی روز مورد نیاز را فراهم شده است، اظهار کرد: شرکت ها، موسسات و دانشگاه های زیادی مرتباً با ایمیدرو و مرکز تحقیقات فرآورده های معدنی در رفت و آمد هستند و هفته گذشته نیز اولین سمپوزیوم فناوری را به صورت بین المللی در مرکز برگزار شد که با مراکز پیشرفته توافقی و تفاهم نامه همکاری به امضا رسید و از تجارب آنها استفاده می کنیم.

وی با اشاره الزام استفاده از توانمندی های علمی داخلی در پروژه های بزرگ گفت: در چهار چوب الزام تهیه سند توسعه توانمندی های فناوریانه و مهندسی در بخش معدن که اخیراً از طرف معاون اول رئیس جمهور ابلاغ شده است و به زودی هم در ایمیدرو نهایی، تدوین و اعلام خواهد شد، ما در قراردادهای خارجی و طرح های بزرگ ملی موظف خواهیم بود که پیوست فناوری را رعایت کنیم تا انتقال دانش فنی و فناوری صورت بگیرد.

آغاز عملیات اجرایی ساخت کارخانه های کنسانتره و سرباره تیتانیوم

ایران به جمع تولید کنندگان تیتانیوم می پیوندد

پس از سال ها انتظار، عملیات ساخت ۲ کارخانه تولید کنسانتره و سرباره تیتانیوم در استان کرمان آغاز شد. مراسم کلنگ زنی عملیات ساخت واحد نیمه صنعتی و تحقیقاتی تولید پیگمنت در معدن تیتانیوم کهنوج در کرمان با حضور اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس جمهوری انجام شد.

تولید ۱۳۰ هزار تن کنسانتره تیتانیوم و ۷۰ هزار تن سرباره

ظرفیت کارخانه کنسانتره تیتانیوم سالانه ۱۳۰ هزار تن و میزان ظرفیت کارخانه فرآوری سرباره تیتانیوم سالانه ۷۰ هزار تن و ۴۰ هزار تن چدن است. طرح های یاد شده با ایجاد اشتغال مستقیم برای ۴۰۰ نفر، منحصر به ایجاد زنجیره ارزش تولید برای معادن ارزشمند تیتانیوم منطقه جنوب کرمان می شود. بر اساس برنامه ریزی ها، ظرفیت سالانه خوراک ورودی کارخانه کنسانتره ایلمینت ۳،۵ میلیون تن کانسنگ تیتانیوم است. مجری طرح تیتانیوم کهنوج درباره این طرح اظهار کرد: فلز تیتانیوم فلزی جدید است که حدود ۱۰۰ سال پیش کشف و نام آن از تیتان به معنای «بزرگ و خارق العاده» گرفته شده است. مراد علی منظری توکلی با اشاره به کاربرد این ماده معدنی افزود: این ماده در ۲ حالت فلزی و اکسید تیتانیوم در صنایع استفاده می شود. جالب است بدانید اکسید تیتانیوم کاربرد بیشتری نسبت به فلز آن دارد. وی ادامه داد: اصلی ترین کاربرد اکسید تیتانیوم در صنعت رنگ است. یعنی هر یک کیلو گرم رنگ دارای ۱۸۰ گرم اکسید تیتانیوم است. به گفته منظری توکلی، سالانه ۳۰ تا ۴۰ هزار تن اکسید تیتانیوم برای کارخانه های رنگ سازی وارد می شود. در نتیجه تولید نهایی این طرح در فاز دوم ۵۰ هزار تن پیگمنت تیتان است. وی همچنین تصریح کرد: تولید ۵۰ هزار تن پیگمنت نیازمند ۷۰ هزار تن سرباره تیتانیوم است. مجری طرح تیتانیوم کهنوج اظهار کرد: برای تولید ۱۳۰ هزار تن کنسانتره نیازمند استخراج سالانه ۳ میلیون تن ماده معدنی خواهیم بود.

افزایش ۸ درصدی تولید شمش فولاد طی ۷ ماه سال

از آمار یاد شده، ۶ میلیون و ۵۳۱ هزار تن توسط «بخش خصوصی شده» و ۳ میلیون و ۷۵۴ هزار تن توسط «بخش خصوصی» تولید شده است.

رشد صادرات، کاهش واردات

ظرفیت کارخانه کنسانتره تیتانیوم سالانه ۱۳۰ هزار تن و میزان ظرفیت کارخانه فرآوری سرباره تیتانیوم سالانه ۷۰ هزار تن و ۴۰ هزار تن چدن است. طرح های یاد شده با ایجاد اشتغال مستقیم برای ۴۰۰ نفر، منحصر به ایجاد زنجیره ارزش تولید برای معادن ارزشمند تیتانیوم منطقه جنوب کرمان می شود. بر اساس برنامه ریزی ها، ظرفیت سالانه خوراک ورودی کارخانه کنسانتره ایلمینت ۳،۵ میلیون تن کانسنگ تیتانیوم است. مجری طرح تیتانیوم کهنوج درباره این طرح اظهار کرد: فلز تیتانیوم فلزی جدید است که حدود ۱۰۰ سال پیش کشف و نام آن از تیتان به معنای «بزرگ و خارق العاده» گرفته شده است. مراد علی منظری توکلی با اشاره به کاربرد این ماده معدنی افزود: این ماده در ۲ حالت فلزی و اکسید تیتانیوم در صنایع استفاده می شود. جالب است بدانید اکسید تیتانیوم کاربرد بیشتری نسبت به فلز آن دارد. وی ادامه داد: اصلی ترین کاربرد اکسید تیتانیوم در صنعت رنگ است. یعنی هر یک کیلو گرم رنگ دارای ۱۸۰ گرم اکسید تیتانیوم است. به گفته منظری توکلی، سالانه ۳۰ تا ۴۰ هزار تن اکسید تیتانیوم برای کارخانه های رنگ سازی وارد می شود. در نتیجه تولید نهایی این طرح در فاز دوم ۵۰ هزار تن پیگمنت تیتان است. وی همچنین تصریح کرد: تولید ۵۰ هزار تن پیگمنت نیازمند ۷۰ هزار تن سرباره تیتانیوم است. مجری طرح تیتانیوم کهنوج اظهار کرد: برای تولید ۱۳۰ هزار تن کنسانتره نیازمند استخراج سالانه ۳ میلیون تن ماده معدنی خواهیم بود.



میزان تولید شمش فولاد کشور طی ۷ ماهه امسال، ۸ درصد رشد یافت. انجمن فولاد ایران گزارش داد: شرکت های فولاد ساز کشور از ابتدای فروردین تا پایان مهر ۱۰،۹۵ میلیون و ۷۴۱ هزار تن فولاد خام تولید کردند. اما این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۹ میلیون و ۹۴۶ هزار تن بود. از این میزان، ۸ میلیون و ۳۷۵ هزار تن توسط «بخش خصوصی شده» و ۲ میلیون و ۳۶۶ هزار تن توسط «بخش خصوصی» تولید شده است. علاوه بر این طی ۷ ماهه سال جاری، ۱۰ میلیون و ۲۸۵ هزار تن انواع محصولات فولادی (تیر آهن، کلاف، ورق عریض، میلگرد، ورق گرم، ورق سرد، ورق پوشش دار و غیره) در کشور تولید شد که در مقایسه با میزان تولید مدت مشابه سال ۹۴ (۱۰ میلیون و ۶۹۴ هزار تن)، حاکی از کاهش حدود ۴ درصدی است.

سهم ۵۴ درصدی اتحادیه اروپا در صادرات فولاد مبارک



مدیر عامل شرکت فولاد مبارک اصفهان گفت: با افزایش ۳۳ درصدی در پی افتتاح پروژه ماشین ریخته گری شماره پنج این شرکت، ۱۰۸ میلیون تن به ظرفیت تولید این مجتمع صنعتی اضافه و از ۷۰۴ به ۷۰۲ میلیون تن رسید. بهرام سبحانی در مراسم بهره برداری از ماشین ریخته گری شماره پنج فولاد مبارک گفت: بهره برداری از این ماشین ریخته گری، ظرفیت تولید فولاد کشور نیز بیش از ۸ درصد افزایش یافت. وی گفت: کلیه مراحل طراحی، حمل و نصب تجهیزات ماشین ریخته گری شماره پنج در مدت ۲۸ ماه و با سرمایه گذاری ۵۰۲ میلیارد تومان انجام شده است.



افتتاح ورزشگاه نقش جهان اصفهان گفت: فولاد مبارک ۴۸ میلیارد تومان برای تکمیل ورزشگاه نقش جهان هزینه کرده است که ریال به ریال این هزینه از کنار فولاد مذاب رد شده است. سبحانی همچنین در مراسم افتتاح دو پروژه ورق پوشش دار تراز و فاز نخست فولاد سفیددشت در چهار محال و بختیاری با اشاره به سابقه شروع پروژه فولاد سفیددشت و با بیان اینکه این کارخانه نیز در چند فاز طراحی شده است، افزود: فاز نخست آن احیای مستقیم است که با ظرفیت ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی به بهره برداری رسید تا خوراک واحد فولاد سازی سفیددشت را تأمین کند. وی با بیان اینکه این طرح جزو نخستین طرح های هفت گانه استانی فولاد است که افتتاح می شود، افزود: سرمایه گذار این پروژه به صورت مشترک ایمیدرو با ۳۵ درصد و فولاد مبارک با ۶۵ درصد سهم است. سبحانی با اعلام این خبر که در فاز دوم، واحد فولاد سازی این پروژه نیز با ظرفیت یک میلیون تن اسلب تانیمه دوم سال ۹۷ به بهره برداری خواهد رسید، افزود: تجهیزات این واحد حدود ۷۰ درصد ساخته و به کارخانه حمل شده است و به زودی عملیات نصب آنها آغاز خواهد شد. وی خاطر نشان کرد: در فاز بعدی این پروژه اسلب تولید شده با احداث نورد گرم به انواع و اقسام ورق های گرم، سرد و پوشش دار تبدیل خواهد شد. سبحانی با اشاره به میزان ظرفیت کارخانه ور قهای تراز عنوان کرد: ظرفیت این کارخانه ۳۳۰ هزار تن در سال است، سرمایه گذار این کارخانه شرکت های سرمایه گذاری آتیه فولاد نقش جهان، توکافولاد و تعاونی مصرف کارکنان فولاد مبارک هستند.

سبحانی با اشاره به سهم ۲۲ درصدی این شرکت در تولید ورق های فولادی در خاور میانه و آفریقا گفت: فولاد مبارک بزرگترین تولید کننده ورق های فولادی در خاور میانه و شمال آفریقا است. وی افزود: مجموعه فولاد مبارک و واحدهای تابعه آن به عنوان بزرگترین شرکت تولید کننده آهن اسفنجی در جهان محسوب می شود. مدیر عامل شرکت فولاد مبارک افزود: این شرکت سالانه ۱۲ میلیون تن آهن اسفنجی تولید می کند و در تولید ناخالص داخلی نیز سهم یک درصدی و در بخش صنعت سهم ۵۵ درصدی دارد. سبحانی با اشاره به اینکه در سال گذشته با وجود رکود اقتصادی، یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن محصولات فولاد مبارک به فروش رفته است، افزود: ۵۴ درصد صادرات محصولات فولاد مبارک به کشورهای عضو اتحادیه اروپا انجام شده است که نشان دهنده بالا بودن کیفیت تولیدات این شرکت است. وی افزود: طرح های ایستگاه گاززدایی، ایستگاه سولفورزدایی، بریکت سازی شهید خرازی، تولید آب دمین و ماشین ریخته گری شماره پنج برای ارتقای سطح کیفی محصولات فولاد مبارک اجرا شده است. مدیر عامل شرکت فولاد مبارک با اشاره به ارزش تولیدات این شرکت از ابتدای فعالیت تا سال ۹۵، گفت: میزان ۲۲ میلیون تن به بازارهای داخلی و ۱۷ میلیون تن به بازارهای خارجی عرضه شده است. وی افزود: ۳۸ درصد محصولات فولاد مبارک در هفت ماهه ابتدایی سال جاری به خاور میانه و ۸ درصد نیز به خاور دور صادر شده است. مدیر عامل شرکت فولاد مبارک همچنین در مراسم



در هفت ماهه ابتدایی سال جاری به خاور میانه و ۸ درصد نیز به خاور دور صادر شده است



www.minews.ir

سایت خبری تحلیلی

Mnews

آذر ماه ۱۳۹۵ ویژه نامه

خبر



ناظمی هرندی به ماین نیوز خبر داد:

افتتاح دو پروژه مهم فولاد مبارک تا پایان امسال

مدیر روابط عمومی شرکت فولاد مبارک اصفهان با اشاره به پروژه های فولاد مبارک که تا پایان امسال به بهره برداری می رسند، گفت: گندله سازی ۵ میلیون تنی سنگان به عنوان اولین پروژه گندله سازی در این منطقه و همچنین افزایش ظرفیت فولاد صبا از ۷۵۰ هزار تن به یک میلیون ۶۰۰ هزار تن، پروژه های فولاد مبارک هستند که تا پایان امسال به بهره برداری می رسند. محمد ناظمی هرندی در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به آخرین تحولات فولاد مبارک که تصریح کرد: پروژه هایی که این روزها به بهره برداری رسید، حاصل تلاش ۳ ساله مبارک و پروژه های توسعه ای متعدد بود.

وی ادامه داد: پروژه نقش جهان به عنوان پروژه های بانگرس مسئولیت اجتماعی بود که باعث شد بازی های تیم سپاهان و فولاد مبارک که به این ورزشگاه منتقل شود. به زودی نیز تمامی مراحل باقی مانده مختصر آن نیز تکمیل خواهد شد.

به گفته وی، پروژه ماشین ریخته گری شماره ۵ با حدود ۱۰۸ میلیون تن ظرفیت که از اوایل شهریور فعالیت می کند با افتتاح رسمی با سرعت بیشتری تولید می تواند سود بیشتری را از محل تولید آن در نیمه دوم سال به سهام داران اختصاص دهد. همچنین پروژه بعدی فولاد سفیددشت بود یک پروژه به زمین مانده بود که به عنوان اولین پروژه از ۷ طرح استانی با همکاری فولاد مبارک که به بهره برداری رسید. همچنین با همکاری فولاد مبارک و شرکت آتیه فولاد که متعلق به کارکنان فولاد و شرکت توکاست، شرکت تراز ساخته و این کارخانه با ۳۳۰ هزار تن محصول گالوانیزه و گالوالوم به بهره برداری رسید.

ناظمی هرندی درباره پروژه هایی که تا پایان سال به بهره برداری می رسد، افزود: امیدواریم تا پیش از پایان امسال پروژه گندله سازی ۵ میلیون تنی سنگان به عنوان اولین پروژه گندله سازی این منطقه به بهره برداری برسد. همچنین افزایش ظرفیت فولاد صبا از ۷۵۰ هزار تن به یک میلیون ۶۰۰ هزار تن نیز با توجه به تولید محصولات خاص ورق فولادی پروژه بسیار استراتژیکی است که تا پایان سال به بهره برداری می رسد.

حضور نمایندگان SMS Group در فولاد مبارک

نمایندگان SMS Group آلمان در جریان بازدید از فولاد مبارک که آخرین دستاوردهای روز دنیا را با حضور کارشناسان ناحیه فولاد سازی و ریخته گری مداوم، مورد بررسی و تبادل نظر قرار دادند. نمایندگان اس ام اس گروپ آلمان در جریان بازدید از فولاد مبارک که، ضمن دیدار با معاونان فناوری و بهره برداری این شرکت، طی برگزاری چند نشست با حضور کارشناسان ناحیه فولاد سازی و ریخته گری مداوم، آخرین دستاوردهای روز دنیا پیرامون نوآوری های جدید فناوری در صنعت فولاد سازی را مورد بررسی و تبادل نظر قرار دادند. در پایان این جلسه دوروزه لوتار فیشر اظهار داشت: در کنار روابط گسترده ای که کشور آلمان از دیرباز با ایران داشته است، در این فرصت هم به فولاد مبارک که آندیم تا آخرین دستاوردهای فناوری را در زمینه کوره های قوس الکتریکی و ریخته گری، اطلاعات مربوط به بازار و تغییراتی که فولاد سازان درباره آینده فولاد به آن می اندیشند و همچنین روش های بروز بهبود عملکرد، دست محیطی صنعت فولاد را با مدیران و کارشناسان فولاد مبارک که به اشتراک گذاریم، وی با تأکید بر این مطلب که گروه SMS آلمان از بدو دوران ساخت تا بهره برداری فولاد مبارک در جریان شکل گیری و فعالیت های این شرکت بوده است، افزود: طی بازدید از خطوط تولید این شرکت مشاهده کردیم که پس از دوران ساخت این شرکت نیز روند به روزرسانی تجهیزات ادامه یافته است. سرگروه اعزامی از گروه SMS آلمان ادامه داد: با این حال از آنجایی که صنعت فولاد هر روز در حال توسعه و پیشرفت بوده و دائماً ورق های جدیدی با کیفیت های متفاوت در حال تولید است، بنابراین باید فولاد مبارک که نیز همگام با سایر فولاد سازان جهان بیش از پیش برای به روزرسانی کامل تر خود گام های بیشتری بردارد.



ارتباط فولاد مبارک با ۱۱۰ مرکز تحقیقاتی و پژوهشی



معاون تکنولوژی شرکت فولاد مبارک اصفهان معتقد است: فولاد مبارک برای بهبود حلقه مفقود میان صنعت و دانشگاه با ۱۱۰ مرکز تحقیقاتی و پژوهشی در ارتباط است تا با کمک آنها و شناسایی نیازهای بازار محصولاتی با کیفیت تولید کرده و بتواند بازارهای صادراتی را فتح کند. فرزاد ارزانی در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به سیاست های اقتصاد مقاومتی گفت: بحث بومی سازی با توجه به این سیاست بحث بسیار مهمی است. یکی از افتخارات فولاد مبارک که این است که در کنار موارد یاد شده، بحث بومی سازی را در دستور کار خود قرار داده و با علاقه آن را می کند و می تواند الگویی برای صنایع دیگر کشور باشد.

به گفته معاون تکنولوژی شرکت فولاد مبارک اصفهان، فولاد مبارک در کنار این موضوع تولید محصولات جدید را نیز در دستور دارد زیرا مرگ یک صنعت زمانی است که دیگر محصول جدید عرضه نکند. بنابراین روز به روز به دنبال شناسایی نیازهای بازار بوده تا با توسعه یا اصلاحات بر روی خطوط تولید، این محصولات را تولید کنیم. در همین زمینه به سمت تولید محصولات خاص نیز در حرکت هستیم. ارزانی درباره صادرات مبارک که نیز بیان کرد: در حال حاضر حدود ۳۵ درصد محصولات ما صادراتی است. وی ادامه داد: بازار صادرات بازاری نیست که بخواهیم امروز وارد شده و فردا از آن خارج شویم. همچنین موضوع صادرات جزو سیاست های اقتصاد مقاومتی است و کشور نیز به دنبال تقویت صادرات غیر نفتی است.

ارزانی ادامه داد: در فولاد مبارک که سعی بر این است با توجه به نیازها پل ارتباطی میان صنعت و دانشگاه ایجاد شود.

وی با اشاره به مسابقاتی که فولاد مبارک در آن حضور داشته و جوایز کسب کرده است، اظهار کرد: مادر بحث مدیریت دانش که از سال ۹۰ در کشور شکل گرفت در تمامی ادوار آن رتبه اول در کشور را کسب کرده و خوشبختانه سال قبل جزو ۲۵ شرکتی همچون تویوتا و سامسونگ بودیم که به آسیا راه پیدا کرد. یعنی تنها شرکتی بودیم که این مقام را در خاور میانه کسب و در ایران هم اولین شرکت بودیم که به این مرحله راه یافت.

به گفته ارزانی، برای تقویت صادرات باید کیفیت محصول را افزایش داد تا بتواند بازار خارج از کشور را فتح کند زیرا در بحث رقابت باید با علم روز حرکت کرد.

به گفته ارزانی، یکی از استراتژی شرکت های بزرگ دنیا این است که

سرمايه گذاري ۲۵۰۰۰ ميليارد ريال فولاد مبار که در سنگان خراسان رضوي

شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان با سرمایه گذاری مستقیم فولاد مبار که با هدف احداث و اجرای دو پروژه گندله سازی و کنسانتره سازی در منطقه سنگان خراسان رضوی با ظرفیت بالقوه بیش از ۱,۲ میلیارد تن سنگ آهن اقدام کرده و انشالله تا بهمن ماه امسال شاهد بهره برداری از پروژه گندله سازی آن خواهیم بود.



مدیرعامل شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان عنوان کرد: شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان همچنین مسئولیت مدیریت و اجرای سایر پروژه‌های زیرساختی شامل اجرای خط انتقال گاز به طول ۸۵ کیلومتر، اجرای پست برق به ظرفیت ۲۳۵ مگاوات و همچنین اجرای خطوط انتقال آب را نیز بر عهده دارد. در همین راستا امیدواریم وزارت نیرو همکاری لازم را در جهت تامین آب مورد نیاز پروژه‌های سنگان داشته باشد و از سوی دیگر پروژه‌های توسعه خطوط ریلی نیز در این منطقه با سرعت اجرایی شوند. او در خصوص جذب نیروهای متخصص اعلام کرد: بالغ بر ۸۴ درصد از استخدام شدگان از نیروهای محلی بوده و مابقی از نیروهای استان خراسان رضوی هستند که در یک فرایند استخدامی انتخاب شده‌اند و هم‌اکنون در جهت آموزش‌های مهارتی به شرکت فولاد مبار که اصفهان در حال اعزام هستند، وی اضافه کرد: تا زمان راه اندازی پروژه کنسانتره سازی فولاد مبار که در سنگان، این شرکت جهت تامین خوراک سنگ کارخانه گندله سازی، اقدام به خرید کنسانتره از کارخانه‌های همجوار خواهد کرد و امیدوار است با توجه به پیشرفت پروژه‌های کنسانتره سازی متعلق به سایر سرمایه گذاران در منطقه سنگان، بتواند نیاز کنسانتره خود را به نحو مطلوب تامین کند. مهندس میر محمدی خبر اخیر واگذاری معادن به بخش خصوصی برای اجازه برداشت را با توجه به اهمیت آن از دیگر نکات مثبت این پروژه افزود و گفت: با تضمین موضوع تامین سنگ، زنجیره تولید فولاد مبار که از سنگ تاورق کامل خواهد شد و فولاد مبار که به عنوان طلایه دار صنعت کشور، بیشترین ارزش افزوده را در داخل کشور در خصوص زنجیره تولید فولاد ایجاد خواهد کرد.

مدیرعامل شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان اذعان داشت: جناب آقای دکتر سبحانی به عنوان مدیرعامل فولاد مبار که و معاونان ایشان با توجه ویژه به این پروژه‌ها گام جدی را با رویکرد اقدام و عمل در راستای اجرای فرمایشات مقام معظم رهبری مبنی بر ایجاد اقتصاد مقاومتی در خط مرزی و محروم شرق کشور برداشته‌اند و قرار است با سرعت هر چه تمام پروژه کنسانتره سازی نیز به بهره برداری برسد.

مهندس سید محسن میر محمدی، مدیرعامل شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان به عنوان مجری و بهره بردار پروژه‌های مذکور در گفت و گو با خبرنگار ماین نیوز با بیان مطلب فوق افزود: فولاد مبار که بودجه سرمایه گذاری به میزان ۲۵۰۰۰ میلیارد ریال جهت بهره برداری از دو پروژه کنسانتره سازی و گندله سازی هر کدام با ظرفیت تولید ۵ میلیون تن در سال و تامین زیرساخت‌های لازم پیش‌بینی کرده که پروژه گندله سازی آن به زودی تا پایان سال جاری به بهره برداری کامل خواهد رسید. ذکر این نکته نیز ضروری است که هم‌اکنون در منطقه سنگان جمعاً ۱۷,۵ میلیون تن پروژه کنسانتره سازی و ۱۵ میلیون تن پروژه گندله سازی در حال احداث هستند. وی خاطر نشان کرد: یکی از مهمترین اهداف شرکت‌های فولادی، تامین پایدار مواد اولیه مورد نیاز است و شرکت‌های معتبر جهانی حدوداً ۴۰ درصد از مواد اولیه را خودشان تولید می‌کنند. شرکت فولاد مبار که اصفهان نیز به عنوان یک شرکت طراز اول در همین جهت گام برمی‌دارد.



نعمت زاده خواستار حل مشکل آب بخش معدن شد

کمک خود شرکت هانسبت به انتشار اوراق مشارکت اقدام کرد اما ساخت گیری‌های فعلی این امکان را از شرکت‌ها گرفته است که امیدواریم با تسهیل در این زمینه، بتوان هر چه سریع‌تر، منابعی را از بازار داخلی جمع آوری کرد. نعمت زاده درباره همکاری‌های بین المللی اظهار داشت: باز شدن فضای بین المللی به روی اقتصاد ایران شرایط را برای بهره گیری از منابع مالی و فنی خارجی فراهم کرده است. وی از وزارت اقتصاد و سازمان مدیریت و برنامه ریزی خواست، شرایطی فراهم کنند تا زمینه حضور سرمایه گذاران خارجی در طرح‌های معدنی تسهیل شود. نعمت زاده ادامه داد: بازار محصولات معدنی همواره با افت و خیز همراه است به طوری که کاهش قیمت‌های جهانی در دو سال گذشته سبب افت درآمد شرکت‌های معدنی شد. وی تصریح کرد: برنامه وزارت صنعت، معدن و تجارت این است که مواد خام را با ایجاد ارزش افزوده بالاتر به محصول نهایی تبدیل کند. که این امر در حال اجرا است.

وزیر صنعت، معدن و تجارت خواستار حل مشکل آب برای بخش معدن و صنایع معدنی کشور شد. محمدرضا نعمت زاده که در جمع معاونان و مدیران ایمیدرو سخن می‌گفت، افزود: مشکل اصلی در سنگان اکنون مسئله آب است و لازم است مسئولان ذیربط در این زمینه برای حل آن کمک کنند. وی تأکید کرد: سنگان، کارگاه زنده و فعال معدنی کشور است که در آن کارخانه‌هایی برای ایجاد ظرفیت حدود ۲۰ میلیون تنی فرآوری سنگ آهن، در حال ساخت است. نعمت زاده ادامه داد: در حال حاضر ملاقات‌هایی با مدیران شرکت‌های معتبر خارجی برای سرمایه گذاری در بخش صنعت و معدن در حال انجام است که نشان از باز شدن فضای همکاری‌ها بعد از برجام دارد. وی با اشاره به فعال شدن طرح‌های بخش معدن و صنایع معدنی توسط ایمیدرو طی سه سال اخیر، خواستار کمک صندوق توسعه ملی برای تکمیل راه اندازی طرح‌ها شد. وزیر صنعت، معدن و تجارت اضافه کرد: اکنون در اغلب طرح‌هایی توان با



www.minews.ir
سایت خبری تحلیلی
Mnews

آذر ماه ۱۳۹۵ ویژه نامه

خبر

مدیرعامل زغال سنگ طبس خبر داد

آغاز عملیات استخراج از معدن تمام مکانیزه طبس

مدیرعامل شرکت زغال سنگ پروده طبس گفت: عملیات استخراج تمام مکانیزه زغال سنگ از ششمین کارگاه لانگوال زیرزمینی شرکت زغال سنگ پروده طبس آغاز شد.

رمضان کریمی ثانی اظهار داشت: با پایان یافتن برنامه تعمیرات اساسی تجهیزات لانگوال و ارسال و نصب این تجهیزات در کارگاه لانگوال EO، عملیات استخراج امروز به صورت رسمی آغاز شد تا ششمین کارگاه لانگوال اولین و بزرگترین معدن تمام مکانیزه زغال سنگ کشور با تکیه بر توان و تخصص نیروهای داخلی در سال «اقتصاد مقاومتی، اقدام و عمل»، وارد فاز بهره برداری شود.

وی که در آغاز به کار این کارگاه استخراج در جمع نیروهای زیرزمین حضور داشت، با تقدیر از تلاش گروهی تمامی کارکنان در پیشبرد برنامه های شرکت، میزان ذخیره کارگاه EO را حدود ۶۸۰ هزار تن اعلام کرد که دوره استخراج آن حدود ۷ ماه به طول خواهد انجامید.

مدیرعامل شرکت زغال سنگ پروده طبس بیان کرد: بر اساس برنامه، هدف شرکت زغال سنگ پروده طبس در سال ۱۳۹۵ تحقق حدود ۸۹۰۰ متر پیشروی در حفريات زیرزمین، استخراج بیش از ۱۸۰ هزار تن زغال سنگ خام و تولید ۴۹۰ هزار تن کنسانتره زغال سنگ می باشد که در شش ماهه نخست امسال به ترتیب ۳۳۱۵ متر حفريات، ۵۳۱ هزار تن تولید خام و ۲۲۹ هزار تن تولید کنسانتره محقق شده است.

ترکیه در حال فتح بازارهای بین المللی صنعت سنگ

امروز بیش از ۵۰ درصد کارخانه های سنگ کشور خالی است و چنانچه وزارت صنعت، معدن و تجارت برای رونق بخشیدن به صادرات این بخش گام جدی بردارد، مشکلات بیشتر می شود. «احمد شریفی» امروز (یکشنبه) در نشست کمیسیون صنایع و معادن اتاق ایران افزود: بر اساس قانون معادن، دولت مکلف است بخشی از حقوق دولتی معادن را در زمینه تحقیق و توسعه صرف کند و سهمی نیز برای توسعه صادرات در نظر بگیرد اما در این زمینه تاکنون از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت اقدام موثری صورت نگرفته است.

وی اعلام کرد: بر اساس آمارهای موجود میزان صدور سنگ تزئینی و ساختمانی خام کشور به ۵۰۰ هزار تن می رسد اما این وزارتخانه به جای زمینه سازی برای افزایش این میزان، در صدد است با وضع مقررات مانع از تحقق صادرات شود. شریفی اضافه کرد: ترکیه نزدیک به ۹ میلیون تن صادرات سنگ دارد که ۷۰ تا ۸۰ درصد آن استاندارد است که به شکل های مختلف راهی بازارهای صادراتی می شود اما در ایران اینگونه نیست.

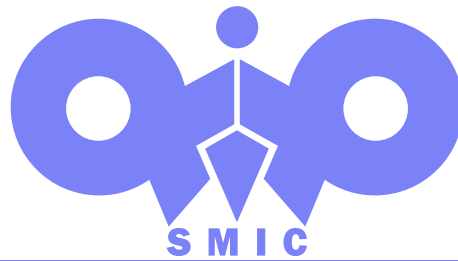
این فعال صنفی از وزارت صنعت، معدن و تجارت خواست درباره اقدام‌های خود برای استاندارد سازی و صادرات سنگ گزارشی ارائه کند. وی گفت: بر اساس پروانه‌های بهره برداری صادر شده در بخش سنگ، ظرفیت این بخش به ۲۷ میلیون تن می رسد و تا پایان برنامه ششم توسعه باید به ۴۰ میلیون تن برسد. در گذشته شریفی، شورای سیاستگذاری سنگ وزارت صنعت، معدن و تجارت که مسئولیت آن بر عهده معاونت امور معادن و صنایع معدنی وزارتخانه است، تصویب کرد سالیانه ۵۰۰ هزار تن سنگ خام یابوک صادر شود و این میزان تا پایان برنامه ششم توسعه باید به چهار میلیون تن برسد، در حالی که آن زمان هفت میلیون تا هشت میلیون تن

مازاد وجود خواهد داشت. وی اضافه کرد: اکنون معاون وزیر صنعت در این بخش بارد مصوبه یاد شده، معتقد است این امر واقعیت ندارد؛ در حالی که طرف‌های خارجی برای همکاری و سرمایه گذاری در این بخش از فعال معدنی ایرانی برنامه و سیاست‌های مدون را مطالبه می‌کنند. دبیر انجمن سنگ ایران تأکید کرد وزارت صنعت، معدن و تجارت فاقد نگاه کارشناسی

بود و شورای سیاستگذاری صنعت سنگ برای بهادادن به دیدگاه‌های کارشناسان شکل گرفت اما تاکنون این مهم تحقق نیافته است. وی گفت: دولت یازدهم همواره به اصول بهره گیری از نظرهای کارشناسی در بخش های تخصصی تکیه می کند و به آن پایبندی است اما در وزارت صنعت به این مهم توجه چندانی نمی شود. بر اساس آمارهای منتشر شده میزان ذخیره سنگ تزئینی و ساختمانی کشور چهار میلیارد و ۵۰۰ میلیون تن است که میزان مصرف سالیانه نیز به ۱۰ میلیون تن می رسد. نزدیک به ۶ هزار واحد سنگبری در کشور فعالیت می کنند که استان‌های تهران و اصفهان بیشترین سهم را در این بخش دارند.



شرکت
صنایع معدنی
فولاد سنگان خراسان



www.sanganco.ir

شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان خراسان

احداث واحدهای کنسانتره و گندله سازی فولاد مبارکه در شرق کشور
هر کدام به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال

دفتر مشهد: چهارراه خیام - ابتدای
بلوار سجاد - پلاک ۱۴
کد پستی: ۹۱۸۶۶۹۴۹۳۷
تلفن: ۰۵۱-۳۷۶۶۲۵۴۶
دورنگار: ۰۵۱-۳۷۶۶۴۴۰۲

دفتر تهران: سعادت آباد - خیابان فرحزادی میدان
کتاب - خیابان کوهستان - کوچه گل آذین - پلاک ۲
کد پستی: ۱۹۸۱۱۱۹۹۳۱
تلفن: ۰۲۱-۲۲۳۸۲۰۵۳
دورنگار: ۰۲۱-۲۲۳۸۲۰۷۲

کارخانه: شهرستان خواف
سنگان - شرکت صنایع معدنی
فولاد سنگان خراسان
تلفن: ۰۵۱-۵۴۲۳۱۹۲۷
دورنگار: ۰۵۱-۵۴۲۳۱۹۲۸



(روابط عمومی شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان)

جهش تولید در فولاد هرمزگان با ثبت ۱۰ رکورد

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان ضمن قدردانی از تلاش همه کارکنان شرکت فولاد هرمزگان گفت: انگیزه بالای کارکنان این شرکت شرایطی فراهم کرد، تا با ثبت ۴ رکورد تولید آهن اسفنجی در ناحیه احیاء مستقیم، ۴ رکورد در ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم، دور کورد در تناژ بارگیری گندله در مهرماه سال جاری به یکی از ماههای پر افتخار و ماندگار در تاریخ فولاد هرمزگان مبدل شود. امیرمسعود هراتیان با بیان اینکه تلاشگران ناحیه احیاء توانستند، نرخ ظرفیت تولید را از ۱۱۰ تن بر ساعت به ۱۲۰ تن بر ساعت افزایش دهند در این رابطه گفت: این افزایش تولید در ۶ ماه نخست سال با انجام فعالیت‌های مشارکتی، اصلاح بهبود استانداردهای تعمیراتی، افزایش کیفیت تعمیرات تجهیزات، کاهش توقفات اضطراری و ارتقای شاخص اثربخشی کلی تجهیزات بدست آمد. وی با تأیید این مطلب که در مهرماه سال جاری تناژ تولید ماهانه آهن اسفنجی مجموع دو مدل احیاء به ۱۴۹ هزار و ۸۴۶ تن رسید، رکورد قبلی این واحد را مربوط به فروردین ماه ۹۳ و به میزان ۱۴۲ هزار و ۴۲۴ تن اعلام کرد.

مدیرعامل فولاد هرمزگان ضمن اشاره به رکورد شکنی‌های تولید روزانه در ناحیه احیاء مستقیم این شرکت گفت: در تاریخ بیست و یکم مهرماه سال جاری در مدل B تولید آهن اسفنجی از ۲ هزار و ۸۹۲ تن به ۲ هزار و ۹۰۹ تن و روز بعد از آن بار دیگر این رکورد به ۲ هزار و ۹۱۴ تن رسید و در مجموع رکورد تولید مجموع روزانه دو مدل که در چهاردهم شهریور ماه سال جاری با تولید ۵ هزار و ۵۴۲ تن بدست آمده بود، در ۹۵/۷/۲۱ به ۵ هزار و ۵۶۴ تن افزایش یافت. وی با اشاره به عملکرد خوب کارکنان ناحیه فولادسازی فولاد هرمزگان گفت: در مهرماه سال جاری در این ناحیه رکورد تعداد ذوب ماهیانه تخلیه شده از کوره شماره دو به ۵۲۲ ذوب افزایش یافت در حالی که رکورد قبلی آن ۵۱۶ ذوب در فروردین ۹۳ است، همچنین رکورد ماهانه تعداد ذوب تخلیه شده به ۱۰۲۴ ذوب رسید این در حالیست که رکورد قبلی تخلیه در این واحد ۱۰۰۸ ذوب و مربوط به اردیبهشت ماه ۹۵ بوده است.

هراتیان در همین رابطه به دستاوردهای خوب کارکنان در ناحیه فولادسازی و ریخته‌گری مداوم اشاره کرد و با بیان این

خبر که تولید اسلب فولاد هرمزگان در مهرماه سال جاری به ۱۱۷ هزار و ۲۷۳ تن رسید، رکورد قبلی تولید در این بخش را ۱۱۴ هزار و ۳۸۲ تن و مربوط به اردیبهشت ماه ۹۵ اعلام کرد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود به کسب رکورد جدید در تعداد ذوب ریخته‌گری شده در فولاد هرمزگان اشاره و تصریح کرد: از لحاظ تعداد ذوب در مهرماه سال جاری از رکورد تولید ۱۰۰۹ ذوب که در اردیبهشت ماه حاصل شده بود به رکورد ۱۰۲۱ ذوب دست یافتیم.

امیرمسعود هراتیان در ادامه این گزارش از کسب دور کورد در بارگیری و میزان ورود گندله در فولاد هرمزگان خبر داد و گفت: با تلاش مضاعف کارکنان این واحد رکورد بیشترین تناژ بارگیری روزانه گندله از منابع داخلی از ابتدای بهره برداری کارخانه تاکنون به میزان ۱۲ هزار و ۶۴۵ تن و همچنین رکورد بیشترین تناژ ورودی در یک روز به تناژ ۱۲ هزار و ۱۷۳ تن رسید.

وی در همین رابطه با اشاره به اهمیت تأمین به موقع گندله در کارخانجات فولادسازی گفت: گندله اولین و مهمترین ماده اولیه مورد نیاز کارخانه فولاد هرمزگان است این در حالیست که با ظرفیت فعلی به‌طور تقریبی سالانه به ۲٫۵ میلیون تن گندله نیازمندیم.

مدیرعامل فولاد هرمزگان در خاتمه سخنان خود خاطر نشان کرد: کسب این افتخارات بدون شک در سایه رهنمودهای مقام معظم رهبری در خصوص اقتصاد مقاومتی و تلاش گسترده کارکنان شرکت بدست آمده است که امیدواریم تا پایان سال جاری به موفقیت‌های ارزنده‌تری در، افزایش بهره‌وری، رشد تولید و کاهش هرچه بیشتر هزینه‌های شرکت دست یابیم.



تلاشگران ناحیه احیاء توانستند، نرخ ظرفیت تولید را از ۱۱۰ تن بر ساعت به ۱۲۰ تن بر ساعت افزایش دهند



شکری زاده در گفت‌وگو با ماین نیوز مطرح کرد:

بیشتر فروش فولاد هرمزگان صادراتی می‌شود

مدیر فروش و بازاریابی شرکت فولاد هرمزگان اصلی‌ترین دلیل افزایش صادرات فولاد هرمزگان را رشد بازارهای بین‌المللی و عرضه محصول با قیمت رقابتی دانست و گفت: با توجه به تحقیقات انجام گرفته در بازار و همچنین تمرکز که در بخش فروش فولاد هرمزگان وجود داشت، توانستیم به هدف افزایش صادرات دست پیدا کنیم و این مهم را ادامه خواهیم داد.

مهدی شکری زاده در گفت‌وگو با ماین نیوز با اشاره به اولین حضور فولاد هرمزگان در نمایشگاه انکیروس، آنوفر و ترک کست ۲۰۱۶ در ترکیه در ارزیابی این نمایشگاه اظهار کرد: نمایشگاه خوبی برگزار شد بطوریکه بیش از انتظاراتی بود که پیش‌بینی می‌شد. این نمایشگاه فرصت خوبی بود که شرکت‌های ایرانی به ویژه شرکت فولاد هرمزگان توانستند از این فرصت استفاده کنند.

وی درباره مراجعه کنندگان به غرفه فولاد هرمزگان افزود: میزان بازدید از غرفه بسیار خوب بود. بازدید کنندگان برای محصولات شرکت‌های ایرانی از جمله فولاد هرمزگان به غرفه مراجعه می‌کردند.

شکری زاده تصریح کرد: با توجه به نزدیک بودن بازار ترکیه به بازار ایران، ترک‌ها به دنبال استفاده از این فرصت هستند تا بتوانند محصولات موردنیاز خود را از طریق بازار ایران تهیه کنند. نکته جالب در این نمایشگاه آن بود که برخی شرکت‌های اروپایی از جمله ایتالیان نیز متقاضی محصولات ایرانی بودند.

ماز گذشته در بازار ترکیه فعالیت داشتیم اما با توجه به اینکه به دنبال توسعه بازارهای صادراتی بودیم از این فرصت پیش آمده استفاده کرده و محصولات خود را به کشورهای دیگر معرفی کردیم.

مدیر فروش و بازاریابی شرکت فولاد هرمزگان با اشاره به افزایش صادرات فولاد هرمزگان بیان کرد: خوشبختانه در سال جاری شاهد رشد صادراتی در واحد فولاد هرمزگان بودیم. یعنی در کنار کاهش تقاضا در بازار داخلی توانستیم میزان صادرات به بازارهای بین‌المللی را افزایش دهیم.

شکری زاده افزود: با توجه به موقعیت استراتژیک فولاد هرمزگان که قرارگیری در کنار آب‌های آزاد است، مساله اصلی ما صادرات و ورود به بازارهای بین‌المللی تلقی می‌شود که خوشبختانه این کار در سال جاری به درستی انجام گرفت بطوریکه امروز یکی از بزرگترین صادر کنندگان فولاد در کشور محسوب می‌شویم.

او در پاسخ به این سوال که آیا حضور در بازارهای نزدیک بهتر است یا بازارهای اروپایی اظهار کرد: به اعتقاد بنده شرکتی در صادرات موفق‌تر خواهد بود که تمامی بازارهای صادراتی را رصد کرده و با توجه به قیمت‌های رقابتی موجود بررسی کند که حضور در کدام بازار مقرون به صرفه بوده و سود بیشتری را از آن شرکت کرده و مشتری دائمی برای آن به همراه دارد، در نتیجه باید به این سمت حرکت کرد.

شکری زاده ادامه داد: بی‌تردید کسی در رقابت موفق‌تر است که محصول خود را با قیمت بالاتر در بازار عرضه کند. ما نیز به دنبال بازاری با سود بیشتر و مشتری دائمی هستیم.

مدیر فروش و بازاریابی شرکت فولاد هرمزگان تصریح کرد: با توجه به چشم‌انداز ۱۴۰۴ و تولید ۵۵ میلیون تن فولاد ما با مازاد محصول در بازار داخلی مواجه خواهیم شد در نتیجه باید نگاهی بلندمدت به بازار داشت و بازار باید مستمر بوده و باید آن را در میان رقبا حفظ کنیم. از سوی دیگر با توجه به اجرای طرح‌های توسعه در فولاد هرمزگان باید به دنبال بازارهای جدید بوده و بازارهای فعلی را توسعه دهیم.

شکری زاده درباره میزان صادرات تا پایان سال نیز اظهار کرد: بیشتر فروش ما امسال به صورت صادرات خواهد بود که پیش‌بینی بنده آن است که میزان آن بالاتر از عدد فعلی خواهد بود.

وی درباره کسب موفقیت در صادرات گفت: با توجه به تحقیقات انجام گرفته در بازار و همچنین تمرکز که در فروش فولاد هرمزگان بود و شناسایی بازارهای هدف توانستیم به این مهم دست پیدا کرده و آن را ادامه خواهیم داد تا بتوانیم با توجه به افزایش ارزی و با توجه به سیاست‌های اقتصاد مقاومتی صادرات را مانند ابتدای سال ادامه داده و در سال‌های بعدی ادامه دهیم.

به گفته وی، فولاد هرمزگان از گذشته به ترکیه صادرات داشته و به دنبال آن است تا حجم صادرات خود در این بازار را افزایش دهد.

تحقق ۲۰ میلیون تن صادرات فولاد بدون برنامه دقیق غیرممکن است

مراجعه کردند که خواهان خرید اسلب از فولاد هرمزگان بودند. اما در زمینه نمایشگاه نیز با شرکت‌های خوب و جدید در روز اول صحبت داشتیم زیرا هرچقدر دامنه تأمین کنندگان ما وسیع‌تر باشد یک معادله برد-برد برای فولاد هرمزگان و سایر شرکت‌ها خواهد بود. برد ما دسترسی به شرکت‌های بیشتر و برد سایر شرکت‌ها در دسترسی به یک بازار بالقوه بزرگ خواهد بود.

به گفته معاون خرید شرکت فولاد هرمزگان، دستیابی به ۲۰ میلیون تن صادرات فولاد در سال بدون برنامه محقق نخواهد شد. فولاد هرمزگان به دلیل قرارگیری در کنار آب‌های آزاد می‌تواند سهم بسزایی در پوشش دادن این هدف کلان کشور دارد تا بتوان به رشد اقتصادی پیش‌بینی شده دست یافت. با این دیدگاه باید در بحث بازاریابی و دسترسی به سهم بازار برنامه‌ریزی داشته باشیم.

معاون خرید شرکت فولاد هرمزگان با اشاره به تولید فولادهای خاص نیز گفت: نگاه ما در برخی محصولات باید وسیع‌تر باشد. وقتی به بازار مراجعه می‌کنیم مشاهده می‌شود خیلی از محصولات که خواهان زیادی دارد که در سبد محصولات تولیدی ایران نیست در نتیجه می‌توان در این زمینه کار کرد. اگر بازار را به خوبی بشناسیم می‌توانیم با هزینه اندک خط تولید را تغییر و آن محصولات خاص را نیز تولید کنیم.

معاون خرید شرکت فولاد هرمزگان گفت: شناسایی بازارهای اطراف موضوعی مهم در تحقق هدف صادرات ۲۰ میلیون تنی فولاد در افق ۱۴۰۴ خواهد بود که با حضور در نمایشگاه‌ها و یا همایش‌های مرتبط امکان پذیر می‌شود.

علی گلشن در گفت‌وگو با ماین نیوز با اشاره به برگزاری اخیر نمایشگاه انکیروس، آنوفر و ترک کست ۲۰۱۶ ترکیه گفت: فولاد هرمزگان به جهت تولید محصولات و جایگاه در زمینه تولید اسلب در ایران در اختیار دارد و در مقام چهارمین تولیدکننده بزرگ ایران پس از فولاد مبارک، خوزستان و ذوب آهن قرار گرفته است.

البته قرار است با توجه به جایگاه جغرافیای شرکت از نظر دسترسی به آب‌های آزاد و طرح‌های توسعه‌ای که در آینده نزدیک شروع خواهد شد، در ۱۰ سال آینده و افقی که در ۱۴۰۴ پیش‌بینی شده است، بزرگترین تولیدکننده فولاد کشور شود. شرکت‌ها نیز با علم به این موضوع به غرفه می‌آمدند.

آنها شامل شرکت‌هایی بودند که پیشتر با فولاد هرمزگان ارتباط تنگاتنگی داشتند و شرکت‌هایی از اروپای، ترکیه، چین و یا حتی تأمین کنندگان داخل کشور، برای تأمین مواد اولیه یا قطعات به غرفه آمدند و مذاکرات خوبی با ما داشتند.

وی افزود: همچنین در بحث تریدرها نیز شرکت‌های خوبی به غرفه

افتتاح ۳ پروژه مهم فولاد مبار که در آبان ماه



چندین پروژه مهم شرکت فولاد مبار که اصفهان به تازگی مورد افتتاح مقامات ارشد کشور قرار گرفت. ابتداء در اواسط آبان ماه و روز شگاه نقش جهان که با حمایت مالی فولاد مبار که تکمیل و راه اندازی شده، افتتاح شد و بلافاصله نیز ماشین ریخته گری شماره ۱۵ این مجتمع مورد افتتاح قرار گرفت. با افتتاح پروژه ماشین ریخته گری ۵ در مجتمع فولاد مبار که تولید فولاد مبار که با ۱,۸ میلیون تن افزایش از ۷,۲ به ۵,۴ میلیون تن رسید. در ادامه وبه فاصله کمتر حدوداً یک هفته این باره واحداحیای مستقیم فولاد سفیددشت در استان چهارمحال و بختیاری افتتاح شد.



این کارخانه با ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تن که قابل ارتقا تا یک میلیون تن نیز است، با اعتباری بالغ بر ۷۲۰۰ میلیارد ریال و با سرمایه گذاری شرکت فولاد مبار که اصفهان (۶۵ درصد) و شرکت ایمدرو (۳۵ درصد) احداث شده است. باره اندازی این کارخانه برای ۳۵۰ نفر به صورت مستقیم و برای ۳۰۰۰ نفر بطور غیر مستقیم فرصت شغلی ایجاد شده است. افتتاح واحداحیای مستقیم فولاد سفیددشت از آنجا اهمیت داشت که این طرح جزو هفت طرح فولادی استانی بوده و نخستین طرح در بین طرح هاست که به بهره برداری می رسد.

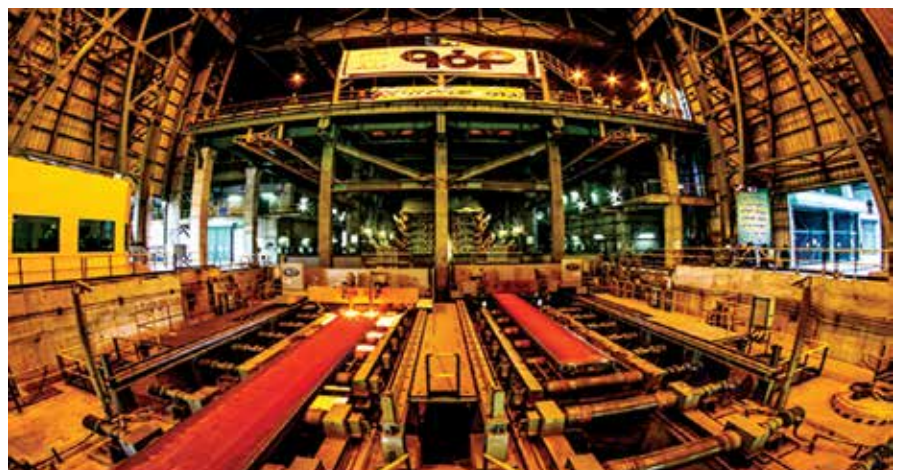
معاون اول رئیس جمهوری در مراسم بهره برداری از ماشین ریخته گری شماره ۵ فولاد مبار که اصفهان از فولاد مبار که به عنوان نماد مهم صنعت ایران یاد کرد و اظهار داشت: کارهای مهمی در گوشه و کنار ایران در حال اجراست که کشور ما را در جایگاه فراخور خود در صنعت دنیا قرار خواهد داد و وظیفه مدیران صنعتی ایران در همه بخش های دولتی و خصوصی است که این رسالت را به انجام برسانند.

اسحاق جهانگیری افزود: خوشبختانه توسعه فولاد در کشور باعث اکتشافات بسیار در بخش معادن شد بطوریکه امروز ذخایر سنگ آهن بسیاری در کشور شناسایی شده و ما می توانیم با توان، تجربه و تخصص افراد با سابقه مجتمع های

بزرگی نظیر فولاد مبار که راه اندازی کنیم که ارزش افزوده بیشتری ایجاد خواهند کرد. وی اضافه کرد: در ابتدای انقلاب ما به لحاظ نیروی انسانی برای راه اندازی مجتمع فولاد مبار که محدودیت داشتیم به طوری که برای تامین نیروی انسانی متخصص هزینه بسیاری برای آموزش پرداخت کردیم.

امروز خوشبختانه ۸۴ درصد قطعات و تجهیزات فولاد مبار که در داخل کشور تامین می شود که نتیجه حضور مهندسان و مدیران با تجربه و توانمند است. همچنین اسحاق جهانگیری در مراسم افتتاح واحداحیای مستقیم فولاد سفیددشت گفت: بهره برداری از فاز اول شرکت فولاد سفیددشت چهارمحال و بختیاری نمونه بارز مدیریت جهادی و اقتصاد مقاومتی است.

این طرح با مدیریت جهادی و اقتصاد مقاومتی و مدیریت مدبرانه مورد بهره برداری قرار گرفت، از این رو نباید مدیران را به بهانه های مختلف انگ زد. وی افزود: مدیریت با تجربه و با شناخت کافی در بخش تولید معجزه میکند و باید قدر این مدیران را دانست و نباید آنها را از میدان خارج کرد، چرا که آنان سرمایه اصلی کشور هستند. وی گفت: طرح فولاد چهارمحال و بختیاری نماد بارز اقتصاد مقاومتی در کشور است که مهر و موم این طرح در اختیار دولت بود، اما با مشارکت بخش خصوصی این طرح وارد چرخه تولید شد.



تولید فولاد خام ایران

رشد ۱۸ درصدی یک ماهه و ۸ درصدی ۹ ماهه ۲۰۱۶

انجمن جهانی فولاد، میزان رشد تولید فولاد خام ایران را در ماه سپتامبر ۲۰۱۶ میلادی، ۱۸,۸ درصد و میزان رشد تولید ۹ ماهه را ۸ درصد اعلام کرد. بر اساس گزارش انجمن جهانی فولاد، ایران در ماه سپتامبر میلادی، یک میلیون و ۵۸۸ هزار تن فولاد خام تولید کرد اما این رقم در مدت مشابه سال گذشته، یک میلیون و ۳۳۷ هزار تن بود. طبق این گزارش، میزان تولید فولاد خام ایران در ۹ ماهه میلادی، ۱۳ میلیون و ۲۱۰ هزار تن بود که در مقایسه با آمار مدت مشابه سال گذشته (۱۲ میلیون و ۲۳۱ هزار تن)، ۸ درصد رشد نشان می دهد.

میزان تولید فولاد خام ۶۶ کشور جهان در ۹ ماهه میلادی، با ۰,۵ درصد کاهش به یک میلیارد و ۱۹۷ میلیون و ۲۳۰ هزار تن رسید. این رقم در مدت مشابه سال گذشته میلادی یک میلیارد و ۲۰۳ میلیون و ۵۷۳ هزار تن بود. در مدت یاد شده، چین با ۶۰۳ میلیون و ۷۸۰ هزار تن به عنوان بزرگ ترین تولید کننده، بیش از ۵۰ درصد تولید فولاد خام جهانی را به خود اختصاص داده است.

کشورهای بزرگ تولید کننده دیگر فولاد به ترتیب ژاپن (۷۸ میلیون و ۷۹۹ هزار تن)، هند (۶۷ میلیون و ۱۲۸ هزار تن)، آمریکا (۶۰ میلیون و ۵۰۴ هزار تن)، کره جنوبی (۵۱ میلیون و ۸۶۷ هزار تن)، آلمان (۳۲ میلیون و ۵۷۰ هزار تن) و برزیل (۲۵ میلیون و ۲۶۴ هزار تن)، بوده اند. تولید کنندگان فولاد جهانی در ماه سپتامبر ۲۰۱۶ میلادی، ۱۳۲ میلیون و ۹۰۹ هزار تن فولاد خام تولید کردند که نسبت به میزان تولید مدت مشابه سال گذشته میلادی (۱۳۰ میلیون و ۲۷۲ هزار تن)، ۲ درصد رشد نشان می دهد.

سبحانی خبر داد:

پیشنهاد کاهش ۵ درصدی تعرفه کلاف های گرم و سرد

مدیرعامل فولاد مبار که اصفهان پیشنهاد کاهش ۵ درصدی تعرفه واردات کلاف های سرد و گرم را در راستای حمایت از صنایع پایین دستی مطرح و به وزارت صنعت، معدن و تجارت ارائه داد. بهرام سبحانی با بیان این خبر به چیلان اظهار داشت: تعرفه ابزاری در اختیار دولت برای حمایت منطقی از تولید ملی از طریق کنترل و مدیریت کالای وارداتی است. وی افزود: میزان تعرفه باید در هر شرایطی به گونه تنظیم شود که ضمن حمایت منطقی از تولید داخلی، در شرایطی که تولید داخلی مکفی نیست مانع واردات نشود. سبحانی ادامه داد: در حالی که در ابتدای سال تعرفه ۲۰ درصدی بر واردات ورق گرم را با توجه به قیمت های جهانی در آن مقطع ناکافی می دانستیم اما در شرایط فعلی که قیمت این محصولات در بازار جهانی افزایش یافته و واردات با تعرفه موجود مقرون به صرفه نیست، لذا به منظور جلوگیری از افزایش قیمت ها و جهت کمک به صنایع پایین دستی، کاهش ۵ درصدی تعرفه کلاف های گرم و سرد به وزارت صنعت، معدن و تجارت پیشنهاد داده ایم.



۸۴ درصد

تجهیزات فولاد مبار که در داخل کشور تامین می شود که نتیجه حضور مهندسان و مدیران با تجربه و توانمند است

توسعه صنعت فولاد، نیازمند طرحی غلطان و منعطف



عبدالمجید شریفی مدیر عامل شرکت ملی فولاد که بیش از ۲۵ سال در صنعت فولاد سابقه فعالیت دارد، یکی از مهم ترین دغدغه های این بخش از اقتصاد کشور را ایجاد توازن در زنجیره فولاد می داند. دغدغه ای که البته در دولت یازدهم روی میز سیاست گذاران قرار گرفته و به طور ویژه در طرح جامع فولاد تجلی یافته است. طرحی که با حمایت ایمیدرو به عنوان سازمان مادر تخصصی، در اولویت طراحی، تدوین و اجرا قرار گرفت. شرکت ملی فولاد بر اساس این سند، برنامه هایی برای متوازن شدن زنجیره فولاد در دستور کار قرار داد.

وزارت صنعت، معدن و تجارت پس از پشت سر گذاشتن چالش هایی، دوباره احیاء و توانست نسخه جدید از طرح جامع فولاد ارائه کند. شریفی درباره اهمیت ویژگی های طرح جامع فولاد گفت: شرایط اقتصاد کشورها همواره در حال تغییر است و بازارها به شدت رقابتی شده اند. با این دید باید طرح و برنامه ای ارائه می شد که «غلطان» باشد و در شرایط مختلف انعطاف پذیر. وی افزود: می دانید که تا دو و نیم سال پیش، قیمت هر تن فولاد صادراتی بیش از ۵۰۰ دلار و نرخ سنگ آهن ۵/۶۲ درصدی نیز ۱۲۰ دلار بود. در آن شرایط قیمت هر بشکه نفت هم بیش از ۱۰۰ دلار بود، اما با افت بهای نفت، به طور طبیعی هزینه تولید نیز در دنیا کاهش یافت.

این امر بر تمام حوزهای اقتصادی از جمله فولاد اثر گذاشت، به طوری که سبب کاهش قیمت فولاد شد. چنین اثری سبب تشدید رقابت ها برای عرضه محصولات شد. اواخر مرداد تعدادی از مدیران بائوستیل چین به شرکت ملی فولاد ایران و ایمیدرو آمده بودند. به گفته مدیران آن شرکت، بائوستیل ۵۰ میلیون تن ظرفیت تولید فولاد دارد و سال گذشته، ۴۰ میلیون تن محصول تولید کرده است. این شرکت در نظر دارد پس از ادغامی که با یکی دیگر از فولادسازان چینی انجام می دهد، به ظرفیت تولید ۸۰ میلیون تن برسد. بائوستیل این برنامه را با هدف کاهش هزینه ها و افزایش رقابت انجام می دهد. حالا دقت کنید که رقابت با چنین شرکت هایی و با حجم بالای تولید، چگونه باید باشد. از سوی دیگر چین تا سال ۲۰۱۸ میلادی قرار است ۱۵۰ میلیون تن از ظرفیت تولید فولاد خود را کاهش دهد. این برنامه با هدف از چرخه خارج کردن ظرفیت های غیر اقتصادی و همچنین واحدهایی که مشکلات زیست محیطی دارند، اجرا می شود.

را در اختیار دارد. شرکت های ایرانی توانستند در وضعیتی که چینی ها برنامه انبوه صادرات (بیش از ۱۰۰ میلیون تن) را اجرایی می کردند، بر فضای سخت رقابتی غلبه و بیش از ۴ میلیون تن فولاد روانه بازارهای هدف کنند. به گفته شریفی، خبر خوشحال کننده این است که امسال در مدت ۴ ماه، بیش از ۲ میلیون تن صادرات فولاد داشتیم که نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۷۰ درصد رشد یافته است.

■ روند حرکت در ۳ سال گذشته

مدیر عامل شرکت ملی فولاد درباره روند حرکت صنعت فولاد در دولت تدبیر و امید عنوان کرد: از زمان روی کار آمدن دولت یازدهم، خوشبختانه موضوع ایجاد توازن در زنجیره فولاد از اهمیت خاصی برخوردار شده و شخص وزیر صنعت، معدن و تجارت و رییس هیات عامل ایمیدرو تاکید خاصی بر آن دارند. توسعه زنجیره صنعت فولاد که گاهی به صورت «دندانهای» بود به سمت متوازن شدن ظرفیت ها در حال انجام است. این هدف با استفاده از «طرح جامع فولاد» که به مدیریت شرکت ملی فولاد ایران و با کمک مشاور داخلی، تدوین شده پیگیری می شود. شریفی در پاسخ به این پرسش که طرح جامع، در شرایطی که شرکت ملی فولاد درگیر واگذاری بود به چه صورت عملی شد، گفت: باید گفت مطرح شدن واگذاری شرکت ملی فولاد ایران ضربه ای به بدنه کارشناسی این شرکت با سابقه ۵۰ ساله، به شمار می آمد. سیستم از نظر روانی تضعیف شده بود، در حالی که این شرکت زمانی نقش راهبری و سیاست گذاری در صنعت فولاد ایران را به عهده داشته است و هم اکنون به عنوان بازوی ایمیدرو در صنعت فولاد کشور محسوب می شود. این شرکت با حمایت رییس هیات عامل ایمیدرو و مقام عالی

شریفی با ارائه آمار صادرات کشور تاکید می کند: میزان صادرات فولاد در سال ۹۴ در تاریخ کشور بی سابقه بوده و این فرآیند به سال ۹۵ نیز تسری یافته است. شریفی همچنین بر توجه به ایجاد ارزش افزوده و تولید محصول کیفی تاکید کرده می گوید: از برجام و گسترش ارتباطات بین المللی دولت، می توان به عنوان شرایطی یاد کرد که راه را برای استفاده از فناوری های روز، تامین مالی و مشارکت باز می کند.

■ جایگاه صنعت فولاد در جهان و ایران

مدیر عامل شرکت ملی فولاد درباره جایگاه صنعت فولاد در دنیا و ایران معتقد است، با توجه به اینکه در آستانه برنامه ششم توسعه قرار داریم، توجه به بخش معدن و صنایع معدنی به عنوان یکی از پیشبران های توسعه اقتصادی کشور، اهمیت بالایی پیدا می کند. در کنار این امر اجرایی شدن اقتصاد مقاومتی مورد نظر مقام معظم رهبری و توجه به توانمندی های داخلی و کاهش اتکا به درآمدهای نفتی این نکته را بیان می کند که بخش معدن و صنایع معدنی می تواند نقشی پررنگ در برطرف کردن دغدغه های فعلی ایفا کند. در شرایطی که در دو سال گذشته شاهد افت قیمت و درآمدهای نفتی کشور بوده ایم، بخش فولاد توانست روند رو به رشد صادرات را طی کند و با وجود اینکه کاهش قیمت محصولات فولادی را در بازار شاهد بودیم نشان داد از جایگاه ویژه ای برخوردار است. شریفی افزود: باید توجه داشت که این افزایش صادرات در فضای بین المللی فولاد و هجوم تولیدات فولاد چین به دست آمده است. در حال حاضر از ۱،۲ میلیارد تن ظرفیت نصب شده تولید فولاد در جهان، نیمی از آن در اختیار چین است. ایران با تولید ۱۶،۸ میلیون تن فولاد در سال قبل، سهم یک درصدی از تولید جهانی فولاد



چینی ها بازار قراضه ایرانی را ترک کردند!

اطلاعات گمرک ایران نشان می دهد که در شش ماهه نخست سال جاری ۳۵۷ تن قراضه آهن و مس و فولاد به کشورهای مختلف صادر شده و چین نیز از فهرست مشتریان قراضه ایران حذف شده است. چینی ها بازار قراضه ایرانی را ترک کردند!

قراضه آهن، فولاد و سرب یکی از اقلام صادراتی ایران به کشورهای مختلف است. اطلاعات گمرک ایران نشان می دهد در شش ماهه نخست سال جاری ۳۵۷ تن معادل ۳۶۹ میلیون تومان قراضه از ایران به کشورهای مختلف صادر شده است.

مشتریان قراضه ایرانی عمدتاً کشورهای آلمان، ترکیه، بلژیک و پاکستان هستند. شرح صادرات قراضه جات ایرانی به کشورهای مختلف به این شرح است.

آلمان معادل ۴۸ تن به ارزش ۴۸ میلیون تومان، ترکیه معادل ۶۹ تن به ارزش ۶۸ میلیون تومان و هند معادل ۱۷۹ تن به ارزش ۱۹۶ میلیون تومان.

نیاز طرح جامع فولاد به افزایش ۴ برابری ظرفیت حمل خطوط ریلی

ظرفیت حمل خطوط ریلی برای تحقق اهداف طرح جامع فولاد، باید ۴ برابر شود. مدیر دفتر زیرساخت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران با تاکید بر مطلب فوق تصریح کرد: برای دستیابی به هدف ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تنی فولاد خام، ظرفیت حمل خطوط ریلی باید با رشد ۴ برابری از حدود ۲۲ میلیون تن فعلی به ۸۸ میلیون تن افزایش یابد.

عباس رنجبر در عین حال گفت: در افق ۱۴۰۴ سالانه امکان ساخت ۱۲۰۰ کیلومتر ریل مشروط بر تامین منابع مالی وجود دارد؛ بنابراین در صورت فراهم نشدن زیرساخت ها همچون خطوط ریلی گلوگاه های توسعه این بخش همچنان باقی می ماند و زمان حمل و هزینه ها افزایش می یابد.

رنجبر ادامه داد: مطالعات اولیه طرح جامع فولاد نشان می دهد، برای افق ۱۴۰۴ سهم خطوط ریلی ۳ هزار و ۱۸۰ کیلومتر خواهد بود این در حالیست که کل خطوط ریلی کشور از ۱۱ هزار و ۴۲۰ کیلومتر فعلی باید به ۲۵ هزار کیلومتر برسد.

مدیر دفتر زیرساخت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران اعلام کرد: از ۳۵ میلیون و ۶۰۰ هزار تن حجم بار جابه جاشده توسط حمل و نقل ریلی در سال ۹۴، رقمی حدود ۲۱،۶ میلیون تن مربوط به مواد معدنی (سنگ

آهن، گندله و کنسانتره) بوده است. عباس رنجبر گفت: این رقم نشان می دهد بیش از ۶۰ درصد حمل و نقل ریلی مربوط به مواد معدنی است.

چنانچه دیگر مواد معدنی همچون حمل ۱،۲ میلیون تن سنگ آهن و زغالسنگ نیز به آمار حمل و نقل ریلی سال قبل افزوده شود، در مجموع به ۲۲،۸ میلیون تن می رسد.

وی گفت: جابه جایی سالانه حدود ۳۵ میلیون تن بار توسط ریل از معادن بزرگی از جمله چغارت، سنگان، چادرملو و گل گهر به مقصد کارخانه های فولادی حمل و بخشی هم برای صادرات انجام شده است. رنجبر افزود: قرار است شاخص های حمل بار ریلی نسبت به مجموع حمل بار توسط ریل و جاده در کشور که اکنون بین ۱۰ تا ۱۲ درصد است، تا افق ۱۴۰۴ به ۳۰ درصد برسد که ایمیدرو با ایجاد و توسعه زیرساخت های بارگیری در معادن در تحقق آمار ذکر شده کمک می کند.

مدیر دفتر زیرساخت ایمیدرو با بیان اینکه زیرساخت، بخش جدایی ناپذیر برنامه ریزی استراتژیک برای پروژه ها و عملیات معدنی به شمار می رود، گفت: در بخش معدن، سهم سرمایه گذاری تخصیص یافته به زیرساخت ها رقم قابل توجهی است و برای پروژه های بزرگ بین ۶۰ تا ۸۰ درصد از هزینه کل پروژه را شامل می شود.



پیش به سوی بهره‌برداری از فاز دوم



معاون اول رئیس جمهوری گفت: تشکر خودم، هیات دولت و جناب آقای رییس جمهور از اجرای این طرح مهم و حیاتی در کشور را از مهندس سعیدی کیا، مدیران بنیاد مستضعفان، مشاوران و مجریان طرح فولاد کاوه جنوب کیش اعلام می‌کنم. اسحاق جهانگیری معاون اول رییس جمهوری در مراسم افتتاح فاز اول فولاد کاوه جنوب کیش در بندرعباس که با حضور مهندس سعیدی کیا رییس بنیاد مستضعفان و جمعی از معاونان، تنی چند از نمایندگان محترم مجلس شورای اسلامی، مهندس نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت، کر باسچی‌ان مدیر عامل ایمیدرو و جمعی دیگر از مسوولان برگزار شده بود با اشاره به توانمندی بالای مدیران اقتصادی کشور و بخش خصوصی افزود: اگر بتوانیم بستری مناسب فراهم کنیم، بر چالش‌های اقتصادی غلبه خواهیم کرد و کشور وارد دوره پر رونق خواهد شد. وی با بیان اینکه رضایت مندی و رفاه مردم از اهمیت فراوانی برای دولت برخوردار است، گفت: لازم است برای شناسایی و اجرای طرح‌هایی نظیر فولاد کاوه جنوب و بهبود فضای کسب و کار، تمرکز ویژه معطوف شود تا شاهد رضایت مندی هر چه بیشتر مردم از نتایج طرح‌ها باشیم.

محروریت‌زدایی و حمایتی خاطر نشان کرد اما سال ۵۰۰ میلیاردی در اعتبار برای فعالیت‌های محرومیت‌زدایی و حمایتی بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی اختصاص یافته است. مهندس محمد سعیدی کیا در انتهای سخنان خود تأکید کرد بنیاد مستضعفان در حال حاضر در بخش اقتصاد با وزارتخانه‌های مختلف در بخش‌های نیروگاهی، ساخت‌آزادراه، صنایع سنگین و... در بخش اجتماعی و حمایتی و محرومیت‌زدایی با سازمان بهزیستی، کمیته‌امداد حضرت امام (ره)، وزارت کشور، وزارت بهداشت و درمان و آموزش پزشکی و... همکاری صمیمانه‌ای دارد و همچنین افزود: بنیاد مستضعفان آماده حضور در بخش‌های راهبردی کشور که دولت قصد تصدی‌گری ندارد نیز می‌باشد تا نشان دهد بتوانیم در کنار دولت محترم گام‌های موثری در جهت آبادانی و رفاه مردم و همچنین محرومیت‌زدایی و اشتغال‌زایی برداریم.

مهمترین مزیت‌های مجتمع فولاد کاوه جنوب کیش

شایان ذکر است در ابتدای این مراسم نیز سید محمد اتابک مدیر عامل هلدینگ گسترش صنایع معدنی کاوه پارس نیز ضمن ارایه گزارشی از روند اجرای پروژه مهم‌ترین ویژگی‌های طرح مجتمع بزرگ فولاد کاوه جنوب کیش و فاز دوم فولادسازی مجتمع را چنین برشمرد:

- ۱- آغاز و اتمام طرح در دوران ظالمانه تحریم ضمن انتقال تجربه و تکنولوژی روز دنیا به کشور
- ۲- جانمایی هوشمندانه طرح و دسترسی به آبهای آزاد و خطوط ریلی برای تامین مواد اولیه
- ۳- عدم وابستگی و نیاز به استفاده از آب شیرین منطقه به عنوان یکی از منابع راهبردی داخل کشور با احداث آب شیرین کن به ظرفیت ۱۵ هزار متر مکعب که این ظرفیت در طرح توسعه تا حد قابل توجهی افزایش خواهد یافت
- ۴- پیش‌بینی واحدهای بالادستی در معادن سنگان خاف و پایین دستی در کارخانجات نورد به صورت فرآیند مستمر «معدن تانورد» با هدف ارزش‌افزوده و بهره‌وری بیشتر
- ۵- ایجاد اشتغال پایدار برای ۱۲۰۰ نفر به صورت مستقیم و تقریباً ۷۲ هزار نفر به صورت غیر مستقیم در منطقه جنوب کشور
- ۶- سرمایه‌گذاری بر روی منابع انسانی بومی با صرف هزینه آموزش ۲۷۰ میلیاردی در ایالت‌های بنیاد مستضعفان جهت توانمندسازی نیروهای بومی
- ۷- تولید محصولات با کیفیت آهن اسفنجی و شمش فولادی با مزیت‌های رقابتی بین‌المللی که تاکنون از ۳۰۰ هزار تن شمش فولادی تولید شده حدود ۱۰۰ هزار تن به خارج از کشور صادر شده است
- ۸- اجرای طرح‌های حفظ محیط زیست در مجتمع از جمله به کارگیری سیستم جمع‌آوری غبار به ظرفیت ۲۵ متر مکعب در ساعت

معاون اول رئیس جمهوری با بیان اینکه اقتصاد ایران مسیر توسعه‌رادی می‌کند، افزود: با توجه به مجموعه ظرفیت‌هایی که در کشور وجود دارد می‌توان با اطمینان به مردم گفت که آینده اقتصاد کشور، بسیار روشن و امیدوارکننده است. جهانگیری از مدیران زبده و با تجربه‌ای که هشت سال جنگ و دوران پس از آن را سپری کرده‌اند و همچنین نیروهای جوان تحصیلکرده به‌عنوان سرمایه‌های اصلی کشور نام برد که می‌توانند امور کشور را به پیش ببرند و تأکید کرد: با اتکال به این سرمایه‌ها می‌شود کارهای بزرگی انجام داد اما مهم‌تر از آن ایجاد شرایط لازم برای کار و فعالیت است. جهانگیری در ادامه با اشاره به بهره‌برداری از مرحله نخست تولید شمش فولاد کاوه جنوب کیش خاطر نشان کرد: هر مزگان امروز به یکی از قطب‌های بزرگ فولاد کشور تبدیل شده‌وی از وجود پنج هزار و ۸۰۰ کیلومتر ساحل به عنوان نعمتی بزرگ نام برد و افزود: کمتر از چهار تا پنج درصد سواحل مادر قالب‌بندار فعالیت اقتصادی دارد، در حالی که باید تلاش کرد به قطب توسعه تبدیل شود.

ضرورت حمایت دولت برای تامین انرژی فاز دوم فولاد

مهندس سعیدی کیا نیز در این مراسم با اشاره به هوشمندی مکان‌یابی اجرای پروژه و آغاز عملیات اجرایی آن در دوران تحریم ظالمانه و همچنین اتمام و بهره‌برداری آزمایشی آن در دوران تحریم از تعهد و توانایی کارشناسان، طراح و مجری و مدیران مجتمع فولاد کاوه جنوب کیش تقدیر و تشکر و تأکید کرد که برای به ثمر رسیدن «فاز دوم فولادسازی شرکت فولاد کاوه جنوب کیش» نیازمند تامین انرژی الکتریکی مورد نیاز هستیم که باید دولت مسوولیت تامین انرژی فاز دوم پروژه را متعهد شود یا اینکه برای احداث یک نیروگاه ۵۰۰ مگاواتی که جزو طرح‌های آینده‌نگر توسعه مجتمع فولاد کاوه جنوب کیش است از بنیاد مستضعفان حمایت و پشتیبانی کند. رییس بنیاد مستضعفان در ادامه با اشاره به پروژه‌های عظیم محرومیت‌زدایی و اشتغال‌زایی بنیاد مستضعفان در حوزه صنعت و معدن از جمله مجتمع آلومینیوم خوزستان در مسجد سلیمان، فولاد اروندر خرمشهر و... نوید آن را داد که با حمایت دولت خبرهای خوشی تا پایان سال افتتاح و بهره‌برداری نیروهای بومی در پروژه‌های بزرگ اشتغال‌زایی بنیاد برای مردم خواهیم داشت.

پنج هزار میلیاردی در اعتبار بنیاد برای محرومیت‌زدایی

مهندس سعیدی کیا رییس بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی در ادامه با اشاره به برگزاری مجمع عمومی سال ۹۴ و انتشار گزارش حسابرسی تلفیقی ۱۶۰ شرکت فعال بنیاد مستضعفان بدون بند حسابرسی تأکید کرد: بنیاد مستضعفان تا پایان سال ۹۳ همه مالیات قانونی خود را پرداخت کرده و با برگزاری مجمع تلفیقی سال ۹۴ اقدامات قانونی لازم برای پرداخت همه مالیات بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی در سال مالی مذکور در جریان است. وی در ادامه با اشاره به تخصیص ۳۰ درصد از سود خالص بنیاد مستضعفان به اجرای طرح‌های

ذوب آهن روزانه ۲ میلیارد تومان سود بانکی می‌پردازد



واحد تولید ریل ملی و ایستگاه ریخته‌گری شماره ۵ ذوب آهن اصفهان روز پنجشنبه با حضور معاون اول رئیس‌جمهوری به بهره‌برداری رسید. ایستگاه ریخته‌گری شماره ۵ با ظرفیت اسمی یک میلیون تن در سال، با قرار گرفتن در مدار تولید، ظرفیت تولید شمش شرکت ذوب آهن اصفهان را به سه میلیون و ۶۰۰ هزار تن افزایش خواهد داد. برای اجرای این طرح ۱۰ میلیون یورو و ۳۰۰ میلیارد ریال هزینه شده و هدف از اجرای آن جذب کامل چدن تولیدی بخش کوره بلند است. علاوه بر این واحد تولید ریل ملی به عنوان بزرگترین واحد تولید ریل آهن در خاورمیانه در محل ذوب آهن به‌طور رسمی به بهره‌برداری رسید.



این واحد تولیدی با ظرفیت اسمی ۴۰۰ هزار تن ریل آهن مطابق استانداردهای اروپایی با اعتبار ارزی ۲۸۰۲ میلیون یورو و ۵۷۰ میلیارد ریال به بهره‌برداری رسید. همچنین به طور همزمان پروژه بازسازی و اصلاح غبارگیرهای سیستم تصفیه گاز کنور تور (که با اجرای آن برای سه کنور تور ذوب آهن، این شرکت به صنعت سبز تبدیل می‌شود)، پروژه گوگردزایی از چدن مذاب و پروژه انتقال پساب زرین شهر نیز افتتاح شد. شرکت ذوب آهن اصفهان با ظرفیت تولید ۲٫۸ میلیون تن انواع مقاطع فولادی ساختمانی و صنعتی در ۴۵ کیلومتری جنوب غربی اصفهان قرار دارد. مدیرعامل شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان در مراسم بهره‌برداری از پروژه‌های توسعه‌ای ذوب آهن با اشاره به بدهی ۶ هزار و ۶۶۵ میلیارد تومانی ذوب آهن گفت: ذوب آهن به صورت روزانه ۲ میلیارد و ۱۰۰ میلیون تومان بهره بانکی پرداخت می‌کند. احمد صادقی با بیان اینکه مشکلاتی، گریبان‌گیر ذوب آهن است، اظهار داشت: ذوب آهن اصفهان ۶ هزار و ۶۶۵ میلیارد تومان بدهی دارد و در سال گذشته یک هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان زیان داشته و به سبب این موضوع به بدهی‌های ذوب آهن اضافه شده است. وی با بیان اینکه تلاش کردیم که جریان افزایش حجم بدهی‌های ذوب آهن متوقف شود، افزود: ۳ هزار و ۱۷۷ میلیارد تومان بدهی بانکی، بار مالی

برای ذوب آهن ایجاد کرده و ۳ هزار و ۴۸۸ میلیارد تومان به سازمان‌ها، معادن و بنگاه‌های تأمین‌کننده مواد اولیه بدهی داریم. مدیرعامل ذوب آهن اصفهان با بیان اینکه واحدهای زغالی مادر حال نابودی هستند، گفت: بدهی‌های ذوب آهن سبب شده تا به دلیل عدم توان ذوب آهن برای شارژ بدهی‌های این واحدها با مشکلاتی مواجه شویم، از سوی دیگر در حال حاضر به دلیل حجم بدهی بانکی و بالا بودن نرخ سود، ۷۲۰ میلیارد تومان بهره بانکی و به عبارت دیگر روزانه ۲ میلیارد و ۱۰۰ میلیون تومان بهره بانکی پرداخت می‌کنیم. وی با اشاره به اقدامات انجام شده برای عبور از مشکلات ذوب آهن اصفهان تصریح کرد: این اقدامات در ۲ بخش انجام شده که در بخش نخست، اصلاح مدیریتی محض با تغییر روش‌ها و کاهش هزینه‌ها و در بخش دوم افزایش نرخ فروش از طریق ترکیب تولید در دستور کار قرار گرفته است. صادقی ادامه داد: تولید ساده میگراد و تیر آهن مقادری تغییر داده‌ایم و فولادهای آلیاژی ریل تولید شده است، ما با هماهنگی وزارت صنعت، معدن و تجارت توانسته‌ایم به میزان مطلوب به گونه‌ای که فشاری به مصرف‌کننده واحدهای تولیدی وارد نشود، نرخ شمش را به میزان یک هزار و ۱۵۰ تومان تا یک هزار و ۲۵۰ تومان حفظ کنیم و محصول از یک هزار و ۶۰۰ تومان بالا نرود.



ذوب آهن به صورت روزانه ۲ میلیارد و ۱۰۰ میلیون تومان بهره بانکی پرداخت می‌کند

صندوق بازنشستگی فولاد برای به دنبال راه‌اندازی هلدینگ مستقل

مدیر سرمایه‌گذاری و تأمین مالی صندوق بازنشستگی فولاد اظهار کرد: در حال حاضر یکی از برنامه‌های در دستور کار این صندوق، راه‌اندازی شرکت سرمایه‌گذاری و ایجاد هلدینگ است. در واقع براساس این برنامه قرار است در ابتدا مدیریت و در ادامه مالکیت تمامی شرکت‌های بورسی و غیربورسی در حوزه‌های معدن، صنایع معدنی و فولادی و سایر واحدها از جمله صنعتی، بازرگانی و خدماتی با هدف ارزش‌آفرینی و ارتقای بازدهی‌های دارایی‌ها به صورت هلدینگ و یا سرمایه‌گذاری و مستقل از صندوق اداره شوند. فرزاد طالبی در گفت‌وگو با خبرنگار مابین نیوز درباره آخرین وضعیت صندوق بازنشستگی فولاد گفت: صندوق بازنشستگی فولاد با بیش از ۴۰ سال سابقه، صندوقی است که در حال حاضر با توجه به داشتن حدود ۸۵ هزار بازنشسته و مستمری‌بگیر و کمتر از ۱۰ هزار مشارک (بیمه‌پرداز) از نسبت پشتیبانی بسیار پایانی برخوردار است که این شکاف به شدت در حال افزایش است. صندوق فولاد در مقطعی از زمان به شرکت ذوب آهن اصفهان، شرکت ملی فولاد و ایمیدرو وابسته بود اما با توجه به مواجه شدن این صندوق با چالش‌ها و مشکلات اساسی مالی و ساختاری، در نهایت براساس پیشنهاد دولت



و تصویب مجلس شورای اسلامی در بودجه سال ۱۳۹۱ کل کشور به شرح بند ۵۹، از وزارت صنعت، معدن و تجارت منتزع و به وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی منتقل شد و به میزان بدهی‌ها و کسری صندوق، اموال وزارت صنعت، معدن و تجارت و شرکت‌های وابسته و تابعه با تأیید هر دو وزیر به صندوق منتقل شد. طالبی تصریح کرد: مادر نظر داریم مشابه سایر صندوق‌ها از جمله تأمین اجتماعی و صندوق بازنشستگی کشوری بخش شرکت‌داری را از بدنه اصلی صندوق جدا کرده تا بتوانیم مدیریت و نظارت بهتری بر شرکت‌های تابعه داشته باشیم. استراتژی صندوق این است که، شرکت‌های تابعه به یک شرکت سرمایه‌گذاری منتقل تا پس از آماده شدن شرایط، بتوانیم هر یک از آنها را وارد بورس کرده تا از پتانسیل موجود در بازار سرمایه نیز استفاده شود زیرا یکی از معضلات اساسی موجود در شرکت‌های تولیدی و خدماتی نبود نقدینگی لازم و کافی است. در نتیجه یکی از راهکارها برای حل این مشکل آن است که شرکت‌ها را ترغیب کرده تا تبدیل به شرکت‌های سهامی عام شده و وارد بازار بورس شوند تا بتوانند با استفاده از ابزارهای جدید، منابع مالی لازم را تأمین کنند.

برنامه ایمپاسکو برای جذب سرمایه‌گذار خارجی

مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد معدنی از برنامه این شرکت برای جذب سرمایه‌گذاری خارجی با هدف اجرای طرح‌های توسعه‌ای خبر داد. وجیه اله جعفری با بیان این مطلب گفت: سیاست کلی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی بر مبنای اصل ۴۴ قانون اساسی دعوت از سرمایه‌گذاران خارجی و داخلی برای اجرای طرح‌های توسعه‌ای این شرکت است و در سال جاری، برنامه جذب سرمایه‌گذار برای برخی از طرح‌های در دست تجهیز از جمله بلوک ۲ و ۳ معدن زغال سنگ پروده شرقی و نیز معدن زغال سنگ کوچک‌علی شمالی در منطقه طبس را از طریق اعلام فراخوان داریم. وی ادامه داد: برای طرح در دست تجهیز این شرکت نیز فراخوان عمومی برای مشارکت در سرمایه‌گذاری انجام شده یا در حال انجام است که در مجموع به ۴۹۰۰ میلیارد تومان تأمین مالی نیاز است. همچنین از ۱۱۰۰ میلیارد تومان برآورد اولیه انجام شده برای سرمایه‌گذاری در ۵ طرح در حال تجهیز، تاکنون ۱۰۰ میلیارد تومان از محل منابع داخلی شرکت هزینه شده است. مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران با اشاره به اینکه این شرکت در زمینه تولید کک متالورژی، زغال سنگ، طلا، فرو کروم، نفلین سینیت، فسفات، آهنک، پتاس، تیتانیوم و سرب و روی نقش مهمی را در تولید ملی ایفا می‌کند، تصریح کرد: از جمله مأموریت‌های ایمپاسکو، کمک به افزایش تولید مواد معدنی در کشور به رقم ۵۰۰ میلیون تن در سال است که معادل یک درصد ذخایر معدنی ایران محسوب می‌شود. وی خاطر نشان کرد: اکنون میزان برداشت از معادن کشور حدود ۳۷۰ میلیون تن در سال است و با تحقق برنامه تولید ۵۰۰ میلیون تن ماده معدنی در سال، جایگاه معدن در تولید ناخالص داخلی از محدوده یک درصد فعلی به ۵ درصد افزایش می‌یابد. جعفری با بیان اینکه شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در بخش پژوهش، علاوه بر انجام طرح‌های پژوهشی، نهادینه کردن فرهنگ تفکر خلاقانه و شجاعت در اجرای طرح‌های پژوهشی در مجتمع‌های زیرمجموعه را طی سال‌های اخیر دنبال کرده است، خاطر نشان کرد: در بخش‌های فرآوری مواد معدنی به صورت ویژه از روش‌های حمل و نقل معدنی، اتوماسیون در معادن و غیره بهره‌برده است. وی افزود: اجرائی کردن طرح‌های پژوهشی به نتیجه رسیده، امر مهمی است که این شرکت تعدادی از طرح‌ها همانند ساخت حسگرهای معدنی، جایگزینی فلوتاسیون ستونی به جای سلول‌های ستونی در برخی کارخانه‌های فرآوری را پیگیری کرده است.

عارفی در گفت‌وگو با مابین نیوز تشریح کرد:

با کاوش جوش بیشتر آشنا شوید

عضو واحد مهندسی فروش شرکت کاوش جوش درباره فعالیت این شرکت گفت: این شرکت یک مجموعه خصوصی است که با نگاهی دانش‌بنیان تلاش می‌کند در بین شرکت‌های دانش‌بنیان قرار گیرد. علی عارفی در گفت‌وگو با خبرنگار مابین نیوز با اشاره به این موضوع که سال گذشته مدیرعامل شرکت این شرکت به عنوان پیشکسوت تحقیق و توسعه صنعت جوش معرفی شد، بیان کرد: در حال حاضر ۳۰۰ نفر در کاوش جوش به صورت مستقیم مشغول به کار هستند. عارفی افزود: اصلی‌ترین تفاوت کاوش جوش نسبت به دیگر شرکت‌ها این است که این شرکت در داخل کشور تولیدکننده مواد مصرفی جوشکاری برای فرآیندهای متفاوت است. او با اشاره به محصولات تولیدی در این شرکت گفت: یکی از محصولات ما پودر جوشکاری است که برای جوشکاری زیر پودری استفاده می‌شود. به تازگی این محصولات به کشورهای همچون ترکیه، لبنان و برزیل صادر می‌شود و در حدود سال ۹۰ یک خط تولید پودر به صورت انتقال فناوری و با حضور کارشناس‌های داخلی به کشور ترکیه واگذار شد. وی تصریح کرد: کاهش هزینه برای کارفرما براساس تحلیل‌هایی که در پروژه‌ها از دیدگاه فنی و علمی انجام می‌شود، یکی از رسالت‌های اصلی شرکت کاوش جوش به شمار می‌رود. به عنوان مثال اگر قطعه‌ای به صورت اصلی از یک کشور اروپایی خریداری نشود، با هزینه حمل و نصب و دوره کاربری، بی‌تردید توجه اقتصادی به همراه ندارد اما در حوزه خدمات جوشکاری ما با فرآیندهای مختلف و تبعیت از استانداردهای مرجع، بازاریابی و تولیدات قطعاً را به روش جوشکاری به مشتریان خود ارائه می‌دهیم. عارفی با اشاره به این موضوع که در ابتدا فعالیت شرکت در حوزه جوشکاری با شرکت‌های فولادسازی آغاز شد، اظهار کرد: حدود ۲۰ سال است که کاوش جوش با عموم فولادسازان کشور همکاری می‌کند، بطوریکه این شرکت پیمانکار گرید A فولاد مبارک است.

بیشترین میزان رشد قیمت روی در ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷



آخرین بررسی‌ها از وضعیت قیمت روی در جهان نشان می‌دهد که سال‌های ۲۰۱۶ و ۲۰۱۷ این کالا بیشترین میزان رشد را تجربه می‌کند.

اردشیر سعدمحمدی مدیر عامل شرکت توسعه معادن روی ایران با اعلام این مطلب که قیمت جهانی روی مانند سایر کانی‌ها شیب ملایمی از رشد را تجربه میکند، تصریح کرد: براساس اطلاعاتی که در گروه مطالعات بین‌المللی سرب و روی که کشورهای متعدد از جمله ایران عضو آن هستند ارائه شده، پیش‌بینی می‌شود مجموع تولید ماده معدنی روی در جهان به ۱۳ میلیون و ۲۰۱ هزار تن برسد که این رقم تنها مربوط به تولیدات معادن دنیا می‌شود و تولید شمش روی به رقم ۱۳ میلیون و ۵۵۹ هزار تن خواهد رسید. این در حالی است که مصرف روی به بیش از ۱۳ میلیون و ۸۴۷ هزار تن در سال آینده خواهد رسید. مدیر عامل شرکت توسعه معادن روی ایران که زیر مجموعه‌های تولیدکننده شمش روی آن به ویژه کالسیمین دارای طرح‌های توسعه‌اند و تا پایان سال ۹۵ دو طرح این شرکت به بهره‌برداری میرسد، درباره وضعیت مصرف روی در دنیا تصریح کرد: مصرف روی در سال آینده بیش از ۱۳ میلیون و ۸۴۷ هزار تن خواهد بود. بنابراین حدود ۲۴۸ هزار تن کسری فلز روی در بازارهای جهانی پیش‌بینی می‌شود. سعدمحمدی یادآور شد: در مورد سرب با مازاد تولید در دنیا مواجهیم، به طوری که تولید آن در سال ۲۰۱۷ برابر ۱۱ میلیون و ۳۵۹ هزار تن پیش‌بینی شده است و مصرف آن ۱۱ میلیون و ۳۳۶ هزار تن خواهد بود. از این رو در سال میلادی آینده ۲۳ هزار تن مازاد در زمینه تولید سرب وجود دارد.

استاد دانشگاه رشته معدن در خصوص وضعیت آمارهای ارائه شده در اجلاس یادشده تاکید کرد که با وجود کمیته‌های تخصصی حاضر در گروه‌های مطالعات بین‌المللی سرب و روی آمارهای ارائه شده با احتساب کشور چین است اما احتمال خطای آماری در مورد چین وجود دارد.

سعدمحمدی گفت: در سال ۲۰۱۶ روی تولیدی در دنیا معادل ۳۵۰ هزار تن است و به نظر می‌رسد برای سال ۲۰۱۷ این کسری به ۲۵۰ هزار تن کاهش یابد اما باز هم برای فلز روی کمیبود محسوب می‌شود. وی با اشاره به اینکه با وجود قرارگیری قیمت روی بر شیب ملایم رشد، مقدار تقاضا برای این کالا از عرضه آن بیشتر است، تصریح کرد: همین امر سبب میشود که سال ۲۰۱۷ و ۲۰۱۸ فلز روی شرایط قیمتی بالاتر از ۲۲۰۰ دلار داشته باشد. وی یادآور شد که اگر چه برخی از تحلیلگران اقتصادی وضعیت سال ۲۰۱۸ را بازگشت قیمت کالاها از سطح فعلی تعبیر می‌کنند، اما با در نظر داشتن رشد اقتصادی کشورهای اروپا و آمریکا که اغلب منفی و یا حدود ۱ تا ۱/۵ درصد است، تنها عامل محرک رشد اقتصاد دنیا مناطقی نظیر آفریقا، آمریکای جنوبی و آسیا خواهند بود.

از طرفی این رشد به اندازه‌ای نخواهد بود که افزایش چشمگیری بر قیمت کالاها در جهان بگذارد و انتظار جهش نیز نداریم. سعدمحمدی با اشاره به اینکه تمام رویدادهای مطرح شده اثرگذارند ولی شرایط عرضه و تقاضا برای فلز روی با توجه به اتفاقاتی که برای قیمت زغال سنگ نیز افتاده متفاوت خواهد



گفت: به زودی تکمیل کار اکتشافی معدن سرب و روی خود را در ترکیه به اتمام می‌رسانیم و نسبت به طراحی و برنامه ریزی برای استخراج آن اقدام نموده و سرمایه‌گذاری را انجام می‌دهیم. وی افزود: قطعاً امسال شاهد افتتاح دو طرح خواهیم بود. تا دو ماه آینده آهک هیدراته زنگان افتتاح خواهد شد. ما قادر هستیم آهک مورد نیاز تمام گروه را جذب کرده و به صورت شمش روی ارائه نماییم. همچنین امیدواریم تا پایان امسال پروژه BZS کالسیمین هم راه‌اندازی شود.

طرح‌هایی برای تامین خوراک کارخانه ملی سرب

سعد محمدی گفت: طرح‌های متعددی نزدیک به ۲۰۰ میلیارد تومان از جمله تولید نیکل و کبالت از جمله تولید BZS در کارخانه زنگان را در دستور کار داریم تا کنسارته آن را به کارخانه ملی سرب بدهیم که ظرفیت مورد نیاز خوراک آن را در واقع تامین نماید. مدیر عامل توسعه معادن روی ادامه داد: یک پروژه در بافت یزد داریم که شروع به سرمایه‌گذاری می‌کنیم. در بندعباس و قشم هم دو پروژه جدید در ارتباط با تولید روی از کیک‌های موجود؛ که خوشبختانه حداکثر تا دو ماه آینده راه‌اندازی خواهد شد. امیدواریم نتایج این پروژه‌ها در سال ۹۶ راه‌اندازی گردد. وی گفت: در سال ۹۷ شاهد تغییر رفتار اقتصادی مناسب در هلدینگ توسعه معادن روی خواهیم بود. در کل برای تامین این پروژه‌ها قسمتی از منابع داخلی استفاده می‌کنیم. بخشی هم از طریق تسهیلات پیش می‌روند. وی ادامه داد: برای اینکه پروژه‌ها به لحاظ اقتصادی معنادار شود هزینه سود و ام‌ها را در پروژه‌ها دیده ایم. یعنی نرخ بازگشت سرمایه با هزینه سود و ام دریافتی است. لذا این پروژه کاملاً اقتصادی است و با سرعت در انجام آن شرایط مناسب‌تری در بازار خواهیم داشت.

رشد ۱۷٫۸ درصدی تولید

سعد محمدی در خصوص وضعیت شرکت نیز گفت: تا کنون بیش از ۱۷٫۸ درصد رشد تولید نسبت به سال گذشته داشته ایم. امیدوار هستیم که امسال تولیدمان نسبت به سال گذشته رشد مناسبی تا پایان سال داشته باشد. شرایط تولید در تمام کارخانه‌های تولیدی مناسب است و برای سال آینده برنامه‌ریزی بسیار خوبی کردیم.

بود، اظهار امیدواری کرد که تا یک سال آینده سطح قیمت جهانی روی در کانال ۲ هزار و ۳۰۰ تا ۲ هزار و ۴۵۰ دلار جای داشته باشد. تحلیل دکت‌ر سعدمحمدی از آمار تولید ایران در سال ۲۰۱۷ بر پایه همین ارقام موجود در سال ۲۰۱۶ استوار است. وی معتقد است که در بحث شمش روی اگر مقدار خاک مورد نیاز در راستای تولید شمش بارش ۲۰ تا ۲۵ درصد همراه باشد، با تولید ۱۲۰ هزار تن در سال ۲۰۱۷ مواجه می‌شویم. وی افزود: مشکل تامین خوراک با طرح‌های در دست اجرا تا ۲۵ درصد قابل جبران است و این در حالی است که بسیاری از واحدهای تولیدی در سایز کوچک که بر پایه خاک با عیار بالا تولید داشته‌اند نیز رو به تعطیلی گذاشته‌اند. اگر چه ظرفیت تولید ۱۵۰ هزار تن در سال است اما فقدان ماده معدنی بر پیش‌بینی‌ها اثر مستقیم می‌گذارد.

سعد محمدی ادامه داد: ۲ هزار میلیارد ریال برای سرمایه‌گذاری در ۱۰ طرح جدید اختصاص داده شده و عمده سرمایه‌گذاری‌ها در طرح‌های جدید تأیید شده‌اند و امیدواریم این طرح‌ها در سال ۹۶ به بهره‌برداری برسند. مدیر عامل هلدینگ توسعه معادن روی ایران به سرمایه‌گذاری‌های خارجی اشاره کرد و گفت: برای تامین خوراک مورد نیاز برای تولید در خارج سرمایه‌گذاری شده است.

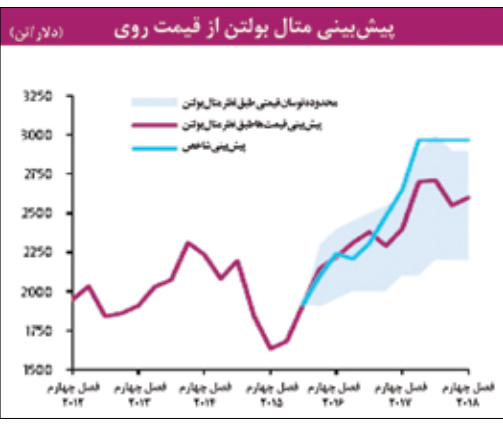
وی اضافه کرد: عملیات اکتشاف در معدن خارجی انجام شده است و عملیات اجرایی برای استخراج از آن هم به زودی عملیاتی خواهد شد. سعدمحمدی در همین حال یادآور شد که نباید رشد قیمت جهانی روی از ۱۴۰۰ دلار به ۲۴۰۰ دلار و علاوه بر آن افزایش قیمت دلار به سطح ۳۶۰۰ تومان را نادیده گرفت. تولید امسال روی در هلدینگ توسعه معادن روی ایران به ۷۵ تا ۸۰ هزار تن می‌رسد که با ظرفیت کامل تولید ما فاصله دارد اما ارزش ریالی تولیدات این فاصله‌ها را با توجه به نرخ ارز جبران میکند. از این رو نسبت ارزشی تولید روی ۲۰۱۵ نسبت به ۲۰۱۶ تغییر چندانی نخواهد داشت.

استراتژی هلدینگ توسعه معادن روی در شرکت‌های زیر مجموعه شفاف شد. این هلدینگ تا سال ۹۷ با اجرای طرح‌های توسعه روند متفاوتی در تولید و سودآوری در پیش خواهد گرفت. پ. اردشیر سعدمحمدی، مدیر عامل هلدینگ توسعه صنایع روی در خصوص وضعیت طرح‌های توسعه شرکت



صادرات ۸۰ درصد شمش روی تولیدی IZMDC

مدیر عامل شرکت بازرگانی توسعه صنعت روی درباره فروش شمش روی تولیدی هلدینگ توسعه معادن روی ایران (IZMDC) توسط این شرکت اظهار کرد: این موضوع از ابتدای سال ۹۴ مطرح شد تا تمرکز در این رابطه شکل بگیرد اما از ابتدای سال ۹۵ این طرح اجرایی شد. ابو الفضل بنان در گفت‌وگو با ماین نیوز افزود: بطور کلی فروش شمش روی تولیدی در شرکت‌های زیر مجموعه هلدینگ توسعه معادن روی ایران در شرکت بازرگانی توسعه صنعت روی متمرکز شده است. با توجه به این موضوع تا پایان شهریور ماه سال جاری به فروش حدود ۳۶ هزار تن شمش روی دست یافتیم. در واقع فروش تمامی محصولات تولید شده انجام شده است. وی اضافه کرد: بخش عمده‌ای از فروش یادشده صادراتی است. در واقع بیش از ۸۰ درصد محصول تولیدی هلدینگ صادر می‌شود. در زمینه واردات نیز چند قرارداد در دستور کار است که براساس آنها حدود ۳۰ هزار تن خاک در سال جاری وارد شده است. البته مابقی میزان تعیین شده در قرارداد در حال بازرگانی است. به گفته‌ی مدیر عامل واردات از کشور ترکیه انجام می‌شود.



	2015	2016f	2017f	2018f	2015	2017	2018	
	Year	Year	Year	Year	Q1	Q2	Q3	Q4f
Base case	1,939	2,041	2,340	2,640	1,680	1,918	2,256	2,310
% change y-o-y	-10.3%	5.3%	14.6%	12.8%	-19.2%	-12.6%	22.2%	41.5%
\$/lb	0.88	0.93	1.06	1.20	0.76	0.87	1.02	1.05
Premium to lead	154	227	165	463	-65	198	383	390
High case		2,076	2,525	2,925				2,450
\$/lb		0.94	1.15	1.33				1.11
Low case		1,964	2,025	2,175				2,000
\$/lb		0.89	0.92	0.99				0.91
APEX consensus		2,024	2,412	2,970				2,240
APEX outliers: high		2,151	2,994	4,500				2,750
APEX outliers: low		1,932	1,990	2,100				1,874
Var. MBR vs APEX		0.9%	-3.0%	-11.1%				3.1%

حضور MME در پروژه فولاد پنجاب پاکستان

موارد اقتصادی خواهد بود اما اگر بخواهیم ماده معدنی را خام دریافت کنیم چندان اقتصادی نخواهد بود اما می‌توان با توجه به فاکتورهای موجود و اینکه امیدواریم از سهام‌داران آن است، می‌توان این طرح را اقتصادی دانست زیرا ظرفیت ۵۰ میلیون تن آن که در قرارداد گذشته آمده است با اجرای طرح توسعه تا ۱۰۰ میلیون تن قابل افزایش است.

در صورتی که از امکانات فنی و مهندسی ایران استفاده شود که قیمت اقتصادی تر خواهد شد و از انتقال بی‌مورد مواد و ضایعات جلوگیری شود، بی‌تردید از دیدگاه اقتصادی مقرون به صرفه خواهد بود. اما از دیدگاه استراتژی نیز یک موضوع اساسی وجود دارد و آن این است که ظرفیت‌های آلومینیومی که در ایران ایجاد کرده‌ایم نیازمند آلومینا بوده و تا زمانی که خودمان صاحب معدن نباشیم تضمینی برای ادامه کار این واحدها وجود ندارد.

وی افزود: تا زمانی که وضعیت بازار خوب نبود و مواد زیاد بود و عرضه بیش از تقاضا است ما می‌توانیم مواد اولیه مورد نیاز خود را تهیه کنیم اما در صورت کاهش عرضه کسی که معدن دارد مواد خود را به سمت سرمایه‌گذاری‌های خود می‌برد. درست در همان زمان است که سرمایه‌گذاری‌های صورت گرفته در معادن ما می‌گردد. آقاجانی با تأکید بر بهره‌برداری از این معدن تصریح کرد: در صورت نبود سرمایه‌گذار بین‌المللی کار سخت خواهد شد. در نتیجه بهتر است شرکت‌های آلومینیومی ایران سهام‌دار این معدن شده و یک شرکت بین‌المللی تأسیس کنند ما نیز حاضر به مشارکت در این موضوع هستیم. در چنین شرایطی می‌توان سرمایه‌گذار بین‌المللی به میزان ۱۰ یا ۲۰ درصد نیز پیدا کرد. بی‌تردید این اقدام هم از دیدگاه استراتژی سیاسی و هم از دیدگاه اقتصادی به صرفه خواهد بود.

وی با اشاره به اینکه گزارش فنی اقتصادی پروژه گینه به زودی آماده می‌شود، ادامه داد: شرکت DMT در بحث مطالعات فنی و اقتصادی معادن فعالیت کرده و یک شعبه در آلمان نیز دارد. ما در این پروژه همکاری این شرکت از طرف ایران هستیم. البته این پروژه تنها معدن نیست و برخی فرآیندها را نیز به همراه دارد در نتیجه ما در بخش فنی و تکنولوژی نیز در حال تهیه گزارش کامل هستیم. براساس این تجربه توانستیم در مناقصه‌ای مشابه بوکسیت گینه برای فولاد پاکستان نیز شرکت کرده و برنده شویم. با این شرکت در خیلی از پروژه‌های دیگر در حال همکاری هستیم.

به گفته وی، MME و DMT به عنوان مشاور، کاری مشابه را با فولاد پنجاب انجام می‌دهند. ما در این مطالعه مشخص می‌کنیم با توجه به ذخیره در دست چه سرمایه‌گذاری با چه تکنولوژی و با چه محصول نهایی برای آنها مقرون به صرفه خواهد بود. آنها می‌توانند براساس این مطالعات به بانک‌ها مراجعه کرده و فاینانس دریافت کنند.

مدیرعامل شرکت مهندسی معادن و فلزات (MME) اظهار کرد: تا به امروز MME تنها در حوزه فولاد فعالیت می‌کرده اما به دنبال حضور در حوزه‌های غیر آهنی نیز هستیم. در همین رابطه حرکت‌هایی را در حوزه آلومینیوم شروع کرده و مذاکراتی در این زمینه داشته‌ایم بطوریکه به توافقات اولیه به ویژه در زمینه مهندسی دست پیدا کرده‌ایم. مرتضی آقاجانی در گفت و گو با ماین نیوز درباره تأثیر حل مشکلات موجود در مبادلات بانکی در پروژه‌هایی که این شرکت در دست دارد، اظهار کرد: مهم‌ترین موضوع در حال حاضر پول است اما اینکه اگر پول باشد تا چه اندازه در اجرای پروژه‌ها موفق بوده و می‌توان به موقع آنها را به پایان رساند موضوع دیگری است که به نحوه مدیریت‌ها و ارتباط‌های خودمان باز می‌شود.

تقسیم شده است. در نتیجه تنها کافی است فناوری را از آنها دریافت کنیم. مابقی عوامل اجرایی، تجهیزات، لوله و... تفاوتی با صنعت فولاد ندارد. به همین دلیل ما با ایجاد ارتباط با صاحبان تکنولوژی‌های مختلف در زمینه‌های متفاوت در نظر داریم در حوزه‌های غیر فلزی نیز وارد شویم اما باید کم‌کم این زمینه‌ها را شناسایی کرده و دید تا چه اندازه در آنها ظرفیت داریم.

آقاجانی درباره حضور در پروژه بوکسیت گینه نیز افزود: ما در پروژه بوکسیت گینه مشاور امیدوار بوده و به اتفاق شرکت DMT انگلیس در حال تهیه مطالعات اقتصادی بانکی هستیم. این بدان معناست، سرمایه‌گذار بین‌المللی می‌تواند براساس این مطالعه و گزارش نهایی آن که دارای ارقام و اعداد بین‌المللی است، وارد کار شود.

به گفته مدیرعامل MME، در این مطالعه مشخص می‌شود که ماده معدنی با چه روشی به بندر منتقل شود. در واقع در این گزارش نوع تکنولوژی و سرمایه مورد نیاز مشخص می‌شود.

مدیرعامل MME درباره اقتصادی بودن این پروژه اضافه کرد: براساس اطلاعاتی که تا به امروز به دست آمده به شرط برخی

وی تصریح کرد: متأسفانه پروژه‌ها در ۴ یا ۵ سال گذشته با سرعت کندی در حرکت بود. این انتظار که با ورود یک شبه تمامی مشکلات حل شود، کمی نامعقول است. باید کمی زمان سپری شود اما بدون شک مشکلات حل خواهد شد. در صورتی که مسیر سرمایه‌گذاری در ایران چه به صورت فاینانس و چه به صورت سرمایه‌گذاری باز شود، هم پروژه‌های فعلی زودتر به پایان می‌رسد و هم پروژه‌های دیگری نیز شروع می‌شوند.

وی با بیان این موضوع که ما بیشتر نگران پروژه‌هایی هستیم که قرار است در آینده شروع شوند، افزود: پروژه‌هایی که در حال حاضر در دست کار هستند تمام می‌شوند اما بحث بر سر این موضوع است که برای دستیابی به هدف ۵۵ میلیون تن فولاد و محقق شدن دیگر اهداف پیش‌بینی شده در افاق ۱۴۰۴ نیازمند سرمایه‌گذاری هستیم.

آقاجانی اضافه کرد: امروز دنیا در شرایط رکود بسر می‌برد اما فرصت بسیار خوبی هم برای ایران که نیازمند سرمایه است و هم برای سرمایه‌گذاران خارجی تلقی می‌شود. در نتیجه باید از این فرصت ایجاد شده بهترین استفاده را داشت.

مدیرعامل MME همچنین درباره فعالیت‌های این شرکت بیان کرد: تا به امروز MME تنها در حوزه فولاد فعالیت می‌کرده اما به دنبال حضور در حوزه‌های غیر آهنی نیز هستیم. در همین رابطه حرکت‌هایی را در حوزه آلومینیوم شروع کرده و مذاکراتی در این زمینه داشته‌ایم بطوریکه به توافقات اولیه به ویژه در زمینه مهندسی دست پیدا کرده‌ایم. همچنین به تازگی در حوزه پلانیزورود یافته و سعی می‌کنیم در رابطه با یک فناوری خارجی با زرشوران و در فاز توسعه وارد همکاری شویم. البته در زمینه معدن نیز که پیشتر کمتر به آن ورود داشتیم، اقداماتی انجام گرفته و امیدوار هستیم در آینده بسیار نزدیک فرآیند فولاد را از معدن تا محصول نهایی کامل کنیم و در کنار آن بتوانیم در حوزه فلزات غیر آهنی نیز فعالیت داشته باشیم. وی ادامه داد: در واقع برنامه ما در آینده برای توسعه فعالیت‌ها آن است که وارد دیگر صنایع معدنی شویم زیرا شرکت مهندسی در این اندازه و در خارج از کشور کمتر حضور دارند که بتوانند به راحتی با صاحبان تکنولوژی ارتباط برقرار کنند. در نتیجه نباید فعالیت‌هایمان را محدود کنیم.

آقاجانی افزود: در حال حاضر لازم نیست یک شرکت برای فعالیت‌های تخصصی خودش متخصص باشد زیرا صاحبان تکنولوژی در این زمینه‌ها فراوان و کار تخصصی نیز در اروپا



امضای قرارداد ساخت کارخانه لوله‌سازی بدون درز بین فولاد ارومیه و گروه SMS

قرارداد تکمیل و احداث کارخانه لوله‌سازی بدون درز به ظرفیت سالیانه ۳۵۰ هزار تن بین شرکت توسعه گروه فولاد ارومیه و گروه SMS آلمان در حضور وزیر اقتصاد ایران و قائم مقام صدراعظم و وزیر اقتصاد آلمان به امضای رسید. این واحدهمترین کارخانه ساخت لوله‌های صنعت نفت و گاز کشور خواهد بود که کشور را از واردات این نوع لوله خودکفای کند.



تولید کاتد مس به ۹۵.۴ هزار تن رسید

مجموع کاتد مس تولید شده در ۶ ماهه نخست امسال در واحدهای سرچشمه و میدوک (کرمان) ۹۵ هزار و ۴۷۲ تن شد که در همسنگی با دوره مشابه پارسل رشد ۱۰۷ درصدی را نشان می‌دهد. مجموع کاتد مس تولید شده در این واحدها در نیمه نخست پارسل ۹۳ هزار و ۸۷۲ تن بود. بر پایه داده‌های موجود، سهم یا لایشگاه سرچشمه (کرمان) از میزان کاتد تولیدی در نیمه نخست امسال ۶۷٫۱ درصد شد.

هراتی نیک در گفت و گو با ماین نیوز:

واردات گندله سیاست فولاد جنوب کیش نیست

رئیس هیات مدیره شرکت فولاد کاوه جنوب کیش گفت: واردات گندله مطلقاً جزو سیاست‌های شرکت فولاد کاوه جنوب کیش نیست و تأکید ما روی تأمین گندله از داخل است. احمدعلی هراتی نیک در گفت و گو با ماین نیوز درباره افتتاح فاز یک فولادسازی فولاد کاوه جنوب کیش که اخیراً با حضور معاون اول رئیس جمهوری برگزار شد، گفت: اظهارات آقای جهانگیری در مراسم افتتاحیه درست بود. استان هرمزگان و منطقه بندرعباس پتانسیل زیادی برای توسعه صنعت فولادسازی دارد و باید همت شود تا طرح‌های فولادی در این منطقه اجرا شده است. از جمله اجرای فولاد هرمزگان که بسیار موفق بود و فاز دوم آن نیز به نتیجه خواهد رسید.

گندله سازی خود را در منطقه سنگان خواهیم داشت. ضمن اینکه یک واحد گندله سازی ۲،۵ میلیون تنی نیز توسط شرکت مادکوش در نزدیکی فولاد کاوه جنوب در دست احداث است. وی در پاسخ به این سؤال که آیا فولاد کاوه جنوب کیش برنامه‌ای برای واردات گندله دارد؟ توضیح داد: در این زمینه به ظلم شده است. بهر حال ما افراد باتجربه‌ای هستیم و می‌دانیم وقتی گندله در داخل کشور وجود دارد نیازی به واردات آن نخواهد بود. وی اضافه کرد: بنابراین تأکید می‌کنم که واردات گندله مطلقاً جزو سیاست‌های فولاد کاوه جنوب کیش نیست و قطعاً گندله مورد نیاز خود را از داخل تأمین خواهیم کرد. رئیس هیات مدیره شرکت فولاد کاوه جنوب کیش در پاسخ به این سؤال که مهمترین درخواست شما از دولت در راستای تحقق هدف تولید ۱۰ میلیون

وی گفت: برای فولاد کاوه جنوب کیش نیز طرح توسعه ۳ میلیون تنی داریم که در همین اجرا خواهد شد. بهر حال همه باید کمک کنند تا هدف تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در استان هرمزگان به نتیجه برسد. هراتی نیک گفت: فاز دوم فولاد کاوه جنوب کیش در حال اجراست و هم‌اکنون حدود ۴۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد.

رئیس هیات مدیره شرکت فولاد کاوه جنوب کیش درباره اجرای گندله سازی فولاد کاوه جنوب کیش نیز توضیح داد: برای احداث واحد گندله سازی برنامه داشتیم اما قرار شد در منطقه سنگان با توجه به اجرای پروژه گندله سازی کاوه پارس به ظرفیت ۲،۵ میلیون تن، احتمالاً آن واحد گندله سازی تحت نظارت فولاد کاوه جنوب کیش تولید خواهد کرد و در واقع ما پروژه



تن فولاد در هرمزگان چیست؟ گفت: البته تحقق تمام این هدف صرفاً در اختیار ما نیست. قبلاً در بنیاد مصوب شده است که سهمی ۱۰ درصدی در تولید فولاد کشور داشته باشیم. یعنی از تولید ۵۰ میلیون تن فولاد در کشور حدود ۵ میلیون تن آن در اختیار بنیاد باشد. تاکنون نیز نیمی از این هدف یعنی ۲،۵ میلیون تن در فولاد کاوه جنوب کیش اجرایی شده و ۳ میلیون تن دیگر نیز در حال اجراست.

علاقه MME به حضور در حوزه های جدید



مدیر دفتر تهران شرکت MME (شرکت مهندسی معادن و فلزات) از برنامه این شرکت برای حضور در مناقصه فاز ۲ پروژه طلای زرشوران خبر داد. حسن کرباسچی در گفت و گو با ماین نیوز درباره فعالیت های MME در ایران اظهار کرد: در حال حاضر پروژه های استانی فولاد را در دست اجرا داریم. خوشبختانه دو طرح احیای فولاد شادگان و میانه در چند ماه آینده به بهره برداری می رسند و پس از آن با چند ماه تاخیر شاهد بهره برداری از فولاد نیریز و بافق خواهیم بود. وی افزود: یک تیم نظارت و راه اندازی را برای طرح شادگان آماده کرده ایم که قسمت مهندسی بحث های پشتیبانی فنی و مهندسی را انجام می دهد. همچنین این تیم باز دیدها و برنامه های آموزشی مورد نیاز کارفرما و هماهنگی که باید بین اعضای کنسرسیوم باشد را انجام می دهد تا این دوره به بهترین شکل انجام شود.

حضور در سایر صنایع معدنی است. به عنوان مثال در این زمینه همکاران ما در حال کار روی مناقصه زرشوران هستند تا بتوانیم در فاز دو آن حضور داشته باشیم.

مدیر دفتر تهران شرکت MME بیان کرد: به موازات این موضوع حضور در چند مناقصه نیز در دستور کار ما قرار داشته است. به عنوان مثال در زمینه احیا، فولاد خوزستان زم ۳ را در دستور کار داریم.

همچنین جهان فولاد سیرجان و یک یا دو پروژه کوچکتر در آلمینای جاجرم در دست کار است. همچنین حضور در پروژه غبار گیرهای فولاد مبارک و مناقصات مربوط به آن نیز در برنامه ما است.

به اعتقاد وی، شرایط کشور امروز در وضعیتی قرار دارد که شرکت های بیمتکاری باید بازار گسترده تری را برای خودشان داشته باشند تا بتوانند پروژه های خوبی را برای ادامه کار در دست بگیرند. به همین دلیل ما با همین رویکرد پروژه ها را بررسی میکنیم و اسناد مناقصه را گرفته و در آنها شرکت می کنیم تا بتوانیم چند پروژه خوب برای آینده داشته باشیم.

مدیر دفتر تهران شرکت MME اظهار کرد: یکی از کارهای خوبی که ایمیدرو در این رابطه انجام داده است، گرفتن مشارکت در اجرای این طرح ها بود. اگر این موضوع برای طرح های

کرباسچی تصریح کرد: به موازات این موضوع با توجه به اینکه برنامه توسعه بازار در دستور کار است، دفتر تهران با همکاری دفتر آلمان در حال کار روی بحث های توسعه است.

به گفته وی، یک تیم از ما پروژه ها را صد می کند تا تمام پروژه ها چه در بخش دولتی چه در ایمنیدرو و چه در بخش غیر دولتی نیمه خصوصی یا خصوصی بررسی شود. این پروژه ها از این نظر که امکان حضور MME در آن وجود دارد بررسی می شود تا بتوانیم به صورت مستقیم یا غیر مستقیم در آنها حضور یابیم. گاه پروژه ها در زمینه هایی است که پیشتر در آنها کار کرده و دارای تجربه هستیم اما امروز این علاقه مندی وجود دارد تا در حوزه های جدید که تجربه ای در آن نداریم نیز حضور پیدا کنیم. این علاقه بطور جدی وجود دارد تا در بحث تکمیل تمام زنجیره فولاد حضور داشته باشیم.

وی در توضیح این علاقه مندی اضافه کرد: این علاقه مندی تنها به این دلیل احساس می شود که عمده فعالیت های MME که تا به امروز انجام داده است، در حوزه طرح های احیاء و فولادسازی بوده اما امروز به دنبال این هستیم تا در کل زنجیره فولاد از معدن تا صنایع پایین دستی حضوری فعالتر از گذشته داشته باشیم. کرباسچی ادامه داد: اگر موضوع یاد شده را اولویت اول در نظر بگیریم، اولویت دوم برای ما



استانی اتفاق نمی افتد شاید همچنان این طرح ها به بهره برداری نمی رسند. کرباسچی تصریح کرد: اگر نگاهی دقیق تر به این طرح ها داشته باشیم خواهیم دید، آن طرح هایی که شرکای آن فولادسازان بودند به دلیل اینکه علاقه مند هستند محصول نهایی این طرح ها را به عنوان آهن اسفنجی

استفاده کنند، پیشرفت خوبی داشته اند. البته دلیل دیگر این موضوع آن است که آنها تجربه و تخصص خوبی در این زمینه دارند. وی بیان کرد: از سویی با وجود شرایطی که آن روزها کشور با آن مواجه بود اما این شرکا امکان تامین مالی را با تمام فراز و نشیب ها در اختیار داشتند.

عادل زاده در گفت و گو با ماین نیوز پاسخ داد:



بطور کلی اگر در کل مجموعه ما ظرفیت های خالی وجود داشته باشد، یکی از ماموریت های ما کمک به تکمیل ظرفیت های خالی است، که در این زمینه نیز با شرکت ها همکاری داشته و محصولاتی که می خواهیم با سرمایه در گردش که از سوی فلز تدارک تامین می شود، با برند خودشان برای ما تولید کرده و ما آن را به بازار عرضه می کنیم. البته این کار با هماهنگی کامل مدیران فروش آن واحدها انجام می شود تا داخل وظایف پیش نیاید.

وارد کار می شوند اما گاهی در توسعه بازار ما به آنها کمک می کنیم. این کمک ها با از طریق معرفی خریدارهای جدید انجام می شود و یا اینکه محصول را از آنها خریده و صادر می کنیم. بطور کلی ۱۰۰ درصد مالکیت این شرکت مربوط به فولاد مبارک است در نتیجه ما با خیال آسوده با شرکت های مجموعه گروه همکاری مشترک داریم. همچنین در تامین مواد اولیه فروآلیاژها، کک، پترولیوم کک و کک کلسینه مورد نیاز واحدهای فولادسازی نیز فعالیت می کنیم.

فعالیت ها و برنامه های فلز تدارک

مدیرعامل شرکت فلز تدارک فولاد مبارک اصفهان درباره شروع فعالیت های این شرکت اظهار کرد: این شرکت در سال ۹۱ تاسیس و در ۲ سال اول فعالیت خود، تا سال ۹۴ ماموریت تامین قراضه مورد نیاز فولاد مبارک و واحدهای وابسته به این شرکت را عهده دار بود اما در سال ۹۴ فعالیت خرید و فرآوری قراضه در این شرکت تعطیل و ماموریت های جدیدی برای آن تعریف شد. رسول عادل زاده در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به موضوع دامپینگ توسط چین تصریح کرد: یکسان سازی نرخ ارز در مرحله اول و سپس شناورسازی مدیریت شده نرخ همه ارزها در خواستی است که تولیدکنندگان از دولت دارند. به گفته وی در حال حاضر ظرفیت های خوبی در ترکیه و عراق برای صادرات آهن اسفنجی وجود دارد اما تغییرات نرخ ارز باید به گونه ای باشد که این صادرات رقابت پذیر باشد.

می کنند. در واقع ما یک سیستم کمکی فروش برای آنها محسوب می شویم. البته این شرکت ها ساختارهای خرید و فروش مربوط به خود را دارند اما در زمان هایی که مدیریت آنها تشخیص دهد که می توانند از امکانات و توانایی های ما استفاده کنند ما در خدمت آنها خواهیم بود.

در زمینه فروش چه اقداماتی از سوی فلز تدارک انجام می شود؟

در حوزه فروش مادر بحث های صادراتی فعالیت می کنیم. در فروش داخل بیشتر خود واحدها اقدام می کنند. البته در صادرات نیز خودشان

ماموریت های جدید فلز تدارک فولاد مبارک شامل چه مواردی است؟

در ماموریت های جدید شرکت عهده دار تامین مواد اولیه و مواد کمکی ذوب مانند فروآلیاژها و ... شد. بطور کلی موضوع مواد اولیه در این شرکت به عنوان یک شرکت بازرگانی در هلدینگ فولاد مبارک تعریف شده است، البته در کنار این موضوع بحث واردات و صادرات در شرایط خاص در حوزه برخی از انواع ورق در این شرکت نیز تعریف شده است. در واقع مادر حوزه ورق های پوشش دار و گالوانیزه تمرکز داریم زیرا واحدهای متعدد گالوانیزه در هلدینگ فولاد مبارک حضور داشته و فعالیت



دعوت از سرمایه گذاران برای اجرای طرح بندر پارسیان

طرح احداث بندر منطقه ویژه اقتصادی صنایع انرژی بر پارسیان، برای اجراء اختیار سرمایه گذاران قرار می گیرد. این طرح از سرمایه گذاران دعوت کرده تا برای تهیه اسناد «پیش ارزیابی کیفی» اقدام کنند. طبق فراخوان اعلام شده، متقاضیان می توانند پیشنهادهای خود را به دو صورت «بی اوتی» (ساخت، بهره برداری و واگذاری) یا «ای پی سی اف» (طراحی و مهندسی، تامین تجهیزات و ساخت، همراه با تامین مالی) ارائه دهند. پیشنهادها برای ارائه شده با اولویت اجرا به صورت «بی اوتی»، بررسی می شود. همچنین چنانچه شرکت های خارجی با شرکت های داخلی، مشارکت کنند در اولویت قرار خواهند گرفت.

محموله ورق آجدار صادراتی در مجتمع فولاد سبا اصفهان تولید شد

مدیر عملیات مجتمع فولاد سبا وابسته به فولاد مبارک اصفهان گفت: محموله صادراتی ورق آجدار مطابق استاندارد DIN ۵۹۲۲۰، برای اولین بار در این شرکت تولید شد. محمود محمدی فشارکی افزود: این محصول از نظر خواص مکانیکی، ترانس ابعادی و آنالیز شیمیایی مطابق استاندارد جهانی است. فشارکی گفت: با تولید این محصول، سید محصولات مجتمع فولاد سبا افزایش یافت و توانایی تامین نیاز بازارهای داخلی و خارجی را کسب کرد.

دولت باید تنها سیاستگذار و حامی باشد



پتانسیل بالای توسعه صنعت آلومینیوم در ایران

آلومینیوم جزء عناصری است که از تقاضای بالایی در بازار جهانی برخوردار بوده و پیش بینی می شود یکی از بیشترین رشد تقاضا را در میان فلزات مورد معامله شده در بازار جهانی داشته باشد. با لغو تحریم ها علیه ایران که این کشور را سال ها تحت فشار قرار داده بود هم اکنون ایران به دنبال توسعه زیر ساخت ها و صنایع خود است و صنعت آلومینیوم در این کشور به عنوان یکی از بنیان های توسعه صنعتی مورد توجه قرار گرفته است. علیرغم این مسئله چشم انداز توسعه این صنعت در ایران باموانعی روبه رو است. آلومینیوم بیشترین رشد تقاضا را در میان فلزات صنعتی در جهان را تجربه می کند و ایران نیز از پتانسیل لازم برای تبدیل شدن به یکی از اصلی ترین نقش آفرینان بازار این فلز در جهان برخوردار است. بنابه گفته میشل اینسون، کارشناس مؤسسه GRU لندن تقاضای آلومینیوم در جهان از شتاب بسیار بالایی برخوردار است. تقاضای این فلز در سال های ۲۰۰۰ تا ۲۰۱۵ به طور سالانه ۶ درصد افزایش یافته است که حتی از تقاضای سنگ آهن به عنوان یکی از اصلی ترین محصولات معدنی مورد معامله در بازارهای جهانی نیز پیشی گرفته است. اینسون معتقد است این روند افزایش تقاضای آلومینیوم در جهان تا سال ۲۰۲۰ ادامه خواهد یافت، چرا که بخش حمل و نقل همچنان یکی از مبانی اصلی توسعه تقاضا برای آلومینیوم باقی خواهد ماند.

کردند. همچنین با توجه به نشست هایی که در دفتر معاون محترم وزیر صنعت برگزار شد، قرار بر این شد تا تولید کنندگان آلومینیوم و سندیکای صنایع آلومینیوم فرمول مورد توافق خود را پیشنهاد کنند. لازم به یاد آوری است که در فرمول جدید، منطبق با بازار حاکم شده است و در آن تاثیر همزمان مولفه های داخلی و خارجی دیده شده است. همچنین باید یاد آور شد که همین پرمیوم ۲۵۰ دلار بود. گذشته از این فرمول قبلی، یک سال و نیم پیش حدود ۳۶۰ دلار بود. گذشته از این مسائل، نکته قابل توجه برای فرمول جدید این است که عملاً پرمیوم درون مرز حذف شده است و در حال حاضر میزان ۵۰ دلار لحاظ شده در فرمول، پرمیومی است که تفاوت محصول در پشت مرز با بورس فلزات لندن در آن لحاظ می شود. ضمن اینکه در راستای حمایت از مصرف کننده داخلی، محصول نهایی ۱۰ درصد از قیمت وارداتی ارزان تر تمام می شود.

از دیدگاه جنابعالی کدام مرجع می تواند به عنوان ملاک اصلی قیمت گذاری آلومینیوم، مورد استفاده مصرف کننده و تولید کننده قرار گیرد؟

در حال حاضر و شرایط کنونی، توافق میان تولید کنندگان آلومینیوم و سندیکای صنایع آلومینیوم که در اوایل آبان ماه انجام شد، بهترین مکانیزم میان تولید کننده و مصرف کننده به شمار می رود چرا که متاسفانه تولید کننده داخل برای رقابت با تولید کننده خارجی، در شرایط برابری قرار ندارد! به عنوان مثال روش های معمول برای کاهش قیمت تمام شده از جمله تعدیل نیروی انسانی که در کشورهای دیگر و شرکت هادر شرایط کاهش قیمت اتفاق می افتد، در کشور ما حتی برای بخش خصوصی به سادگی امکان پذیر نیست. بنابراین هنگامی که مقایسه ای میان قیمت فلزات در ایران و دیگر کشورهای صورت می گیرد، باید این مقایسه را در شرایط برابر انجام داد. در همین حال لازم به ذکر است که فرمول مورد توافق صنایع آلومینیوم، بهای پایه شمش آلومینیوم را در ایران برای عرضه در بورس کالا مشخص می کند. از این رو امکان رقابت فراوانی برای تولید کنندگان به منظور عرضه کالای آنها در بورس وجود دارد. ضمن اینکه بنا شده است تا در هر ماه حدود ۱۶ هزار تن آلومینیوم برای تامین نیاز صنایع پایین دستی از سوی تولید کنندگان در بورس کالا عرضه شود و این میزان نیز عملاً بر اساس درخواست سندیکای صنایع آلومینیوم ایران و مصرف کنندگان آلومینیوم اولیه و یا شمش تعیین شده است. در همین حال تولید کنندگان داخلی نیز پذیرفته اند که در بورس کالا برای عرضه محصولات خود به رقابت بپردازند تا مصرف کنندگان کشور بتوانند در یک بازار رقابتی، کالای مورد نیاز خود را به موقع تامین کنند.

در روز نخست آبان ماه سال جاری، نشست با حضور تولید کنندگان آلومینیوم المهدی-هرمز، جاجرم و سندیکای صنایع آلومینیوم در محل شرکت آلومینیوم ایران (ایرالکو) برگزار شد که طی آن همه حالت هایی که در گذشته برای تعیین قیمت آلومینیوم در کشور تا پیش از این وجود داشت و نیز سایر حالت های پیشنهادی بررسی شدند تا در نهایت یک مکانیزم مشخص مورد توافق همه شرکت کنندگان در این جلسه قرار گرفت و سرانجام فرمول جدید پیشنهادی از طرف معاون محترم وزیر صنعت، معدن و تجارت در امور تجارت به بورس کالای ایران ابلاغ شد. در این توافق برای تعیین بهای پایه شمش خالص در داخل کشور، به قیمت شمش آلومینیوم در بورس فلزات لندن ۵۰ دلار پرمیوم شناسا و اضافه می شود و این یعنی میزان پرمیوم قبل از مرز حاضر ب در ضریب ۱۰۵ پیشنهاد شد. بنابراین بهای محصولات داخلی که شرکت های آلومینیوم ایران و المهدی-هرمز تولید می کنند و در داخل از طریق بورس کالای ایران عرضه خواهند کرد، ۱۰ درصد کمتر از شمش آلومینیوم وارداتی به داخل کشور خواهد بود. لازم به ذکر است که این فرمول و بهای جدید آلومینیوم علاوه بر حمایت از تولید داخل، در راستای حمایت از مصرف کننده و صنایع پایین دستی نیز ارائه شده است.

دولت در تعیین قیمت آلومینیوم و محصولات آن در کشور چه نقشی را ایفا می کند؟

به نظر اینجانب و اغلب تولید کنندگان آلومینیوم دولت باید تنها نقش سیاستگذار و حامی را داشته باشد. به همین دلیل تدبیری که از طرف سازمان توسعه تجارت و ایمییدرو با حضور سازمان حمایت از مصرف کننده و تولید کننده و بورس کالای ایران اندیشیده شد، برگزاری نشست مشترک میان تولید کنندگان و مصرف کنندگان و ارائه فرمول پایه پیشنهادی از سوی آنها بود. این اقدام به نوبه خود نشان می دهد که دولت تمایلی به دخالت مستقیم در مکانیزم قیمت گذاری فلزات اساسی از جمله آلومینیوم ندارد و در این رابطه تنها نقش سیاست گذاری و حمایتی خود را ایفا می کند.

آیا فرمول جدید قیمت گذاری آلومینیوم در بورس کالا که شهر یور ماه ابلاغ شد، مطابق با استانداردهای جهانی است؟ نظر شما در این خصوص چیست؟

در تابستانی که گذشت فرمول جدید قیمت آلومینیوم به بورس کالا، تولید کنندگان و مصرف کنندگان آلومینیوم در کشور ابلاغ شد. اما نکته مهم در مورد فرمول یاد شده این بود که متاسفانه در آن نظرات شرکت های تولید آلومینیوم اولیه مورد توجه قرار نگرفته بود. بنابراین تولید کنندگان آلومینیوم به نحوه قیمت گذاری آلومینیوم اعتراض

محصولات مختلف زنجیره آلومینیوم اعم از بوکسیت، آلومینا و آلومینیوم اولیه در ایران بر چه اساسی تعیین قیمت می شوند؟ این مکانیزم چه تفاوتی با دیگر کشورها دارد؟

پیش از هر سخن لازم است اشاره شود که باید میان محصولات آلومینیومی و زنجیره تولید آلومینیوم تفاوت قائل شد. چرا که بطور معمول زنجیره تولید آلومینیوم محصولاتی همچون بوکسیت، آلومینا، آلومینیوم و محصولات نیمه ساخته و تمام شده را در بر می گیرد و شامل طیف وسیعی از محصولات یاد شده است که به آن زنجیره آلومینیوم از بالادست تا پایین دست گفته می شود. در همین حال منظور از تعیین قیمت آلومینیوم، مشخص کردن بهای پایه شمش آلومینیوم خالص است. ضمن اینکه بهای فلزات رنگین از جمله آلومینیوم در نقاط مختلف دنیا بر پایه بهای روزانه آنها در بورس فلزات لندن تعیین می شود و تفاوت بها در کانون مصرف با مبدا که بورس فلزات لندن به شمار می آید در قالب عددی تحت عنوان پرمیوم لحاظ خواهد شد. گذشته از این، بهترین مکانیزم و یا شیوه برای کشف قیمت محصولات مختلف و از جمله آلومینیوم، تبعیت از مکانیزم عرضه و تقاضا در بورس های کالایی موجود محسوب می شود. با این حال در صورت ورود به بحث تعیین قیمت ضروری است تا برای فلزات مختلف تفاوت های مشخصی را قائل شد. به این دلیل که در کشور ما همواره فلزی چون مس و محصولات آن از مزیت ساده معدنی اولیه داخلی برخوردار می شود. این در حالی است که در مورد آلومینیوم این چنین مزیتی وجود ندارد. در همین حال بطور کلی می توان بیان کرد که مکانیزم های معمول کشف قیمت فلزات مختلف و محصولات آنها از دو متغیر درونی و بیرونی یعنی در واقع بهای آن فلز و محصولات آن در بازارهای جهانی و بهای شمش و محصولات آن در بازارهای جهانی تبعیت می کند. در بازارهای داخلی نیز قیمت ها متأثر از متغیرهای اقتصادی هر کشور است. ولی اینکه تاثیر بازار داخلی و بازار بیرون به صورت یکجا در تعیین قیمت نهایی یک فلز و محصولات آن در نظر گرفته شوند، متداول ترین سیستم، مکانیزم عرضه و تقاضا و الزام عرضه تولید کنندگان داخلی و همچنین وارد کنندگان محصولات مختلف در بورس کالا به شمار می رود. در صورتی که این امر در بازار تحقق یابد، عملاً تاثیر هر دو متغیر درونی و بیرونی بر قیمت آن محصول یا فلز مشاهده خواهد شد و به تبع آن بازار به تعادل خواهد رسید.

در ایران چه مکانیزمی برای قیمت گذاری شمش آلومینیوم مورد استفاده قرار می گیرد؟

در ایران همچون سایر کشورهای دنیا، همواره ملاک برای قیمت گذاری آلومینیوم، بورس فلزات لندن LME به شمار می رود. در این راستا و به منظور دستیابی به قیمت منطقی آلومینیوم در کشور،

فعال شدن غول آلومینیومی ایران با برجام



بر اساس چشم‌انداز تعریف شده در بخش آلومینیوم، تا سال ۱۴۰۴ ظرفیت تولید شمش آلومینیوم را باید به ۱.۵ میلیون تن افزایش داد. ایران به دلیل دارا بودن انرژی فراوان، نیروی انسانی ماهر و همچنین مجاورت با آب‌های بین‌المللی می‌تواند به عنوان بهترین کانون تولید آلومینیوم در جهان باشد.



این مزیت، علاوه بر ایجاد درآمد برای غیر نفتی کشور (صنعت تبدیل انرژی و ایجاد ارزش افزوده بالا) باعث ایجاد ۵ شغل مستقیم و حدود ۲۰ شغل غیر مستقیم به ازای تولید هر یک هزار تن آلومینیوم می‌شود. با توجه به چنین ظرفیت‌هایی در صنعت آلومینیوم، طرح آلومینیوم جنوب تعریف شده است. این طرح به عنوان بزرگ‌ترین تولید کننده شمش آلومینیوم در ایران شناخته می‌شود و یکی از طرح‌های مهم مشارکتی امیدوار با یک شرکت ایرانی است که در دولت یازدهم، مجال عملیاتی شدن یافت. بر اساس برنامه‌ریزی‌ها قرار است این طرح ملی حدود ۲۵ ماه آینده وارد مرحله راه‌اندازی شود.

مهم‌ترین پروژه صنعت آلومینیوم

طرح آلومینیوم جنوب به عنوان یکی از مهم‌ترین پروژه‌های صنعت آلومینیوم کشور مطرح است. طرح آلومینیوم جنوب با ظرفیت تولید ۳۰۰ هزار تن آلومینیوم الیای در فاز نخست، ۱ میلیون تن و در ۳ فاز مستقل به عنوان بزرگ‌ترین مجتمع تولید در کشور شناخته شده که در حقیقت یکی از مزایای اقتصادی در این حوزه به شمار می‌آید، چرا که تاکنون هیچ‌یک از شرکت‌های آلومینیومی موفق به تولید این میزان فلز نشده‌اند. همچنین یکی دیگر از مواردی که برای نخستین بار در تولید آلومینیوم در این طرح به کار رفت، استفاده از فناوری پیشرفته ۴۰۰ کیلو آمپر بوده، به گونه‌ای که استفاده از این فناوری، زمینه‌ساز کاهش انرژی مصرفی بوده، هزینه‌های بهره‌برداری کاهش پیدا کرده و مواد اولیه به صورت بهینه و با صرفه اقتصادی مورد استفاده قرار می‌گیرد. یکی دیگر از ویژگی‌های مثبت این طرح، داشتن نیروگاه اختصاصی برای تامین برق مورد نیاز است. اعتبار در نظر گرفته شده برای اجرای این طرح، یک میلیارد و ۲۰۰ میلیون دلار اعتبار است.

برجام، فرصتی برای آلومینیوم جنوب

مهدی مستقیمی، مدیر عامل شرکت آلومینیوم جنوب درباره طرح، مزیت‌ها و اقدام‌های انجام شده و اینکه طرح آلومینیوم جنوب مدت‌ها بود در وضعیت سکون قرار داشت و اینکه چگونه این طرح فعال شده، عنوان کرد: شرکت آلومینیوم جنوب (سهامی خاص) به منظور تامین تقاضای روزافزون صنایع مختلف و با هدف بهره‌گیری از ذخایر گسترده گازی جنوب کشور، ایجاد اشتغال، محرومیت زدایی، صادرات و کسب مزیت رقابتی، در سال ۸۲ با سرمایه‌گذاری شرکت سرمایه‌گذاری غدیر با ۵۱ درصد سهام و سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران با ۴۹ درصد سهام تأسیس شد.

تولید ۱۵۱۰۹ هزار تن شمش آلومینیومی در نیمه نخست ۹۵

۹۴ افت ۲۴،۵ درصدی را به ثبت رساند.

بر پایه اطلاعات ارائه شده در مجمع عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، میزان سرمایه‌گذاری مورد نیاز برای طرح‌های توسعه زنجیره آلومینیوم کشور ۱۱ میلیارد دلار است که ۲۱،۵ درصد از کل سرمایه‌گذاری مورد نیاز بخش معدن و صنایع معدنی در را دربر می‌گیرد. پارسل ظرفیت تولید شمش آلومینیوم کشور رقم ۴۸۷ هزار تن اعلام شد و قرار است در ۱۳۹۹ به ظرفیت ۸۲۳ هزار تنی برسد که این امر یک میلیارد و ۸۰۰ میلیون دلار سرمایه‌گذاری نیاز دارد.

مهدی کرباسیان معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت تیرماه امسال اعلام کرد: ظرفیت تولید آلومینیوم ایران اکنون حدود ۴۰۰ میلیون تن است که دو سوم از مواد اولیه مورد نیاز آن از طریق واردات تامین می‌شود؛ بنابراین باید به منابع قابل اتکا دسترسی داشت. ایران در چشم‌انداز ۲۰ ساله، دستیابی به ظرفیت تولید ۱،۵ میلیون تن شمش آلومینیوم را در برنامه دارد که تامین بوسه‌کسب آن از اهمیت بالایی برخوردار است.



کرد. شهر یورماه امسال مجموع تولید شمش آلومینیومی واحدهای یاد شده به ۲۳ هزار و ۸۵۷ تن رسید که نسبت به عملکرد دوره مشابه پارسال (شهر یور ۹۴) که رقم ۲۵ هزار و ۶۵ تن بود، افت ۴،۸ درصدی دارد. آمار عملکرد واحدهای مزبور نشان می‌دهد که شهر یور ماه ۹۵ در حالی که ایرالکو با تولید ۱۰ هزار و ۹۵۲ تن شمش آلومینیومی نسبت به ماه مشابه پارسال رشد ۲،۵ درصدی داشت، مهدی با تولید پنج هزار و ۹۷ تن در مقایسه با شهر یور



ورود جدیدترین تکنولوژی تولید آلومینیوم به مهدی

معاون آندساز مجتمع آلومینیوم مهدی هر مزال گفت: حدود ۱۵ ماه است که آلومینیوم مهدی به بخش خصوصی واگذار شده است و امیدواریم که تا سه سال آینده بتوانیم بالاترین خط تکنولوژی آلومینیوم را به کمک سیستم جدید پیاده‌سازی کنیم.



متعهد به اجرای نفلین سینیت سراب هستیم

استاندار آذر بایجان شرقی گفت: نفلین سینیت سراب پروژه عظیمی بوده که خروجی آن ۲۰۰ میلیون تن آلومینیوم، ۴۰۰ میلیون تن سیمان و ۲۰۰ میلیون تن نمک صنعتی در سال و معادل دو برابر کارخانه سمندان است و سرمایه‌گذاری کلانی را می‌طلبد.



تامین زیرساخت‌های آلومینیوم مسجده سلیمان

مدیر عامل هلدینگ صنایع معدنی بنیاد مستضعفان بر لزوم تامین زیرساخت‌های مورد نیاز جهت تسریع در بهره‌برداری کارخانه آلومینیوم مسجده سلیمان تأکید کرد.

بهره داری پروژه آلومینیوم سازی در اوایل سال ۹۶



مدیرعامل شرکت آلومینیای ایران از پیشرفت ۶۵ درصدی پروژه احداث واحد تولید شمش آلومینیوم این شرکت خبر داد و گفت: در صورت تامین منابع مالی مورد نیاز این پروژه در نیمه اول سال آینده بهره داری خواهد رسید. تورج زارع در گفت و گو با ماین نیوز درباره آخرین وضعیت اجرای پروژه آلومینیوم سازی شرکت آلومینیای ایران توضیح داد: از ابتدای سال ۹۴ که این پروژه را کد را تحویل گرفتیم، پروژه نه پیمانکار داشت نه مشاور و از نظر مالی و فنی نیز تعیین تکلیف نشده بود.



وی افزود: در سال گذشته مشاور در پروژه مستقر شد و مناقصات مربوط به انتخاب پیمانکار برای پروژه نیز انجام شد و تقریباً از پایان سال قبل فعالیت اجرایی پروژه آغاز شد. تلاش بر این بوده که تا جای ممکن از توان ساخت داخل در اجرای این پروژه استفاده شود و در همین راستا نیز بخشی از کارهای پیمانکاری پروژه به شرکت های داخلی واگذار شد. شرکت نصیر عمران عمده فعالیت های سیویل پروژه و برخی فعالیت های نصب را به عنوان بزرگترین پیمانکار داخلی مادر این پروژه انجام داده و یا در دست انجام دارد. وی با اشاره به ۷۰ مگاواتی مورد نیاز فاز یک پروژه آلومینیوم سازی شرکت آلومینیای ایران اظهار کرد: پیمانکار اصلی خارجی مادر این پروژه شرکت NFC چین است که تجهیزات مورد نیاز برای پروژه که در حقیقت قلب کارخانه نیز محسوب می شوند را به ارزش ۳۲ میلیون یورو تامین کرده و سال قبل این تجهیزات در کارخانه نصب شدند.

وی گفت: زمان ورود من به شرکت آلومینیای ایران پیشرفت پروژه حدود ۴۵ درصد بود که هم اکنون به ۶۵ درصد رسیده است و در صورت تامین منابع مالی می توانیم پروژه را در نیمه اول سال ۱۳۹۶ به بهره برداری برسانیم.

مدیرعامل شرکت آلومینیای ایران با اشاره به اهمیت تامین منابع مالی مورد نیاز برای این پروژه عنوان کرد: پروژه آلومینیوم سازی شرکت آلومینیای ایران در فاز نخست با هدف تولید ۴۰ هزار تن شمش آلومینیوم اجرا شده است و نیاز به سرمایه گذاری کلی ۵۰۰ میلیارد تومانی دارد که تاکنون ۲۵۰ میلیارد تومان از این رقم تامین شده و به ۲۵۰ میلیارد تومان دیگر نیز نیاز است. در همین راستا هیأت مدیره بانک ملت با تخصیص ۶۰ میلیون یورو وام به شرکت آلومینیای ایران را مصوب نموده است اما متأسفانه به دلیل اینکه شرکت آلومینیای ایران در لیست واگذاری قرار دارد، سازمان خصوصی سازی اعلام کرده که از نظر قانونی امکان اختصاص وام به شرکت در حال واگذاری وجود ندارد.

زارع ادامه داد: با این وجود در حال مذاکره با شرکت NFC هستیم تا هم بتوانیم از منابع این شرکت برای اجرای پروژه استفاده کنیم و هم اینکه از بخشی منابع ایمیدرو نیز بتوانیم بهره برداری کنیم. بطور کلی اجازه ندادیم که اجرای پروژه به خاطر کمبود منابع مالی متوقف بماند. روش های دیگری نیز برای تامین مالی این پروژه وجود دارد که از آن جمله می توان به پای یک اشاره کرد که در حال بررسی همه

روش ها هستیم. امیدواریم به زودی توافق نامه ای را در این زمینه با NFC امضا کنیم. او در ادامه درباره تعامل شرکت آلومینیای ایران با ایرالکو و المهدی نیز گفت: خوشبختانه پرداخت مطالبات جاری شرکت آلومینیای ایران از ایرالکو به صورت مداوم در حال انجام است و بخشی از مطالبات سنواتی شرکت نیز ماهانه در حال باز پرداخت شدن است. شرکت المهدی و هر مزال نیز برای باز پرداخت مطالبات سنواتی ماقول های مساعدی داده است. بطور کلی هم اکنون تعامل بسیار خوبی بین سه شرکت وجود دارد.

وی با بیان اینکه شرکت آلومینیای ایران هم اکنون مشتری صادراتی دارد اما بهتر است که محصول شرکت در داخل به فروش برسد، گفت: فروش داخلی هم از نظر قیمتی و هم از نظر تامین نیاز بازار داخلی به نفع ماست. با این وجود مشتریان صادراتی هم داریم که از آن جمله می توانم به تاجیکستان اشاره کنم. قطعاً در فروش داخلی مشکلی پیش بیاید به صادرات متمایل خواهیم شد.

مدیرعامل شرکت آلومینیای ایران درباره اکتشافات بوکسیت در منطقه جاجرم و سایر نقاط کشور نیز توضیح داد: از زمان ورود من به مجموعه جاجرم، یکی از چالش های شرکت ما تامین بوکسیت بوده است. حفاری ماهانه سالهای گذشته ۲۰۰ متر بوده که امسال به ماهانه ۲۰۰ متر رسیده و افزایش ۱۰ برابری داشته است. در حوزه اکتشافات کامل معادن خودمان کار زیادی انجام داده ایم و امیدواریم تا پایان امسال نتایج اکتشافات انجام شده مشخص شود. البته بطور کلی کشور از نظر بوکسیت فقیر است اما امیدواریم بتوانیم ذخیره در حد نیاز حداقل ۳۰ ساله شرکت آلومینیای ایران کشف کنیم.

زارع درباره آینده بازار آلومینا در سطح بازار ایران و بازار جهانی نیز اظهار کرد: طبق آمار و اطلاعات تقاضا بر عرضه در بازار جهانی آلومینا پیشی خواهد گرفت و بنابراین افق روشنی را برای بازار آلومینا متصور هستیم. به عنوان مثال کشوری مانند تاجیکستان به آلومینا نیاز دارد اما خودش ندارد که می تواند بازار خوبی برای ما باشد. همچنین کلیه آلومینیوم سازان خلیج فارس آلومینا ندارند و این در حالیست که به آن نیاز دارند. در بازار داخلی نیز ما تنها کارخانه تولید آلومینا هستیم و هم اکنون یک سوم نیاز بازار داخلی را تامین می کنیم و دوسوم دیگر باید وارد شود و بنابراین همیشه بازار داریم.

ساخت دومین کارخانه آلومینیای خاورمیانه در امارات

ساخت کارخانه تولید آلومینا Al Taweelah در امارات تا سه ماهه نخست ۲۰۱۸ به اتمام می رسد. ظرفیت تولید این کارخانه ۲ میلیون تن در سال بوده و سرمایه گذاری انجام شده در آن نیز به ۳ میلیارد دلار خواهد رسید.

کارخانه Al Taweelah دومین کارخانه تولید آلومینیای خاورمیانه پس از کارخانه آلومینیای جاجرم در ایران خواهد بود.

قرار است سالانه ۵ میلیون تن بوکسیت به عنوان خوراک این کارخانه از گینه وارد شود. کارخانه Al Taweelah آلومینیای مورد نیاز EGA یکی از بزرگترین واحدهای ذوب آلومینیوم جهان در امارات را تامین خواهد کرد.

ادامه یکه تازی صنعت آلومینیوم امارات

امارات و سنگاپور قصد دارند با سرمایه گذاری مشترک ۱۲۰ میلیون دلاری کارخانه تولید محصولات نورد آلومینیوم را در منطقه صنعتی ابوظبی احداث کنند.

قرار است این کارخانه سالانه ۶۵ هزار تن کویل آلومینیوم برای مصارف صنعت نفت و گاز تولید کند. این کارخانه قرار است تا سه ماهه سوم ۲۰۱۷ وارد مدار تولید شود.

امارات در ۲۰۱۵ چهارمین تولیدکننده بزرگ آلومینیوم در جهان بود و ۵۰ درصد تولید آلومینیوم منطقه خاورمیانه را در اختیار دارد.



هیأت مدیره بانک ملت با تخصیص ۶۰ میلیون یورو وام به شرکت آلومینیای ایران را مصوب نموده است اما متأسفانه به دلیل اینکه شرکت آلومینیای ایران در لیست واگذاری قرار دارد، سازمان خصوصی سازی اعلام کرده که از نظر قانونی امکان اختصاص وام به شرکت در حال واگذاری وجود ندارد

خبر خوش برای بازار آلومینیوم

نورسک هیدرو غول آلومینیوم نروژ و جهان پیش بینی خود را درباره رشد تقاضای جهانی آلومینیوم در ۲۰۱۶ باز هم بهبود بخشید. علت این موضوع عملکرد قوی چین اعلام شده است.

نورسک هیدرو قبلاً پیش بینی کرده بود که تقاضای جهانی آلومینیوم امسال ۴ تا ۵ درصد افزایش می یابد اما حالا اعلام کرده که احتمالاً این نرخ رشد بیشتر خواهد شد.

غول آلومینیوم نروژ عنوان کرده که رشد تقاضای آلومینیوم چین بازار را شگفت زده کرده است.



شرکت آلومینای ایران

IRAN ALUMINA Co.

اولین تولید کننده سه محصول استراتژیک در خاور میانه



با توجه به نیاز مبرم کشور به پودر آلومینا به عنوان ماده اولیه تولید آلومینیوم و شناسایی معادن بوکسیت جاجرم و بر اساس مطالعات فنی - اقتصادی بعمل آمده ، احداث کارخانه ای با ظرفیت سالانه ۲۸۰ هزار تن آلومینا از سال ۱۳۷۱ به مراحل اجرایی رسید. پس از مراحل نصب و پیش راه اندازی در سال ۱۳۸۱ بهره برداری آزمایشی و در سال ۱۳۸۲ بهره برداری اصلی آلومینا از بوکسیت جاجرم آغاز گردید.

Considering the domestic need to Alumina as raw material for Aluminium production , after prospecting and exploration of Jajarm Bauxite mines based on techno-economical feasibility studies , a 280 k ton Alumina refinery established in 1992 , and finally the factory was put into operation by using Jajarm Bauxite in June 2003.

« آلفا آلومینا

آلومینای کلسینه شده (آلفا آلومینا) در گستره ی وسیعی از کاربردهای نسوزها و محصولات سرامیکی استفاده می شود.
آلفا آلومینا ماده اولیه مهمی در صنایع مختلفی از قبیل کاشی و سرامیک، لعاب چینی و کاتالیست می باشد.

Alpha Alumina

The calcined alumina (alpha Alumina) in a wide range of applications, refractory and ceramic products is used. Alpha Alumina has an important role in the industries such as tile, ceramic, glazed, porcelain as well as catalyst industries.

« هیدروکسید آلومینیوم

هیدروکسید آلومینیوم (هیدرات) دارای گستره ی کاربرد فراوانی است . به طور مثال می توان از موارد زیر نام برد : افزودنی ضد شعله در پلاستیک ها و رابرها، پرکننده های کاغذ و درزگیرها، فیلر خمیر دندان، تولید زئولیت جهت مصرف در شوینده ها، پایه کاتالیست در صنایع شیمیایی، رنگ دانه سفید در صنایع سنگ و به عنوان ماده ی اولیه جهت تولید محصولات شیمیایی آلومینیوم دار مانند سولفات آلومینیوم، کلریدهای آلومینیوم، پلی آلومینیوم کلراید و آلومینیوم نترات.

Aluminium Hydroxide

Aluminum hydroxide has an extensive range of applications , as mentioned below Anti-flame additive in plastics and rubber, paper fillers and sealants, tooth paste filler, zeolite products used in detergents, Base catalyst in the chemical industries, white pigments and stone industries as raw material for aluminum production, chemicals like aluminum sulphate, aluminum chlorides, poly aluminum chloride, aluminum nitrate.

« آلومینای متال گرید

استفاده عمده از اکسید آلومینیوم برای تولید فلز آلومینیوم است. همچنین از این ماده به عنوان ساینده (به دلیل سختی بالا) و به عنوان یک ماده دیرگداز (به دلیل دمای ذوب بالا) استفاده می شود. از کاربردهای دیگر آن صنعت شیشه و بلور، فولاد، عایقهای الکتریکی و الکترودهای جوش را می توان نام برد.

Alumina Metallurgical

Most of aluminum oxide is used for Aluminium production. It is also used as an abrasive material (due to high hardness) and as a matter Superalloys (due to high melting temperature) is used. Other Industrial usages such as crystal glass, steel, electrical insulators and welding electrodes are mentionable.

آدرس کارخانه : خراسان شمالی ، جاجرم ، کیلومتر ۷ جاده سنخواست ، صندوق پستی ۱۱۳۵-۹۴۴۱۵

تلفن های واحد فروش : ۰۵۸۳۲۲۷۲۰۸۶ - ۰۵۸۳۲۶۰۵۹۴۴ : نمابر : ۰۵۸۳۲۲۷۳۱۹۰

www.iranalumina.ir info@iranalumina.ir

صادرات آهن اسفنجی گل گهر به اروپا



کارخانه

گندله‌سازی شماره ۲ شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با ظرفیت تولید ۵ میلیون تن در سال در زمینی به مساحت ۱۰۰ هزار متر مربع و با سرمایه‌گذاری ۴۴۰ میلیارد تومان و ۱۰۳ میلیون یورو افتتاح شد. باره‌اندازی این واحد صنعتی برای ۵۰۰ نفر به صورت مستقیم و ۲۰۰۰ نفر به صورت غیرمستقیم اشتغالزایی شده است.



عمان کشوری مناسب برای فعالیت اقتصادی شرکت‌های ایرانی

مدیر عامل شرکت گیت اینوستمنت دلتا اظهار کرد: در حال حاضر شرکت‌های بسیاری در کشور عمان کار خود را شروع کرده‌اند زیرا بر اساس دلایل کارشناسی این کشور برای فعالیت شرکت‌های ایرانی بسیار مناسب است. عباس دعاگویی در گفت‌وگو با ماین نیوز افزود: اخیراً شاهد افتتاح گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر بودیم که شرکت گل گهر در عمان نیز در قرارداد آن حضور داشته و بیش از ۹۰ میلیون یورو از عمان برای اجرای آن فرستادیم. به گفته وی، در حال حاضر این شرکت در آلمان و عمان حضور دارد. دعاگویی در پاسخ به این سوال که آیا در پروژه‌های جدید گل گهر شرکت‌های دیگر در عمان حضور دارند؟ افزود: خیر، در حال حاضر نقش خاصی در پروژه‌های جدید گل گهر نداریم. وی در باره فعالیت‌های شرکت گل گهر در عمان گفت: این شرکت به شرکت‌های زیرمجموعه آن جمله جهان فولاد، گهر روش و جهاد نصر کمک می‌کند و تجهیزات مورد نیاز آنها را تامین و در زمینه مالی به آنها کمک می‌کند. دعاگویی با اشاره به مساعد بودن شرایط حضور در عمان تصریح کرد: بر اساس دلایل کارشناسی، کشور عمان برای فعالیت شرکت‌های ایرانی بسیار مناسب است بطوریکه در حال حاضر تعدادی از شرکت‌های بزرگ ایرانی در این کشور دفتر دارند و کار خود را شروع کرده‌اند. بطور کلی عمان کشور خوبی برای فعالیت شرکت‌های اقتصادی بوده و فرصتی مناسبی برای توسعه روابط میان خود و ایران است.

گل گهر به ۱۳ تا ۱۴ هزار نفر خواهد رسید. این عدد هم‌اکنون حدود ۹ هزار نفر است. مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر توضیح داد: فولاد مبارک امسال و سال قبل در مجموع ۲ میلیون تن کنسانتره از ما خریداری کرده است. مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر همچنین از معاون اول رئیس‌جمهوری در خواست کرد تا کمک کند بانکها سندیکی تشکیل داده و نسبت به تامین هزار میلیارد تومان نقدینگی مورد نیاز برای اجرای پروژه انتقال آب خلیج فارس اقدام کنند. وی همچنین از بی‌نیازی کشور به واردات گندله باره‌اندازی پروژه گندله‌سازی ۲ گل گهر خبر داد. به گفته وی پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر در مقایسه با سایر پروژه‌های مشابه جزء ارزانتین پروژه‌های گندله‌سازی اجرا شده در ایران است. مدیر عامل گل گهر با بیان اینکه در بخش تامین تجهیزات علیرغم تحریم‌های بین‌المللی تمام تجهیزات اصلی از برندهای معتبر اروپایی تامین شده است، گفت: بنا به نظر کارشناسان خارجی اجرای پروژه از کیفیت بالایی برخوردار است. یکی از موفقیت‌های منحصر به فرد در این پروژه اجرای عملیات راه‌اندازی آن تنها طی مدت ۴۵ روز است که به اذعان شرکت اتوتک این یک رکورد شکنی در سطح جهانی است کاری که در تجربیات سابق به طور متوسط حدود چهار ماه زمان لازم دارد.

ناصر تقی‌زاده مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در این باره با اشاره به اینکه ظرفیت تولید گندله گل گهر به ۱۰ میلیون تن رسید، افزود: سعی می‌کنیم ظرف شش ماه آینده با تغییراتی این ظرفیت را در مجموع به ۱۲ میلیون تن برسانیم. وی با اشاره به اینکه گل گهر تاکنون چند محموله آهن اسفنجی تولید خود را به اروپا صادر کرده است، اظهار کرد: به دنبال کسب سهمیه و مجوز برای صادرات گندله هستیم. وی همچنین خبر داد: به زودی یک نیروگاه ۳۲۰ مگاواتی و یک واحد آهن اسفنجی را که به تولید رسیده اند همزمان با کلنگ زنی یک واحد فولادی ۳ میلیون تنی افتتاح خواهیم کرد. وی در ادامه با بیان اینکه در مجموعه گل گهر ۱۰ گام برای اجرای اقتصاد مقاومتی برداشته شده است، افزود: امیدواریم واگذاری معدن شماره ۲ و واگذاری پهنه‌های اکتشافی زودتر اجرایی شود. وی خاطر نشان کرد: امسال ۱۲،۵ میلیون تن کنسانتره تولید خواهیم کرد. امیدواریم به ۷ میلیون تن تولید گندله هم برسیم. وی تاکید کرد: امسال فروش گل گهر ۲۳ درصد افزایش یافته است. صادرات گل گهر هم ۱۵ درصد افزایش یافته است. امیدواریم تا پایان امسال صادرات گل گهر به بیش از ۱۵۰ میلیون دلار برسد. وی گفت: امسال قیمت تمام شده را علاوه بر ۱۰ درصد سال قبل، ۵ درصد دیگر کاهش دهیم. تقی‌زاده تصریح کرد: سال آینده کارکنان

چرا گندله‌سازی ۲ گل گهر یک پروژه خاص است؟

مدیر پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر و مدیر دفتر فنی و کنترل پروژه طرح‌های توسعه گل گهر اظهار کرد: با اجرای ۵۵ اصلاح در پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر هزینه‌های تولید کاهش و کیفیت افزایش یافته است. علیرضا ضایبی در گفت‌وگو با خبرنگار ماین نیوز درباره پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر توضیح داد: این پروژه در مدت ۵۰ ماه اجرا شد یعنی پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر تیرماه ۹۱ آغاز و شهریور ۹۵ به پایان رسید. این پروژه نیز مانند دیگر پروژه‌های بزرگ کشور با مشکلات بسیاری مواجه بود.



صنایع معدنی در آن سالها با آن مواجه بود اما این موضوع نیز با تدبیرهای مهندس تقی‌زاده به ویژه در سال‌های ۹۴ و ۹۵ حل و توانستیم نقدینگی لازم را تامین کنیم. وی درباره تکنولوژی موجود در این پروژه افزود: تکنولوژی این پروژه تراولینگ گریت است. این روش از چندین جهت دارای اهمیت است. اول آنکه این تکنولوژی مشابه پروژه گندله‌سازی ۱ گل گهر است، در نتیجه این

وی با اشاره به مشکلات این پروژه اظهار کرد: به عنوان مثال یکی از مشکلات بزرگ در این پروژه، عقد قرارداد در زمان اوج تحریم‌های بین‌المللی بود. به واسطه تحریم‌ها فشارهای زیادی روبرو بودیم اما با تدبیر و مدیریت موجود در گل گهر، این مشکل پشت سر گذاشته شد. ضایبی ادامه داد: مشکل دیگر در اجرای این پروژه، مربوط به بحث کمبود نقدینگی بود که صنعت کشور از جمله

موضوع در تامین قطعات یدکی به ما کمک می‌کند تا انبار کوچکتری در اختیار داشته باشیم. همچنین می‌توان از تجربیات تیم در پروژه گندله‌سازی ۱ نیز در این پروژه استفاده کرد. از سوی دیگر بنده معتقد هستم با توجه به بزرگ مقیاس بودن این پروژه می‌توان با هزینه‌های کمتر تولیدی ۵، ۷ و یا ۹ میلیون تنی داشت. به گفته ضایبی، ۵۵ اصلاح نسبت به گندله‌سازی ۱ در این پروژه انجام گرفته است که بر اساس این اصلاحات هزینه‌های تولید کاهش، کیفیت افزایش، بهبود پارامترهای زیست محیطی، توقفات کارخانه و مصرف آب و انرژی کاهش یافت. این موضوع به ما کمک می‌کند تا ظرفیت کارخانه که در حال حاضر ۵ میلیون تن است را به ۷ میلیون تن برسانیم. همچنین با این اصلاحات میزان مصرف انرژی و آب را نسبت به گندله‌سازی شماره ۱ کاهش داده‌ایم. وی درباره طرح‌های آینده گل گهر در زمینه افزایش تولید افزود: طرح‌های زیرسقفی بسیاری در گل گهر وجود دارد تا با استفاده از آنها اصلاحات را در خطوط خود ایجاد کرده و افزایش تولید و بهبود کیفیت را شاهد باشیم اما در کنار آن طرح‌های توسعه‌ای موجود بیشتر در قالب شرکت‌های تابعه مانند جهان فولاد، توسعه آهن و فولاد، گهر زمین و... است. به عنوان مثال در شرکت توسعه آهن و فولاد یک طرح ۳ میلیون تنی فولادسازی را در اختیار داریم که مگا پروژه است و به تازگی مناقصه آن برگزار شد و مشاور آن یعنی فولاد تکنیک اصفهان در حال بررسی قیمت‌ها است. امیدواریم به زودی نتایج آن منتشر شود زیرا پروژه بزرگی است و نیاز به سرمایه‌گذاری سنگینی دارد.

سنگ آهن مازاد باید اجازه صادرات داشته باشد

چادر ملو به عنوان یکی از بزرگترین معادن سنگ آهن کشور سعی دارد در زمینه توسعه فناوری با دیگر کشورهای همکار داشته باشد. محمود نوربان، مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی چادر ملو با تاکید بر نقش معادن و ذخایر معدنی در تولید ثروت در کشور گفت: ثروت آن چیزی نیست که اکنون داریم بلکه آن چیزی است که در آینده به دست خواهیم آورد، این درست است که ایران از منابع و ذخایر غنی معدنی برخوردار است ولی تازمانی که از این ظرفیت به نحو مطلوب و مناسب بهره‌برداری نکنیم ارزشی نیافریده ایم و در نتیجه ثروتی حاصل نکرده ایم. در ادامه گفت و گویی را به مناسبت برگزاری دوازدهمین نمایشگاه ایران کان مین ۲۰۱۶ با وی می‌خوانید.

وضعیت کشور در بهره‌برداری از ذخایر معدنی چگونه است؟
کشور مازاد نظر ذخایر معدنی جزو ۱۲ کشور برتر دنیاست که تاکنون به دلیل اتکاب به نفت چندان به ارزش این ذخایر پی نبرده است. ظرفیت معادن ایران برای ثروت آفرینی به حدی است که در صورت برنامهریزی صحیح و سرمایه‌گذاری مناسب می‌تواند موجب رونق اقتصادی و توسعه پایدار شده و بهترین گزینه به منظور تحقق اقتصاد مقاومتی در کوتاه‌ترین زمان است. براساس مطالعات انجام شده تاکنون حدود ۴ میلیارد و ۶۰۰ میلیون تن ذخیره زمین‌شناسی تنها در حوزه سنگ آهن در ایران شناسایی شده که ۲ میلیارد و ۵۰۰ میلیون تن آن ذخیره قطعی است. این در حالی است که ذخایر قطعی سنگ آهن در جهان نیز حدود ۱۷۰ میلیارد تن برآورد شده و ایران با داشتن ۲ میلیارد و ۵۰۰ میلیون تن ذخیره قطعی سنگ آهن، ۱۴ درصد ذخیره جهان را در اختیار دارد. اما میزان بهره‌برداری از این ذخایر نسبت به دیگر کشورها بسیار اندک است. چالش‌های موجود در بخش معدن کشور که سدی بزرگ در برابر خلق ثروت از این بخش اقتصادی است کاهش سرمایه‌گذاری در این بخش را به همراه داشته و موجب غیرفعال شدن برخی از معادن فعال کشور نیز شده است. به شهادت آمارها، سهم بخش معدن از تولید ناخالص داخلی تاکنون یک درصد بوده که می‌توان با اجرای برخی روش‌های مدیریتی و همراهی دستگاه‌های دولتی این سهم را به حداقل ۳ درصد رساند.

سنگ آهن چه نقشی در سناریو اقتصاد مقاومتی دارد؟
یکی از مزیت‌های مهم اقتصادی برای مجتمع‌های فولادسازی کشور، استفاده از سنگ آهن داخلی است. زیربنای اقتصاد ما در گذشته قیمت تمام‌شده و همچنین صرفه‌جویی ارزی در تولید فولاد را دارد. این موضوع همان ثروت آفرینی و ایجاد ارزش افزوده در این محصول است.

چادر ملو چه نقشی در ثروت آفرینی دارد؟
امسال توانستیم سرمایه شرکت را ۱۰۵ درصد افزایش دهیم و از



بخش خصوصی چگونه می‌تواند در ثروت آفرینی حضور داشته باشد؟

یکی از عوامل بسیار مهم در خلق ثروت در جامعه، خصوصی سازی است که مناسفانه در کشور، مخصوصاً خصوصی سازی معادن انجام نشده و دولت حاضر نیست معادن را به بخش خصوصی واگذار کند تا با استفاده از تجربه و تخصص موجود در بخش خصوصی بتوان شرایط بحرانی برخی معادن را برطرف کرد. بنابراین چون به معنای واقعی این امر محقق نشده اکنون شرایط معادن متفاوت از آنچه امروز تجربه می‌کنیم، بخش خصوصی با توجه به منافع خاص و اقتصادی خود و با در نظر گرفتن منافع ملی در جهت رشد خود گام برمی‌دارد. به عنوان مثال در همین مجتمع صنعتی و معدنی هر چند به صادرات خیلی اتکا نداریم و ترجیح می‌دهیم تولیدات خود را به صنایع فولادی داخل کشور بفروشیم اما به دلیل نیاز به منابع مالی برای تأمین برخی تجهیزات و ماشین‌آلات جدید، تا سال گذشته حدود یک میلیون تن سنگ آهن دانه‌بندی شده برای صادرات تولید می‌کنیم، بنابراین نباید جلوی صادرات را گرفت چه اشکالی دارد ما از تولیدات هر محصولی صادر و ارز حاصل از آن صرف توسعه کشور شود.

به چه شکلی می‌توان سرمایه‌ها را به سوی معادن و صنایع معدنی جذب کرد؟

به نظر من معادن مشکلی در جذب سرمایه ندارند بلکه دولت هر چند وقت یکبار با صدور بخشنامه یا دستورالعملی سعی در تاکید بر مالکیت خود در معادن دارد بنابراین مسئولان با قوانین مختلفی که تدوین می‌کنند مدام این پیام را به سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی می‌دهند که سرمایه‌گذاری در معادن جزو سرمایه‌گذاری‌های پرریسک است.

۱۷ هزار و ۱۰۰ میلیارد ریال فعلی به ۲۵ هزار میلیارد ریال برسانیم که البته در دو مرحله اتفاق می‌افتد، نخست از مبلغ ۱۷ هزار و ۱۰۰ میلیارد ریال به ۲۸ هزار و ۱۵۰ میلیارد ریال در امسال و در مرحله دوم، از ۲۸ هزار و ۱۵۰ میلیارد ریال به ۳۵ هزار میلیارد ریال، حداکثر در مدت دو سال می‌رسد. ما معتقدیم یکی از ارکان توسعه پایدار در صنعت و ثروت آفرینی، تکمیل زنجیره تولید در صنعت فولاد است، بنابراین براساس برنامه‌ریزی به عمل آمده در نظر داریم ساخت کارخانه احیای مستقیم و فولاد ثامن چادر ملو با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون تن فولاد و قبائل ارتقا تا یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن و همچنین تولید یک میلیون و ۵۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در کارخانه احیا را که در مجتمع گندله‌سازی اردکان در حال ساخت است به سرانجام برسانیم و پیش‌بینی می‌کنیم کارخانه فولاد ثامن در نیمه دوم امسال مورد بهره‌برداری قرار بگیرد. همچنین طرح افزایش ظرفیت کارخانه گندله‌سازی مجتمع اردکان از ۳ میلیون و ۴۰۰ هزار تن فعلی به ۴ میلیون تن نیز یکی دیگر از برنامه‌های توسعه بخش چادر ملو است که برای تأمین گندله مورد نیاز واحد احیا و فولاد ثامن، ارفع و غدیر ایرانیان در نظر گرفته شده است.

از سوی دیگر علاوه بر اجرای این طرح‌ها، بابت جبران مخارج سرمایه‌گذاری‌های انجام‌شده در شرکت‌های سرمایه‌پذیر خود از جمله، شرکت تامین و انتقال آب خلیج فارس، شرکت آهن و فولاد ارفع، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان، شرکت صنایع آهن و فولاد سرمد ابرکوه، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، شرکت کاوندنهران زمین، شرکت نوین الکترو واردکن، شرکت احداث صنایع و معادن سرزمین پارس «بامیدکو» و شرکت تامین سرمایه امید، مبلغ ۶ هزار و ۱۵۵ میلیارد ریال برآورده سرمایه‌گذاری کرده‌ایم.

افتتاح آهن و فولاد سرمد ابرکوه در آینده نزدیک



شهری مشکل کمبود آب صنایع مستقر در مجتمع مرتفع می‌شود و برق مورد نیاز نیز تأمین شده است. رئیس دفتر بودجه و گزارشات چادر ملو به طرح‌های فولادی در دست ساخت اشاره کرد و افزود: طرح احداث کارخانه فولاد چادر ملو با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون تن شمش فولاد مهم‌ترین پروژه شرکت چادر ملو است که مراحل نهایی خود را طی می‌کند و انشالله امیدواریم در نیمه دوم امسال بهره‌برداری از آن آغاز شود. ماده اولیه این کارخانه که آهن اسفنجی است تا پیش از بهره‌برداری از واحدهای احیای مستقیم همین مجموعه از شرکت فولاد غدیر ایرانیان که در مجاورت واحد فولادسازی قرار دارد تأمین می‌شود. از طرفی واحدهای احیای مستقیم مجتمع اردکان نیز که تاکنون حدود ۶۷ درصد پیشرفت فیزیکی داشته در سال آینده راه‌اندازی

طرح‌های توسعه شرکت معدنی و صنعتی چادر ملو در نمایشگاه ایران کان مین ۲۰۱۶ در تهران به عموم ارائه شد. در دوازدهمین نمایشگاه بین‌المللی معدن و چهارمین کنفرانس جهانی معدن (ایران کان مین) که از روز شنبه ۱۵ آبان ماه در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شده است شرکت معدنی و صنعتی چادر ملو با ارائه گزارشی از طرح‌های توسعه این شرکت و دورنمای آینده‌واقی پیش‌رو خود را برای بازدید کنندگان، کارشناسان و متخصصان صنایع معدنی و فولادی ترسیم کرده است. گفتنی است شرکت معدنی و صنعتی چادر ملو با سرمایه‌گذاری بالغ بر ۴۴ هزار و ۵۵۰ میلیارد ریال در استان یزد به سمت تکمیل و توسعه زنجیره تولید فولاد گام برداشته است و در حال حاضر از مجموع طرح‌های زیربنایی شرکت چادر ملو، ساخت نیروگاه ۵۰۰ مگاواتی سیکل ترکیبی اردکان امسال بطور کامل به پایان رسیده و به شبکه سراسر برق متصل گردیده است. همچنین طرح‌های جمع‌آوری و تصفیه فاضلاب شهر اردکان که با سرمایه‌گذاری چادر ملو عملیات اجرایی آن از سال ۱۳۹۳ شروع شده است مراحل پایانی خود را سپری می‌کند و انتظار می‌رود تا پایان سال جاری بهره‌برداری از آن آغاز شود. هادی بشیرراد، رئیس بودجه و گزارشات چادر ملو در نمایشگاه بین‌المللی معدن تهران ضرورت اجرای این طرح‌ها را به سوی چادر ملو را نیاز شدید واحدهای صنعتی و طرح‌های فولادسازی چادر ملو در اردکان به برق و آب صنعتی عنوان کرد و گفت: با استفاده از پساب‌های



بهره‌برداری از پروژه انتقال آب خلیج فارس تا ۲.۵ سال آینده

مدیر عامل شرکت گروه مدیریت سرمایه‌گذاری امید گفت: پروژه انتقال آب خلیج فارس به فلات مرکزی ایران جهت استفاده بخش‌های صنعت و معدن طی ۲ تا ۲.۵ سال دیگر به بهره‌برداری خواهد رسید. علی‌عسکری در گفت‌وگو با ماین نیوز در باره آخرین وضعیت پروژه انتقال آب خلیج فارس به کرمان و یزد توضیح داد: این پروژه تاکنون در بخش‌های مختلف جمعاً ۳۰ تا ۳۵ درصد پیشرفت فیزیکی داشته است. شاکله اجزای این طرح بزرگ به مناقصه رفته است. آخرین بخش از مناقصه نیز چندی پیش انجام شد. با اجرای بخش‌های مختلف پروژه انتظار داریم کل پروژه طی ۲ تا ۲.۵ سال آینده به بهره‌برداری برسد. این پروژه علاوه بر تأمین آب مورد نیاز واحدهای صنعتی و معدنی فلات مرکزی نقش مهمی نیز در تزیین و زیباسازی به سفره‌های زیرزمینی این منطقه خواهد داشت. مدیر عامل شرکت گروه مدیریت سرمایه‌گذاری امید در باره وضعیت مالیات شرکت‌ها در سال جاری نیز عنوان کرد: خوشبختانه در سال جاری در اصلاح قانون مالیات‌ها باندی آمده است که برای شرکت‌ها راهگشا خواهد بود. طبق این بند هر سرمایه‌گذاری که شرکت‌ها در زمینه توسعه داشته باشند، هزینه‌های سرمایه‌گذاری آنها به عنوان هزینه‌های قابل قبول مالیاتی و اعتبار مالیاتی قابل پذیرش است.

سرمایه گذاری ۲۰۰۰ میلیارد تومانی در طرح‌های جاری ایماپاسکو



مجموع طرح‌های جاری و در دست پیگیری فعلی توسعه معادن و صنایع معدنی ۲۱ طرح با مجموع سرمایه گذاری بالغ بر ۲ هزار میلیارد تومان می‌باشد. شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران طی دوره فعالیت خود از سال ۱۳۸۱ به عنوان بازوی اجرایی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران در بخش معادن و صنایع معدنی تاکنون طرح‌های بسیاری را اجرا و به بهره برداری رسانده است.



خارجی مناسب با این طرح فراهم می‌گردد.

■ احداث کارخانه فرآوری سنگ آهن

با عنایت به اینکه احداث کارخانه فرآوری سنگ آهن در معادن سنگ آهن سبب ایجاد ارزش افزوده و درآمدزایی می‌گردد شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران طرح احداث کارخانه فرآوری هماتیت جلال آباد را از طریق جذب سرمایه گذار در دست اجرا دارد. همچنین طرح احداث کارخانه دانه بندی چاه گز و احداث کارخانه فرآوری سنگ آهن میشدوان و انومالی شمالی از طرح‌های اولویت دار این شرکت هستند و برنامه ریزی لازم برای احداث این کارخانه‌ها از طریق جذب سرمایه گذار در حال انجام است.

■ بهره برداری از املاح شورابه هادر دستور کار است

در چارچوب اهداف توسعه ای معادن و صنایع معدنی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران در سطح کشور، تأمین همه مواد معدنی کاربردی جهت استفاده در صنایع مختلف می‌باشد. با در نظر گرفتن اینکه شورابه هادر سار از مواد اولیه پر مصرف در صنایع گوناگون می‌باشد اجرای طرح پتاس خور و بیابانک به عنوان اولین تجربه این شرکت در استخراج مواد شورابه ای بوده است. با بهره گیری از تجربیات بدست آمده در این طرح، برنامه ریزی جهت بهره برداری از املاح شورابه‌های قلم و املاح تروزد از طریق جذب سرمایه گذار در دستور کار این شرکت قرار گرفته است.

مجموع طرح‌های جاری و در دست پیگیری فعلی توسعه معادن و صنایع معدنی ۲۱ طرح با مجموع سرمایه گذاری بالغ بر ۲ هزار میلیارد تومان می‌باشد که از این تعداد ۶ طرح با سرمایه گذاری ۶۴۰ میلیارد تومان با استفاده از اعتبارات داخلی (درآمد شرکت، فاینانس و ...) فعال می‌باشند و تاکنون نزدیک به ۴۰ میلیارد تومان در این طرح‌ها سرمایه گذاری انجام شده است. تعداد ۴ طرح با سرمایه حدود ۶۰۰ میلیارد تومان توسط بخش خصوصی فعال می‌باشد. این طرح‌ها نیز پیشرفت فیزیکی بین ۱۱ تا ۹۰ درصد داشته اند. ۱۱ طرح نیز با سرمایه گذاری ۱۴۰۰ میلیارد تومان در برنامه واگذاری به بخش خصوصی قرار دارند که ۵ طرح تا کنون منجر به عقد قرارداد شده است.

■ به کارگیری مشاور خارجی در طرح تجهیز معدن زغالسنگ خرمود

به طور کلی طرح‌های معدنی که امروزه در بخش زغالسنگ راه اندازی می‌گردند نیازمند و متکی به دانش فنی و فن آوری روز دنیا از نظر تجهیزات و تکنولوژی می‌باشند. با توجه به شرایط این معدن این امکان وجود داشت که استخراج این معدن به صورت مکانیزه برنامه ریزی گردد. لذا طراحی این معدن توسط مشاور خارجی انجام گردید. به کارگیری مشاور خارجی در این طرح از این نظر حائز اهمیت است که ضمن بهره گیری از تجربیات این کارشناسان در استخراج معدن به روش مکانیزه امکان انتقال تجهیزات

در مراسم امضای سه تفاهمنامه مطرح شد:

سرمایه گذاری ۳ میلیارد دلاری سیتیک در حوزه معدن و صنایع معدنی ایران

شرکت «عمرانی سیتیک» از چین و ایمیدرو، سه تفاهمنامه امضا کردند که بر اساس یکی از آن‌ها، طرف چینی سرمایه گذاری ۳ میلیارد دلاری در حوزه معدن و صنایع معدنی ایران، انجام می‌دهد. امیر خرمی شاد معاون برنامه ریزی و توانمندسازی از سوی ایمیدرو و تائو تانگ به عنوان رییس شرکت «عمرانی سیتیک» (CITIC Construction)، این اسناد را امضا کردند. خرمی شاد در این مراسم گفت: بر اساس تفاهمنامه اول، طرف چینی در حوزه‌هایی که ایمیدرو معرفی می‌کند، تا سقف ۳ میلیارد دلار سرمایه گذاری خواهد کرد. وی ادامه داد: تفاهمنامه دوم درباره مشارکت سیتیک در اجرای فاز نخست بندر منطقه

ویژه صنایع انرژی بر پارسیان است. خرمی شاد افزود: طبق همین تفاهمنامه، طرف چینی تاسیسات آب شیرین کن پارسیان را نیز احداث می‌کند. به گفته معاون ایمیدرو، فاز نخست اسکله پارسیان دارای ۴ پست است که از ظرفیت تخلیه و بارگیری سالانه ۹ میلیون تن برخوردار است. وی درباره آینده این پروژه گفت: در فازهای توسعه، تعداد پست‌های بندر به عدد ۱۹ و ظرفیت نهایی به ۴۰ میلیون تن خواهد رسید. وی سومین تفاهمنامه را مربوط به فاز توسعه آلومینیوم جنوب دانست و خاطر نشان کرد: این تفاهمنامه سه جانبه است که بین سرمایه گذاری غدیر، سیتیک و ایمیدرو امضا شده است به طوری که شرکت

شرکت «عمرانی سیتیک» از چین و ایمیدرو، سه تفاهمنامه امضا کردند که بر اساس یکی از آن‌ها، طرف چینی سرمایه گذاری ۳ میلیارد دلاری در حوزه معدن و صنایع معدنی ایران، انجام می‌دهد. امیر خرمی شاد معاون برنامه ریزی و توانمندسازی از سوی ایمیدرو و تائو تانگ به عنوان رییس شرکت «عمرانی سیتیک» (CITIC Construction)، این اسناد را امضا کردند. خرمی شاد در این مراسم گفت: بر اساس تفاهمنامه اول، طرف چینی در حوزه‌هایی که ایمیدرو معرفی می‌کند، تا سقف ۳ میلیارد دلار سرمایه گذاری خواهد کرد. وی ادامه داد: تفاهمنامه دوم درباره مشارکت سیتیک در اجرای فاز نخست بندر منطقه



مدیر مجتمع فرو کروم جغتای خبر داد:

افزایش تولید و فروش فرو کروم تا پایان آبان ۹۵

مدیر مجتمع فرو کروم جغتای سبزواری با بیان این مطلب گفت: در ۸ ماهه نخست سال جاری ۶ هزار تن فرو کروم تولید شده و تا پایان سال این رقم به ۱۰ هزار تن خواهد رسید. برابر برنامه ۷ هزار تنی ابلاغی از سوی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران مربوط به سال ۹۵، در ۸ ماهه سال جاری برابر با ۸۴ درصد برنامه محقق شده است.

محمدرضا پیر حسینیلو افزود: در ۸ ماهه نخست سال جاری ۴۹۰۰ تن فرو کروم فروش خارجی و ۲۵۰۰ تن فروش داخلی داشته ایم که برابر با برنامه ابلاغی ۷ هزار تنی فروش از سوی شرکت مربوط به سال ۹۵، در ۸ ماهه سال جاری برابر با ۱۰۵ درصد برنامه محقق شده است.

پیر حسینیلو خاطر نشان کرد در سال گذشته ۴۵۰۰ تن فروش داخلی و ۲۷۰۰ تن فروش داخلی در مجتمع فرو کروم جغتای داشته ایم. مدیر مجتمع فرو کروم جغتای تصریح کرد: خوشبختانه در ۶ ماهه نخست سال جاری موفق شدیم با بهره برداری از بریکت سازی شاهد کاهش وابستگی به مواد اولیه (کرومیت)، پایین آمدن بهای تمام شده تولید و در نهایت سود آور شدن مجتمع باشیم.

پیر حسینیلو افزود: عملیات اجرای طرح جداسازی فلز از سرباره را در ۳ ماه آینده در دستور کار خواهیم داشت که از ابتدای سال ۹۶ از این فاز بهره برداری خواهیم کرد.

یک مقام مسوول خبر داد:

آغاز اجرای ۲ طرح معدنی خور و بیابانک در آبان ماه

مدیرعامل مجتمع پتاس خور و بیابانک، از انجام مراسم کلنگ زنی ۲ طرح معدنی (تولید کلرید کلسیم و سود سوز آور) در منطقه شورابه های خور و بیابانک در آبان ماه امسال خبر داد.

«علی علوی نائینی» افزود: طرح احداث واحد تولید کلرید سدیم با ظرفیت سالانه ۳۰ هزار تن از جمله طرح‌های پیش رو برای اجرا، از طرف ایمیدرو است. وی افزود: برای این طرح، حدود ۴۰۰ میلیارد ریال سرمایه گذاری پیش بینی شده است.

این مقام مسوول با بیان اینکه طرح احداث واحد تولید سود سوز آور نیز با مشارکت بخش خصوصی انجام می‌شود، افزود: برای این طرح حدود ۴ هزار میلیارد ریال سرمایه گذاری برآورد شده است. به گفته مدیرعامل مجتمع پتاس خور و بیابانک، «طرح احداث واحد تولید کلرید سدیم» ۷۰ نفر و «طرح احداث واحد تولید سود سوز آور» هزار نفر اشتغال زایی خواهد شد.

وی ادامه داد: زمان در نظر گرفته شده برای اجرای طرح‌های یاد شده به ترتیب ۱۸ ماه و ۳۶ ماه است. علوی نائینی در مورد سایر طرح‌های مجتمع پتاس خور و بیابانک اظهار داشت: افتتاح دهکده نمکی پتاس، افتتاح ساختمان ایمنی، بهداشت و محیط زیست HSE، تکمیل عملیات اکتشاف پلایای میانی و کلنگ زنی طرح جامع گردشگری (استفاده از جاذبه‌های گردشگری مجتمع پتاس خور و بیابانک شامل قنوات، سایت معدنی و صنعتی، کویر نمک و غیره با سرمایه گذاری حدود ۲۰۰ میلیارد ریال)، از دیگر اقدامات این مجتمع در نیمه دوم امسال است که عملیات اجرایی آن هم زمان با کلنگ زنی پروژه به دست رییس هیات عامل ایمیدرو آغاز خواهد شد. مجتمع پتاس خور و بیابانک در ۳۰ کیلومتری جاده طبس در شهر خور و بیابانک استان اصفهان، منطقه کویر مرکزی ایران واقع است.



ورود میدکو به حوزه بازرگانی

مشاور مدیر عامل هلدینگ میدکو درباره فعالیت‌های این شرکت در حوزه بازرگانی اظهار کرد: در حال حاضر میدکو یک شرکت فعال در زمینه بازرگانی در زیرمجموعه خود دارد. البته این شرکت چندان تازه تاسیس نیست اما به تازگی یک شرکت در چین و شرکت دیگری در آلمان نیز فعالیت خود را آغاز کرده است. در واقع این سه شرکت در زمینه بازرگانی محصولات میدکو فعال هستند و ورود به بورس لندن در آینده را نیز دنبال می‌کنند تا بتوانیم در این زمینه نیز فعالیت کنیم.



سال ساخت و پرکاری است. البته بسیاری از پروژه‌های ما تا پایان سال به پایان می‌رسد. در نتیجه منتظر هستیم تا کارهای داخلی سامان یافته سپس در زمینه فعالیت‌های بین‌المللی معدنی اقدام کنیم.

وی ادامه داد: ۵ معدن جلال آباد، معدن شماره ۲ و ۶ به صورت مشارکت با گل گهر، معدن ۴ گل گهر برای تجهیز سنگ آهن، معدن چاه فیروزه برای مشارکت با مس، معدن خمرو در حوزه زغال سنگ و معدن طبس برای احداث کارخانه زغال شویی به تازگی در اختیار میدکو قرار گرفته است. همچنین در کنار این موضوع شرکت اکتشافی میدکو نیز ۵ پهنه در قزوین، کرمان و اردبیل را در دست بررسی دارد. به گفته مشاور مدیر عامل میدکو، استراتژی میدکو این است که فعالیت‌های خود را از اکتشاف آغاز کند.

اشرف سمنانی با اشاره به فعالیت دیگر شرکت‌های زیرمجموعه میدکو در خارج از کشور افزود: میدکو شرکت‌های مختلفی از جمله مهندسی، ساختمانی و ... را در اختیار دارد. در واقع می‌توان اظهار کرد میدکو EPCF را در اختیار دارد. در حال حاضر شرکت مهندسی میدکو در عراق مشغول به کار است.

رضا اشرف سمنانی در گفت‌وگو با ماین نیوز با اشاره به شرکت‌های فعال میدکو در چین و آلمان تصریح کرد: شرکت فعال در آلمان جزو شرکت‌های جدید است اما شرکت فعال در چین از سال گذشته فعالیت خود را رسمی کرده است.

به گفته اشرف سمنانی، یکی از سیاست‌های میدکو ورود به حوزه بازرگانی است زیرا میدکو شرکت‌هایی در زیرمجموعه خود دارد که تولیدکننده کالا و خدمات هستند.

وی در پاسخ به این سوال که آیا میدکو در مناقصه‌های بین‌المللی شرکت می‌کند یا خیر؟ تصریح کرد: سال‌ها قبل میدکو در یک مناقصه در کشور افغانستان برای سرمایه‌گذاری در یک معدن سنگ آهن حضور و توانست برنده شود اما به دلیل برخی موضوعات از جمله نامن بودن این کشور فعالیت در آن ادامه پیدا نکرد و از این مناقصه خارج شدیم. البته فعالیت در برخی کشورها از جمله برزیل، عمان و ... در حال بررسی بوده و به دنبال حضور در آنها هستیم. به گفته اشرف سمنانی، در حال حاضر و در زمینه فعالیت‌های معدنی در مناقصه‌های بین‌المللی شرکت نکرده‌ایم زیرا امسال با توجه به پروژه‌های در دست اجرای داخلی،



کندی اجرای پروژه‌های سنگان به دلیل کمبود منابع مالی

رئیس هیات مدیره شرکت کیسون با اشاره به عملکرد موفق این شرکت به عنوان پیمانکار اصلی پروژه گندله‌سازی شماره ۲ گل گهر گفت: این پروژه از نظر شاخص‌های فنی، کیفی و محیط زیستی جزو پروژه‌های موفق در دنیا است. محمدرضا انصاری همچنین با اشاره به حضور کیسون در پروژه‌های فراوری سنگ آهن منطقه سنگان اظهار کرد: البته اجرای پروژه‌های سنگان به علت کمبود منابع مالی با کندی مواجه شده‌اند اما امیدواریم این مشکل به زودی برطرف شود.



افزایش ۶۴ درصدی استخراج در زرشوران

مدیر عامل شرکت گسترش معادن و صنایع معدنی طلای زرشوران شهرستان تکاب گفت: استخراج کانسنگ طلا در معدن طلای زرشوران تکاب به عنوان غنی‌ترین معدن طلای خاورمیانه، در ۶ ماه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۶۴ درصد افزایش یافته است. محمدرضا احمدی افزود: در نیمه نخست امسال بیش از ۱۸۰ هزار تن کانسنگ طلا از معدن طلای زرشوران تکاب استخراج شده است. وی بیان کرد: امسال همچنین ۲۲۵ کیلوگرم شمش طلا در کارخانه طلای زرشوران تولید شده که ۷۸ درصد از برنامۀ تولید شمش طلا در این مجتمع محقق شده است.

اصغرزاده در آیمارک ۲۰۱۶ مطرح کرد:

تمایل استرالیایی‌ها به دنبال سرمایه‌گذاری در معادن غیر آهنی ایران



نمایشگاه و کنفرانس آیمارک ۲۰۱۶ در تاریخ ۷ تا ۱۰ نوامبر سال جاری مطابق با ۱۷ تا ۲۰ آبان ماه در شهر زیبای ملبورن استرالیا با حضور بزرگان معدنی دنیا در حوزه‌های سرمایه‌گذاری، تکنولوژی، محیط زیست و اکتشاف برگزار شد. در این رویداد معدنی برخلاف کنفرانس‌ها و نمایشگاه‌های معدنی که در داخل کشور هر ساله برگزار می‌شود رنگ و بویی از هزینه‌های گزاف تشریفات و غرفه‌سازی شرکت‌ها نبود. آنچه بیشتر از هر چیزی در آیمارک هر ساله مورد توجه قرار می‌گیرد، کیفیت بالای آرایه مقالات و آرایه جدیدترین تکنولوژی‌های روز دنیا در بخش فرآوری و نیز سیستم حمل و نقل مواد معدنی است. امسال نیز هیات ایرانی متشکل از بخش خصوصی و دولتی در حوزه‌های جذب سرمایه‌گذار در بخش‌های اکتشاف و فرآوری و نیز واحدهای تحقیق و توسعه در این رویداد معدنی حضور داشت. مهندس علی اصغرزاده؛ مدیر پیت اکتشاف ایمیدرو که در آیمارک ۲۰۱۶ حضور داشت معتقد است: استرالیایی‌ها به دنبال سرمایه‌گذاری در مواد معدنی دیگری به غیر از سنگ آهن از جمله مس، لیتیوم و روی و طلا هستند. به گفته وی با توجه به پتانسیل‌های معدنی خوب کشورمان در این حوزه‌ها جلسات بسیار موثری برگزار شد و شرکت‌های استرالیایی اظهار علاقه کردند و در صورت تسهیل در برخی از مسائلی بانکی در ایران شروع به سرمایه‌گذاری کنند. وی در ادامه افزود: و هیات ایرانی تلاش کرد از بازار معدنی دنیا و آخرین تکنولوژی روز در بخش معدن و صنایع معدنی بهره‌مند شود، همچنین با شرکت‌های اکتشافی و سرمایه‌گذاری آشنا شویم و نشست‌هایی



استرالیایی‌ها به دنبال سرمایه‌گذاری در مواد معدنی دیگری به غیر از سنگ آهن از جمله مس، لیتیوم و روی و طلا هستند

در این خصوص داشته باشیم. وی تصریح کرد: در بخش سرمایه‌گذاری عناصر نادر خاکی با شرکت‌های متعددی جلساتی برگزار شد. اصغرزاده خاطر نشان کرد: در بخش معدن قرار شد با شرکت‌هایی که از تجربه و تخصص بالایی برخوردار هستند به عنوان مشاور در اجرای طرح‌ها و پروژه‌های اکتشافی بهره‌مند شویم. وی تصریح کرد: مطمئناً وجود شرکت‌های قوی مشاور در کشف کانسارهای پنهان تاثیر بسیار زیادی خواهد داشت. وی اظهار داشت: با توجه به اینکه ایمیدرو در ۳ سال گذشته فعالیت‌های اکتشافی را به طور چشمگیری افزایش داده و ۲۵۰ هزار کیلومتر مربع اکتشاف پهنه‌ها را در

نقاط مختلف کشور آغاز کرده است و این حجم عملیات اکتشاف باعث غافلگیری شرکت‌های بزرگ معدنی شده بود و آنها علاقمند به ورود در این فعالیت‌ها شدند. ضمن اینکه بسیاری از آنها اذعان می‌کردند با توجه به شرایط متالوژی و قرارگیری ایران بر روی کمربند کوهزایی سهندج سیرجان، ایران از پتانسیل‌های معدنی بالایی برخوردار است و این کار را برای شرکت‌های سرمایه‌گذاری و دارای فناوری جذاب می‌کند. لازم به ذکر است در سومین کنفرانس و نمایشگاه بین‌المللی معدن و صنایع معدنی استرالیایی‌ها از ۵۰ کشور دنیا حضور داشتند.

برنامه گل گهر برای صادرات گندله



قائم مقام و جانشین اقتصادی مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر با اشاره به اینکه سرعت توسعه در مجموعه گل گهر بسیار بالا بوده و در واقع قطار توسعه گل گهر از ما پیش افتاده است، افزود: با افتتاح گندله سازی شماره ۲ گل گهر با ظرفیت تولید ۵ میلیون تن در سال کشور دیگر نیازی به واردات این محصول نخواهد داشت.



سعید رحیمی پور در گفت‌وگو با ماین نیوز درباره فعالیت های شرکت توسعه سرمایه گذاری گل گهر توضیح داد: در حال حاضر در زمینه فراهم کردن مقدمات سرمایه گذاری در دو پروژه فولادسازی گل گهر در حال انجام امور مربوطه و سرمایه گذاری هستیم. همچنین انجام یک سری امور بازرگانی مانند فروش آهن اسفنجی گل گهر و فعالیت های مشاوره ای نیز بر عهده شرکت توسعه سرمایه گذاری گل گهر است. وی درباره حمایت های بانک سپه از مجموعه گل گهر توضیح داد: بانک سپه در طول سالیان در کنار گل گهر بوده است و این حامی چون بانک بوده است، گرفتن سود خود را موکول به آینده کرده است و در واقع نقدینگی ما با ندادن سود به بانک سپه تامین شده است. حالا اگر بانک سپه برای گرفتن سود خود به ما فشار بیاورد، شاید از نظر نقدینگی تحت فشار قرار خواهیم گرفت. همانطور که می دانید بانک ها حدود ۵ سال مهلت دارند تا از نگاهداری دست بردارند و فکر می کنم حدود ۲ سال از این زمان گذشته است. اگر بانک سپه طی ۲ آینده نیز سیاست عدم دریافت سود خود را از گل گهر در پیش بگیرد، فرصت بیشتری برای توسعه گل گهر خواهیم داشت و پیشرفت پروژه هایمان نیز بیشتر خواهد شد. او در پاسخ به این سوال که آخرین وضعیت پروژه انتقال آب خلیج فارس به استان های کرمان و یزد به کجا رسید؟

توضیح داد: این پروژه هم مشکل نقدینگی دارد و قرار است از صندوق توسعه ملی بخشی از منابع مالی مورد نیاز آن تامین شود. در صورت اجرایی شدن این پروژه در کل کشور شاهد تغییرات بزرگی خواهیم بود. این پروژه جزو طرح های قدیمی است و به نظر من پس از اجرای آن باید پروژه انتقال آب دریای عمان را نیز اجرایی کنیم. کشور ما بایستی مواجهه است. کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس سال هاست در زمینه استفاده از آب خلیج فارس فعالیت دارند و با استفاده از آب شیرین کن بخشی از نیاز خود را تامین می کنند. ما نیز باید در این زمینه ورود کنیم. به نظر من کشور نیاز به هر دو خط انتقال آب دارد. در حال حاضر بسیاری از شهرهای کشور به استفاده از آب معدنی رو آورده اند که این موضوع باعث تاسف است و هر روز نیز نیازمان به آب بیشتر می شود. وقتی برای نفت لوله کشی داریم چرا در مورد آب که حیاتی تر است این کار را انجام ندهیم. ضمن اینکه با اجرای این پروژه عظیم فرصت های شغلی زیادی نیز ایجاد می شود. قائم مقام



بانک سپه در طول سالیان در کنار گل گهر بوده است و این حامی چون بانک بوده است، گرفتن سود خود را موکول به آینده کرده است

خبر



افزایش ۱۸ درصدی تولید کنسانتره مس در نیمه اول سال

میزان تولید کنسانتره مس کشور طی ۶ ماهه نخست سال ۹۵ بارشد ۱۸ درصدی مواجه شد. شرکت های زیر مجموعه شرکت ملی صنایع مس ایران شامل «مس سرچشمه»، «مس سونگون» و «مس میدوک» از ابتدای فروردین تا پایان شهریور ماه، ۵۲۸ هزار و ۷۶۸ تن کنسانتره مس تولید کردند. در حالی که این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۴۴۷ هزار و ۴۰۹ تن بود. میزان تولید کنسانتره این شرکت هادر شهریور ماه، ۹۶ هزار و ۳۵۶ تن بود که در مقایسه با آمار مدت مشابه سال گذشته (۸۰ هزار و ۳۹۴ تن)، ۲۰ درصد رشد نشان می دهد. از ابتدای فروردین تا پایان شهریور امسال، مجتمع های «مس سرچشمه» و «مس میدوک»، ۱۱۶ هزار و ۵۸۱ تن «مس آند» و ۹۵ هزار و ۴۷۲ تن «مس کاند» تولید کردند که نسبت به تولید مدت مشابه سال گذشته به ترتیب یک درصد کاهش و ۲ درصد رشد نشان می دهد. میزان تولید این محصولات (مس آند و مس کاند) طی شهریور ماه نیز به ترتیب ۱۹ هزار و ۱۶۸ تن و ۱۷ هزار و ۴۸۵ تن بود. همچنین طی ۶ ماهه سال ۹۵، مجتمع مس سرچشمه ۲۹۹۱ تن «کنسانتره مولیبدن» و مس سونگون ۵۴۸ تن مولیبدن تولید کرد که در مقایسه با رقم مدت مشابه سال گذشته (۲۷۹۷ تن کنسانتره مولیبدن و ۲۹۰ تن مولیبدن)، به ترتیب ۷ درصد و ۸۹ درصد رشد نشان می دهد. مجتمع های مس سرچشمه، مس سونگون و مس میدوک طی نیمه نخست امسال، ۲۴ میلیون و ۲۹۸ هزار و ۳۴۱ تن سنگ سولفیدی تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۲۰ میلیون و ۷۶۷ هزار و ۶۷۷ تن بود که حاکی از افزایش ۱۷ درصدی تولید این محصول است. میزان تولید سنگ سولفیدی در شهریور ماه نیز ۴ میلیون و ۳۷۱ هزار و ۵۵۵ اعلام شد که حاکی از رشد ۲۳ درصدی تولید این محصول در ماه مذکور است.

ایران متافو

سیزدهمین نمایشگاه بین المللی متالورژی (ایران متافو) از ۴ تا ۲۱ آذر ماه در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران برگزار می شود. امسال در مجموع حدود ۴۰۰ شرکت شامل ۲۲۰ شرکت داخلی و ۲۰۰ شرکت خارجی در نمایشگاه متافو شرکت کرده اند. شرکت هایی از ۲۱ کشور دنیا از جمله ایتالیا، آلمان، سوئد، کره جنوبی، روسیه، انگلیس، اسپانیا، فرانسه، ترکیه، چین و... در سیزدهمین نمایشگاه متافو حضور خواهند داشت. قرار است در حاشیه نمایشگاه ۲۰ کارگاه آموزشی و تخصصی نیز برگزار شود و طی آنها شرکت های صاحب فناوری آخرین دستاوردهای خود را ارائه خواهند کرد. تشکیل ها نیز در نشست هایی مباحث کلان خود را مطرح خواهند کرد. برگزاری مسابقه سراسری ریخته گری دانشگاهی و مسابقه ریخته گری صنعت هم از دیگر برنامه های جانبی نمایشگاه امسال خواهند بود.

برگزاری دومین اجلاس معدن و صنایع معدن ایران

دومین اجلاس معدن و صنایع معدن ایران ۲۰ و ۲۱ آذر ماه سال جاری در مرکز همایش های بین المللی صدا و سیما برگزار می شود. از جمله سخنرانان داخلی این رویداد مهم معدنی می توان به ولی الله سیف رئیس کل بانک مرکزی، علی طیب نیا وزیر امور اقتصاد و دارایی، محمد سعید نژاد مدیر عامل سازمان بنادر و دریانوردی، محسن پورسیداقایی مدیر عامل راه آهن و حمیدرضا عراقی مدیر عامل شرکت ملی گاز ایران اشاره کرد. در عین حال محمد رضا نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت و مهدی کرپاسیان رئیس هیات عامل ایمیدرو نیز در این رویداد سخنرانی خواهند داشت. در بین سخنرانان خارجی دومین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران نیز چهره های نام آشنایی مانند بور کهارد دامن مدیر عامل گروه اس ام اس آلمان، کاله هاراکر معاون اجرایی رئیس اتوتک فنلاند و الکسی توپانوف مدیر عامل JSC EXIAR روسیه اشاره کرد. در حاشیه دومین اجلاس معدن و صنایع معدنی ایران نمایشگاه و جلسات تخصصی جنبی نیز برگزار خواهد شد.

بسیستمین نمایشگاه آهن و فولاد خاورمیانه

بسیستمین نمایشگاه آهن و فولاد خاورمیانه از ۱۲ تا ۱۴ دسامبر ۲۰۱۶ در هتل آتلانتیس دبی برگزار می شود. در این کنفرانس مدیران و کارشناسان شرکت های مختلف فولادی در منطقه خاورمیانه و همچنین شرکت های صاحب فناوری مانند اتوتک، گروه اس ام اس و میدرکس سخنرانی خواهند داشت.

صادرات ۳.۴ میلیارد دلار مواد معدنی



ارزش صادرات بخش معدن و صنایع معدنی در نیمه نخست سال ۹۵ از مرز ۳ میلیارد و ۴۰۰ میلیون دلار عبور کرد که نشان از رشد بیش از ۱۵ درصدی صادرات نسبت به مدت مشابه سال قبل دارد. از ابتدای فروردین تا پایان شهریور سال جاری در حالی ارزش صادرات این بخش به ۳،۴ میلیارد دلار رسید که در مدت مشابه سال گذشته این رقم به ۲،۹ میلیارد دلار رسیده بود. در این مدت ۲۵،۵ میلیون تن مواد معدنی و صنایع معدنی صادر شد در شرایطی که در ۶ ماه ابتدای سال ۹۴ تناژ صادرات به ۲۰،۴ میلیون تن رسید. در این مدت بیشترین میزان رشد به زنجیره مس اختصاص داشت به طوری که از ۸۰ میلیون دلار ۶ ماه ابتدای سال قبل به بیش از ۴۶۳ میلیون دلار افزایش پیدا کرد که حالی از رشد ۴۷۲ درصدی است.

همچنین زنجیره فولاد بیشترین ارزش صادرات بخش معدن و صنایع معدنی را تصاحب کرده به طوری که افزون بر ۱،۳ میلیارد دلار از این محصولات روانه بازارهای هدف شد. این رقم ۱۱ درصد بیش از ارزش

صادرات زنجیره فولاد در نیمه نخست سال قبل است. در مدت مورد بررسی ارزش صادرات سنگ آهن به ۳۲۷ میلیون دلار، انواع سنگ به ۱۵۱ میلیون دلار و زنجیره سرب به ۱۰۳ میلیون دلار رسید. دیگر مواد معدنی، سهمی زیر ۱۰۰ میلیون دلار در صادرات این گروه داشتند.



شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه گل‌گهر

GOLGOHAR INVESTMENT & DEVELOPMENT CO.

www.golgohar-id.com

www.golgohar-id.com

www.golgohar-id.com



GOLGOHAR
INVESTMENT &
DEVELOPMENT CO.

بخش بازرگانی:

خرید و فروش و صادرات انواع مواد اولیه صنعت فولاد شامل:

- سنگ آهن
- کنسانتره سنگ آهن
- گندله سنگ آهن
- آهن اسفنجی
- شمش واسلب فولادی

بخش توسعه و طرح‌ها شامل:

- ۱- سرمایه‌گذاری و مشارکت در احداث حلقه‌های تکمیلی زنجیره فولاد شامل پروژه‌های:
 - واحد تولید فروسیلیسیم
 - واحد تولید آهنک و دولومیت پخته شده
 - کارخانه تولید پودر میکرونیزه بنتونیت
 - واحد جدایش گازهای صنعتی (اکسیژن)
- ۲- تامین مواد، قطعات و تجهیزات مورد نیاز خطوط تولید گل‌گهر

بخش لجستیک:

حمل بخش عمده‌ای از محصولات منطقه و همچنین شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر چه به صورت جاده‌ای و چه ریلی توسط شرکت گهر‌تراز



Head Office: (Tehran)

1st Floor, No.2, Shookooh Alley,
Khoramshahr St., Tehran, Iran
Tel. : +98 - 21 - 88175960 - 3
Fax : +98 - 21 - 88175964
Email : info@golgohar-id.com
Web : www.golgohar-id.com

Sirjan Office:

Fatemiye Boulevard, Sirjan, Iran
Tel. : +98 - 34 - 42271513 - 14
Fax : +98 - 34 - 42236093

برنامه تولید گریدهای استحکام بالای پیشرفته



طرح تولید ورق گالوانیزه ویژه استفاده در صنعت ساخت بدنه خودرو در منطقه ی سفید دشت از توابع شهرستان بروجن واقع در استان چهار محال و بختیاری می باشد. این طرح در زمینی به مساحت ۱۵۰ هکتار در حاشیه ی جاده بروجن - شهر کرد واقع شده است و در فاصله ی ای در حدود ۲۸ کیلومتر از شهرستان بروجن و ۲۴ کیلومتر از شهرستان شهرکرد واقع شده است.



مناسب برای تولید محصولات مورد نیاز بدنه نمایان خودرو می باشد. در این خصوص گریدهای استحکام بالای پیشرفته (AHSS) بر نامه تست و تولید قرار گرفته است. هدف شرکت ورق خودرو در ابتدا تأمین نیاز داخلی صنعت خودرو سازی کشور و صنایع لوازم خانگی و سپس صادرات محصولات کیفی به خارج از کشور است و این امر برای شرکت ماحیاتی است و تحقق آن ارزش افزوده بالایی را در پی خواهد داشت.

سوابق همکاری با شرکت های ایرانی و خارجی

ارتباط مادر حوزه بین الملل همانطور که اشاره شد، صادرات محصولات کیفی به عنوان یک هدف بلندمدت ترسیم گردیده همچنین این شرکت به منظور ارتقاء دانش فنی نیروی انسانی و تکنولوژی تجهیزات خود همواره ارتباط خود را با شرکتهای بین المللی در حوزه فولاد حفظ نموده است و اقدامات اصلاحی در راستای ارتقاء کیفیت و افزایش تنوع محصولات در سبد تولیداز جمله این همکاری ها می باشد. از جمله این شرکت ها می توان به شرکت های FIVES فرانسه و CMI بلژیک اشاره نمود.

پیام مدیر عامل شرکت در خصوص برنامه های آتی شرکت

صنایع فولاد بعنوان صنایع مادر همواره در پیشرفت و توسعه اقتصادی کشور تأثیر بسزایی داشته اند.

باتوجه به اینکه شرکت ورق خودرو تنها تولید کننده ورق گالوانیزه مخصوص استفاده در صنایع خودرویی در کشور است لذا، رسالت اصلی ما، قطع وابستگی کامل کشور از واردات این نوع محصول و به دنبال آن ایفای نقش حمایتی از صنایع خودرو سازی کشور در راستای بومی سازی کامل این صنعت می باشد.

مجموعه مدیریتی و کارکنان پر تلاش این شرکت مطابق با چشم انداز و برنامه های بلندمدت شرکت سعی بر آن دارند تا به عنوان تنها تولید کننده ورق گالوانیزه خودرویی و دوشادوش با خودروسازان کشور جایگاه قابل اتکاء و مطمئنی ایجاد نماید تا صنایع فوق با اطمینان کامل به این مجموعه و بدون هیچ نگرانی مسیر تعالی و رو به رشد خود را طی نمایند.

هدف مادر آینده ای نه چندان دور جوابگویی کامل به نیازهای داخلی و کسب جایگاه صادر کننده بر تر ورق های گالوانیزه خودرویی در منطقه و هم زمان دستیابی به ظرفیت نامی تولید می باشد.

نوع خدمات، محصولات و تولیدات / محصولات صادراتی

ورق های مورد نیاز خودروسازان شامل گرید های کششی - فوق کششی (DX53, DX54, DX56) و گرید های استحکام بالای میکرو آلیاژی (E275, E335) می باشد که هم اکنون بدون هیچ محدودیتی در شرکت ورق خودرو تولید و برای خودروسازان ارسال می گردد. در راستای تنوع سبد محصولات شرکت ورق خودرو هم اکنون تولید ورق های با کاربرد رویه (کیفیت سطح خیلی بالا) و با گریدهای BH (Bakehardening) و همچنین دو فازی Dual (DP phase) در دست اقدام می باشد.

در بحث صادرات با توجه به چشم انداز بلند مدت تعریف شده از سوی مجموعه مدیریتی این شرکت و با توجه به بر خور داری از تکنولوژی روز دنیا در حوزه تولید محصولات گالوانیزه و نیز با توجه به دریافت گواهینامه های معتبر بین المللی نگاهی ویژه به بازار های خارجی وجود دارد.

در حقیقت وصل شدن به بازار های جهانی برای هر مجموعه تولیدی نشانه تلاش و افتخاری بزرگ است و اینکه شرکتی بتواند در بازار های جهانی جایگاهی کسب نماید از ایمنی بیشتری در مقابل نوسانات و مشکلات غیر مترقبه بازار داخلی برخوردار خواهد بود.

سعی بر آن است که برند ورق خودرو در بازار های بین المللی معرفی شده و با توجه به کیفیت بالای محصولات تولیدی این شرکت توان حضور در بازار های جهانی به صورت بالقوه وجود دارد.

مزیت رقابتی نسبت به رقبای دیگر

شرکت ورق خودرو چهار محال و بختیاری بر اساس برنامه های مدون و منسجم، موفق به تولید محصولاتی با کیفیت های متنوع در سبد محصولات خود گردیده و توجه به موضوع مهم و اساسی بازار یابی خارجی را سر لوحه خود قرار دهد و برای تحقق این مهم، همه تلاش خود را معطوف به ارتقاء سطح کیفی محصولات و جوابگویی به نیاز مشتریان خود نموده است.

بر خور داری این شرکت از امتیاز منحصر به فرد تولید ورق گالوانیزه ویژه استفاده در صنعت خودروسازی شریطی را برای ما فراهم نموده که بتوانیم سهمی بزرگ در خود کفایی صنعت خودروسازی کشور ایفانماییم.

برنامه های شرکت برای سال جاری و سال آتی

برنامه ها و سیاست های ترسیم شده شرکت در راستای افزایش سبد محصولات در حوزه خودرویی و رسیدن به کیفیت های

این کارخانه دو نوع ورق خودرویی و صنعتی تولید می کند و تنها کارخانه تولید ورق گالوانیزه خودرویی در خاور میانه با قابلیت تولید ورق گالوانیزه با ضخامت ۴ میلی متر تا ۲ میلی متر و عرض ۸۰۰ تا ۱۸۸۰ میلی متر است، و برای اکثر صنایع داخل استان نیز از جمله کارخانه بر فاب مواد اولیه تامین می کند و ارزش افزوده بسیار زیادی را برای استان چهار محال و بختیاری ایجاد نموده است.

کارخانه ورق خودروی چهار محال و بختیاری به خاطر استفاده از مواد اولیه کیفی و ویژگی دستگاه های مدرن و تجهیزات به روز از لحاظ کیفیت محصولات در بازار شاخص و پیشتاز است.

مدیریت این مجموعه صنعتی به عهده مهندس اصغر اسماعیلی است، ایشان فارغ التحصیل رشته برق دانشگاه صنعتی اصفهان می باشند که از سال ۱۳۶۴ جذب مجتمع در حال ساخت فولاد مبارک شده و در آغاز کار با مشارکت سایر مدیران در تدوین سیستم های بهره برداری شرکت فعالیت داشته و در سال ۱۳۷۰ کار خود را در ناحیه نورد سرد یکی از چهار ناحیه اصلی تولیدی ادامه داده و از سال ۱۳۷۹ به عنوان مدیر ناحیه نورد منصوب می گردند. در دوران تحت مدیریت ایشان با توجه به روند اجرای طرح های توسعه ناحیه نورد سرد تعداد خطوط تولیدی این مجموعه به دو برابر افزایش می یابد.

ایشان به موازات فعالیت های مدیریتی و اجرایی در فولاد مبارک در سالهای ۸۳ تا ۸۹ عضو هیئت مدیره شرکت ورق خودرو چهار محال و بختیاری بوده و با توجه به تجربیات کاری در تدوین قرارداد، انتخاب ماشین آلات و سازندگان بر تر اروپایی نقش مهمی را ایفا نموده و پس از خرید سهام ۶۶ درصد شرکت، سایپا توسط فولاد مبارک که به عنوان مدیر عامل این مجتمع فعالیت جدید خود را آغاز نمودند و در مدت بیشتر از دو سال با تکیه بر تجربیات، سوابق مدیریتی و فنی ایشان و سایر همکاران این مجموعه توانسته است در زمینه تولید انواع ورق های گالوانیزه خودرویی و افزایش کیفیت محصولات تولیدی موفقیت های قابل توجهی را کسب نماید.

در مورد افتخارات کسب شده توسط این شرکت می توان به دریافت گواهینامه مخصوص صادرات محصولات فولادی (COC) از موسسه (SGS) سوئیس اشاره کرد و نیز دریافت ارزنده ترین گواهینامه صنعت خودروسازی، ISO/TS16949 و نیز گواهینامه استاندارد ملی و همچنین گواهینامه اهتمام به کیفیت از موسسه ملی استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران اشاره کرد.

اخبار مثبت و امیدوار کننده درباره آینده بازار فولاد

پنجامین نشست سالانه انجمن جهانی فولاد (WSA) با حضور روسای غول های فولادی جهان دیروز و امروز در دبیر برگزار شد.

از ایران نیز مهدی کر باسیان، بهرام سبحانی و عبدالمجید شریفی در این نشست مهم حضور داشتند. در نشست انجمن جهانی فولاد در دبیر اخبار بسیار مثبت و امیدوار کننده ای اعلام شد که به شرح زیرند:

بحران بازار جهانی فولاد در حال سبزی شدن است و پیش بینی می شود امسال و سال آینده تقاضای جهانی فولاد افزایش یابد.

برآورد می شود تقاضای جهانی فولاد در ۲۰۱۷ با رشد ۰.۵ درصدی به یک میلیارد و ۵۱۰ میلیون تن برسد.

امسال نیز تقاضای جهانی فولاد بار شد ۰.۲ درصدی به یک میلیارد و ۵۰۱ میلیون تن خواهد رسید.

همچنین لیستر رمزی مدیر تحقیق در مثال بولتن ریسرچ گفت: پیش بینی این است که قیمت فولاد در سال ۲۰۱۷ بهتر خواهد شد.

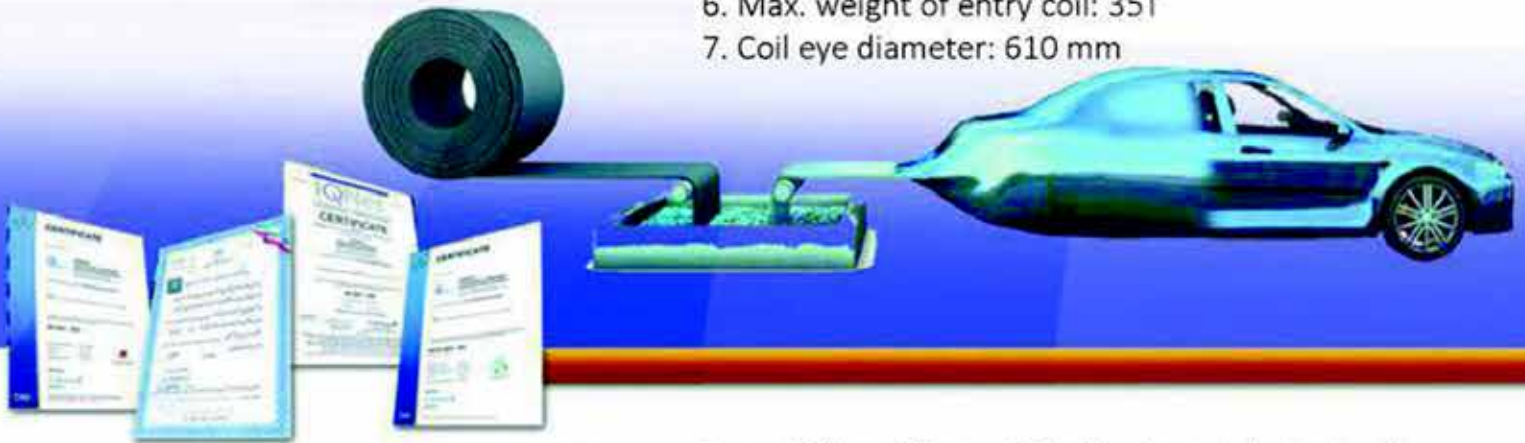
CHAHARMAHAL AND BAKHTIY GALVANIZED (INDUSTRY AND AUTO) SHEET COMPANY



Manufacturer of Industrial Galvanized Sheet and First Manufacturer of Automobile Sheet in the Middle East.

Product Technical Specifications:

1. Production Capacity: 400000 TPY
2. Width: 1880-800 mm
3. Thickness: 2-0.4 mm
4. Steel grades: CQ, DQ, DDQ, EDDQ, BH-HS, DP
5. Coating Weight: 350-60 g/m²
6. Max. weight of entry coil: 35T
7. Coil eye diameter: 610 mm



Tehran office
No .55 Nahid , Valiasr St . Tehran _iran
Telfax :(+98-21-88706576)
Postal cod :(57613-15957)

Central Office and Factory: 33 km (borujen to shahrekord road)
Postal Code Of Factory :(49311-88751)
Tel :(+98-383-4263970 , 4263960 , 4264030)
E_Mail :info@cbasco.ir
Internet :http://WWW.cbasco.ir

ورود نخستین محموله تجهیزات تا سه ماه آینده

مدیرعامل شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان از گشایش نخستین ال سی مدت دار خارجی به میزان ۱۰۰ میلیون یورو برای خرید تجهیزات مورد نیاز کارخانه ذوب و ریخته گری این شرکت خبر داد. علی عباسلو در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به اینکه کارخانه ذوب و ریخته گری شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان با ظرفیت تولید یک میلیون تن هم اکنون در حال احداث است، افزود: پیشتر قرارداد های این پروژه جهت تامین تجهیزات بسته شده و قرار بود خرید تجهیزات را به صورت نقدی انجام دهیم. با توجه به شرایط جدید پیش آمده مجدداً با فروشندگان مذاکره کردیم و قرار شد، این بار به صورت اعتباری و از طریق گشایش ال سی ۱۰۰ میلیون یورویی نسبت به خرید تجهیزات و ماشین آلات مورد نیاز اقدام کنیم.



در مجموعه جهان فولاد سیرجان یک زنجیره کامل تولید خواهیم داشت. به این ترتیب که گندله را از گل گهر و از طریق نوار نقاله دریافت کرده و آن را در کارخانه احیای مستقیم به آهن اسفنجی تبدیل می کنیم

مورد نیاز کارخانه ذوب و ریخته گری پیچ و خم های زیادی طی شد و هفته پیش سویفت ال سی را گرفتیم، توضیح داد: تاجایی که من اطلاع دارم و حتی طرف آلمانی نیز اعلام کرد این نخستین ال سی اعتباری مدت دار در حجم بزرگ است. بانک تجارت، بانک عامل ما است و بانک مقصد نیز یک بانک آلمانی است که در کنسرسیون با بانک ایران و اروپا قرار دارد. وی اشتغالزایی کارخانه ذوب و ریخته گری را بعد از راه اندازی بین ۱۰۰۰ تا ۱۲۰۰ نفر و اشتغالزایی غیر مستقیم آن را نیز ۳۰۰۰ نفر اعلام کرد و گفت: همچنین کارخانه نورد میلگرد پس از راه اندازی ۲۰۰ نفر اشتغال مستقیم و ۶۰۰ نفر اشتغال غیر مستقیم خواهد داشت. در مورد کارخانه نورد میلگرد بر دسیر که قرار است طی دو تا سه ماه آینده به بهره برداری برسد یک نکته بسیار حائز اهمیت وجود دارد. مردم بر دسیر ۲۸ سال است که منتظر راه اندازی چنین کارخانه ای هستند و تاکنون ۱۸ طرح در این منطقه تعریف شده بود که همگی آنها در حد تابلو و روی کاغذ ماندند. با ورود مجتمع جهان فولاد سیرجان این آرزوی ۲۸ ساله مردم بر دسیر محقق شد و به زودی واحد صنعتی آنها راه اندازی خواهد شد. او همچنین از راه اندازی کارخانه بریکت سازی مجتمع جهان فولاد سیرجان خبر داد.

او با اشاره به اینکه به نظر می رسد این نخستین گشایش ال سی خارجی مدت دار در صنعت فولاد و بطور کلی صنایع کشور پس از لغو تحریم ها باشد، اضافه کرد: امیدواریم نخستین محموله از تجهیزات و ماشین آلات مورد نیاز کارخانه ذوب و ریخته گری ظرف دو تا سه ماه آینده وارد کشور شوند. وی توضیح داد: ال سی گشایش یافته مربوط به آلمان بوده و بانک عامل ما نیز بانک تجارت است. همچنین تجهیزات سفارش داده شده توسط بهترین برندهای آلمانی، سوئیسی، ایتالیایی و اسپانیایی ساخته شده اند. مدیرعامل شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان ابراز امیدواری کرد که کارخانه ذوب و ریخته گری جهان فولاد سیرجان پس از نصب ماشین آلات و تجهیزات و انجام تست های مربوطه در نهایت در اوایل سال ۱۳۹۷ به بهره برداری برسد. عباسلو درباره زنجیره تولید در مجموعه جهان فولاد سیرجان توضیح داد: در مجموعه جهان فولاد سیرجان یک زنجیره کامل تولید خواهیم داشت. به این ترتیب که گندله را از گل گهر و از طریق نوار نقاله دریافت کرده و آن را در کارخانه احیای مستقیم به آهن اسفنجی تبدیل می کنیم. مدیرعامل شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان با اشاره به اینکه برای گشایش ال سی مدت دار خارجی ۱۰۰ میلیون یورویی جهت خرید تجهیزات

سلیمی نیا به ماین نیوز خبر داد:

صادرات قابل توجه مجتمع اسفرا این به ترکیه

رئیس فروش صادرات مجتمع صنعتی اسفرا این بازار ترکیه را یکی از بازارهای هدف برای صادرات این واحد دانست و اظهار کرد: طی ۱۰ سال گذشته سالانه ۱۰ هزار تن محصول به ترکیه صادر کردیم. رضای سلیمی نیا در گفت و گو با خبرنگار ماین نیوز درباره نمایشگاه آنکیروس، آنوفر و ترک کست ۲۰۱۶ ترکیه اظهار کرد: نمایشگاه خوبی بود و بازدید کنندگان بسیاری داشتیم و مشتریان اصلی خود را ملاقات کردیم و توانستیم فرصت های خوب را شناسایی کنیم. فولاد آلیاژی ایران و فولاد آلیاژی اصفهان در این دوره از نمایشگاه حضور نداشتند این در حالی است که در دوره های گذشته حضور داشتند.

از سوی دیگر شنیده می شود فولاد آلیاژی مجتمع اسفرا این در ترکیه بازار ندارد. سلیمی نیا در باره موارد عنوان شده اظهار کرد: ما بازار خوبی در ترکیه داریم بطوریکه در ۱۰ سال گذشته سالانه ۱۰ هزار تن صادرات به این کشور داشتیم که این میزان صادرات حدود ۱۰ درصد از تولیدات ما را در بر می گیرد.

در نتیجه ترکیه بازار خوبی برای ما محسوب می شود. به گفته سلیمی نیا، حضور در این نمایشگاه برای مجتمع اسفرا این بسیار مفید بود. جالب است بدانید حتی مشتریانی از ایران نیز در این نمایشگاه به مراجعه کردند که مذاکره برای فروش محصول را به جلسات آتی در تهران موکول کردیم. در نتیجه نمایشگاه برای ما بسیار خوب بود. او با اشاره به مشکلات موجود در بحث انتقال پول افزود: در ترکیه هیچ مشکلی از قبل نداشتیم. در آلمان نیز در استان باواریا هیات تجاری آنها چندین پیش به ایران آمدند و گفتند در حال حل کردن مشکل انتقال پول به ایران هستند. ما امیدواریم اولین بازار که به آن وارد می شویم پس از ترکیه بازار آلمان باشد.

نادری در گفت و گو با ماین نیوز:

تامین مالی پروژه های معدنی و صنایع معدنی توسط چین موفق نبود

رئیس هیات مدیره شرکت مهندسی مشاور ناموران و مدیر پروژه های معادن و فلزات در این شرکت گفت: مشکل اصلی برای تحقق تولید یک میلیون ۵۰۰ هزار تن آلومینیوم در سال ۱۴۰۴، تامین مالی است. با توجه به اینکه بیمه و نمی تواند بطور کامل این نیاز مالی را تامین کند باید این مبالغ از خارج وارد کشور شود. محسن نادری با اشاره به حضور شرکت مهندسی مشاور ناموران در پروژه گندله سازی شماره ۲ گل گهر اظهار کرد: با توجه به اینکه این پروژه به صورت پکیج یونیت و کار داخلی آن توسط شرکت اتوک اجرا شد، حضوری در آن نداشتیم اما در پروژه گندله سازی شماره ۱ که آن هم پیشتر توسط اتوک اجرا شده بود، کارهای اصلاحی متعددی توسط ما انجام گرفت که موجب بهبود عملیات و افزایش تولید در پروژه گندله شماره ۱ شد. در این پروژه نیز می توانیم طرح های لازم را برای افزایش ظرفیت گندله سازی شماره ۲ که مورد نظر کارفرما است، ارائه دهیم.

وی افزود: ناموران در حوزه معادن و فلزات روی پروژه های آهنی و غیر آهنی فعالیت دارد. به عنوان مثال در حوزه فلزات آهنی عمده فعالیت ها در پروژه های بالادست آهن بوده و اکثر آنها مانند گل گهر، معدنی هستند. در پروژه های غیر آهنی در زمینه فلزات اساسی همچون مس آلومینیوم، مس و تیتانیوم حضور داشته البته میزان حضور در پروژه های آلومینیومی و مسی بیشتر است زیرا پروژه تیتانیوم برای اولین بار در ایران انجام می شود که در بخش تغلیظ شرکت ما به همراه شرکت همکار استرالیایی (شرکت مینرال تکنولوژی) حضور دارد.

وی با اشاره به هدف گذاری های برای تولید آلومینیوم در سال ۱۴۰۴، تصریح کرد: هدف گذاری کشور برای دستیابی به تولید ۱ میلیون ۵۰۰ هزار تن آلومینیوم در سال ۱۴۰۴ است، اما مشکلی اصلی در این میان بحث تامین مالی پروژه ها است. در حال حاضر ایمیدور به تنهایی نمی تواند تامین مالی پروژه ها را در نظر بگیرد در نتیجه این کار باید از خارج انجام شود. این در حالی است که بحث تامین مالی از چین در پروژه های قبلی چندان موفقیت آمیز نبوده است. حال باز میان برداشته شدن تحریم ها امیدوار هستیم تامین مالی از کشورهای دیگر همچون اروپا پی هانجام شود. البته در حال حاضر تنها بحث گارانتی حل نشده است، اگر این موضوع حل شود به اعتقاد من خیلی از پروژه های ایران به ویژه آلومینیوم می تواند حرکت جدی به سوی هدف گذاری های صورت گرفته داشته باشد.

بتانسیل صادرات ۵ میلیون تن آهن اسفنجی به ترکیه

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر گفت: باید بتوانیم بین ۴ تا ۵ میلیون تن آهن اسفنجی به ترکیه صادرات داشته باشیم. ناصر تقی زاده در گفت و گو با ماین نیوز با اشاره به اینکه شرکت گل گهر اخیراً در نمایشگاه آنکیروس، آنوفر و ترک کست ترکیه حضور قوی داشت، افزود: در این نمایشگاه به دنبال بازاریابی آهن اسفنجی تولیدی گل گهر بودیم و ارتباطات خوبی هم در

همین زمینه برقرار شد. وی توضیح داد: با توجه به افزایش تولید آهن اسفنجی در شرکت گل گهر و اینکه هنوز بخش ذوب به اندازه کافی آمادگی جذب این حجم آهن اسفنجی را ندارد، باید به فکر صادرات آهن اسفنجی باشیم. در همین راستا بازاریابی گسترده ای در خارج از کشور و به ویژه ترکیه برای صادرات آهن اسفنجی گل گهر آغاز شده است. ترکیه دارای یک بازار فولاد ۲۷ میلیون

تنی است که عمدتاً صنعت فولاد این کشور بر پایه قراضه است و ما می توانیم دستکم بین ۴ تا ۵ میلیون تن آهن اسفنجی به این کشور صادرات داشته باشیم و ترکیه برای آهن اسفنجی ما یک بازار بالقوه محسوب می شود. وی گفت: در حال بررسی شیوه صادرات آهن اسفنجی هستیم و اینکه آیا می توانیم آهن اسفنجی را به صورت مستقیم به ترکیه صادر کنیم و یا اینکه آن را تبدیل به هات یا کولد دی آر ای کرده و سپس صادر کنیم. تقی زاده با بیان اینکه ارتباطات تجاری ایران و ترکیه تاکنون عمدتاً یک طرفه بوده است، گفت: تاکنون بیشتر از طرف ترکیه به ایران بیلت و سایر محصولات فولادی صادر شده است اما می خواهیم این روند را تغییر داده و ما نیز به یکی از تامین کنندگان مواد اولیه و مصرفی مورد نیاز ترکیه تبدیل شویم که در صورت تحقق این هدف موفقیت بزرگی بدست آورده ایم.





شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان

Sirjan Jahan Steel Complex

کارخانه در حال بهره برداری

۱- کارخانه تولید آهن اسفنجی شماره ۱

ظرفیت تولید: ۹۶۰ هزار تن در سال آهن اسفنجی با تکنولوژی میدرکس

مواد ورودی: گندله با درجه ۶۷ درصد از کارخانه گندله سازی شرکت گل گهر

۲- کارخانه بریکت سازی

پروژه های در دست اجرا

با ظرفیت

۱- کارخانه فولادسازی شماره ۱
یک میلیون تن در سال انواع شمش فولادی

۲- کارخانه نورد میلگرد بردسیر
تولید ۵۰۰ هزار تن در سال انواع میلگرد ساختمانی

طرح های توسعه آتی

با ظرفیت

۱- کارخانه تولید آهن اسفنجی شماره ۲ (در دست مناقصه)
۹۶۰ هزار تن در سال

۲- کارخانه فولادسازی شماره ۲ (در دست مناقصه)
یک میلیون تن در سال

۳- کارخانه تولید لوله های بدون درز (در دست مطالعه)
۳۰۰ هزار تن در سال

۴- کارخانه فولادسازی بردسیر (در دست مطالعه)
۳۰۰ هزار تن در سال

اهداف شرکت:

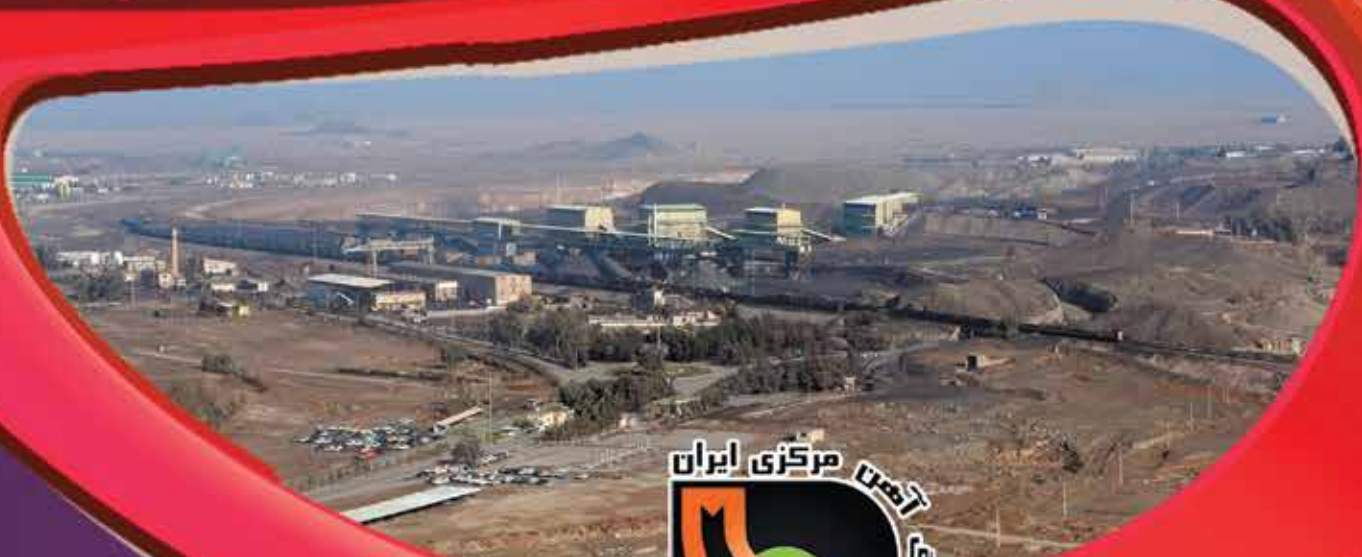
احداث مجموعه کارخانجات برای رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن محصولات نیمه ساخته شامل:

- ۲ میلیون تن آهن اسفنجی
- ۲ میلیون تن شمش فولادی
- ۲ میلیون تن محصولات نهایی نوردشده

وبزودی افتتاح کارخانه نورد ۵۰۰ هزار تنی بردسیر



دفتر تهران: میدان ونک - بزرگراه حقانی - بعد از چهارراه جهان کودک - خیابان شهیدی (دینار جنوبی) - نبش کوچه ژوبین - پلاک ۲ کد پستی: ۱۵۱۸۶۱۲۳۴۵
تلفن: ۰۲۱-۸۶۰۸۶۳۵۷-۸۶۰۸۵۸۳۴-۸۶۰۸۴۶۳۳ فکس فروش: ۰۲۱-۸۶۰۸۵۲۵۷
کارخانه: سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
تلفن: ۰۳۴-۴۱۴۲ ۳۶۲۵ فکس: ۰۳۴-۴۱۴۲ ۳۶۲۶
سایت: www.sjsco.ir ایمیل: info@sjsco.ir



شرکت سهامی خاص سنگ آهن مرکزی ایران - بافق

شرکت سهامی خاص سنگ آهن مرکزی ایران در ۱۰ کیلومتری شمال شرقی شهرستان بافق و در ۱۲۰ کیلومتری جنوب شرقی شهر یزد در حاشیه کویر مرکزی ایران، کنار معدن چغارت قرار دارد.

این شرکت در سال ۱۳۵۰ جهت اکتشاف و بهره برداری از کنسارهای آهن منطقه بافق توسط سازمان ذوب آهن ایران سابق تأسیس گردید و هم اکنون یکی از بزرگترین شرکتهای تولیدکننده سنگ آهن دانه بندی و کنسانتره کشور می باشد.

افتخارات:

- واحد نمونه کشوری در سالهای ۱۳۸۰ - ۱۳۸۲ - ۱۳۸۴
- صنعت برگزیده سیز در سالهای ۱۳۸۱ - ۱۳۸۳
- صادر کننده نمونه کشوری در سال ۱۳۸۵
- واحد نمونه معدنی در استان - سال ۱۳۸۶
- صادر کننده نمونه استانی در سالهای ۱۳۸۸ - ۱۳۸۹
- واحد پژوهش گستر برتر استان در سال ۱۳۹۰
- شرکت بهره بردار نمونه معادن رویاز در سال ۱۳۹۱
- شرکت برتر در چهارمین گردهمایی تخصصی نایندگان صنعت و تجارت ایران - ۱۳۹۱
- شرکت برتر در زمینه حفاظت از محیط زیست - ۱۳۹۱
- دریافت لوح مدیریت برتر انرژی - ۱۳۹۱
- دریافت نشان تک ستاره در زمینه بهره وری ۲-۱۳۹۱
- دریافت نشان تک ستاره در زمینه کار سالم - ۱۳۹۲
- اولین مجتمع صنعتی معدنی مدیریت سبز در استان - ۱۳۹۳
- دریافت لوح و تندیس ششمین جشنواره تحلیل از کارآفرینان برتر - ۱۳۹۴
- دریافت لوح و تندیس از اولین جشنواره صنایع برتر استان بانک گردش اقتصاد مقاومتی - ۱۳۹۵
- دریافت تندیس تولیدکننده نمونه کشوری در همایش تولید برتر - ۱۳۹۵

طرح های توسعه و جوار معدنی شرکت:

- طرح احداث گندله سه چاهون به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال
- طرح احداث کارخانه ۲ میلیون تنی کنسانتره آهن
- طرح احداث کارخانه یک میلیون تنی فولاد سازی به روش کوره بلند
- طرح احداث خطوط راه آهن چغارت
- طرح بازیافت آب از فاضلاب شهری
- طرح بر عیار سازی سنگ آهن معدن چغارت



WWW.ICIOC.COM

محصول و ظرفیت تولید سالانه:
 ۳ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی شده
 ۳/۲ میلیون تن کنسانتره آهن
 ۸۰۰ هزار تن آگلومره

بافق - شرکت سنگ آهن مرکزی ایران
 صندوق پستی: ۱۱۱۱
 تلفن: ۵ - ۰۳۵ ۳۲۴۲۳۰۰۱
 دورنگار: ۱ - ۰۳۵ ۳۲۴۲۴۱۰۱
 روابط عمومی: ۱ - ۰۳۵ ۳۱۴۵۴۵۰۰



باید برای صادرات سنگ آهن مازاد مشوق هم داده شود

اکنون میزان تولید سنگ آهن دانه بندی ۸ میلیون تن بیش از نیاز داخلی است. مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو افزود: سرمایه گذاری برای ایجاد واحدهای بالادستی فولاد بسیار سنگین و بازگشت سرمایه زمانبر است بنابراین کمتر سرمایه گذاری تمایل به هزینه کردن در این زمینه دارد مگر با اعطای تسهیلات مناسب. از طرفی وجود مشکلاتی در قوانین معدن به ویژه موضوع اخذ بهره مالکانه، کمبود منابع مالی، نقص قوانین و بوروکراسی در مقابل سرمایه گذاری داخلی و خارجی، افزایش سالانه قیمت حامل های انرژی و حمل و نقل، کم توجهی به نقش بخش خصوصی در نیل به اهداف توسعه، تصمیم گیری های لحظه ای و وضع ضوابط خلق الساعه و نبود سیاست های حمایتی از فعالان معدنی و صنایع وابسته در مواجهه با کاهش قیمت ها ناشی از تحولات اقتصادی جهان را می توان از مهمترین موانعی دانست که بخش خصوصی را از سرمایه گذاری در این صنعت می راند. وی تاکید کرد: مسئولان بجای ایجاد مانع در راه صادرات، بهتر است تدابیری برای بازگشت سرمایه و سود حاصل از صادرات در جهت ایجاد و توسعه واحدهای فرآوری و تکمیل کننده زنجیره تولید بیاندیشیم. مدیر بازرگانی چادرملو تصریح کرد: رشد نامتوازن صنایع فولادی هم از دیگر چالش های توسعه است که باید اصلاح شود، برای اینکه مواد اولیه واحدهای فولادی تامین شود باید سنگ آهن چند مرحله فرآوری شود. ابتدا به کنسانتره، سپس گندله و بعد از آن به آهن اسفنجی تبدیل شود تا فولاد سازان بتوانند از آن برای تولید شمش فولادی استفاده کنند. اما کمتر سرمایه گذاری بدنبال کارخانه تولید کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی است و لی تعداد و ظرفیت واحدهای نورد که سرمایه اندک و بازدهی بیشتری دارد، ۲ برابر ظرفیت تولید فولاد کشور است. وی افزود: برآوردهای جمعیتی مرکز آمار ایران نشان می دهد، جمعیت ایران در سال ۱۴۰۴ به رقم ۸۵ میلیون نفر می رسد و با توجه به سرانه مصرف فولاد در کشور اگر در بهترین شرایط به حدود ۲۸۰ کیلو برسد، میزان مصرف داخلی فولاد در سال ۱۴۰۴ به حدود ۲۴ میلیون تن خواهد رسید، پس برای تحقق تولید تاملز ۵۵ میلیون تن فولاد که در افاق ۱۴۰۴ پیش بینی شده است باید بدنبال بازار های جهانی و از طرفی توسعه واحدهای فرآوری باشیم، که در شرایط فعلی امیدی به تامین سرمایه از منابع داخلی نیست.



سرمایه گذاران بخش خصوصی است. برقی یادآوری کرد: چادرملو در سخت ترین شرایط تحریم ها توانست با سرمایه گذاری ۴۴ هزار میلیارد ریالی خود زنجیره فولاد را از معدن تا نورد تکمیل کند و محصولات خود را با بالاترین ارزش افزوده به بازار عرضه کند. بدیهی است بخشی از هزینه های ارزی خرید تجهیزات و ماشین آلات از محل صادرات سنگ آهن دانه بندی شده مازاد بر مصرف داخلی تامین شده است. وی گفت: سنگ آهن دانه بندی تنها در واحدهای ذوب کوره بلند استفاده می شود و باید دارای عیار خاص باشد، که در ایران تنها ذوب آهن اصفهان از دانه بندی استفاده می کند و سایر کارخانجات فولاد که دارای کوره های قوس الکتریکی هستند نمی توانند از دانه بندی استفاده کنند بلکه مواد اولیه آنها آهن اسفنجی است، بر اساس آخرین آمارها

در روزهای اخیر موضع وزارت صنعت، معدن و تجارت، در خصوص محدودیت های جدید برای صادرات مواد معدنی از جمله سنگ آهن واکنش هایی را از سوی فعالان معدنی کشور بدنبال داشته، مدیر بازرگانی یکی از بزرگترین معادن سنگ آهن ایران معتقد است در آمد حاصل از صادرات سنگ آهن موجب رشد و توسعه بخش معدن و صنایع فولاد کشور می شود. وی تصریح کرد: اتفاقاً باید مشوق هایی برای تولید کنندگان و صادر کنندگان سنگ آهن در نظر گرفت تا تولیدات مازاد بر نیاز داخل را صادر کنند.

محمد برقی مدیر بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در ادامه این گفت و گو افزود: در حال حاضر شرایط حاکم در بخش معدنی کشور، شرایط مطلوبی نیست. مشکلات تامین مالی، نبود تجهیزات و عدم برخورداری از تکنولوژی های نوین در امر معدنکاری، هزینه های بالای انرژی و از همه مهمتر هزینه های سنگین حمل و نقل، چند سالی است که فعالان سنگ آهن را دچار مشکل کرده است، شاهد این گفته هم تعطیلی بیش از ۸۰ درصد معادن سنگ آهن است، به عبارتی به غیر از معادن بزرگی چون چادرملو، گل گهر، بافق و سنگان بخش اعظم معادن تعطیل شده اند و بر اساس آخرین گزارش انجمن سنگ آهن از ۱۵۶ معدن فعال ثبت شده در بهار ۹۲ تنها ۱۹ معدن فعالند. یعنی تعطیلی ۸۴ درصد معادن فعال سنگ آهن و کاهش ۳۵ درصدی تولید. برقی گفت: با وجود این شرایط در حال حاضر میزان تولید سنگ آهن در کشور بیش از نیاز واحد های فرآوری است، بنابراین دولت باید شرایط مساعد و تسهیلات تشویقی برای صادرات این محصول فراهم کند نه اینکه مانع ایجاد نماید. وی گفت: متأسفانه برخی سنگ آهن دانه بندی شده را محصول خام عنوان می کنند در حالی که سنگ آهن استخراج شده از معادن پس از عملیات فرآوری در کارخانجات، تبدیل به سنگ آهن دانه بندی شده می گردد و دیگر خام نیست چون ارزش افزوده ایجاد شده است و همین محصولی است که صادر می شود. از طرفی راه پیشگیری از صادرات سنگ آهن و با هر محصول دیگری ممانعت از صادرات نیست بلکه باید زمینه ایجاد واحدهای پایین دستی را فراهم کرد که متأسفانه این اتفاق کمتر رخ می دهد و دلیل آن هم عدم حمایت تصمیم گیرندگان دولتی و موانع بسیار برای

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو

سهام عام

بزرگترین تولید کننده پودر کنسانتره سنگ آهن نرمة

با عیار آهن (Fe) حداقل ۶۷/۵٪ در کشور



چادرملو نماد توسعه پایدار و پیشگام در تکمیل زنجیره تولید

CHADORMALU

MINING & INDUSTRIAL CO



۱- طرح کارخانه فولاد و احیای مستقیم چادرملو

ظرفیت سالانه طرح ۱.۰۰۰.۰۰۰ تن فولاد خام قابل افزایش تا ۱.۳۰۰.۰۰۰ تن کل سرمایه گذاری طرح ۱۲.۰۵۴ میلیارد ریال و سهم ارزی جزئی از جمع کل ۱۷۰/۴ میلیون یورو پیشرفت فیزیکی فولاد سازی ۹۸ درصد و راه اندازی سه ماهه سوم سال ۱۳۹۵

۲- طرح توسعه و افزایش ظرفیت کارخانه گندله سازی اردکان

ظرفیت سالانه طرح ۶۰۰ هزار تن (کل ظرفیت ۴ میلیون تن) کل سرمایه گذاری طرح ۹۰۵ میلیارد ریال پیشرفت فیزیکی ۶۴ درصد و راه اندازی و بهره برداری اسفند ماه ۱۳۹۵

۳- نیروگاه ۵۰۰ مگاواتی اردکان

ظرفیت سالانه طرح ۵۰۰ مگاوات و کل سرمایه گذاری طرح ۲۶۵ میلیون یورو (معادل ۱۳.۶۹۸ میلیارد ریال) طرح در سه فاز اجرا گردید: فاز یک: واحد گازی شماره یک که در تیر ماه سال ۱۳۹۲ راه اندازی و وارد شبکه سراسری گردید. فاز ۲: واحد گازی شماره ۲ که در شهریور ماه سال ۱۳۹۳ راه اندازی و وارد شبکه سراسری گردید. فاز ۳: واحد بخار که در اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۵ راه اندازی و وارد شبکه سراسری گردید.

۴- طرح احداث تصفیه خانه فاضلاب اردکان و انتقال آب به مجتمع گندله سازی جهت تامین آب مصرفی

ظرفیت قابل بهره برداری از بساب تصفیه شده ۲/۹ میلیون متر مکعب در سال کل سرمایه گذاری طرح ۱.۹۳۹ میلیارد ریال، پیشرفت فیزیکی ۸۸ درصد، راه اندازی و بهره برداری آذرماه سال ۱۳۹۵

۵- طرح مشارکتی تولید فولاد و نورد سرد ابرکوه

ظرفیت سالانه طرح: فولاد سازی ۶۰۰ هزار تن و نورد ۴۵۰ هزار تن کل سرمایه گذاری طرح ۹.۶۳۹ میلیارد ریال، پیشرفت فیزیکی بخش نورد ۹۸ درصد راه اندازی بخش نورد شهریور سال ۱۳۹۵

برنامه صادرات ۵۰ هزار تنی در سال جاری



مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران از صدور محصولات فولاد آلیاژی به ۲۰ کشور اروپایی از جمله آلمان، اسپانیا، لهستان و... خبر داد. محمد ابراهیم قدیریان با اشاره به اینکه فولاد آلیاژی یکی از بزرگترین تولیدکنندگان فولاد در ایران و خاورمیانه به شمار می‌رود، اظهار داشت: در حال حاضر ظرفیت تولید این واحد در حال حاضر بالغ بر ۴۶۰ هزار تن است. وی عنوان کرد: در کنار فولاد آلیاژی، واحد یزد یک نیز در حال پیگیری است و با توجه به اینکه سال‌هاست کلید آن خورده و تجهیزات آن خریداری شده است، هنوز مورد بهره‌برداری قرار نگرفته است.



قدیریان ادامه داد: ظرفیت تعریف شده برای یزد یک نیز ۷۰۰ هزار تن است که با احتساب ۶۰۰ هزار تن ظرفیت نصب شده، مجتمع فولاد آلیاژی ایران به یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن تولید در سال خواهد رسید. مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران اظهار امیدواری کرد: در یک بازه زمانی دو ساله فاز اول فولاد آلیاژی ایران به تولید ۶۰۰ هزار تن، ظرفیت فولاد یزد یک به ۷۰۰ هزار تن و در مجموع در یک بازه زمانی چهار ساله به یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن برسد.

وی تاکید کرد: چنین مجموعه‌ای آثار و برکات خود را در حوزه اشتغال و توسعه ملی و منطقه‌ای خواهد داشت به نحوی که اشتغال‌زایی در صنعت فولاد حدود یک به سه است به این معنا که به ازای هر یک شغل مستقیم در صنعت فولاد، سه شغل غیرمستقیم ایجاد می‌شود.

قدیریان با اشاره به مزایای اقتصادی و اشتغال‌زایی صنعت فولاد بیان کرد: فولاد در عین حال با یک چالش بزرگ و جدی با عنوان آب مواجه است و این مشکل، چالشی در مسیر توسعه ملی و توسعه صنعت فولاد است که باید برای رفع آن تلاش شود.

مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران در مورد پروژه یزد یک نیز بیان کرد: یزد یک از زمان کلنگ‌زنی دائم در فراز و نشیب و کش و قوس بوده و به دلیل کمبود منابع در وضعیت ابهام قرار داشته است.

وی عنوان کرد: خوشبختانه با تمهیداتی که ظرف یک سال گذشته اندیشیده شده، توانستیم با برخی برنامه‌ریزی‌ها بخش قابل توجهی از منابع مالی را برای این واحد تامین کنیم. قدیریان خاطر نشان کرد: امسال طبق بودجه مصوب شده باید ۳۴۰ هزار تن محصول در فولاد آلیاژی ایران تولید و به بازار عرضه شود که طی هفت ماه گذشته ۲۳۵ هزار تن آن محقق شده است.

وی با اشاره به اینکه در بخش‌های مختلف فولادسازی در مجتمع فولاد آلیاژی برنامه‌های توسعه‌ای را دنبال می‌کنیم، افزود: در بخش نورد سنگین طی هفت ماه گذشته ۷۰ هزار تن تولید داشته‌ایم که این میزان ۱۳ درصد

پروژه راه اندازی مجدد دستگاه تست آلتراسونیک

در راستای بهبود افزایش تولید و تضمین کیفیت و بهینه کردن تست شمش‌های تولیدی، شرکت فولاد آلیاژی ایران توانست برای اولین بار اقدام به تعمیر و راه‌اندازی دستگاه تست آلتراسونیک محصولات خود در خط ۱ واحد ۱۴ کند. حمیدرضا میرجلیلی رئیس عملیات حرارتی و تکمیل کاری با اعلام این خبر گفت: این دستگاه از زمان شروع به کار در شرکت، به علت خرابی‌های متعدد، در مدت زمان کوتاهی در خط ۱ قرار داشته و چون نمونه داخلی آن در کشور وجود نداشت، اجباراً محصولات به صورت دستی توسط اپراتور انجام می‌شد.

وی با اشاره به محدودیت‌های تست دستی گفت: از محدودیت‌های تست دستی که فقط یک سطح از محصول را می‌توان تست کرد و عیوب زیر سطحی قابلیت شناسایی و پوشش کامل را ندارد. را با پوشش کامل ندارد.

وی افزود: با راه‌اندازی این دستگاه نه تنها برنامه‌های اتوماسیون آن نیز بروز شده بلکه توانستیم صرفه‌جویی اقتصادی حدود ۱۱۰ هزار یورویی تعمیر به جای خرید را بدست آوریم.

پروژه افزایش سرعت خط ۲ واحد ۱۴

مشاور فنی مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران با طرح این موضوع که تاکنون اعتقاد بر این بوده که چون دقت دستگاه تست سیر کوفلاکس در سرعت بیش از ۶۰ متر بر دقیقه مورد اطمینان نیست، افزود: پس از بررسی‌های فنی و تشکیل یک تیم از کارکنان واحد و انجام تست عملی این مهم حاصل شد که امکان افزایش سرعت خط تا ۱۲۰ متر بر دقیقه با پوشش کامل تست میسر است.

احسان ظفری با اشاره به تعریف یک پروژه در شرکت گفت: با در نظر گرفتن تمامی جوانب فنی و اقتصادی ظرف مدت ۴۵ روز این افزایش سرعت را در خط ۲ اعمال و بررسی‌های اولیه آن در مورد افزایش بهره‌وری صورت پذیرفت که این افزایش سرعت باعث افزایش تناژ خروجی محصول شد.

وی گفت: افزایش تناژ خروجی محصول از این خط بعد از اجرای این پروژه حدود ۷۰۰ تن در ماه بود. وی سود حاصل از انجام این پروژه را در کاهش هزینه‌ها در سال حدود ۱,۵ میلیارد میلیون تومان اعلام کرد.



بر اساس برنامه‌ریزی انجام شده در صددیم میزان صادرات فولاد آلیاژی ایران را به ۵۰ هزار تن در سال جاری برسانیم

بیشتر از برنامه مصوب است. مدیرعامل شرکت فولاد آلیاژی ایران ادامه داد: در خطوط پایین دستی ۹۰ هزار تن تولید داشته‌ایم که این میزان نیز ۱۲,۵ درصد بیشتر از برنامه مصوب است و در بخش نورد سبک نیز طی هفت ماه گذشته ۱۲۰ هزار تن تولید داشته‌ایم که این میزان ۱۸ درصد بیشتر از برنامه هدف گذاری شده است.

وی در مورد صادرات نیز با اشاره به اینکه رکورد ۳۸ هزار تن صادرات را داشته‌ایم اما این رقم در هفت ماه گذشته سال جاری به ۲۹ هزار تن رسیده و بر اساس برنامه‌ریزی انجام شده در صددیم این میزان را به ۵۰ هزار تن در سال جاری برسانیم.

قدیریان، مهم‌ترین کشورهای هدف صادراتی را ۲۰ کشور اروپایی خواند و افزود: عمده‌ترین صادرات ما به کشورهای آلمان، اسپانیا، لهستان و بسیاری دیگر از کشورهای صنعتی اروپا صادر می‌شود.



تبدیل وضعیت همکاران پیمانکار تامین نیرو

پس از ماه‌ها تلاش و پیگیری تبدیل وضعیت همکاران پیمانکار تامین نیرو شرکت فولاد آلیاژی ایران به تصویب هیات مدیره این شرکت رسید تا یکی از انتظارات مهم و دیرین این گروه بزرگ از همکاران یعنی قرارداد مستقیم با شرکت محقق شود. توجیه سرمایه‌گذاری جدید برای عملی شدن تبدیل وضعیت «همکاران پیمانکار تامین نیرو» نزد هیات مدیره و بالتبع سهامداران؛ «بهبود فعالیت‌های تولیدی شرکت» و «افزایش بهره‌وری و موفقیت سازمانی» در سایه همت و تلاش متقابل از سوی همه همکاران است که طی سال‌های گذشته همواره از این موضوع آزرده‌خاطر بوده‌اند و نتیجه آن تأثیر منفی بر اجرای اهداف و برنامه‌های موردانتظار شرکت بوده است.



IASCO



شرکت فولاد آلیاژی ایران (سهامی عام)

بزرگ‌ترین کارخانه تولید فولادهای آلیاژی در ایران و خاورمیانه

The biggest special steels producer in Iran & the Middle East



کاربردها:

صنایع خودروسازی، ماشین سازی، ابزار سازی، نفت و پتروشیمی، نیروگاهی، پزشکی و جراحی

Applications:

Automotive parts, Machinery, Tools Making, Oil and Petrochemical, Power Plants, Medical & Surgical industries.

کارخانه: یزد- بلوار آزادگان- بلوار شهید دهقان منشادی- کیلومتر ۲۴ جاده فولاد آلیاژی- کدپستی: ۸۹۴۵۱۵۱۶۹۴

امور بازاریابی و فروش: تلفن: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۰۸۲ تلفن: ۰۳۵-۳۷۲۵۳۰۹۰-۹۶ دورنگار: ۰۳۵-۳۷۲۵۴۶۸۰

دفتر تهران: خیابان کریم خان زند- خیابان قائم مقام فراهانی- خیابان مشاهیر- پلاک ۵۱ - کدپستی: ۱۵۸۹۸۶۳۳۱۶

دورنگار: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۸ تلفن: ۰۲۱-۸۸۳۲۲۶۲۶-۲۷

websit:www.iasco.ir

E-mail:info@iasco.ir

export@iasco.ir

sales@iasco.ir



ترکیه صنعت فولاد را دیرتر از ایران شروع کرد اما از ما جلوزد



مدیر عامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان معتقد است: در صورت محقق شدن تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در سال ۱۴۰۴، باید اقدامات لازم برای صادرات ۲۰ میلیون تنی فولاد را مهیا کرده تا از رقبا عقب نمانیم. اسداله فرشاد درباره حضور اخیر شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در نمایشگاه آنکیروس، آنوفر و ترک کست ۲۰۱۶ ترکیه توضیح داد: همانطور که می‌دانید توانمندی‌های صنعت و معدن ترکیه تلاش می‌کند در هر شرایطی خود را خوب نمایش دهد. در نتیجه در عرصه ساخت و ساز و همچنین صنایع آهن و فولاد و فلزات رنگی شاهد حرکت‌های جدید در توانمندی‌های ترکیه هستیم. وی ادامه داد: پتانسیل صنعتی و معدنی مادر ایران یک پتانسیل بی‌نظیر است اما ترکیه برای استفاده از پتانسیل‌های خود تلاش کرده و با ارائه غرفه‌های زیبا و تبلیغات، توانسته سهم بازار بیشتری را از آن خود کند و صادرات صنعتی خود را توسعه داده است. به همین دلیل ما نیز باید تلاش کرده تا حضورمان در نمایشگاه‌های بین‌المللی بر اساس توانمندی‌های صادراتی باشد.

به گفته فرشاد، جدیت، تعصب و کار با عشق در رابطه با تولید و عرضه و معرفی توانمندی‌ها، عاملی بسیار مهم به شمار می‌رود. یعنی اگر به دنبال بدست آوردن سهمی از بازار هستیم باید توانمندی‌های خود را عرضه کنیم. جالب است بدانید «کیفیت ما غرور ملی ما است» شعار ما در فولاد آلیاژی است. در نتیجه نباید از کیفیت محصول کوتاه آمد زیرا این کیفیت است که منجر به دست‌یابی به بازار می‌شود. باید بدانیم که بازار صادراتی به راحتی فتح نمی‌شود. برای کسب سهم بازار نیازمند کیفیت، انجام به موقع تعهدات و همچنین ارائه قیمتی رقابتی هستیم. مدیر عامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با اشاره به اختلاف حوزه سنگ آهن و فولاد بر سر موضوع هزینه حمل و نقل افزود: در این رابطه بهتر است مثالی را مطرح کنیم؛ به عنوان مثال فردی در قائلان برای احداث کارخانه فولاد ۱۰۰۰ میلیارد سرمایه‌گذاری می‌کند. در صورتی که اگر همین رقم را برای توسعه زعفران سرمایه‌گذاری می‌کرد توجه بیشتری به همراه داشت زیرا مزیت منطقه بیشتر به نفع توسعه زعفران است. بدون شک جابه‌جایی ۱۰۰۰ کیلو متر مواد اولیه نیازمند صرف هزینه است در نتیجه نباید انتظار داشت که سهم انتخاب نامناسب محل را چادر ملو و گل‌گهر و یا... بدهند. در نتیجه باید در انتخاب منطقه مزیت‌های تردیدناپذیر زنجیره ارزش آهن و فولاد را در نظر گرفت. یعنی زنجیره را باید جایی تکمیل کرد که مزیت تامین نیاز داخل را داشته و سپس پتانسیل ظرفیت صادراتی را به همراه داشته باشد. به گفته وی، با توجه به این موضوع مجموعه فولاد هر مزگان و فولاد کاوه جنوب مزیت صادرات نسبت به آهن و فولاد غدیر ایرانیان را در اختیار دارند. وی همچنین با اشاره به موضوع تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در سال ۱۴۰۴ و اهمیت موضوع بازار یابی برای واحدهای فولادی تصریح کرد: ما در سال گذشته بر اساس سیاست‌های تدوینی وزارت صنعت، معدن و تجارت و تاکید دکتر سرقینی به عنوان مسئول بخش صنایع معدنی، مبنی بر اینکه اولویت را به تامین نیازهای داخلی بدهیم، علیرغم اینکه تقاضای شدید صادراتی داشتیم اما اولویت را به تامین نیاز داخلی دادیم. فرشاد گفت: در توسعه صادرات زنجیره ارزش آهن و فولاد از سنگ آهن تا محصول نهایی باید به این نکته توجه داشت که هر کدام از این بخش‌ها که مزیت صادراتی داشته باشند نباید تاملی در آن کرد. فرض بر اینست که تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در ۱۴۰۴ محقق باید شود زیرا دیگر تولیدکنندگان بیکار نشسته‌اند تا ما بازار را در دست بگیریم. وی ادامه داد: علت اینکه فولاد مبارک توانسته بازار را فتح کند کیفیت در محصولات نوردی، ورق‌های رول، ورق‌های رنگی و... است. اگر ما می‌خواهیم ۲۰ میلیون تن سهم بازار داشته باشیم، کیفیت و تامین خواسته‌ها و نیازهای منطقی مشتری را باید در نظر داشته باشیم. به گفته وی، چین سهم فولاد آلیاژی خود را از ۳ به ۷ درصد افزایش داده است. یعنی فولاد آلیاژی را در حال حاضر ارزان‌تر از فولاد آلیاژی ایران به اروپا صادر می‌کند. این در حالی است که فولاد آلیاژی ما از ۱۵ سال پیش برای مجموعه‌های معتبری مانند ولو، مرسدس بنز و... صادر کرده است. امروز نیز فولاد آلیاژی عزم خود را جزم کرده تا صادرات خود را افزایش چشمگیری دهد.

مدیر عامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با اشاره به این موضوع که برخی از شرکت‌های ایرانی به ویژه شرکت‌های معدنی صادرکننده مواد معدنی حاضر در نمایشگاه مخاطبان خوبی داشته و توانستند سهمی از بازار بدست آورند، افزود: شرکت‌های سرب و روی کالسیمین، مجموعه مس، جهان فولاد سیرجان، آهن و فولاد غدیر ایرانیان، همچنین ایرالکو و شرکت‌های مجموعه میدکو و فولادها و... که در بخش صنعتی و معدنی فعال هستند حضور خوبی در نمایشگاه داشتند. البته به اعتقاد من آن بخشی که می‌توانست در این نمایشگاه حضور داشته و سهمی از بازار را بدست آورد، بخش فعالیت‌های فنی و مهندسی و شرکت‌های نرم‌افزاری و شرکت‌هایی بود که می‌توانستند در بخش ابزار دقیق به ویژه الکترونیک به دلیل توانمندی بخش‌های صنعتی کشور در چند سال گذشته، سهمی از بازار را در اختیار گیرند. فرشاد درباره استانداردهای نمایشگاه‌های ترکیه در مقایسه با نمایشگاه‌های ایران اظهار کرد: نباید فراموش کرد کشور ترکیه یک پتانسیل تولید ۵۰ میلیون تنی فولاد را در اختیار دارد. این در حالی است که صنعت فولاد آن از ما عقب‌تر بود و پس از ما کار در این صنعت را شروع کرد اما امروز ظرفیت‌های مادر صنعت فولاد نصف ظرفیت‌های ترکیه است. وی با اشاره به اتفاقات اخیر در بازار آهن و فولاد دنیا و کودکی که این بازار با آن مواجه بود، افزود: در چنین شرایطی صنعت فولاد ترکیه به سرعت ظرفیت‌های خود را تقلیل و تولید خود را به ۳۵ میلیون تن رساند. این موضوع حاکی از آن است که سهم بازار صادراتی آن با کاهش همراه شده است. اتفاقات اخیر در ترکیه باعث شد که پروژه‌های ساختمانی در این کشور متوقف شوند. به تعبیری می‌توان گفت این صنعت تحت تاثیر مسائل سیاسی قرار گرفته است و متاثر از دخالت‌های سیاسی بیرونی بوده است. کما اینکه در حال حاضر ترکیه به عنوان یک پتانسیل قرار گرفته در کنار اروپا و بازار اروپا می‌تواند بالقوه سهم قابل توجهی از بازار اروپا را به خود اختصاص دهد اما رقبای آن می‌توانند منتظر تحمیل برخی بحران‌ها بر شرایط صنعتی و بازرگانی ترکیه باشند. فرشاد درباره استانداردهای نمایشگاه‌ها در ایران گفت: فضایی که امروز در نمایشگاه‌های ایران دیده می‌شود تحت تاثیر تحریم‌های اقتصادی ایجاد شده است. این در حالی است که ترکیه با شرایط تحریم مواجه نبوده، در نتیجه شرایطی که در کشور ما حاکم بود قابل مقایسه با کشور ترکیه نیست. در یک دهه اخیر شرایط تحریم بر ما سایه افکنده بود. بنابراین طبیعی است آن دسته از کشورهایی که سیاست‌های آمریکارا تعقیب می‌کنند گوش به فرمان آن باشند. به عنوان مثال با شروع جنگ تحمیلی تمام ژاپنی‌ها پتروشیمی ایران و ژاپن را ترک کردند. در صورتی که اگر این شرکت‌ها شکل می‌گرفتند (پتروشیمی امام خمینی و پتروشیمی رازی) امروز رقیب جدی برای پتروشیمی عربستان سعودی محسوب شده و ما به عنوان قدرت اول پتروشیمی خاورمیانه مطرح بودیم. وی ادامه داد: با شروع جنگ ژاپن خیلی سریع و به تبعیت از سیاست‌های آمریکا ایران را ترک کردند. در حال حاضر نیز پس از رفع تحریم‌ها ژاپن پس از اروپایی‌ها به ایران آمد. ما چنین شرایطی را در ترکیه مشاهده نمی‌کنیم، بنابراین هر کشور را باید با توجه به شرایط خودش سنجید و مقایسه کرد.



مدیر عامل چادر ملو: عرضه در بورس کالا باید اختیاری باشد

عرضه در بورس کالا باید اختیاری باشد

به تازگی طبق توافق که فعالان سنگ آهن برای کشف قیمت این ماده معدنی در بورس کالا با مسوولان این بورس داشتند مقرر شد تا ساز و کاری اجرایی برای حضور موفق سسنگ آهن در بورس کالا تدوین شود اما به نظر می‌رسد حال که معدنکاران تمایل به عرضه در بورس برای شفافیت بیشتر قیمت سنگ آهن داشتند این موضوع تبدیل به ابزاری برای تهدید و الزام به حضور آنها شده اما تاکید می‌کنم حضور یا عدم حضور شرکت‌های تولیدکننده سنگ آهن در بورس کالا برای عرضه محصولات خود باید اختیاری باشد، اجبار در شیوه عرضه هر نوع تولیداتی موجب اختلال در بازار عرضه و تقاضا می‌شود.

بورس کالا به عنوان یک مرکز انسجام دهنده بازار عرضه و تقاضا خوب است مشروط به اینکه از تولیدکننده و مصرف‌کننده سلب اختیار نکند بلکه راهکاری باشد در کنار سایر روش‌های خرید و فروش کالا یا محصول. البته برخی معتقدند عرضه سنگ آهن در بورس کالا مکانیزم مطمئنی برای کشف قیمت این محصول و تضمینی مطمئن برای فروش است، در حالی که تولیدکننده و خریداران داخلی سنگ آهن مشکلی برای کشف قیمت و خرید و فروش این محصول ندارند و از گذشته در تعامل با یکدیگر در فضای دوستانه و حرفه‌ای به توافق رسیده‌اند.

سنگ آهن محصولی خاص و دارای مشتری خاص است که در بازار داخلی ارتباط تنگاتنگ و شناخته شده‌ای بین تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان این محصول وجود دارد بنابراین خرید و فروش سنگ آهن در داخل کشور خیلی مکانیزم پیچیده و معادله چند مجهولی نیست که به دنبال راه حل باشیم.

وقتی محصولی در بورس کشف قیمت شود بدیهی است خریدار و فروشنده بر پایه همان قیمت معامله می‌کنند و این اتفاق اگر برای سنگ آهن بیفتد اثر مثبت خواهد داشت، چرا که در حال حاضر قیمت سنگ آهن در داخل کشور برای تولیدکنندگان فولاد کمتر از قیمت جهانی است و بعید می‌دانم این گروه موافق خرید سنگ آهن از بورس کالا باشند. معاملات در بورس کالاشفاف و نقدی انجام می‌شود و این حرکت نیز برای سنگ آهنی‌ها اثرات بسیار مثبتی دارد و استقبال می‌کنیم، اما بهتر است کمی واقع‌بینانه به این موضوع نگاه کنیم که آیا این توان و ظرفیت در بین واحدهای فولادی وجود دارد که خرید نقدی داشته باشند؟

در همه جای جهان ارتباط متقابل تولیدکنندگان مواد اولیه و خریداران سنگ آهن در بخش خصوصی همواره بر پایه منافع مشترک بوده و چالش‌سختی وجود ندارد، این تعامل تا جایی وجود دارد که دولت‌ها مداخله نکنند. بهتر است دولت از نقش نظارتی و حمایتی خود خارج نشود و در مقام تصمیم‌گیری و تعیین تکلیف برای فعالان این حوزه صنعتی قرار نگیرد. شاید برخی از تولیدکنندگان سنگ آهن مایل باشند محصول خود را در بورس کالا عرضه کنند که بسیار خوب است اما همان‌طور که اشاره کردم نباید اجبار و تحمیلی باشد.

بورس کالای می‌تواند زمینه صادرات مازاد بر نیاز داخلی را نیز برای عرضه کنندگان فراهم کند تا توان بخش خصوصی تقویت شود و از طرفی درآمدهای برای کشور حاصل شود. هر چند چادر ملو در شرایط فعلی به صادرات محصول خود نمی‌اندیشد اما در عین حال از ایجاد زمینه‌های رقابتی برای ورود به بازارهای جهانی نیز حمایت می‌کند حال اگر به اعتقاد برخی صاحب‌نظران بورس کالای می‌تواند این شرایط را فراهم کند اقدام پسندیده‌ای است.

تولید ورق‌های ویژه مخازن حمل گاز مایع در فولاد مبارک

ورق‌های فولادی با گرید P460NJ2 از استاندارد AFNOR فرانسه مربوط به فولادهای میکروآلیاژی استحکام بالا، ویژه صنعت ساخت مخازن حمل گاز مایع در فولاد مبارک ساخته شد.

غلامرضا جوانمردی مدیر متالورژی و روش‌های تولید شرکت فولاد مبارک به بیان اینکه این نوع ورق در فولاد مبارک با تناژ حدود یک هزار تن و در ضخامت ۹-۱۰ و ۱۲ میلیمتر تولید شد، افزود: این محصول پس از تولید به شرکت «روم صنعت سامان» تحویل داده شد. وی گفت: کلیه مراحل ساخت از جمله فرم دهی، جوش‌پذیری و تست‌های عملکردی با موفقیت در این شرکت انجام شد.



ترکیه یک پتانسیل تولید ۵۰ میلیون تنی فولاد را در اختیار دارد. این در حالی است که صنعت فولاد آن از ما عقب‌تر بود و پس از ما کار در این صنعت را شروع کرد اما امروز ظرفیت‌های مادر صنعت فولاد نصف ظرفیت‌های ترکیه است.



شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان
Iranian Ghadir Iron & Steel Co.



معرفی شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان:

به منظور توسعه صنایع آهن و فولاد کشور و در راستای چشم انداز ۲۰ ساله توسعه اقتصادی و اجتماعی، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با همکاری سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و با مشارکت شرکتهای سرمایه گذاری غدیر، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و شرکت فولاد آلیاژی ایران در سال ۱۳۸۵ تاسیس شد. کارخانه احیای مستقیم این شرکت با ظرفیت تولید سالانه ۸۵۰ هزار تن آهن اسفنجی که برای افزایش ظرفیت آن تا یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال نیز اقدام شده است با هدف تامین بخشی از مواد اولیه مورد نیاز کارخانجات فولادسازی استان یزد و سایر فولاد سازی های کشور در ۲۵ کیلومتری شهرستان اردکان در استان یزد و همجوار مجتمع گندله سازی چادرملو احداث شد. همچنین این شرکت برای ایجاد یک مجتمع گندله سازی در شهرستان بهاباد استان یزد نیز اقدام کرده است.

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه سرمایه گذاری های صنعتی و معدنی در پروژه های شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر برای احداث دو کارخانه مگا مدول احیای مستقیم با ظرفیت ۳/۷ میلیون تن در سال و احداث یک کارخانه فولاد سازی و نورد اسلب نازک با ظرفیت سالانه ۳ میلیون تن، مشارکت کرده و سهامدار است. همچنین پروژه های شرکت توسعه فولاد قشم برای احداث یک کارخانه گندله سازی با ظرفیت ۵ میلیون تن و دو مگا مدول احیای مستقیم با ظرفیت ۳/۴ میلیون تن و کارخانه فولاد سازی اسلب با ظرفیت ۳ میلیون تن در سال به عنوان سهامدار مشارکت نموده است. بخش معدنی این شرکت نیز فعالیت های اکتشافی و تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن متعلق به خود را برنامه ریزی کرده و توسعه داده است.

سرمایه گذاری های معدنی:
شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه معادن و صنایع معدنی در بخش معادن فلزی سرمایه گذاری نموده و در این راستا فعالیتهای اکتشافی را آغاز کرده است. همچنین برای تجهیز معادن و فعالیتهای استخراجی در معادن مذکور اقدام کرده است.

۱- معدن سنگ آهن پلاسی درونه
موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی - جنوب بردسکن
روش استخراجی: روباز
این معدن در حال تجهیز و آماده سازی است.

۲- معدن منگنز سورگاه
موقعیت جغرافیایی: استان کرمان غرب جیرفت
مساحت: ۱۴ کیلومترمربع
روش استخراج: روباز
این معدن در حال بهره برداری است.
۳- محدوده اکتشافی مس تربت حیدریه
موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی، تربت حیدریه
عملیات اکتشافی این معدن توسط مجرب ترین کارشناسان این شرکت برنامه ریزی شده و در حال انجام است.



شرکت فولاد شاهرود

نخستین کارخانه نورد فولاد شاهرود که ۷۲ درصد سهام آن به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد با هدف تولید انواع میلگرد های ساده و آجدار و سایر مقاطع فولادی در سال ۸۶ و پس از تکمیل عملیات نصب تجهیزات و ماشین آلات جانبی با ظرفیت اسمی ۲۰۰ هزار تن مورد بهره برداری قرار گرفت.

در سال ۸۷ بازسازی و ارتقاء تکنولوژی برخی از ماشین آلات نورد باعث افزایش کمی و کیفی تولید شد و به این لحاظ کارخانه قادر گردید انواع میلگرد های ساده و آجدار را در اندازه های ۱۲ تا ۴۰ میلیمتر تولید کند. فاز یک فولاد سازی آن نیز در دست اجرا است.

مجتمع گندله سازی بهاباد: شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان برای احداث یک کارخانه گندله سازی در زمینی به مساحت ۲۰۰ هکتار تصمیم گرفت. محل احداث کارخانه در شهرستان بهاباد واقع در ۲۵ کیلومتری معدن چادرملو و ظرفیت تولیدی آن ۳/۴ میلیون تن در سال پیش بینی شده است. هدف از احداث این کارخانه تبدیل بودر کنسانتره سنگ آهن به گندله بوده که قابل مصرف در صنایع فولاد به روش احیای مستقیم است.
تاریخ شروع عملیات اجرایی طرح: ابتدای پاییز ۱۳۹۵
تاریخ شروع تولید: پایان سال ۱۳۹۸



فکس: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۹

فکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۳۳

تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۸

تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۰۰

دفتر مرکزی: تهران، خیابان بخارست، خیابان دهم پلاک ۲۵، واحد ۹ و ۱۰

کارخانه: استان یزد، اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین

وبسایت: www.igisco.com info@igisco.com

احداث واحد آهن اسفنجی در مجتمع معادن فلات مرکزی



رشد ۲۱ درصدی تولیدکنسانتره سنگ آهن معادن بزرگ

شرکت‌های بزرگ معدنی طی نیمه نخست سال ۹۵، میزان تولیدکنسانتره آهن و سنگ آهن خام را به ترتیب ۲۱ و ۱۰ درصد افزایش دادند. تولیدکنندگان بزرگ سنگ آهن کشور شامل چادرملو، گل‌گهر، سنگان، توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه و سنگ آهن مرکزی از ابتدای فروردین تا پایان شهریورماه، ۱۵ میلیون و ۱۸۴ هزار و ۷۹۰ تن کنسانتره تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۱۲ میلیون و ۵۳۹ هزار و ۱۰۵ تن بود.

رشد ۱۰ درصدی تولید سنگ آهن خام

همچنین طی مدت یادشده از ابتدای فروردین تا پایان شهریورماه، ۱۶ میلیون و ۵۷۸ هزار و ۳۶۶ تن سنگ آهن خام تولید شد که در مقایسه با میزان تولید مدت مشابه سال گذشته (۱۵ میلیون و ۸۳۵ تن)، ۱۰ درصد رشد نشان می‌دهد.

مدیر مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران با اشاره به اینکه این شرکت از برنامه تولید امسال خود جلو تر است، افزود: برنامه تولید در مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران شامل ۷۰۰ هزار تن در چهار گز و ۴۰۰ هزار تن در میشدوان و در مجموع ۱،۱ میلیون تن است. محمد مرشدزاده در گفت و گو با ماین نیوز احداث یک واحد تولید آهن اسفنجی را از برنامه‌های توسعه‌ای این مجتمع اعلام کرد و افزود: قرار است در این زمینه با قرارگاه خاتم الانبیا کار کنیم. اما مشکلاتی در زمینه شیوه سرمایه‌گذاری در این پروژه وجود دارد که در حال برطرف شدن است. وی با بیان اینکه تفاهم نامه مربوط به این پروژه با طرف اوکراینی به عنوان صاحب تکنولوژی نیز امضا شده است، عنوان کرد: احداث این نوع واحد آهن اسفنجی برای نخستین بار است که در کشور رخ خواهد داد.



انجام شده و به روزرسانی اطلاعات در این زمینه قطعات ذخیره سنگ آهن فلات مرکزی بیشتر خواهد شد. مدیر مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران گفت: بعد از اعلام نتایج اکتشافات یا خودمان وارد محدوده‌های معدنی برای کار خواهیم شد و یا محدوده‌ها را به بخش خصوصی واگذار می‌کنیم. در حال حاضر اکتشافات به شکل توسط امیددرو، توسط شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران و از طریق طرح توانمندسازی اکتشاف انجام می‌شود. وی همچنین به اقدامات مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران در حوزه محیط زیست اشاره کرد و گفت: در این زمینه به صورت جدی ورود کردیم و حتی کمک کردیم تا بزرگترین پاسگاه محیط زیستی ایران در فلات مرکزی کشور احداث شود. بازرسی‌های محیط زیستی نیز به صورت مرتب در این منطقه در حال انجام است.

۳۵ درصد تولید این واحد حدود ۹۰ هزار تن خواهد بود و سنگ‌ها با عبارهای دیگر نیز به همین نسبت خروجی آهن اسفنجی خواهند داشت. وی عنوان کرد: در صورت آماده‌گی قرارگاه خاتم الانبیا می‌توانیم کلنگ زنی احداث این کارخانه را در ۲۲ بهمن امسال انجام دهیم. مرشدزاده با اشاره به اینکه همزمان با عملیات بهره‌برداری در معادن فلات مرکزی، کارهای اکتشافی نیز در این منطقه در حال انجام است، افزود: طی ۲ تا ۳ سال اخیر حجم فعالیت‌های اکتشافی در معادن فلات مرکزی به شدت افزایش یافته است و به زودی نتایج این اکتشافات نیز اعلام خواهد شد. وی همچنین ذخیره سنگ آهن هماتیت فلات مرکزی ایران را بالغ بر ۱۴ میلیون تن اعلام کرد و گفت: بنابراین این کارخانه بدون انجام اکتشافات دستکم برای ۱۵ سال خوراک ورودی خواهد داشت. البته با توجه به اکتشافات اخیرا

در این شیوه سنگ آهن با عیار ۲۰ درصد به ۳۵ تا ۴۰ درصد پرعیارسازی می‌شود و سنگ آهن به داخل کوره بلندار سال می‌شود و همزمان با زغال سنگ و مواد اولیه دیگر سنگ احیا شده و به آهن اسفنجی تبدیل می‌شود. وی گفت: البته مادر باز دیدی که از کارخانه مربوطه در اوکراین داشته دیدیم که آنها یک مرحله جلو تر رفته و وارد بخش مذاب نیز شده‌اند. وی این تکنولوژی را مشابه تکنولوژی SL/RN دانست و افزود: برای فاز دوم این واحد آهن اسفنجی نیز برنامه داریم و قرار است فرووانا دیم نیز به عنوان یک محصول جانبی در این پروژه به تولید برسد که این محصول در فولادهای آلیاژی کاربرد دارد. وی ورودی خاک این واحد آهن اسفنجی را سالانه حدود ۳۰۰ هزار تن اعلام و اضافه کرد: البته تولید این واحد آهن اسفنجی بستگی به عیار سنگ ورودی آن دارد. به عنوان مثال با ورودی سنگ

تلاش ATC و ویلیامز استرالیابرای همکاری دوباره با شرکت مس ایران



رییس شرکت مشاوره مهندسی «ای.تی.سی. ویلیامز» استرالیایا گفت: برای توسعه بخش معدن و مدیریت استفاده از آب در این عرصه، دانش، مهارت و تجربه خود را در اختیار ایران قرار می‌دهیم. به گزارش ماین نیوز، پل ویلیامز که برای شرکت در نشست تجاری هفته گذشته ایران و استرالیا و رایزنی با همتایان ایرانی خود به تهران آمده بود، در گفت و گو با خبرنگار ایرنا افزود: ایران برای بالفعال کردن توانمندی‌های بالقوه خود به دانش، فناوری‌های نوین و متخصصان باتجربه نیازمند است تا بتواند با توسعه این بخش، ثروت ایجاد کند. وی گفت: با توجه به توانمندی‌های ایران در بخش معدن، به احیا و توسعه روابط گذشته خود با این کشور علاقه مندیم. پیش از تحریم‌های بین‌المللی علیه ایران به مدت ۱۵ سال در بخش معدن بویژه معادن مس با شرکت‌های ایرانی همکاری

کرده ایم. ویلیامز اضافه کرد: شرکت ای.تی.سی. ویلیامز با بیش از ۳۰ سال تجربه و آشنایی با آخرین فناوری‌های روز جهان می‌تواند در توسعه پایدار و کارآمد بخش معدن ایران موثر باشد. رییس شرکت ای.تی.سی. ویلیامز گفت: این شرکت با بر خورداری از یک پیشینه طولانی همکاری با ایران، امیدوار است بزودی با تاسیس یک دفتر محلی در تهران، همکاری‌های گذشته خود با شرکت‌های معدن مس را احیا کند و بتواند به مراتب قوی‌تر از گذشته، آن را به سایر معادن نیز گسترش دهد. شرکت ای.تی.سی. ویلیامز بیش از ۵۰۰ شرکت زیرمجموعه در استرالیا، آمریکا، آفریقا، اروپا، خاورمیانه و آسیا دارد و خدمات مشاوره‌ای راهبردی فنی و مهندسی در زمینه مدیریت پسماند، مهندسی ژئوتکنیک و مدیریت آب ارایه می‌کند.

مجمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران

سنگ آهن چاه گز

میزان کل ذخیره معدن ۸۳/۱۰۰/۰۰۰ تن سنگ آهن با متوسط عیار آهن ۵۳/۱۶ درصد می باشد میزان تولید سنگ آهن پرعیار دانه بندی تا کنون به بیش از ۹۲۰/۰۰۰ تن رسیده است

سنگ آهن میشدوان

میزان کل ذخیره این معدن ۱۱/۷۵۴/۰۰۰ تن سنگ آهن با عیار آهن با عیار آهن ۴۹/۳۴ در سه بخش شرقی، غربی و مرکزی می باشد میزان تولید سنگ آهن دانه بندی تا کنون ۳/۳۸۰/۰۰۰ تن سنگ آهن پرعیار می باشد.

سنگ آهن زاغیها

مجموعه معادن زاغیها متشکل از ۴ آنومالی (۲a، ۲b، ۲c و ۴) با ذخیره زمین شناسی ۵۰/۰۰۰/۰۰۰ تن سنگ آهن با عیار متوسط ۳۰ درصد می باشد. حجم خردایش به بیش از ۲۰۹/۷۰۰ تن سنگ آهن دانه بندی شده رسیده است.

سنگ آهن آنومالی ۵a

این آنومالی به صورت سه توده مجزا شرقی، مرکزی و غربی با ذخیره قطعی و احتمالی بیش از ۱۸/۰۰۰/۰۰۰ تن با عیار متوسط ۴۰ درصد می باشد. عملیات تجهیز و بهره‌برداری این آنومالی از اسفند سال ۹۰ شروع شده است.

سنگ آهن آنومالی شمالی

آنومالی شمالی با ذخیره احتمالی آهن که تا عمق ۶۰۰ متری محاسبه شده که بیش از ۲۵۶/۰۰۰/۰۰۰ میلیون تن با عیار متوسط ۲۸/۴۷ درصد می باشد. عملیات تجهیز و بهره‌برداری این آنومالی از تیر ماه سال ۹۱ شروع شده است.



به مدیریت: مهندس محمد مرشدزاده

آدرس: یزد، صفائیه، بلوار شهید قندی، مرکز تحقیقات مواد

معدنی ایران، مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران

تلفکس: ۰۲۱۸۹۷۷۴۱۴۷ - تلفن: ۰۳۵۳۸۲۸۷۸۱۳

کدپستی: ۸۹۱۵۸۸۷۸۶۵

www.icep.ir

E-mail: info@icep.com







MIDHCO

MIDDLE EAST MINES & MINERAL INDUSTRIES DEVELOPMENT HOLDING CO.

To be the Top Company in mining and mineral industries
in the Middle East with a world class performance

w w w . m i d h c o . c o m

لزوم عرضه سنگ آهن در بورس کالا



رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران سیاست وزارت صنعت، معدن و تجارت در زمینه اعمال عوارض روی صادرات مواد معدنی با هدف مبارزه با خام فروشی را اشتباه محض توصیف کرد. بهرام شکوری با اشاره به اینکه طبق قانون وزارت صنعت، معدن و تجارت نمی توانستند از همه معادن به میزان مساوی حقوق دولتی دریافت کنند، گفت: شرایط هر معدن با معدن دیگر از هر نظر متفاوت است و در نتیجه حقوق دولتی آنها نیز باید متفاوت باشد. در همین زمینه در اتاق معادن و صنایع معدنی اتاق ایران در حال تدوین نرم افزار تعیین حقوق دولتی معادن هستیم تا بر اساس شاخص های مشخص حقوق دولتی هر معدن تعیین شود. وی با اشاره به جایگاه مشهور تی اتاق ایران و تشکل های صنفی برای وزارتخانه ها اظهار کرد: ما در جایگاه مشاور، این گله مندی را از وزارت صنعت، معدن و تجارت داریم که در تصمیم گیری های اساسی مرتب با معدن هیچ مشورتی با تشکل ها و اتاق ایران نمی کند. وی گفت: به عنوان مثال ستاد سنگ در وزارتخانه تشکیل شده تا در زمینه سیاست های این حوزه به وزارتخانه مشورت بدهد اما هیچ توجهی به آن نمی شود.



دیگر سرمایه گذاران وارد این حوزه نمی شوند و در ادامه تامین مواد اولیه صنایع فولاد دچار مشکل خواهد شد. از سوی دیگر اینطور بهانه می شود که اگر مواد معدنی صادر شوند، فعالان زنجیره ارزش بدون مواد می مانند.

ایرادی ندارد، ساز و کار بورس کالا برای این است تا کارخانه های فراوری بدون ماده اولیه نمانند. ضمن اینکه در بورس کالا قیمت ها عادلانه و بر اساس قیمت های جهانی است و ضمن اینکه شرایط پرداخت پول معدنکاران نیز بسیار بهتر خواهد شد. بنابراین راهکار عادلانه در این شرایط عرضه محصولات معدنی در بورس کالا است و اگر تقاضایی در بورس کالا وجود نداشت، آن وقت صادرات این محصولات نیز بدون مانع خواهد بود.

رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران تصریح کرد: هر بخش صاحب سرمایه جدا دارد و نمی توان در حق معدنکار به خاطر فولاد ساز اجحاف کرد و برعکس. ما خواستار اجرای عدالت هستیم و به نظر من عدالت در بورس کالا محقق می شود. وی همچنین گفت: بخشی از حقوق دولتی معادن باید صرف خود معادن و تقویت آنها شود اما در عمل این اتفاق رخ نمی دهد.

سرمایه است و اینکه باید فضای مالیاتی را درست کرد. برعکس مادر ایران، دولت هر روز مالیات بیشتری می گیرد و نرخ مالیات بر ارزش افزوده را بالا می برد. وعده دیگر ترامپ سرمایه گذاری ۵۰۰ میلیارد دلاری روی زیرساخت ها در آمریکا و احیای این حوزه در آمریکا است. این در حالیست که در کشور ما مشخص نیست در افق ۱۴۰۴ چقدر قصد داریم روی زیرساخت ها هزینه کنیم. این در حالیست که اگر امروز فعالیت در برخی حوزه ها اقتصادی نیست به خاطر ضعف زیرساخت ها است.

شکوری گفت: در چنین شرایطی ما پیشنهاد عرضه محصولات معدنی در بورس کالا را مطرح کردیم. برای معدنکاران مهم فروش محصول است چه در بازار داخلی باشد چه بازار خارجی. حالا اگر وزارت صنعت، معدن و تجارت به عنوان متولی بخش معدن می تواند شرایطی را فراهم کند تا این محصول در داخل به فروش برسد باید شرایط را فراهم کند. اما اگر تقاضا در بازار داخلی وجود نداشته باشد باید ماده معدنی صادر شود. به نظر من جنگ آینده بر سر مواد معدنی خواهد بود چرا که مواد معدنی تمام شدنی هستند.

او تاکید کرد: در صورت اعمال عوارض روی صادرات مواد معدنی

شکوری با بیان اینکه به نظر می رسد اقتصاد مقاومتی در دست برخی مسئولان وزارت صنعت، معدن و تجارت به بهانه های تبدیل شده تا تصمیمات غیر کارشناسی بگیرند، عنوان کرد: تقاضای ما از وزارتخانه این است که مستندات خود را در ارتباط با سیاست اعمال عوارض روی صادرات مواد معدنی اعلام عمومی کند. اتفاقی که تاکنون رخ نداده است. هر تصمیمی حتی اشتباه باید مبنای کارشناسی داشته باشد.

رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران با تاکید بر اینکه با زور و اجبار و اعمال عوارض روی صادرات مواد معدنی تکمیل زنجیره تولید در حوزه فولاد ممکن نیست، گفت: دولت نه ما را تشویق می کند نه تسهیلاتی ارائه می دهد و تازه از ما توقع تکمیل زنجیره ارزش را نیز در صنعت فولاد دارد.

وی گفت: دونالد ترامپ زمانی که رئیس جمهوری آمریکا شد اعلام کرد که این کشور مرتکب چند اشتباه شده است. یکی اینکه فضایی ایجاد شده که بسیاری از سرمایه ها از آمریکا خارج شده و در خارج از این کشور سرمایه گذاری صورت گرفته است. به همین دلیل وی برنامه دارد تا نرخ مالیات شرکت ها را از ۳۵ به ۱۰ درصد کاهش دهد. این اولین گام برای جذب



بانک BHF، خواهان همکاری بلندمدت با معدن و صنایع معدنی ایران

بانک آلمانی - فرانسوی «بی اف اف» خواهان همکاری دوباره و بلندمدت با ایران به ویژه بخش معدن و صنایع معدنی شد. مدیران ارشد بانک بی اف اف در دیدار با رئیس هیات عامل ایمیدرو، از آمادگی این گروه مالی خصوصی برای همکاری مالی، تجاری و خدمات مشاوره ای خبر داد. هانس گوتتر وینز، مدیر عامل و رئیس بخش تامین مالی و مواد پایه «بی اف اف» در این دیدار با اشاره به گذر از دوران تحریم و سختی روابط با ایران گفت: با سپری شدن ایام دشوار، توانستیم به دوران خوب همکاری دست یابیم. وی با اشاره به برگزاری جلسات مدیران بانک بی اف اف با مسوولان بانک مرکزی ایران، اظهار داشت: فرصت های متعددی برای همکاری وجود دارد و ما نیز به دنبال توسعه روابط مالی با ایران هستیم.

وینز با یادآوری فعالیت ها و همکاری این گروه در پروژه های ایران، شرکت ملی مس و گل گهر تبریز کرد. می توان از بازوهای بیمه ای در فرانسه و آلمان همچون کوفاس و هر مس برای توسعه همکاری های مالی استفاده کرد. وی تاکید کرد که همکاری های بی اف اف بر اساس اصول اولیه این بانک، بلندمدت تعریف می شود بر همین اساس می توان بر نامه ۳۰ تا ۴۰ ساله همکاری را پایه ریزی کرد. رئیس بخش تامین مالی بانک بی اف اف اظهار داشت: شکل گیری بخش فلزات در این گروه، به افزایش سطح همکاری های بین المللی کمک کرده است.

این مدیر بلند پایه بانک بی اف اف با تاکید بر از سرگیری همکاری ها، خواهان دریافت جزئیات طرح های توسعه ای بخش معدن و صنایع معدنی ایران شد.

گشایش ال سی ۱۰۰ میلیون یورویی جهان فولاد سیرجان



فولاد سیرجان نیز در کرمان فعالند.

وی ادامه داد: شاهد اجرای پروژه عظیم انتقال آب از خلیج فارس به فلات مرکزی ایران نیز هستیم که کار بسیار بزرگی است. پیشرفت این پروژه هم اکنون در حدود ۲۰ درصد است. نماینده سیرجان در مجلس در پاسخ به سوال خبرنگار ماین نیز در خصوص انتقادات فعالان معدنی نسبت به بالا بودن حقوق دولتی توضیح داد: در این زمینه اشتباهاتی توسط برخی نمایندگان مجلس و کارشناسان سازمان برنامه صورت گرفته است. کشوری که در حالت رکورد قرار دارد باید از معدن حمایت کند نه تنبیه. حقوق دولتی فعلی به نوعی تنبیه بخش معدن است در حالی که باید به بخش معدن کمک شود تا از خام فروشی جلوگیری کند و بتواند مواد معدنی را به کالای نهایی تبدیل کند و پس از آن مالیات و ارزش افزوده از کالای نهایی دریافت کنیم. وی عنوان کرد: امروز دستکم ۹۰ معدن در کشور تعطیل شده یا در حال تعطیل شدن هستند. ما از این وضعیت حقوق دولتی راضی نیستیم. ابتدا باید خلق ثروت شود و بعد مالیات و عوارض گرفته شود.

نماینده سیرجان و عضو کمیسیون برنامه و محاسبات مجلس شورای اسلامی از گشایش ال سی خارجی ۱۰۰ میلیون یورویی برای شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان خبر داد. شهناز حسن پور بیگلری در گفت و گو با ماین نیز توضیح داد: شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان با حمایت های گل گهر و مس سرچشمه موفق شد ۱۰۰ میلیون یورو با همکاری بانک تجارت و بانک مرکزی ال سی خارجی باز کند. وی همچنین با اشاره به اینکه برای نخستین بار شمش نقره در کارخانه ای در منطقه ویژه اقتصادی سیرجان متعلق به بخش خصوصی به تولید رسیده است، اضافه کرد: برای صادرات محصول این کارخانه نیز برنامه ریزی شده است. وی همچنین خبر داد: به دنبال تاسیس یک شرکت بزرگ ریلی در استان کرمان هستیم. کرمان همانطور که با ماهان هوارا در نور دیده و در حوزه لجستیک زمینی نیز وضعیت کامیون های استان کرمان حرف اول را در کشور می زند، در بحث ریلی هم امیدواریم همین جایگاه را در کشور پیدا کنیم.

حسن پور در ادامه با بیان اینکه با توجه به اتفاقات پیش آمده برای قیمت نفت مشخص شده که معادن جزو مزبتهای سرمایه گذاری در کشور هستند، اظهار کرد: متأسفانه در حوزه اکتشافات در کشور ضعیف کار شده است و حداکثر ۲۰ درصد از مساحت کشور مورد مطالعات اکتشافی و زمین شناسی قرار گرفته است. این نماینده مجلس اضافه کرد: استان کرمان و شهرستان سیرجان بهشت معادن کشور محسوب می شوند و امروز اگر حدود ۶۰ نوع ماده معدنی در کشور شناسایی شده است، بیش از ۵۰ درصد آنها در سیرجان قابل یافت است. شرکتی مانند گل گهر نیز یک برند شناخته شده در جهان است و توانسته خود را به عنوان نماینده معدنکاری ایران در دنیا مطرح کند. حسن پور تاکید کرد: امروز ابتکار عمل در دست نیروهای بومی منطقه است و در پسابرجام نباید نیروهای متخصص داخلی را فراموش کنیم. ما مخالف ارتباط با دنیا نیستیم اما در تباط با کشورهای باید به دنبال فناوری های روز دنیا باشیم و با استفاده از نیروهای متخصص داخلی از فناوریها بهره برداری کنیم.

وی به فعالیت های مید کو در استان کرمان نیز اشاره کرد و افزود: امروز مید کو ۳۶ پروژه بزرگ و فعال در کشور دارد. در کنار اینها سرمایه گذاری مس سرچشمه و گل گهر و مجموعه عظیم جهان



راه سازی و معدنی

Mining & Road Construction



شرکت **راه سازی و معدنی مبین** بزرگترین زیرمجموعه گروه اقتصادی عرش و از پیشگامان شرکت های معدنی بوده که فعالیت خود را از سال ۱۳۶۸ آغاز نموده و با بهره گیری از توانمندی های نیروی انسانی، دانش فنی و بکارگیری از تجهیزات مناسب موفق شده است تاکنون بیش از ۸۵۰ میلیون تن عملیات استخراج و باطله برداری را در معادن مختلف کشور انجام دهد. در همین راستا این شرکت توانسته است رتبه اول در حجم عملیات معدنی را در کشور کسب کند و در حال حاضر حجم عملیات این شرکت سالانه بیش از یکمصد میلیون تن باطله برداری و استخراج می باشد بطوریکه در اکثر معادن اصلی و استراتژیک کشور حضوری فعال داشته و بعنوان بازوی قدرتمند و قابل اتکا برای کارفرمایان و دولتمردان بخصوص شرکت ملی صنایع مس ایران و شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران عمل می نماید.

پروژه های در دست اقدام

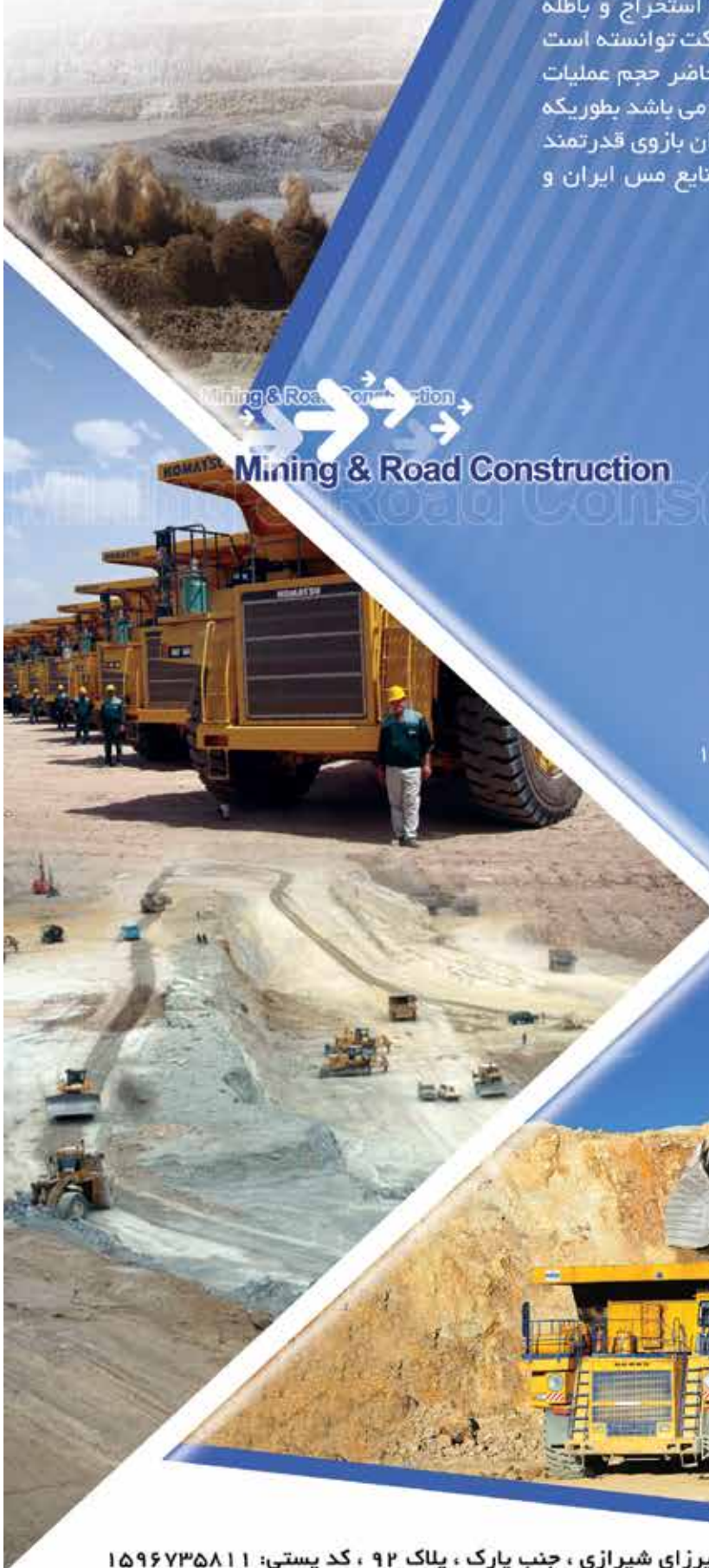
- معدن مس میدوک
- معدن مس سونگون
- معدن سنگ آهن گل گهر - توده معدنی شماره ۵
- معدن سنگ آهن چاه گز

پروژه های انجام شده

- عملیات استخراج و باطله برداری معدن مس دره زار
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سرب و روی انگوران
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سنگ آهن جلال آباد
- انجام عملیات تسطیح در محل احداث کارخانه ذوب سونگون
- ارائه خدمات معدنکاری در معدن مس سرچشمه
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سنگ آهن گل گهر توده معدنی شماره ۱
- عملیات ترفیع سد رسوبگیر سونگون
- عملیات ترفیع سد رسوبگیر مجتمع مس میدوک
- عملیات استخراج و باطله برداری معدن سرب ، روی و کالامین مهدی آباد

Mining & Road Construction

Mining & Road Construction



آدرس: خیابان میرزای شیرازی ، جنب پارک ، پلاک ۹۲ ، کد پستی: ۱۵۹۶۷۳۵۸۱۱
 تلفن: ۴-۸۸۸۰۰۹۰۰۰
 ایمیل: info@mobinco.com
 فکس: ۱۳-۸۸۸۹۳۰۱۳
 وب سایت: www.mobinco.com

فولاد کاوہ جنوب کیش

تهران: خیابان کریم خان زند، جنب پارک بهجت آباد، خیابان گلابی، ساختمان علوی، پلاک ۱۲، طبقه ۲

تلفن: ۳-۸۸۹۳۱۴۵۲ دورنگار: ۸۸۹۱۶۵۴۴ صندوق پستی ۱۶۸۳-۱۴۱۵۵

بندرعباس: کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجائی، منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس

تلفن ۰۷۶-۳۳۵۳۰۲۸۰ دورنگار: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۳۳۸ کدپستی: ۷۹۱۷۱ ۷۵۸۷۶

www.skSCO.ir

فولادسازی فاز یک به ظرفیت ۱/۲ میلیون تن در سال



تأمین و انتقال آب از دریا به ظرفیت روزانه ۱۵ هزار متر مکعب



شرکت فولادکاوہ جنوب کیش
SKS
South Kaveh Steel Co.

۲ واحد آهن اسفنجی به ظرفیت تجمعی ۱/۸۵۶ میلیون تن در سال



فولاد اکسین بهترین نیروی انسانی را دارد



مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان از تولید ۷۰۰ ورق های محیط ترش توسط این شرکت خبر داد و گفت: طی ۲۰ روز آینده نیز بالغ بر ۵۰۰۰ هزار تن از این نوع ورق برای نخستین بار در کشور در فولاد اکسین تولید خواهد شد.



عبدالرضا محمودپور در پاسخ به این سوال که پروژه فولادسازی شرکت فولاد اکسین به کجا رسید؟ توضیح داد: فولاد اکسین مجموعه ای با ورودی اسلب است. در همه کشورها نیز کارخانه های این چنینی به گونه ای طراحی می شوند که از روش هات شارژ استفاده کنند، مشابه مجموعه صبا در داخل فولاد مبارکه.

وی افزود: مهندس حکم الله بابایی نیز به هیات مدیره فولاد اکسین ملحق شده اند تا در اجرای طرح های توسعه به ما کمک کنند. در حال انجام کارهای مطالعاتی هستیم و قطعا طرح های توسعه فولاد اکسین با شرط اقتصادی بودن اجرایی خواهند شد. فعلا در حال بررسی روشی هستیم که با آن فولادسازی فولاد اکسین را اجرا خواهیم کرد.

وی عنوان کرد: برای حفظ سودآوری فولاد اکسین لازم است که شرکت خودش تولید اسلب و عملیات ریخته گری متعلق به خود داشته باشد. از ابتدا نیز هدف احداث فولاد اکسین تولید فولادهای ویژه بوده است و اسلب مورد نیاز ما است تا بتوانیم با استفاده از آن ورق های ایکس ۶۰ و ایکس ۷۰ را تولید کنیم که در حقیقت نیازمند ورودی مناسب برای تولید ورق های با استاندارد API هستیم.

مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان تاکید کرد: به این ترتیب اولویت نخست کاری من در فولاد اکسین تولید ورق های با استاندارد API است.

او با بیان اینکه مطالعات درباره اجرای پروژه فولادسازی فولاد اکسین شروع شده و قطعا در این زمینه از مشاوران خارجی نیز بهره خواهیم گرفت، عنوان کرد: امیدواریم طرح اس خوبی برای این پروژه تهیه کنیم و آن را با بهترین تکنولوژی روز دنیا اجرایی کنیم.

محمودپور ترجیح فولاد اکسین را برای تامین مواد اولیه، فولاد خوزستان اعلام کرد و افزود: این کار هم صرفه اقتصادی دارد و هم دارای اولویت اجتماعی است. قصد داریم چرخه تولید فولاد در استان خوزستان تکمیل کنیم. استاندارد نیز ورود خوبی به مسائل صنعت فولاد استان داشته و مسائل مرتبط به خوبی در حال پیشرفت است.

وی تاکید کرد: البته داشتن توجه اقتصادی برای ما اولویت جدی دارد و اگر تامین مواد اولیه از فولاد خوزستان صرفه اقتصادی بریمان نداشته باشد قطعا به سمت تامین مواد اولیه از فولاد هرزگان و فولاد مبارکه خواهیم رفت. همچنین امکان واردات مواد اولیه مورد نیاز فولاد اکسین نیز وجود دارد. در عین حال باید به سمت تولید اسلب ویژه محیط های ترش نیز برویم.

مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان با اعلام این خبر که فولاد اکسین برای نخستین بار موفق به تولید

انبوه ورق های دارای استاندارد API برای محیط های ترش شده است، اضافه کرد: تاکنون ۷۰۰ تن از این نوع ورق را تولید کرده و قرار است طی ۲۰ روز آینده نیز حجم تولید این ورق ها به ۵۰۰۰ تن برسد و این ورق ها تحویل شرکت مناطق نفت خیز جنوب خواهد شد.

او با اشاره به بازدید اخیر کارشناسان شرکت پوسکوا از فولاد اکسین توضیح داد: تاکنون نتوانسته بودیم ورق های محیط ترش با استاندارد API را تولید کنیم و این ورق به کشور وارد شده است. کارشناسان پوسکوا در بازدید خود از فولاد اکسین توانمندی ما را برای تولید این نوع ورق تأیید کردند.

وی درباره آخرین وضعیت اقتصادی و مالی فولاد اکسین نیز توضیح داد: قطعا تولید ورق های خاص در ارتقای وضعیت مالی و اقتصادی فولاد اکسین موثر خواهد بود. ورق خاص تنی حدودا ۳۰۰ دلار قیمت دارد و باید به سمتی برویم که عمده تولیدات فولاد اکسین، ورق های خاص باشند.

محمودپور درباره تعامل فولاد اکسین به شرکت نفت به منظور فروش محصولاتش در پروژه های نفتی عنوان کرد: ورق های مورد نیاز را برای مناطق نفت خیز جنوب تولید می کنیم. در حال حاضر سیاست وزارت نفت استفاده از توان ساخت داخل است و امیدواریم وزارت نفت از ما به عنوان یک پیمانکار ثانوی حمایت لازم را بکند. بد نیست بدانید که ورق محیط ترش دارای استاندارد API که در فولاد اکسین تولید شده از نظر کیفیت در شرایط ایده آلی قرار دارد و قابل مقایسه با نمونه های وارداتی است.

مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان درباره سیاست های صادراتی فولاد اکسین نیز عنوان کرد: سیاست فولاد اکسین ادامه صادرات و تقویت این حوزه است. اما در این حوزه به دنبال صادراتی خواهیم بود که برای فولاد اکسین اقتصادی نیز باشد. با رعایت این شرط حتی به دنبال این هستیم صد درصد محصول خود را صادر کنیم. در عین حال تامین نیازهای داخلی نیز در برنامه ما قرار دارد.

وی در خصوص وضعیت نیروهای انسانی فولاد اکسین نیز گفت: قبل از ورود به فولاد اکسین نگران وضعیت نیروی انسانی این شرکت بودم اما در حال کمترین نگرانی را از این بابت دارم چرا که متوجه شدم فولاد اکسین از نظر نیروی انسانی فنی و بازرگانی در شرایط بسیار خوبی قرار دارد. سابقه کاری من در حوزه منابع انسانی است و به همین دلیل اهمیت این حوزه را کاملاً درک می کنم. در همین راستا برای تشویق نیروی انسانی فولاد اکسین برنامه های ویژه ای داریم و حتماً از اساتید خبره دانشگاهی نیز در این زمینه کمک خواهیم گرفت. کانون های ارزیابی عملکرد و بحث جانشین پروری را در فولاد اکسین تقویت خواهیم کرد.



حرکت به سوی بازار سرمایه در فولاد کاوه جنوب کیش

معاون بورس اوراق بهادار تهران به همراه تعدادی از مدیران بورس اوراق بهادار تهران ضمن برگزاری نشست در شرکت فولاد کاوه جنوب کیش از کارخانه ها و طرح های در حال توسعه این شرکت بازدید کردند. علی دهقین مدیر عامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش در نشست با هیات بلند پایه بورس ضمن اشاره به افتتاح فاز نخست فولادسازی این شرکت از هدف گذاری برای رسیدن به بیش از ۸۰ درصد ظرفیت اسمی تولید قبل از عرضه سهام خبر داد و افزود: افزایش تولید، مدیریت هزینه ها و افزایش حجم صادرات و شفاف سازیهای مالی و ارائه اسناد و ویکردی است که شرکت در راستای ورود به بورس و ادامه فعالیت خود به طور جدی در دستور کار قرار داده است. وی ضمن اشاره به اینکه با ویکرد اطلاع رسانی شفاف و مستمر تلاش خواهیم کرد تا سهامداران جدید و خریداران تصویری واقعی از فولاد کاوه جنوب کیش داشته باشند و بر این اساس معرفی صادقانه شرکت را در دستور کار قرار داده ایم. مدیر عامل شرکت فولاد کاوه جنوب کیش ادامه داد: با توجه به اینکه شرکت مجموعه ای تازه تاسیس و نوپاست؛ توانمندبها و ظرفیتهای نهفته بسیاری وجود دارد که تمام تلاش تیم بهر همدار در راستای به فعلیت رساندن این استعدادها است. در ادامه این نشست روح الله حسینی مقدم، معاون بورس و اوراق بهادار تهران با توجه به بازدید از کارخانه عظیم فولادسازی و دیگر کارخانجات فولاد کاوه جنوب کیش، این شرکت را دارای مزیت های مناسب در تولید دانست و تصریح کرد: با توجه به پذیرش فولاد کاوه جنوب کیش در بورس و برنامهریزی برای عرضه سهام، معرفی مطلوب توانمندی ها، شفاف سازی گزارش های تولید و فروش و اسناد مالی تصویری مطلوب از شرکت برای خریداران جهت تصمیم گیری را فراهم خواهد کرد که امید است در سطوح مختلف این معرفی از طریق رسانه ها و نشست های تخصصی تا عرضه سهام و بعد از آن نیز ادامه پیدا کند.

وی ضمن تاکید بر ارائه تحلیل های واقعی از وضعیت اقتصادی فولاد کاوه جنوب کیش در رسانه ها، این امر را برای گسیل شدن بازار تقاضا برای خرید سهام فولاد کاوه جنوب کیش امری ضروری دانست و اذعان داشت: در شرایط کنونی درج شرکت در اولویت قرار دارد و روشن شدن اذهان نیز در سطوح مختلف از تحلیلگران تا شرکتهای سرمایه گذار داخلی و خارجی نیز در شهرت بازار سرمایه ای فولاد کاوه جنوب کیش، معارف های مطلوب را برای این شرکت رقم خواهد زد. وی به استمرار نشست های تخصصی با جامعه تحلیلگر بورس و شرکتهای سرمایه گذار داخلی و خارجی تاکید کرد و یاد آور شد: عرضه اوراق به اعتبار بخشی این شرکت کمک خواهد کرد و شروعی همراه با شہرت و اعتبار برای ورود به بورس را به همراه خواهد داشت.



برای حفظ سودآوری فولاد اکسین لازم است که شرکت خودش تولید اسلب و عملیات ریخته گری متعلق به خود را داشته باشد. از ابتدا نیز هدف احداث فولاد اکسین تولید فولادهای ویژه بوده است

در نشست عرب استیل ۲۰۱۶ چه گذشت؟

نشست عرب استیل ۲۰۱۶ در حالی طی روزهای ۱۷ تا ۱۹ اکتبر امسال در هتل کنراد دبی برگزار شد که در آن اظهارات جالبی نیز مطرح شد که به صورت خلاصه در زیر خواهید خواند. مهمترین و جالب ترین اظهارات مطرح شده در نشست عرب استیل ۲۰۱۶ به شرح زیر بود.

تولید کنندگان فولاد در خاور میانه قبل از شروع رشد دوباره با دو سال سخت مواجه خواهند شد.

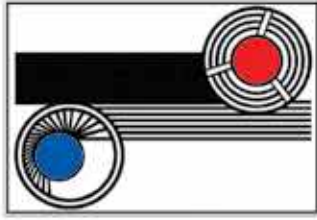
مواجهه با مازاد عرضه شدید چین و ورود احتمالی ایران به عنوان یک تولید کنندگان قدرتمند منطقه ای باعث خواهد شد تا تولید کنندگان فولاد در منطقه منابا را قوت دشواری در بازار مواجه شوند.

مدیر منطقه ای اتحادیه آهن و فولاد عرب گفت: کشورهای عرب باید هر کاری انجام دهند تا از صنایع خود محافظت کنند. در غیر این صورت تعطیلی کارخانه ها و بیکاری کارگران دور از انتظار نخواهد بود.

چین در حال حاضر ۴۰۰ میلیون تن فولاد بیش از نیازش تولید می کند که این باعث شده چین این حجم عظیم فولاد را با دامپینگ وارد بازارها کند.

همچنین ماتا مدیر بازاریابی شرکت عز استیل مصر گفت: هم اکنون میزان حمایت تعرفه ای از صنایع فولاد کشورهای عرب بسیار ناچیز است. میزان تعرفه واردات فولاد در کشورهای حاشیه خلیج فارس تنها ۵ درصد و کشورهای مانند مصر صفر است که این اصلاً قابل قبول نیست. این در حالیست که همه کشورهای حاشیه ایران و ترکیه نسبت به حمایت از صنایع فولاد خود اقدام کرده اند.

مدیر عز استیل همچنین با اشاره به رشد تولید فولاد ایران طی دو سال اخیر و رشد شدید فروش بیلت ایران طی شش ماه اخیر افزود: طرح های توسعه بزرگ فولادی در ایران در دست اجرا هستند و ایران قطعا در آینده به یک قدرت و قطب فولادی در منطقه تبدیل خواهد شد.



شرکت نورد و لوله اهواز (سهامی عام)

Ahwaz Rolling and Pipe Mills co.

عمده تولیدات این شرکت عبارتند از:

- انواع کلاف ورق گرم فولادی
- کلاف ورق گرم فولادی آجدار
- انواع کلاف ورق گرم اسیدشویی شده و روغنی
- ورق فولادی مقاوم حرارتی
- انواع لوله های سیاه و پروفیل
- انواع لوله های گالوانیزه بدون دنده و گالوانیزه دنده شده
- انواع لوله های گاز
- انواع تسمه ورق تخت



نشانی: اهواز، کیلومتر ۹ جاده اهواز - خرمشهر
کد پستی: ۳۱۱۹۸-۶۱۳۹۷ ۶۱۳۹۷-۳۱۱۹۸ صندوق پستی: ۱۵۶۶
تلفن: ۳-۰۴۶۰۰۳۳۳۱ (۰۶۱) فکس: ۳۳۳۱۰۳۶۰ (۰۶۱)
www.arpcosteel.ir pr@arpcosteel.ir
دفتر امور سهام: تهران میدان ونک، خیابان ملاصدرا، بین خیابان
شیرازی و شیخ بهایی، پلاک ۱۵۶ طبقه ۵
تلفن: ۸-۸۸۶۱۴۳۰۶ فکس: ۹-۸۸۶۱۴۳۰۹

اجرای یک پروژه محیط زیستی مهم در کالسیمین



شرکت کالسیمین در حال حاضر با داشتن بیش از ۱۲۳۰ نفر نیروی انسانی اعم از صف و ستاد و دارا بودن سه کارخانه تغلیظ و ذوب مواد معدنی و ۵ شرکت تحت پوشش در زمره بزرگترین تولیدکنندگان شمش روی کشور به شمار می رود. در سال ۹۴ شرکت کالسیمین موفق شد برای چندمین سال متناوب به عنوان صادرکننده نمونه ملی انتخاب گردد که در صورت تکرار این امر، به کسب مدال افتخار ملی نیز نائل خواهد آمد.



برنامه های مدون و مصوب هلدینگ توسعه معادن روی ایران و اجرای طرح ها و پروژه های توسعه ای و نیز ارتقاء وضعیت معیشتی و سطح دانش فنی و مهارت عملی کارکنان است. همچنین در راستای تحقق صنعت سبز، این شرکت تاکید فراوان بر اجرای طرح های زیست محیطی جهت کاهش آلودگی های ناشی از صنعت مذکور داشته و یکی از بزرگترین پروژه های در دست اقدام که بیش از ۶۰ درصد پیشرفت فیزیکی داشته و تاثیر بالایی در رفع مواد آلاینده و ایجاد ارزش افزوده دارد، پروژه BZS است.

امید است با اتکال به خداوند متعال و تلاش عوامل اجرایی، پروژه مذکور قبل از پایان سال جاری به چرخه بهره برداری و تولید رسیده و به این ترتیب بتوانیم گامی موثر در راستای تحقق شعار رهبری مبنی بر سال اقتصاد مقاومتی و اقدام و عمل برداشته باشیم.

شرح مختصری از فعالیت ها

- استخراج و بهره برداری از معادن
- تغلیظ و ذوب مواد معدنی
- تولید شمش روی
- تولید کنسانتره روی و سرب

شرکت های تابعه

- ذوب و احیاء روی قشم
- تولید روی بندر عباس
- اسید سازان زنجان
- صنعت روی زنگان

به گفته رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان زنجان در سال ۹۴ بالغ بر ۲۶۳ میلیون دلار از کالاهای این استان صادر شده که با در نظر گرفتن این نکته که ۸۰ درصد از کل صادرات استان مربوط به حوزه صنعت می باشد، شرکت کالسیمین با صادرات محصول به میزان بیش از ۷۹ میلیون دلار در سال ۹۴ در واقع سهمی معادل ۳۷/۵ درصد از صادرات حوزه صنعت را حائز بوده و به همین منظور موفق به کسب مقام اول صادرکننده استانی و دریافت لوح و تندیس از استاندار محترم گردیده است. شایان ذکر است که بیشترین صادرات این شرکت به کشورهای اطراف و خاورمیانه بوده که ترکیه و هندوستان و پاکستان از جمله این کشورها محسوب می گردند. پس از اجرائی شدن برجام، به تدریج برخی از کشورهای اروپایی هم متقاضی محصولات تولیدی این شرکت گردیده و امیدواریم در پیچه بازارهای جدید نیز به روی ما گشوده شود.

با توجه به بررسی بودن کالسیمین ماموریت اصلی ما، تلاش برای سودآوری شرکت، حفظ و ارتقاء منافع سهامداران، افزایش راندمان تولید، کاهش قیمت تمام شده، اجرای



- جز ۳۰ شرکت برتر بورس در سال ۱۳۸۹
- کسب جایزه ملی بهره وری ایران در سال ۱۳۸۹
- کسب تندیس صادرکننده نمونه کشوری در سال ۹۰
- کسب گواهینامه رتبه زرین طرح ملی رتبه بندی کارت های بازرگانی از اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی در سال ۹۱
- کسب تقدیرنامه سه ستاره از دهمین همایش تعالی سازان در سال ۹۱
- کسب تندیس تعالی کسب و کار
- کسب تندیس قهرمان صنعت
- کسب سپاس نامه ارتقا بهره وری در چهارمین جشنواره ملی بهره وری سال
- واحد تولیدی نمونه استانی سال ۱۳۹۲ از اداره کل استاندارداستان زنجان
- اخذ تندیس زرین اجلاس جهانی حامیان زمین (محیط زیست) در سال ۱۳۹۲
- مقام اول برترین شرکت سال ۱۳۹۲ در شرکت های منطقه آذربایجان
- اخذ لوح سپاس در نمایشگاه توانمندی های صادراتی جمهوری اسلامی ایران در سال ۱۳۸۹ (IRAN-EXPO)
- کسب تندیس زرین صادرکننده نمونه ملی کشور در سال ۹۰
- کسب تندیس زرین صادرکننده نمونه ملی کشور در سال ۱۳۹۵
- کسب عنوان نخست صادرکننده نمونه استانی (زنجان) در سال ۱۳۹۵
- کسب گواهینامه مدیریت انرژی ISO50001
- گواهینامه ISO 14001
- گواهینامه ISO 9001
- گواهینامه BS OHSAS 18001
- کسب مقام در رتبه بندی شرکت های برتر IMI-100
- صادرکننده نمونه کشوری در سال ۱۳۸۸
- صادرکننده نمونه استانی در سال ۱۳۸۹
- کارفرمای نمونه در جشنواره حامی کارگر در سال ۱۳۸۹
- رده ۱۶۰ شرکت های برتر ایران IMI-100

محصولات

- شمش روی
- کنسانتره روی خام
- کنسانتره روی پخته
- شمش زاماک

مدارح و افتخارات

- کسب تندیس زرین صادرکننده نمونه ملی کشور در سال ۱۳۹۵
- کسب عنوان نخست صادرکننده نمونه استانی (زنجان) در سال ۱۳۹۵
- کسب گواهینامه مدیریت انرژی ISO50001
- گواهینامه ISO 14001
- گواهینامه ISO 9001
- گواهینامه BS OHSAS 18001
- کسب مقام در رتبه بندی شرکت های برتر IMI-100
- صادرکننده نمونه کشوری در سال ۱۳۸۸
- صادرکننده نمونه استانی در سال ۱۳۸۹
- کارفرمای نمونه در جشنواره حامی کارگر در سال ۱۳۸۹
- رده ۱۶۰ شرکت های برتر ایران IMI-100

دورخیز ۲۵۰۰ دلاری فلزروی

جهش قیمت روی در ماه های اخیر باعث شد تا این فلز صدرنشین رشد قیمت ها در غالب بازارهای کالایی به شمار آید ولی پس از ثبت رکوردهایی بالاتر از ۲۴۰۰ دلار در هر تن، شاهد عقب نشینی این فلز بوده ایم؛ هرچند که این تعدیل قیمت حامی تواننده تثبیت بهای روی در بازارهای جهانی نیز منجر شود.

در شرایط فعلی حفظ سطوح قیمتی موجود، خود موفقیت بزرگی برای بازار روی به شمار می آید که در مقایسه با غالب فلزات پایه، موفقیتی بزرگ به شمار می آید. با این حال برخی پیش بینی ها از عبور روی از مرز ۲۴۰۰ دلار و حتی رسیدن به قیمت ۲۵۰۰ دلار در هر تن تا سال ۲۰۱۷ حکایت دارد. فلز روی یکی از جذاب ترین فلزات در روزهای اخیر به شمار می آید که توانسته است در شرایط نامتعادل بازارهای جهانی محصولات و کانی های فلزی، شرایطی ایده آلی را به ثبت برساند.



Calcimin Co.

Largest producer of zinc and lead in Middle East



With 21 thousand direct stockholders & 5 sub-categories company



Products

Zinc ingots, Lead ingots, Zinc & Lead concentrated,
Silver ingots

Active in the exploration and extraction of minerals at home and abroad

Address : No.13, 8th st., Ghaem Magham Farahani st., Tehran - Iran

Tel : (+9821) 88 50 23 17 - 8

Fax : (+9821) 88 52 06 95

Address : 1th floor, No.1, 6th East st, Moalem Ave., Etemadieh, Zanzan - Iran

Tel : +982433420014 - 6

Fax : +982433420021

Email : info@calcimin.com

www.calcimin.com



اسیدسازان



تولید روی بندرعباس



ذوب روی قشم



صنعت روی زنگان



کاتالیست پارسیان

ثباتر کورد تولید در خط گالوانیزه فولاد امیر کبیر کاشان



در خط تولید گالوانیزه فولاد امیر کبیر کاشان رکورد روزانه تولید ۶۰۸ تن و رکورد ماهانه این خط ۱۴۰۶۱ تن در آبان ماه ۱۳۹۵ ثبت شد این در حالیست که ظرفیت اسمی تولید این خط ۱۰۰ هزار تن در سال است. همچنین رکورد روزانه تولید خط اسیدشویی معادل ۱۱۵۱ تن در همین ماه بدست آمد.

امیر کبیر کاشان در سال گذشته نیز عنوان کرد: سال قبل در بخش اسیدشویی ۱۴۰ هزار تن، در بخش نورد ۱۴۷ هزار تن، در بخش آنیلینگ به دلایلی مقدار مختصری برای فولاد مبارکه و در بخش گالوانیزه ۱۳۳ هزار تن تولید داشتیم. قانونی با بیان اینکه صادرات همواره جزو استراتژی‌های فولاد امیر کبیر کاشان بوده است، افزود: سال قبل با توجه به اینکه از نیمه دوم سال شروع کردیم حدود ۴۰۰۰ تن صادرات داشتیم و امسال نیز بیش از ۵۰۰۰ تن صادرات داشته‌ایم. وی با اشاره به اینکه وضعیت بازار محصولات گالوانیزه نسبت به دیگر محصولات فولادی بهتر بوده است، افزود: با توجه به اینکه محصول فولاد امیر کبیر کاشان از ابتدا برنده بوده و اولین تولیدکننده هم محسوب می‌شویم، در حال حاضر مشکلی از نظر فروش محصولات تولیدیمان نداریم.

تن و گالوانیزه به ظرفیت ۱۰۰ هزار تن می‌شوند. هر چند در حال حاضر سالانه تا ۱۳۰ هزار تن ورق گالوانیزه نیز تولید داریم. وی با اشاره به اینکه قرار داد اولیه مربوط به تکنولوژی کارخانه با هند بوده اما عمده تجهیزات از اروپا و به ویژه بلژیک تامین شده است، افزود: کارخانه در سال ۱۳۷۴ کلنگ زنی شد و در سال ۱۳۷۹ خط گالوانیزه آن به بهره برداری رسید و به تدریج در سال‌های بعد نیز دیگر خطوط آن راه‌اندازی شد. مدیرعامل شرکت فولاد امیر کبیر کاشان تعداد پرسنل این کارخانه را حدود ۳۳۰ نفر اعلام کرد و درباره طرح‌های توسعه فولاد امیر کبیر کاشان نیز توضیح داد: هم‌اکنون چندین طرح توسعه برای کارخانه تعریف شده است که می‌توانم به افزایش ظرفیت گالوانیزه، ورق رنگی، گالوانیزه ضخیم و برخی اصلاحات در خطوط اشاره کنم. او درباره تولید فولاد

رکورد ماهیانه تولید در خط اسیدشویی در شهریور ۱۳۹۵ محقق شده بود. واحد باز یافت اسید این شرکت نیز در آبان ماه موفق به ثبت بالاترین میزان تولید اسید در یک روز شد. همچنین با توجه به پتانسیل و زیرساخت‌های موجود در مجموعه فولاد امیر کبیر کاشان طرح‌های توسعه‌ای از جمله احداث خط تولید دوم ورق گالوانیزه و خط رنگی در دستور کار است. حمید قانونی مدیرعامل شرکت فولاد امیر کبیر کاشان با اشاره به اینکه شرکت فولاد امیر کبیر کاشان یکی از زیرمجموعه‌های فولاد مبارکه است، افزود: شرکت فولاد امیر کبیر کاشان نخستین تولیدکننده ورق گالوانیزه در کشور محسوب می‌شود و در حال حاضر ۴ خط تولید دارد که شامل خط اسیدشویی به ظرفیت ۳۰۰ هزار تن، آنیلینگ به ظرفیت ۱۵۰ هزار تن، نورد سرد به ظرفیت ۲۵۰ هزار



تاکید حسین هدایتی بر سرمایه‌گذاری در صنایع فولاد خوزستان

حسین هدایتی ۱۰ آبان ماه امسال پس از ورود به شرکت نورد و لوله اهواز در جلسه‌ای با میزبانی این شرکت و با حضور استاندار خوزستان و مدیران شرکت‌های فولادی و مسئولان استانی حضور پیدا کرد. وی پس از پایان جلسه به همراه مدیرعامل و جمعی از اعضای هیات مدیره و مدیران شرکت از قسمت‌های مختلف خط تولید بازدید کرد. در جریان این بازدید هدایتی با پرسنل دیدار و گفتگو کرده و با مشکلات خط تولید کارگران آشنا شد. وی همچنین بر لزوم توجه به صنایع استان و سرمایه‌گذاری در بخش فولاد تاکید کرد.

سرقینی:

برنامه‌های افق ۱۴۰۴ آرزونامه نیست



در زمینه کاشی و سرامیک با ظرفیت ۵۲۰ میلیون مترمربع رتبه سوم جهان را دارد و این بخش از شرایط رشد خوبی برخوردار است. با این همه، «محمد روشنفکر» رییس انجمن تولیدکنندگان کاشی و سرامیک، چندی پیش اعلام کرد: ظرفیت واحدهای کاشی و سرامیک کشور ۷۰۰ میلیون مترمربع و میزان کنونی تولید آنها ۲۷۰ میلیون تا ۳۰۰ میلیون مترمربع است و جمهوری اسلامی جایگاه پنجم جهانی را در زمینه تولید دارد. میزان تولید کاشی و سرامیک در سال ۲۰۱۳ میلادی در جهان به ۱۱ میلیارد و ۹۱۳ میلیون مترمربع رسید که ۶۴ درصد نسبت به سال ۲۰۱۲ رشد داشت. میزان تولید ایران در این سال ۴۰۰ میلیون مترمربع بود که ۳۴ درصد از تولید جهانی را از آن خود کرد.

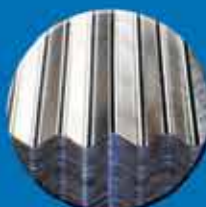
معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت در حالی دستیابی به ظرفیت ۴۰ میلیون تن را به عنوان هدف سال ۱۳۹۹ اعلام کرد که براساس برنامه راهبردی این وزارتخانه باید ظرفیت فولاد خام کشور در آن زمان به ۵۰ میلیون تن برسد. وی ظرفیت کنونی فولاد خام کشور را ۲۸ میلیون تن اعلام کرد. مجتمع فولاد مبارکه با هفت میلیون و ۲۰۰ هزار تن ظرفیت تولید فولادی جایگاه نخست راز این نظر دارد و همواره اعلام شده این واحد ۴۵ تا ۵۰ درصد ظرفیت تولید را به خود اختصاص داده است؛ بنابراین ظرفیت اعلام شده، چندان شفاف به نظر نمی‌رسد. وزارت صنعت، معدن و تجارت در برنامه راهبردی خود، ظرفیت تولید فولاد خام در سال ۱۳۹۳ ۲۴۱ میلیون تن اعلام کرده است. همچنین سرقینی اعلام کرد ایران

می‌دهد. مراجع بین‌المللی برای رتبه بندی کشورها ظرفیت مجموع واحدهای تولیدی را مبنای جایگاه آنها قرار نمی‌دهند، بلکه میزان تولید سالیانه (یا دوره‌های مشخص) را تعیین می‌کنند، بنابراین آنچه وزارت صنعت بر مبنای ظرفیت اعلام می‌کند نمی‌تواند صحیح باشد. شیخان توضیح داد: اکنون جمهوری اسلامی از لحاظ تولید سیمان (کلینکر) رتبه هفتم جهانی را دارد و همواره میزان تولید است که جایگاه کشورها را مشخص می‌سازد و میزان ظرفیت آنها ملاک و معیار ارزیابی نیست. سرقینی گفت: براساس اهداف پیش بینی شده وزارت صنعت، معدن و تجارت، قرار است میزان تولید روی از ۴۰۰ هزار تن کنونی به ۶۰۰ هزار تن در سال ۱۳۹۹ برسد. همچنین برای سنگ آهن نیز در افق ۱۳۹۹ هدف ۱۲۵ میلیون تن در دستور کار قرار دارد، در حالی که میزان تولید اکنون ۸۸ میلیون تن است. وزارت صنعت، معدن و تجارت در گفت و گو با خبرنگاران، میزان کنونی تولید کنسانتره سنگ آهن را ۴۲ میلیون تن اعلام کرد. به گفته وی هدف ۶۲ میلیون تنی برای سال ۱۳۹۹ تعیین شده است. وی میزان تولید کنونی گندله سنگ آهن را ۳۰ میلیون تن ذکر کرد و افزود: انتظار می‌رود تا پایان امسال رقم ۳۲ میلیون تن تحقق یابد و تا سال ۱۳۹۹ دستیابی به ۵۵ میلیون تن پیش بینی شده است. سرقینی گفت: اکنون تولید آهن اسفنجی به ۲۸ میلیون تن رسیده و برای سال ۱۳۹۹ دستیابی به ۴۸ میلیون تن تولید در دستور کار قرار دارد. معاون امور معادن و صنایع

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت اعلام کرد: اهداف برنامه ریزی شده برای بخش‌های مختلف معدن و صنایع معدنی در افق چشم انداز ۱۴۰۴ در واقع آرزونامه نیست، بلکه اکنون در بعضی عرصه‌ها مراحل مختلف اجرا را طی می‌کند. چشم انداز بخش صنعت، معدن و تجارت در افق ۱۴۰۴ به این صورت ترسیم شده است. «بخش صنعت، معدن و تجارت به عنوان پیشران اقتصاد کشور، رقابت پذیر در بازارهای بین‌المللی، بالنده، درون‌زا، برون‌گرا و در تراز کشورهای نوظهور صنعتی». جدول‌های مربوط به اهداف کمی بخش صنعت، معدن و تجارت نیز سهم ارزش افزوده معدن از تولید ناخالص داخلی در سال ۱۳۹۳ ۱۰۳٫۱ ذکر کرده است که باید در سال ۱۳۹۶ به ۱۰۵ و در سال ۱۳۹۹ به ۲ برسد و تا سال ۱۴۰۴ (زمان هدف) در همین سطح باقی بماند. در همین زمینه «جعفر سرقینی» در حاشیه گشایش کنگره بین‌المللی معدن به خبرنگاران گفت: قرار است سهم ارزش افزوده بخش معدن از ۱۰۳ در تولید کنونی، به ۱۰۷ در سال ۱۳۹۹ برسد. وی ظرفیت کنونی بیش از ۷۰ واحد تولید سیمان کشور را ۸۰ میلیون تن اعلام کرد که جایگاه چهارم جهان را از آن ایران می‌کند و سال ۱۳۹۹ به ۹۰ میلیون تن می‌رسد. چندی پیش «عبدالرضا شیخان» دبیر انجمن کارفرمایان صنعت سیمان، اعلام کرد: مجموع تولید سیمان و کلینکر در سال ۱۳۹۴ به ۶۰ میلیون تن رسید که در مقایسه با عملکرد سال ۱۳۹۳، کاهش ۱۲ تا ۱۳ درصدی را نشان

شرکت فولاد امیر کبیر کاشان

اولین تولید کننده ورق گالوانیزه در ایران
تامین کننده برتر ورق گالوانیزه در بازار داخلی
صادر کننده به کشورهای ایتالیا، ترکمنستان، ارمنستان،
امارات، کویت، عراق و افغانستان



کارخانه:

کاشان، کیلومتر ۱۴ جاده اردستان، صندوق پستی ۱۵۳۴، تلفن فروش ۰۳۱-۵۵۵۰۳۸۶۱-۲، فاکس (داخلی ۳۳۸) ۰۳۱-۵۵۵۰۳۸۶۱

دفتر تهران:

خیابان ولی عصر، مقابل پارک ملت، خیابان سایه، خیابان مهرشاد، پلاک ۵ (ساختمان صداقت)، طبقه ۳، تلفن: ۰۲۱-۲۲۶۵۸۳۵۱، فاکس ۰۲۱-۲۲۰۵۱۳۵۱

دفتر اصفهان:

چهارراه شیخ صدوق، ابتدای خیابان سعادت آباد، ساختمان ۷۱، طبقه اول، واحد اول، تلفن ۰۳۱-۳۶۶۵۰۲۶۷، فاکس ۰۳۱-۳۶۶۳۰۰۲۸

وبسایت: www.amirkabirsteelco.ir آدرس اینترنتی: info@amirkabirsteelco.ir



۹۵ سال جهش یگانہ اندیش صنعت



مدیر عامل شرکت یگانہ اندیش صنعت برنامه صادرات کنسانتره سنگ آهن توسط این شرکت را در سال جاری مجموعاً ۲۸۰ هزار تن اعلام کرد و افزود: از این رقم تاکنون ۱۴۰ هزار تن کنسانتره به صورت قطعی صادر شده و صادرات ۱۴۰ هزار تن دیگر نیز در دست انجام است. امیر خدا بنده با اشاره به اینکه واردات فرو آلیاژها شامل فرو منگنز و فرسولیکو منگنز یکی از فعالیت های اصلی شرکت یگانہ اندیش صنعت است، افزود: فرو آلیاژها را به صورت ال سی و با نقدی از کره جنوبی، هند و گرجستان خریداری کرده و در اختیار فولادسازان قرار می دهیم.



احتمال واردات فرو آلیاژها از آفریقای جنوبی و استرالیا نیز وجود دارد. وی ادامه داد: در حوزه پترو لیوم کک سی پی سی نیز در حال تامین فولادسازان هستیم و قرارداد با فولاد مبارکه در این زمینه تقریباً به اتمام است و قرارداد جدیدی هم با فولاد خوزستان داریم. وی عنوان کرد: در زمینه واردات کک متالورژی هم قرار بود ورود پیدا کنیم اما با تغییر سیاست های ذوب آهن در این زمینه اقدام به ورود به این حوزه نکردیم. خدا بنده واردات الکترودهای گرافیتی یو اچ بی را یکی از فعالیت های عمده شرکت یگانہ اندیش صنعت عنوان کرد و افزود: در این زمینه تاکنون الکتروده مورد نیاز شرکت هایی مانند فولاد خراسان، فولاد کاوه جنوب کیش، فولاد خوزستان و فولاد ویان را تامین کرده ایم و با دو شرکت فولاد ارفع و فولاد پاسارگاد نیز در حال مذاکره هستیم. وی اضافه کرد: امسال تاکنون ۲۵۰۰ تا ۲۴۰۰ تن الکتروده گرافیتی را برای فولادسازان تامین کرده ایم و تا پایان سال ۲۰۰۰ تن الکتروده دیگر نیز برای فولادسازان تامین خواهیم کرد. یگانہ اندیش صنعت یکی از معدود شرکت هایی است که موجودی الکتروده در سائزهای مختلف در انبار خود دارد. مدیر عامل شرکت یگانہ اندیش صنعت یکی دیگر از حوزه های کاری این شرکت را صادرات کنسانتره اعلام و عنوان کرد: تاکنون برای صادرات سه محموله کنسانتره سنگ آهن مر کزی ایران اقدام کرده و صادرات یک محموله نیز قطعی انجام شده و دو محموله دیگر نیز در شرف صادرات هستند. با گل گهر، گهر زمین و سنگان نیز جهت صادرات کنسانتره تولیدی آنها مذاکره داریم. عمده صادرات کنسانتره نیز به هند و چین انجام می شود. چین بازار بلندمدتی برای صادرات کنسانتره است اما هند جزو بازار های موقت محسوب می شود. وی همچنین با انتقاد از عملکرد سیستم بانکی در زمینه انجام اموری مانند گشایش ال سی اظهار کرد: به دلیل قطع روابط بانکی با حوزه بین الملل طی ۷ تا ۸ سال هنوز سیستم بانکی از نظر اطلاعات نتوانسته خود را با اطلاعات روز جهان منطبق کند. خدا بنده حوزه دیگر فعالیت شرکت یگانہ اندیش صنعت را واردات ورق های سی آر جی و هسته ترانس اعلام کرد و گفت: امسال تاکنون ۲۰۰۰ تن محصول برای شرکت های ترانس سازی مانند ایران ترانسفو تامین کرده ایم و این ورق ها

نیز ساخت شرکت پوسکو کره جنوبی هستند. ضمن اینکه توانستیم اخیراً نمایندگی شرکت بانواستیل را نیز در زمینه ورق های هسته در یافت کنیم و از این پس ورق های این شرکت را نیز در بازار ایران عرضه خواهیم کرد. وی اضافه کرد: در همین حال اخیراً دفتر دبئی مادر یک مناقصه در عراق برنده شد و ما ترانس های این پروژه را از ترکیه خریداری کرده و تحویل عراق دادیم. جالب اینجاست متوجه شدیم قیمت ترانس های تولید داخل حداقل ۳۰ درصد بالاتر از قیمت محصول مشابه زیمنس آلمان است که این موضوع جای تامل زیادی دارد. وی با اشاره به اینکه در بازار الکتروده گرافیتی حتی قیمت محصولات برند معتبری مانند SGL آلمان نیز با محصولات مشابه چینی و هندی قابل رقابت شده است، افزود: در دوران تحریم ها کیفیت الکترودهای تولیدی چین و هند رشد کیفی قابل توجهی داشتند. وی درباره فعالیت یگانہ اندیش صنعت در حوزه آلومینیوم نیز گفت: در این حوزه فعالیت جدی نداریم اما یک پیشنهاد در حوزه تهاتر در آلومینیوم ارائه کردیم به این ترتیب که شرکت آلومینیوم سازی جزو بهکاران عمده برق هستند. شرکت های برق نیز بهکار حوزه ترانس سازی هستند. یکی از کارهایی که ما برای انجام آن ابراز آمادگی کردیم، این بود که شرکت های توزیع برق، توانیر و بطور کلی وزارت نیرو در صورتی که به عنوان مطالباتشان بتوانند شمش آلومینیوم از آلومینیوم سازان بگیرند ما حاضریم این شمش ها را صادر و یا در داخل بفروشیم. وزارت نیرو از این پیشنهاد استقبال کرد اما آلومینیوم سازان خیر. وی همچنین به رشت قابل توجه شرکت یگانہ اندیش صنعت در سال ۹۵ اشاره کرد و گفت: طی یک سال اخیر تعداد نیروهایمان از ۵ به بیش از ۲۰ نفر افزایش یافته و تبدیل به یک شرکت واقعی در زمینه تامین و بازرگانی فلزات و فولاد تبدیل شده ایم. از سال آینده نیز یگانہ اندیش صنعت روی بحث برندینگ به صورت جدی کار خواهد کرد. وی همچنین از برنامه این شرکت برای احداث یک واحد تولید فرو منگنز، فرسولیکو منگنز و فرسولیکو منگنز در همدان خبر داد و گفت: مطالعات در این زمینه انجام شده و قصد داریم در این زمینه سرمایه گذاری کنیم. با توجه به تخصص مادر حوزه بازرگانی قطعا فروش محصولات این کارخانه تضمین خواهد شد.



تاکنون الکتروده مورد نیاز شرکت هایی مانند فولاد خراسان، فولاد کاوه جنوب کیش، فولاد خوزستان و فولاد ویان را تامین کرده ایم

غول تریدر فلزات جهان به دنبال حضور قوی در ایران

ترافیگورا مدیر آشنا به زبان فارسی استخدام می کند

گروه ترافیگورا دومین تریدر بزرگ فلزات در جهان قصد دارد در روابط تجاری و اقتصادی خود را با ایران در دوران پساتحریم افزایش دهد. ترافیگورا در بخش آگهی های شغلی سایت رسمی خود نوشت: «به دنبال استخدام یک مدیر کاملاً آشنا به زبان فارسی برای واحد فلزات تسویه شده (Refined Metals) خود هستیم تا بتواند فرصت های کسب و کار را در کشورهای عربی حاشیه خلیج فارس و همچنین بازار ایران شناسایی، تحلیل، ارزیابی و برای بالفعل کردن این فرصت ها اقدام کند. به ویژه بازار فلزات ایران اهمیت بسیار زیادی برای ما دارد و شخصی که مدیر ترافیگورا خواهد شد باید تلاش زیادی را برای برقراری ارتباط با بازرگان اصلی در ایران به خرج دهد.» ترافیگورا و دیگر تریدر های کامودیتی در جهان مانند گروه ویتول، بزرگترین تریدر نفتی مستقل جهان بعد از لغو تحریم های آمریکا و اتحادیه اروپا علیه ایران، تلاش های خود را برای بازگشت دوباره به ایران تشدید کرده اند. به گزارش بلومبرگ، تریدر های بزرگ نفتی و فلزات جهان معاملات خود را با ایران در سال های ۲۰۱۲ و ۲۰۱۳ در پی دور جدید تحریم ها متوقف کردند. طبق یک گزارش سازمان ملل متحد در سال ۲۰۱۳، گلنگور و ترافیگورا آلومینیای مورد نیاز شرکت های ایرانی را تامین می کردند. وود مکنزی در گزارشی پیش بینی کرد که تقاضای مس ایران در کوتاه مدت و میان مدت بین ۴ تا ۴۲ درصد در سال افزایش یابد. در همین حال یک سخنگوی ترافیگورا در ژنوا اظهار نظر درباره آگهی شغلی جدید این شرکت خودداری کرد. ترافیگورا در عین حال اعلام کرد: شخصی که برای تصدی شغل یادشده در ژنوا کلانید خواهد شد، وظیفه توسعه روابط با تولید کنندگان فلزات، شرکت های فراوری، حمل و نقل کنندگان در خاور میانه و ایران را بر عهده خواهد داشت. توضیح لازم به ذکر است که در آگهی شغلی ترافیگورا یک شیطننت عجیب نیز مشاهده می شود که مربوط به استفاده از واژه جعلی خلیج عربی به جای خلیج فارس است که در این خبر نیز ماین نیوز از واژه اصلی و درست یعنی خلیج فارس استفاده شده است.

شرکت های فولادی خوزستان در تامین مواد اولیه از هم حمایت کنند

جلسه مشترک شرکت های فولادی استان خوزستان با حضور استاندار این استان برگزار شد. در این جلسه استاندار خوزستان این خواسته را مطرح کرد که شرکت های فولادی در تامین مواد اولیه از هم حمایت کنند. به گزارش ماین نیوز، غلامرضا شریعتی با بیان اینکه این جلسه چندمین جلسه مشترک توسط شرکت های فولادی است، گفت: هدف از تشکیل این نشست، حل مشکلات میان شرکت های فولادی به منظور افزایش تعامل جهت رفع اختلافات و تسهیلات شرايط خرید مواد اولیه شرکت ها و تعامل به منظور کاهش اختلافات است. تابا رفع موانع، افزایش تولید و اشتغال در بخش صنعت فولاد را داشته باشیم. در این جلسه که با حضور معاون سازمان آب و برق خوزستان و مدیر عامل شرکت گاز استان برگزار شد، پیرامون تامین لوله های مورد نیاز طرح های توسعه گاز رسانی و آب رسانی از شرکت های لوله سازی و نورد لوله و همکاری این شرکت ها بحث و گفت گو شد. در این جلسه بیشتر مدیران از وجود مشکلات سرمایه در گردش و عدم پشتیبانی نظام بانکی ابراز نارضایتی کردند و خواستار آن شدند در مبادلات مواد اولیه فی مابین شرکت ها، تسهیلاتی برای شرکت های فولاد سازی خوزستان شکل بگیرد و با تعامل بهتر، تولیدات، با ارزش افزوده بیشتری در شرکت های فولادی صورت پذیرد. شریعتی تصریح کرد: شرکت آب و برق خوزستان به نحوی عمل کند که جهت تامین لوله های آب رسانی طرح های آب غدیر، آب رسانی شمالی، آب رسانی جنوب شرق، از تولیدات شرکت های داخلی استان خریداری کند. لازم بذکر است، این جلسه در شرکت نورد و لوله اهواز و با حضور معاون اقتصادی استاندار و مدیران سازمان آب و برق، مدیر عامل شرکت گاز و مدیران عامل شرکت های فولاد خوزستان، فولاد اکسین اهواز، گروه ملی صنعتی، نورد کویان، لوله سازی اهواز و نورد لوله اهواز برگزار شد.





شرکت یگانه اندیش صنعت
www.yasco.org



Graphite Electrodes



Ferrous Alloys



Iron Ore Concentrate

YEGANE ANDISH SANAT CO.

An experienced and trustworthy steel and aluminum raw materials supplier with more than 10 years of successful presence in the markets.

Export:

- Iron Ore
- Iron Ore Concentrate
- Iron Ore Pellet
- Spong Iron (DRI)

شرکت یگانه اندیش صنعت با بیش از ۱۰ سال سابقه درخشان در زمینه تامین مواد اولیه مورد نیاز صنایع فولاد و آلومینیوم کشور اکنون به عنوان یکی از مورد اعتمادترین و معتبرترین شرکت های تامین کننده و بزرگ بازرگانی در حال تامین نیازهای صنایع مادر کشور ایران است.

تامین کننده:

- الکترو گرافیتی
- فروآلیاژها
- کک نفتی (CPC)
- زغال سنگ کک شو

بهبود فضای سرمایه گذاری در ایران



مدیر عامل شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان گفت: این شرکت به دنبال تشکیل یک جوینت ونچر با شرکای بین المللی با هدف اجرای مشترک پروژه های مختلف از جمله در حوزه های مس و فولاد است. شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان در حال حاضر دو معدن مس چاه فیروزه و در آلورادر اختیار دارد.



فولادی و یک پروژه کود شیمیایی در دست اجرا دارد. این شرکت امیدوار است بعد از موفقیت در تامین یک میلیارد دلار سرمایه از سرمایه گذاران داخلی، 4 میلیارد دلار سرمایه گذاری خارجی نیز جذب کند.

به گفته مدیر عامل شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان فضای سرمایه گذاری در ایران از زمان برداشته شدن تحریم های بین المللی در اواسط ژانویه بهتر شده است. فضا دیگر سرد نیست و بهتر شدن اوضاع نیز نیازمند گذشت زمان است.

به گزارش روتترز، وی با ابراز امیدواری نسبت به افزایش قیمت مواد معدنی در بازارهای جهانی، عنوان کرد: در سال 2018 بازار سنگ آهن و فولاد بهتر خواهد شد. البته به دوران طلایی باز نخواهد گشت اما بازار دیگر به بدی سالهای 2016 و 2017 نیز نخواهد بود.

ابراهیم صادقی در حاشیه کنفرانس معدنی IMARC 2016 در استرالیا گفت: گروه ماهان به دنبال جذب 600 میلیون دلار سرمایه گذاری خارجی و تشکیل یک جوینت ونچر است تا بتواند دو معدن مس خود را توسعه داده و کارخانه های فرآوری مورد نیاز آنها را احداث کند. قرار است تا سال 2019 هر یک از این دو معدن سالانه 26 هزار تن مس کند. وی افزود: ما به دنبال آوردن شرکای بین المللی با هدف توسعه مشترک ذخایر ایران هستیم. ایران دارای ذخایر غنی از طلا، مس و روی است.

شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان یک شرکت خصوصی و زیرمجموعه گروه مالی گردشگری ایران است که در سال 2013 تاسیس شد.

مدیر عامل این شرکت توضیح داد: شرکت گسترش صنایع و معادن ماهان پروژه های مختلفی را مانند تولید اسلب

بازارهای صادراتی فولاد هرزگان کدامند؟



آن ارزان تر. گندله نیز عمدتاً از گل گهر، زرنند و چادرملو تامین می شود.

مدیر عامل شرکت فولاد هرزگان در پاسخ به سوال دیگر خبرنگار مابین نیوز در خصوص اینکه فولاد هرزگان محصول خود را بیشتر به کدام بازارها صادر کرده است؟ عنوان کرد: ترکیه، تایلند، تایوان، برزیل و اروپا

مدیر صنایع معدنی ایمیدرو گفت: برنامه سرمایه گذاری کشور برای توسعه بخش معدن و صنایع معدنی به حدود 50 میلیارد دلار خواهد رسید. محمد آقاجانلو بابیان این مطلب اظهار داشت: از مهمترین فعالیت های سرمایه گذاری برای توسعه بخش معدن و صنایع معدنی در کشور شامل زنجیره «فولاد» حدود 30 میلیارد دلار، «آلومینیوم» 10 میلیارد دلار، «معادن» 7 میلیارد دلار و «مس» 3 میلیارد دلار خواهد بود. مدیر صنایع معدنی ایمیدرو بابیان اینکه در حال حاضر 50 درصد زنجیره ارزش معدن و صنایع معدنی به بخش فولاد اختصاص دارد، تصریح کرد: حدود 15 درصد این زنجیره، مربوط به بخش فلزات پایه (basemetals) است.

وی ادامه داد: آمارهای صادرات و واردات سال گذشته کشور نیز نشان می دهد سهم بخش فلزات پایه در «صادرات» 13 درصد و در «واردات» 10 درصد از زنجیره کلی معادن و صنایع معدنی کشور را شامل می شود. آقاجانلو با اشاره به مزیت های نسبی بخش معدن و صنایع معدنی ایران، خاطر نشان کرد: جذابیت های کشورمان از نظر منابع طبیعی نظیر معادن و انرژی، نیروی انسانی تحصیل کرده و آرزایان قیمت، بازار بزرگ داخلی و منطقه ای، زیرساخت های مناسب، امنیت، قوانین حمایتی از سرمایه گذاری و نیز دستیابی به مناطقی با حداقل های مالیاتی، فضای مناسبی را برای توسعه سرمایه گذاری در این بخش فراهم ساخته است. وی ادامه داد: ایمیدرو و شرکت های تابعه با اذعان به این واقعیت، برنامه سرمایه گذاری و افزایش ظرفیت تولید کشور را با جذب سرمایه گذاران داخلی و خارجی در دستور کار قرار داده و توانسته در بخش های مختلف از جمله فولاد، آلومینیوم، تیتانیوم، مس، طلا و غیره، سرمایه گذاران خارجی را جذب کند.

با وجود افزایش 77 درصدی تولید

نیمی از ظرفیت معادن زغال سنگ خالی است

آمارها نشان می دهد که تولید زغال سنگ در سه سال اخیر حدود 77 درصد رشد داشته است.

نمودار تولید زغال سنگ در کشور نشان می دهد که تا نیمه های امسال روند تولید به گونه ای بوده که می توان پیش بینی کرد تا انتهای امسال یک میلیون و 500 هزار تن زغال سنگ تولید می شود که البته این رقم در سال گذشته معادل یک میلیون و 470 هزار تن، در سال 1393 معادل یک میلیون و 434 هزار تن و در سال 1392 معادل یک میلیون و 183 هزار تن بوده است.

این ارقام نشان می دهد که مجموع عملکرد معادن زغال سنگ در سه سال اول دولت یازدهم رشدی 77 درصدی داشته است در حالی که زغال سنگ در دولت قبل رشد با رشد منفی 28 درصدی همراه بوده است.

ولی با تمام این احوال با وجود آنکه در سال 1387 ظرفیت تولید زغال سنگ در ایران بیش از دو برابر معادل یک میلیون و 380 هزار تن رشد داشته و به دو میلیون و 700 هزار تن رسید اما همچنان زغال سنگ به شدت، یعنی حدود یک میلیون و 230 هزار تن زیر ظرفیت تولید می شود.

افزایش 40 درصدی کنسانتره زغال سنگ دو معدن بزرگ

با این وجود اخبار معادن گویای این امر است که میزان تولید کنسانتره زغال سنگ در دو شرکت طبس و البرز مرکزی از ابتدای فروردین 281 هزار و 844 تن بوده است که این رقم نسبت به مدت مشابه سال گذشته که تولید در آن سال 222 هزار و 43 تن بوده حدود 40 درصد رشد داشته است.

همچنین شرکت های زغال سنگ طبس و البرز مرکزی طی شش ماهه نخست امسال، 760 هزار و 356 تن زغال سنگ استخراج کردند که در مقایسه با رقم مدت مشابه سال گذشته (505 هزار و 403 تن)، 50 درصد رشد نشان می دهد. در این میان، شرکت طبس 665 هزار و 109 تن و شرکت البرز مرکزی 95 هزار و 247 تن استخراج کرد.

میزان ارسال کنسانتره زغال سنگ این شرکت ها به مشتریان طی مدت یاد شده (292 هزار و 270 تن) نسبت به آمار مدت مشابه سال قبل (237 هزار و 718 تن)، حاکی از افزایش 23 درصدی ارسال این نوع محصول است. میزان ارسال کنسانتره شرکت های طبس و البرز مرکزی به ترتیب 239 هزار و 994 تن و 52 هزار و 276 تن بود. بنا بر این گزارش، شرکت های زغال سنگ طبس و البرز مرکزی طی شهریور ماه جاری 58 هزار و 989 تن کنسانتره زغال سنگ «تولید»، 79 هزار و 936 تن ماده معدنی «استخراج» و 39 هزار و 833 تن کنسانتره «ارسال» کردند که در مقایسه با آمار مدت مشابه سال گذشته به ترتیب 48 درصد افزایش، 16 درصد افزایش و 11 درصد کاهش نشان می دهد.

برنامه سرمایه گذاری 50 میلیارد دلاری در معدن و صنایع معدنی

مدیر صنایع معدنی ایمیدرو گفت: برنامه سرمایه گذاری کشور برای توسعه بخش معدن و صنایع معدنی به حدود 50 میلیارد دلار خواهد رسید. محمد آقاجانلو بابیان این مطلب اظهار داشت: از مهمترین فعالیت های سرمایه گذاری برای توسعه بخش معدن و صنایع معدنی در کشور شامل زنجیره «فولاد» حدود 30 میلیارد دلار، «آلومینیوم» 10 میلیارد دلار، «معادن» 7 میلیارد دلار و «مس» 3 میلیارد دلار خواهد بود. مدیر صنایع معدنی ایمیدرو بابیان اینکه در حال حاضر 50 درصد زنجیره ارزش معدن و صنایع معدنی به بخش فولاد اختصاص دارد، تصریح کرد: حدود 15 درصد این زنجیره، مربوط به بخش فلزات پایه (basemetals) است. وی ادامه داد: آمارهای صادرات و واردات سال گذشته کشور نیز نشان می دهد سهم بخش فلزات پایه در «صادرات» 13 درصد و در «واردات» 10 درصد از زنجیره کلی معادن و صنایع معدنی کشور را شامل می شود. آقاجانلو با اشاره به مزیت های نسبی بخش معدن و صنایع معدنی ایران، خاطر نشان کرد: جذابیت های کشورمان از نظر منابع طبیعی نظیر معادن و انرژی، نیروی انسانی تحصیل کرده و آرزایان قیمت، بازار بزرگ داخلی و منطقه ای، زیرساخت های مناسب، امنیت، قوانین حمایتی از سرمایه گذاری و نیز دستیابی به مناطقی با حداقل های مالیاتی، فضای مناسبی را برای توسعه سرمایه گذاری در این بخش فراهم ساخته است. وی ادامه داد: ایمیدرو و شرکت های تابعه با اذعان به این واقعیت، برنامه سرمایه گذاری و افزایش ظرفیت تولید کشور را با جذب سرمایه گذاران داخلی و خارجی در دستور کار قرار داده و توانسته در بخش های مختلف از جمله فولاد، آلومینیوم، تیتانیوم، مس، طلا و غیره، سرمایه گذاران خارجی را جذب کند.

مجتمع جهان فولاد سیرجان در یک نگاه

اهداف

احداث کارخانجات فولادسازی به منظور تولید آهن اسفنجی، شمش فولادی و مقاطع طولیل مانند میلگرد، مقاطع و آلیاژهای فولادی و لوله های بدون درز با ظرفیت تولید ۶ میلیون تن در سال

موقعیت جغرافیایی

مجتمع جهان فولاد سیرجان در ۵۵ کیلومتری جنوب غربی شهر سیرجان در استان کرمان ایران قرار دارد.

سهامداران

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر: ۵۱ درصد سهام
صندوق بازنشستگی کارکنان شرکت ملی صنایع مس ایران: ۴۹ درصد سهام

مزایای رقابتی

- ۱- تامین مستقیم گندله آهن از کارخانه گندله سازی شرکت گل گهر توسط نوار نقاله که باعث کاهش هزینه های حمل و نقل در قیمت تمام شده می گردد.
- ۲- شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان به خطوط راه آهن سراسری دسترسی داشته و در نزدیکی آبهای آزاد خلیج فارس است.
- ۳- وجود زیرساخت های ملی از جمله فرودگاه سیرجان، گمرک و منطقه ویژه اقتصادی برای صادرات محصولات مختلف
- ۴- وجود نیروهای متخصص و ماهر در منطقه کرمان

کارخانه در حال بهره برداری

کارخانه تولید آهن اسفنجی شماره ۱

ظرفیت تولید: ۹۶۰ هزار تن در سال آهن اسفنجی با تکنولوژی میدرکس
مواد ورودی: گندله با درجه ۶۷ درصد از کارخانه گندله سازی شرکت گل گهر

پروژه های در دست اجرا

کارخانه فولادسازی شماره ۱

ظرفیت تولید: یک میلیون تن در سال انواع شمش فولادی با تکنولوژی کوره قوس الکتریکی
مواد ورودی: آهن اسفنجی از کارخانه مجتمع جهان فولاد سیرجان
پیمانکاران: شرکت های Tenova, Danieli, Tamini, SMS Concast, ABB, Brunnhuber, GH و ...
درصد پیشرفت فیزیکی: ۴۰ درصد

سرمایه مورد نیاز برای اتمام پروژه: ۱۲۰ میلیون یورو

کارخانه نورد میلگرد بر دسیر

ظرفیت تولید: ۵۰۰ هزار تن در سال انواع میلگرد ساختمانی
مواد ورودی: شمش فولادی از کارخانه مجتمع جهان فولاد سیرجان
پیمانکاران: شرکت های PREET هند، AMB ایتالیا و ...
درصد پیشرفت فیزیکی: ۸۵ درصد

سرمایه مورد نیاز برای اتمام پروژه: ۲۰ میلیون یورو

طرح های توسعه آتی

کارخانه تولید آهن اسفنجی شماره ۲ (در دست مناقصه)

ظرفیت تولید: ۹۶۰ هزار تن در سال آهن اسفنجی با تکنولوژی میدرکس
مناقصه گران: شرکت های SMS Group, Tenova, IRITEC, MMTE و ...

بر آورد بودجه پروژه: ۹۵ میلیون یورو

کارخانه فولادسازی شماره ۲ (در دست مناقصه)

ظرفیت تولید: یک میلیون تن در سال انواع بلوم و شمش فولادی با تکنولوژی کوره قوس الکتریکی
مناقصه گران: شرکت های SMS Group, Tenova, Danieli, Primetals, Grupo Saralle, ASMAS, SINO Steel, NFC, MMTE, IRITEC و ...

بر آورد بودجه پروژه: ۲۲۵ میلیون یورو

کارخانه تولید لوله های بدون درز (در دست مطالعه)

ظرفیت تولید: ۳۰۰ هزار تن در سال انواع لوله های بدون درز

بر آورد بودجه پروژه: ۵۰۰ میلیون یورو

کارخانه فولادسازی بر دسیر (در دست مطالعه)

ظرفیت تولید: ۳۰۰ هزار تن در سال انواع شمش فولادی با تکنولوژی کوره قوس الکتریکی

بر آورد بودجه پروژه: ۱۲۰ میلیون یورو

سرمایه گذاری مورد نیاز

کل سرمایه مورد نیاز برای تکمیل پروژه های در دست اجرا و اجرای طرح های توسعه آتی: ۱/۱ میلیارد یورو
این مبلغ از طریق روش های مختلف فاینانس از جمله BOT و Buyback و ... تامین خواهد گردید.

خبر



افزایش ذخایر ۵ ماده استراتژیک در کشور

رئیس هیات عامل ایمیدرو اعلام کرد پیش بینی می شود تا پایان امسال، ذخایر ۵ ماده معدنی استراتژیک افزایش قابل توجهی یابد. مهدی کرباسیان گفت: تا پایان امسال، خبرهای خوشی از افزایش ذخایر معادن طلا، مس، روی، زغال سنگ و سنگ آهن اعلام می کنیم. او افزود: ارزش ذخایر فعلی معادن کشور به ۷۰۰ تا ۸۰۰ میلیارد دلار می رسد که تنها بخش ناچیزی از اکتشاف انجام شده طی یکصد سال اخیر با توجه به مساحت کشور است. کرباسیان با بیان اینکه از سال ۹۳، عملیات اجرایی برنامه اکتشاف ۲۵۰ هزار کیلومتر مربع آغاز شد، خاطر نشان کرد: به رغم بودجه پایین و کمبود نقدینگی، سال گذشته بودجه مناسبی برای این بخش اختصاص یافت و با اقدامات صورت گرفته پیش بینی می شود که تا پایان امسال، خبرهای خوشی از افزایش ذخایر معادن طلا، مس، روی، زغال سنگ و سنگ آهن اعلام کنیم. به گفته وی، ایمیدرو در سال ۹۴، یک میلیارد و ۳۲۰ میلیون ریال در بخش اکتشاف معادن هزینه کرد. رئیس هیات عامل ایمیدرو به افزایش ذخایر معادن سنگ آهن سنگان از ۹۰۰ میلیون تن به یک میلیارد و ۱۰۰ میلیون تن اشاره کرد و گفت: اکنون ۹ کارخانه فرآوری کنسانتره و گندله در این منطقه در حال احداث است که نخستین کارخانه (گندله سازی ۵ میلیون تنی فولاد مبارکه) تا پایان امسال به بهره برداری می رسد. وی ادامه داد: طی ۶ ماهه نخست سال آینده نیز واحد ۵ میلیون تنی شرکت اوپال و نیز واحد ۲،۵ میلیون تنی گندله شرکت سرمایه گذاری گروه توسعه ملی در منطقه سنگان به بهره برداری می رسد. کرباسیان خاطر نشان کرد: تا سال گذشته وارد کننده گندله بودیم و با طرح های افتتاحی جدید، دیگر واردات گندله نخواهیم داشت.

جعفری خبر داد:

افزایش ۴ برابری حفاری ایمپاسکو

مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران با اشاره به خروج این شرکت از فهرست واگذاری هادر سال ۹۲، اظهار کرد: بطول کلی از سال ۹۲ اقداماتی همچون افزایش تولید محصولات مجتمع های زیر پوشش شرکت، حل و فصل و تسویه نهایی ۵ مورد دعوی مهم، تدوین استراتژی شرکت، راه اندازی دوباره کارخانه پتاس خور و بیابانک، شکسته شدن رکورد عملیات حفاری اکتشافی در شرکت، پیش راه اندازی پالایشگاه قطران زرنند، دریافت بخش زیادی از مطالبات معوقه شرکت و ... انجام شد. به گفته جعفری، از سال ۹۲ تا به امروز، تحولات بسیاری در این شرکت رخ داده از راه اندازی دوباره کارخانه پتاس خور و بیابانک گرفته تا شکسته شدن رکورد حفاری و حل دعوی حقوقی شرکت، همه این تحولات ثابت کرد که این شرکت با توان اجرایی موجود می تواند به اهداف و چشم اندازهای والایی دست یابد. وی افزود: همچنین در طول دوران فعالیت، این شرکت بیشترین میزان عملکرد در ادر تولید، استخراج و اکتشاف نسبت به گذشته را داشته است. از سوی دیگر در عملیات اکتشاف سال ۹۳، بیش از ۱۵۰ میلیون تن سنگ آهن کشف شد.

رکورد در اکتشافات معدنی

وی همچنین درباره اقدامات اکتشافی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران، اضافه کرد: با توجه به توسعه فعالیت های اکتشافی انجام شده در مدت ۵ سال اخیر - که عمده آن نیز در سال ۱۳۹۲ تاکنون محقق شده است - منجر به ثبت رکورد های اکتشافی جدید در شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران شد. نتایج در ۳ حوزه کاری اعم از سنگ آهن، زغال سنگ و پلی متال و شوره ها حائز اهمیت و بارز است. جعفری در ادامه این موضوع تصریح کرد: به نحوی که به عنوان نمونه در شاخص حفاری این میزان از ۲۲ هزار متر در سال ۹۰ به ۸۰ هزار و ۵۰۰ متر در انتهای سال ۹۴ رسیده که رشد حدود ۴ برابری را به دنبال داشته است. درباره اکتشاف ذخایر جدید زغال سنگ کک شوو حرارتی در محدوده های البرز مرکزی و ایران مرکزی (شهرستان طبس) ذخایری حدود ۲۵۰ میلیون تن و اکتشاف ذخایر جدید سنگ آهن در ایران مرکزی (استان های یزد و کرمان) حدود ۳۰۰ میلیون تن است. در حوزه پلی متال و شوره ها نیز با دریافت پهنه های اکتشافی جدید تاکنون ۹ میلیون تن ذخیره کانسنگ طلا و حدود ۲۵ هزار تن ذخیره جدید آنتیموان، افزوده شد.

ضرورت عرضه همه مواد معدنی در بورس کالا

حامد سلطانی نژاد - مدیر عامل بورس کالا - در مورد این ابلاغیه، اظهار کرد: دولت سیاستی در پیش گرفته مبنی بر این که کالای خام تا وقتی که در داخل کشور قابلیت استفاده دارد، باید در داخل مصرف شود که از نظر من این سیاست مقدس است، چرا که هر چه کالای خام صادر شود، در واقع ما از ثروت مان می فروشمیم در حالی که اگر این کالای خام در زنجیره تولید قرار گیرد و تبدیل به کالاهای پایین دستی شود اشتغال بیشتر ایجاد کرده و باعث به وجود آمدن تکنولوژی می شود. وی افزود: مثلاً تفاوت این که ما نفت صادر کنیم یا این که لپ تاب تولید کنیم خیلی زیاد است. لپ تاب یک محصول نهایی است که طی فرآیند تولیدش نفت تبدیل به مواد پلیمری می شود و پس از آن مواد پلیمری به مواد ثانویه تبدیل و آن مواد ثانویه تبدیل به مواد اولیه لپ تاب می شود که در نهایت این محصول تولید می شود. مدیر عامل بورس کالا ادامه داد: هدف گذاری این بود که تا جایی که امکان دارد از صادرات مواد خام جلوگیری شود، اما در هر حال زمان هایی است که می بینیم زنجیره تولید در داخل کشور شکل نگرفته و این ماده خام باید صادر شود تا درآمدی نصیب کشور شود. سلطانی نژاد به دادن فرصت برای شکل گیری زنجیره پایین دستی تولید اشاره کرد و گفت: باید ثابت شود که این ماده خام حتماً در بازار داخلی هم عرضه می شود، بنابراین دولت در آیین نامه ماده ۳۷ قانون رفع موانع تولید تصویب کرده که مواد خام باید سه بار در بورس کالا عرضه شود و اگر مشتری نداشت آن وقت می توان آنها را صادر کرد. وی تاکید کرد: با این قانون صنایع پایین دستی حتماً می توانند امید داشته باشند که کالای خام تولید داخل را بخرند و کالای نهایی خود را تولید کنند.



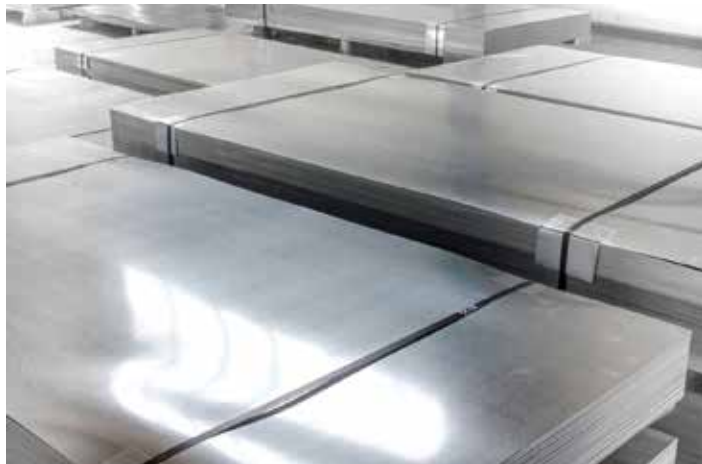
بر اساس ماده ۳۷ قانون رفع موانع تولید که به تازگی توسط جهاتگیری - معاون اول رئیس جمهوری - ابلاغ شده برای جلوگیری از خام فروشی محصولات مختلف از جمله مواد معدنی باید در بورس کالا عرضه شوند و در صورت نبود تقاضای داخلی مجوز صادرات بگیرند.



مذاکره ایمیدرو با بورس کالا برای عرضه محصولات معدنی

رئیس هیات عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) از برنامه ریزی برای عرضه محصولات جدید معدنی در بورس کالا خبر داد. مهدی کر باسیان اعلام کرد اکنون محصولات مانند مس، فولاد و آلومینیوم در بورس کالا عرضه می شود و افزود: از عرضه محصولات معدنی در بورس کالا حمایت می کنیم، زیرا افزون بر افزایش شفافیت اقتصادی، منافع مصرف کنندگان و تولیدکنندگان را به دنبال دارد. رئیس هیات عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران درباره عرضه محصولات جدید معدنی در بورس کالا گفت: پیشنهاد عرضه برخی محصولات جدید را از ایه کرده و مذاکراتی را نیز انجام داده ایم. کر باسیان ادامه داد: اکنون برای عرضه برخی محصولات پایین دستی صنعت زغالسنگ در بورس کالا، در حال مذاکره با بورس کالا هستیم.

ایجاد ارزش افزوده بیشتر یک ضرورت است



تولید پایین فولادهای ضد زنگ

تولید فولادهای ضد زنگ در صنعت فولادسازی کشور یکی از گام های مهم برای خارج شدن از تولیدات ساده فولادی در کشور به شمار رود. فولادهای ضد زنگ گروه وسیع و گسترده ای از آلیاژهای ویژه هستند که بیشتر برای مقاومت در برابر خوردگی توسعه یافته اند. در کشور با وجود فولادسازی های بزرگ و مطرح، مشکلی برای تولید این دست فولادها وجود ندارد، اما همواره شاهد واردات آن از کشورهای چین و هند هستیم.

میزان تولید فولاد ضد زنگ جهان ۹/۲۵ میلیون تن معادل ۲ درصد کل فولاد خام است. میزان مصرف فولاد ضد زنگ شاخص پایداری و رعایت اصول بهداشت جامعه به شمار می آید. ارزش افزوده محصولات فولاد ضد زنگ بالاست و در مقابل تجهیزات ویژه تولید نظیر کربن زدایی در خلأ و کربن زدایی همراه دمش آرگون مورد نیاز است. مواد خام اصلی شارژر واحدهای تولید فولاد ضد زنگ شامل سنگ کرومیت (مواد اولیه فروگرم)، فروگرم، نیکل و قراضه فولاد ضد زنگ است. تولیدکنندگان اصلی سنگ کرومیت جهان کشورهای افریقای جنوبی، قزاقستان و هند بوده و وارد کنندگان آن نیز کشورهای چین، روسیه و سوئد هستند.

کاربردهای فولاد ضد زنگ

درباره کاربردهای فولاد ضد زنگ زکریانی مدیر تحقیق و توسعه فولاد ناب تبریز عنوان کرد: در فولادی ضد زنگ کاربردهای متفاوتی دارد. در محصولات فولاد مبارک از این قبیل ورق ها تولید می شود که در صنایع لوله سازی کاربرد دارند و بخشی از آن نیز وارد صنایع خودروسازی می شود. از این رو این فولادها کاربردهای متفاوتی دارد. در صنایع آشپزخانه مانند تولید قاشق و چنگال و... نیز این فولادها کاربرد دارند. البته در صنایع نفت و شیمیایی نیز کاربردهای زیادی دارند. بنابراین کاربرد ورق های ضد زنگ بسیار متنوع است و تولید آن می تواند بازارش افزوده بالایی همراه باشد. نایبی در ادامه افزود: انواع فولادهای آن نیز با تنوع بسیاری همراه است. برخی از آنها خاصیت مغناطیسی یا قدرت آهن ربایی ندارند.

برای تولید فولاد ضد زنگ مشکلی وجود ندارد همچنین درباره فولادهای ضد زنگ رضا زائر حیدری تحلیلگر و کارشناس فولاد و مواد معدنی عنوان کرد: بیشتر نیاز ایران به فولادهای

ضد زنگ از کشور هند وارد می شود. زائر حیدری با اشاره به کاربرد این فولادها عنوان کرد: در صنایع غذایی، کارخانه و تانکرهای حمل شیر و کنسانتره میوه ها، صنایع شیمیایی، خودروسازی و صنایع نظامی و تجهیزات پزشکی نیاز کشور به استنلس استیل بسیار است اما به طور معمول این نیاز وارد می شود. به گفته زائر حیدری، مشکلی برای تولید فولادهای ضد زنگ در کشور وجود ندارد و تجهیزات مورد نیاز برای تولید آن در اختیار شرکت های تولید کننده است، چرا که فناوری آن مربوط به ده سال پیش است. وی عنوان کرد: هندی ها هم اکنون در تولید فولاد ضد زنگ بسیار مهارت یافته اند و موضوع جالب این است که به تازگی در مناطقی که در معرض خوردگی قرار می گیرند میلگردهای استنلس استیل استفاده می کنند. این کارشناس صنعت فولاد گفت: در ایران به اندازه کافی بازار برای فولادهای ضد زنگ وجود دارد اما به هر حال این نوع از فولادها محصولات با ارزشی هستند که چه به صورت شمش یا ورق و چه به صورت یک محصول دیگر، بازار خوبی در دیگر کشورها دارند. همچنین به دلیل نیاز کشور به فولادهای ضد زنگ این مواد عوارض وارداتی بالایی ندارند و کشورهای صنعتی به طور معمول مشتری این محصولات هستند.

واردات فولادهای ضد زنگ

درباره میزان ظرفیت ها و واردات فولادهای ضد زنگ نیز مدیر عامل شرکت آلیاژهای صنعتی عنوان کرد: مصرف ورق های ضد زنگ ایران حدود ۶۵ تا ۷۰ هزار تن تخمین زده می شود. مقاطع گرد و چهار گوش نیز بیشتر از زمان هانسبت ۳۰ به ۷۰ دارد، یعنی حدود ۲۵ تا ۳۰ هزار تن در سال گریدهای عمومی هم سری ۲۰۰، ۳۰۰ و ۴۰۰ مورد استفاده قرار می گیرد. علی شبرودی با اشاره به اینکه در کل ۵ دسته اصلی فولادهای ضد زنگ تولید می شوند، گفت: این دسته شامل فریتی، آستنیتی، مارتنزیتی، داپلکس و رسوب سخت می شود. وی در ادامه عنوان کرد: در ایران اسفرا این، اصفهان و یزد تا حدودی برخی گریدها را تولید می کنند اما سایزهای بالای ۹۰ و ۴۹ را تولید نمی کنند. البته تولید نوردی و کشتی و سایز پایین هم تولید نداریم. ایران ظرفیت خوبی برای تولید این محصولات دارد و با توجه به اینکه دارای فولادسازی بزرگی در منطقه هستیم با تولید فولادهای ضد زنگ علاوه بر داخل، بازارهای صادراتی را هم می توانیم داشته باشیم. البته محصولات طویل (گرد) چون تولید ورق هزینه های بسیار سنگینی دارد که تنها ممکن است فولاد مبارک قادر به تامین آن باشد.

نماد کار و پویایی



SKS

فولاد کاوه جنوب کیش



فولاد شرق کاوه



آلومینیوم کاوه خوزستان



فولاد کاوه اروند



فن آوران سامیک



شرکت ایتریک



معدنی دماوند



شرکت تیریرا



شرکت پارس سارایی



شرکت پیشگامان



سیمان تهران



سیمان اghاجری



سیمان گیلان سیر



سیمان هکمتان



سیمان بافق



سیمان نهاوند



سیمان لوشان



شرکت پریقاب

شرکت گسترش صنایع معدنی کاوه پارس هلدینگ تخصصی می باشد؛

که به همراه ۱۸ شرکت زیرمجموعه خود، در زمینه ایجاد، توسعه و بهره‌برداری از معادن فلزی و غیرفلزی و صنایع معدنی و نوسازی معادن و صنایع معدنی موجود فعالیت می‌کند. این شرکت از آغاز تأسیس در پروژه‌های متعدد سیمان، فولاد، آلومینیوم و ... سرمایه‌گذاری نموده و به بهره‌برداری رسانده و چندین پروژه را با توجه به چشم‌اندازهای تعریف شده در دست انجام دارد.

www.kpars.ir

بزرگراه رسالت، نرسیده به بلوار آفریقا، ساختمان مرکزی بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی، طبقه ۹
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۴۷۴۲
 شماره: ۰۲۱-۸۸۸۸۴۷۰۲



انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران
IRON ORE PRODUCERS & EXPORTERS ASSOCIATION OF IRAN

چهارمین همایش بین المللی انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران

۱۹ دی ماه ۱۳۹۵ - تهران

مرکز همایش های بین المللی صدا و سیما

تلفن: ۸۸۶۵۲۷۹۸

۸۸۶۵۲۵۳۹

فکس: ۸۸۶۵۳۰۴۲

Email: event@iropex.ir

Website: www.iropex.ir

برای کسب اطلاعات بیشتر و ثبت نام در
همایش به وبسایت همایش مراجعه فرمایید.
www.iropex.com/Events.aspx

موضوعات همایش

۱- تحلیل راهبردهای خروج از بحران تولید سنگ آهن ایران

۲- الزامات اقتصاد مقاومتی در حوزه سیاست گذاری

تولید سنگ آهن ایران

۳- راهبردهای توانمند سازی معادن کوچک و متوسط

۴- مدل بهینه حکمرانی زنجیره ارزش سنگ آهن ایران

۵- آسیب شناسی نظام حکمرانی بخش معدن ایران

+ همراه با برگزاری کارگاه های جانبی و

نشست های تجاری دو جانبه



IRANIAN GHADIR IRON & STEEL CO

59

NOV.-DEC.2016



Introduction

In order to develop the iron and steel industry in Iran and in line with the "Twenty Year Plan for Economic and Social Development" of the country, Iranian Ghadir Iron and Steel Company (IGISCO) was established in 2006 with the cooperation of Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO) and with the investment of Ghadir Investment Company, Chadormalu Mining & Industrial Company (CMIC) and Iran Alloy Steel Company.

Current Main Shareholders

- 1- Ghadir Investment Company
- 2- Chadormalu Mining & Industrial Co. (CMIC)
- 3- Iran Alloy Steel Co.
- 4- Ghadir International Industries & Mines Development Company

Direct Reduction Plant

IGISCO's direct reduction plant is constructed in an area of 86 hectares in Ardakan, Yazd province next to Ardakan Pelletizing Plant (APP) and Arfa Iron and Steel Company, with 800,000 tons of sponge iron annual capacity. It is also planned to increase the annual capacity to 1.2 million tons as the detail design and some equipment are already supplied. This company aims to fulfill the need of raw material for steel producers in Yazd province and other parts of the country while export is one of his most important strategies for the future.

Other Investments

In order to develop investment in industrial and mining projects, IGISCO has invested as a shareholder in Gol Gohar Iron and Steel Development Company, Qeshm Steel Development Company, Negin Alborz Coke Company and Shahroud Steel Company. Besides, IGISCO has also decided to construct a 3.4 MTPY pelletizing plant in Behabad city in Yazd province which will be commissioned in 3 years and will supply raw material for the direct reduction plants locally or as export. Moreover the mining section of this company has taken required actions to equip related mines for extraction activities.

A Brief Look at Two of the Most Important Investments:

Shahroud Steel Company (S.S.Co.)

The first rolling mill plant of Shahroud Steel Company _ of which 53% of the share is owned by IGISCO _ was established in 2007 to produce simple and ribbed rebar and other steel sections with the capacity of



200,000 tons per year. S.S.Co. has also invested to establish a steel making plant close to his rolling mill plant to complete his mini mill.

Behabad Pelletizing Plant

IGISCO has decided to establish a pelletizing plant in 200 hectares area with annual production capacity of 3.4 million tons. The site location of this plant is in Behabad city, 25th km toward Chadormalu mines. The objective of establishing this plant is to produce iron pellets from iron ore concentrates to be consumed in local and foreign direct reduction plants. It is planned to export almost 50% of the product of this plant after operation. The construction phase will start in fall 2016. The production startup will be by the end of 2019.



Mining Activities

In order to develop activities and investments in mines and mining industries, IGISCO has invested in the metal mines sector and started exploration and discovery activities, while taken required actions to equip related mines for extraction activities.

Moreover, due to ownership of Sourgah mine in Jiroft, IGISCO has planned to establish a production line of Ferro Silicon Manganese and in this regard, is seriously pursuing investigatory and exploratory activities to identify iron ore, manganese, chromite, copper and other industrial soils in different provinces of the country, few of which are as follows:

- 1- Darouneh Placeri Iron Ore Mine Location: Khorasan Razavi Province, south Bardaskan
Extraction Method: Surface mining This mine is under preparation and construction.

- 2- Sourgah Manganese Mine Location: Kerman Province, West Jiroft. Area: 14 km2
Extraction Method: Surface mining This mine is under operation.
- 3- Torbat Heidarieh Copper Exploratory Area Location: Khorasan Razavi Province, Torbat Heidarieh Exploratory Operations of this mine is scheduled by senior experts of this company.



Strategies for the Future

- Finishing an integrated steel plant from mining of iron ore to finished steel products (Iron Ore Concentrate Pellet DRI Steel)
- Seeking for foreign potential buyers of DRI to expand our market beyond the borders
- Seeking for investors/partners for exploration and extraction activities for mines in Khorasan province
- Seeking for investors/partners for exploration and extraction activities for coal and metallurgical coke mines in Shahroud

Headquarter:

No. 25, 5th Floor,
10th St. Bokharest
St., Tehran, Iran
Tel: +98-21-88505188
Fax: +98-21-88505189

Factory:

25th km Ardakan –
Naeen Road, Yazd, Iran
Tel: +98-35-31577300
Fax: +98-35-31577333
www.igisco.com
info@igisco.com



This Year **ESCO** will Become Profitable

ESCO Managing Director, Engineer Sadeghi had an interview with our correspondent about the plans of this company for reducing the losses, he stated: this year we will reach profitability, our plan is to exit the current loss status and we will certainly have no losses and indeed we will certainly reach, point to point situation this year. In the past years ESCO has not been profitable and in the late last year, with the increase of metals' prices, we expect ESCO to exit the loss status and enter profitability one.

Regarding the capital increase of ESCO, he said: the decision making for this particular subject is with the Board of Directors and they will make the appropriate decision in this respect. He stressed: in this connection, I have done whatever I could as managing director, and the rest of decisions is with the Metals' Stock Organization, Accounts' Inspection Organization & ESCO Board of Directors. He further said: in the current year due to the decrease in consumption and production planning we could reduce expenses as well, these reductions in addition to increase of the rates will result in improving the profitability process of the company and our plan is to exit the loss status and we have acted very successfully so far.

As for the demands in the current year, ESCO Chairman expressed



hope and further continued; the demand for our products have been started since Mar. 2016 and has been "Good" comparing to the last year and this trend has been continuing in Apr. 2016. He added: with the increase of prices and improvement of the Int'l prices, our exports have also been increased as far as "Price" Not "Volume" is concerned. With the improvement of exports, if the domestic market is not appropriate we have capability to increase the volume of our exports. He reiterated: the volume of our exports have not been increased and we cannot increase the export of our materials,

without considering the domestic market, because this will lead to the increase of prices inside Iran.

He further emphasized; as I said, in the event of improper situation of the domestic market we can increase the volume of our exports as a result of which the domestic market can be compensated, but if the domestic purchase is good we will benefit the increase of the Int'l prices and consequently we will not have any increase on the volume of our exports.

"The demand in domestic markets has become more suitable" Engineer Sadeghi concluded.

IMPOL RESUMES PRODUCTION OF ALUMINUM HOT STRIP AFTER FIRE DAMAGE IN ITS CROATIAN FACILITY

SMS group provides support - quickly, professionally and in a non-bureaucratic way

After the disastrous fire at the end of last May, which had caused the entire aluminum hot rolling mill of IMPOL, located in Sibenik, Croatia, to fail, SMS group had provided non-bureaucratic and rapid support. Immediately after the news about the damage had spread, a team of SMS group experts set off for Sibenik to analyze the fire damage and promptly initiate all necessary actions for repair or replacement of the damaged components.



IMPOL successfully restarted their rolling operations in the first week of September

with new controls for the hydraulic and pneumatic systems and a new oil/air lubrication unit in place, and with a completely overhauled electro-mechanical adjustment system and renewed roll stand piping. "With SMS group at our side we felt to be in good hands right from the beginning. Our production loss was painful yet tolerable thanks to the immediately rendered support. With the assistance of SMS group, we were able to quickly ramp up to the rated production capacity." Bojan Kropf, Executive Director of Application R&D, IMPOL.

PT. GUNUNG GARUDA SUCCESSFULLY PRODUCES BEAM BLANKS ON NEW FOUR-STRAND CASTER SUPPLIED BY SMS GROUP

SMS Concast, a subsidiary of the SMS group, had been awarded the contract to supply a new four-strand beam blank caster as a replacement for an older caster at PT. Gunung Garuda in Bekasi, Indonesia. The new beam blank caster today produces two section sizes (460 mm x 400 mm x 110 mm and 300 mm x 250 mm x 90 mm) in SBQ quality at an increased capacity of 800,000 tons per year. In addition, the new beam blank caster is capable of operating in the mixed casting mode, casting two different sections simultaneously. With the mixed mode it is also possible to cast only three instead of four strands (see picture). This allows PT. Gunung Garuda to flexibly react to the market demand and strengthen their competitive position. The SMS group is a group of companies internationally active in plant construction and mechanical



engineering for the steel and nonferrous metals industry. Its 14,000 employees generate sales of over EUR 3.3 bn.

Outotec

Changes in Outotec Executive Board

Kalle Härkki, D.Sc. (Tech.), has been appointed Executive Vice President and President of Metals, Energy & Water business unit as of October 24, 2016. Kalle Härkki has been member of Outotec Executive Board since 2008, first as head of the Services business area and since 2013 as head of the Minerals Processing business unit.

Mr. Jyrki Makkonen, who has been acting head of the Metals, Energy & Water business since April 2016 will return to his position as head of Non-Ferrous business line of Metals, Energy & Water. Mr. Taneli Salervo, Vice President Strategy & Business Development of Minerals Processing, will lead the Minerals Processing business unit until Kalle Härkki's permanent successor has been appointed.

"I am very glad that Kalle Härkki, who has a long and versatile experience in leading Outotec businesses, accepted the position as head of Metals, Energy & Water. I would also like to thank Jyrki Makkonen for leading the Metals, Energy & Water business in the interim. The recruitment process for the new head of Minerals Processing will start immediately", says Markku Teräsvasara, CEO of Outotec.



Mobin Mining & Road Construction Co.

Mobin Company is the largest subgroup of Arsh holding and one of the first private companies which has pioneers in mining area. Mobin has started its activity in 1989 and has performed more than 850 million tons of mining and stripping operations in different mines of Iran. This company gained the first rank with respect to volume of mining operations in Iran and Middle East. According to the belief that the best company is the largest company, this company performs more than 120million tons of mining and stripping every year and is active in more than 60% of main and large mines of the country. Mobin Co. acts as the powerful and reliable factor for clients and government authorities especially National Iranian Copper Company and Iranian Mineral Supply and Manufacturing Company. Mobin has completed all of its projects more rapidly than the expected schedules and with the lowest cost by relying on experiences and technical knowledge of the skilled managers and using large and unique machinery.

Reduction of overall cast in this company refers to the following points:

- experiences acquired from the completed projects
- Implementation of integrated management system
- increase of efficiency and productivity through optimal selection of machinery

- use of modern knowledge and continuous trainings for utilization and maintenance of machinery
- design and creation of databases for control
- analysis and supervision as well as fabrication of machinery spare parts inside the country

At present, Mobin has more than 400 heavy mining machines which some are unique some of them are unique in size and capacity. From the maintenance point of view and based on International standards we have reached the highest possible mechanical availability of our fleet.

List of ongoing Projects:

- Meydook Copper Mine
- Songon Copper Mine
- 5th phase of Golgozar Iron Mine
- Chahgaz Iron

List of accomplished projects:

- Mehdiabad Barite Mine
- Darezar Copper Mine
- Angoran Zinc and Lead Mine
- Jalalabd Iron Mine
- Earth Moving in order to Construction of Copper Processing Factory
- Sarcheshmeh Copper Mine
- 1st Golgozar Iron Mine
- Sarcheshmeh Tailing Retaining Dam
- Meydook Tailing Retaining Dam
- Songon Tailing Retaining Dam

Address: Number 92- Mirzayeshirazi Street – Tehran –Iran

Postal Code: 1596735811

Telephone: 0098-21-88800900-4

Fax: 0098-21-88893013

Website: www.mobinco.com

Email Address: info@mobinco.com

Sirjan Jahan Steel Complex (SJSCO) at a glance

Objectives

Establishment of Iron and Steel making plants to produce DRI, Billet and Long products such as Rebar, Sections, Steel Alloys and Seamless Tubes and Pipes with total capacity of 6 Million TPA.

Geographical Location

Sirjan Jahan Steel Complex is located in 55 KM far from southwest of Sirjan City in Kerman Province in Iran.

Shareholders

Gol-E-Gohar Mining & Industrial Co.: 51% of Share

Retirement Chamber of NICICO (National Iranian Copper Industries Co.): 49% of Share

Comparative Advantages

1. Supply of Iron Ore Pellets directly from Gol-E-Gohar Pelletizing Plant by conveyor that makes reducing the transportation cost which resulting the final price.
2. SJSCO is located near to Persian Gulf and free waters, also it has access to National Railway to export its products.
3. Existing national infrastructures such as Airport, Special Economical-Commercial Zone and Custom.
4. Availability of specialists and skilled workers in Kerman region.

Operating Plants

■ Direct Reduction Iron Plant No.1

Production Capacity: 960,000 TPA

Raw Material: Pellets with 67% Grade from Gol-E-Gohar Pelletizing Plant

Product: DRI with MIDREX® Technology

Under Construction Projects

■ Steel Making Plant No. 1

Production Capacity: 1,000,000 TPA of Billet Base on EAF Technology

Raw Material: DRI Pellets from SJSCO. DRI Plant

Partners: Tenova, Danieli, Tamini, SMS Concast, ABB, Brunnhuber, GH, ...

Physical Progress: 40%

Investment Required to Finish the Project: 120 Million EUR

■ Bardsir Rolling Mill Project

Production Capacity: 500,000 TPA of Rebar with Continues Technology

Raw Material: Billets from SJSCO. Steel Making Plant

Partners: Preet, AMB, ...

Physical Progress: 85%

Investment Required to Finish the Project: 20 Million EUR

Future Projects

■ Direct Reduction Iron Plant No.2 (Under Tender)

Production Capacity: 960,000 TPA of DRI with MIDREX® Technology

Tenders: SMS Group, Tenova, IRITEC, MMTE, ...

Project Value: 95 Million EUR

■ Steel Making Plant No.2 (Under Tender)

Production Capacity: 1,000,000 TPA of Bloom and Round Billet Base on EAF Technology

Tenders: SMS Group, Tenova, Danieli, Primetals, Grupo Sarralle, ASMAS, SINO Steel, NFC, MMTE, IRITEC, ...

Project Value: 225 Million EUR

■ Seamless Pipe Mill Plant (Under Study)

Production Capacity: 300,000 TPA of Seamless Tubes and Pipes

Project Value: 500 Million EUR

■ Bardsir Steel Making Plant (Under Study)

Production Capacity: 300,000 TPA Billet Base on EAF Technology

Project Value: 120 Million EUR

Total Investment

Total Investment Required (Under Construction and Future Projects): 1.1 Billion Euros

This amount will be funded from Financing, Buyback, BOT and more.

Sangan's Development Requires Water & Railroad

The long-term growth of Sangan Mining and Industrial Complex and realization of ambitious goals of Comprehensive Steel Plan, require concurrent development of water and railroad infrastructures. The short by-back period in rail road sector is an important point for investors. "SIOC's operational activities has 3 parts include mines preparation, construction of processing plants and providing infrastructures, so far we are in mines preparation phase", during journalists' visit to Sangan Iron Ore Complex, Managing Director of Sangan Iron Ore Complex said.



He added that six mineral processing plants are under construction in order to produce iron ore concentrate and pellet. Preparation of Sangan mines aimed to supply feedstock of processing plants. All the plants will be operated within the next 3 years. Final production capacity of iron ore concentrate and pellet plants are 17.5 and 15 million tons respectively while there is only one concentrate plant with annual capacity production of 2.6 million tons in Sangan region, Sediqifar said. The first Sangan's iron ore plants with annual production capacity of 5 million tons will be operated in the current Iranian year (will end March 2017), he continued. He expressed that SIOC is going to supply 22 percent of the feedstock required for the envisioned 55 million tons steel output. Based on the goals set in Development Vision Plan and Comprehensive Steel Plan, annual production capacity of iron ore

concentrate will raise from current 43 million tons to 80 million tons, pellets from 23 million tons will increase to 80 million tons and crude steel from 23 million tons will reach to 80 million tons, Sediqifar announced. Operation of these processing plants will lead to annual production of 40 million tons iron ore and 130 million tons waste which increase Sangan's activities seven times more than now, SIOC's managing director said. When SIOC's development projects will be operated, they will require at least 25 million cubic meters of water to function, neither the region nor the province is capable of meeting this demand, he expressed. The company has taken measures to counter this deficiency. The measures include developing new technologies to reduce the plant's water consumption, and purchasing industrial wastewater from nearby cities to be used by the industrial complex after treatment, Sediqifar added.

In country's current situation which faced with water supply challenge, using water of southern parts specially Oman Sea and transmission to different parts of the country is one of the solutions which could be used in long term, SIOC's Managing director expressed.

Railroad Expansion

The other demand is railroad development, so companies that invest in Sangan's railroad development will witness returns on their capital in less than two years, he stressed.

Furthermore, the plants need to be connected to nearby cities such as Torbat-e-Jam and also the country's southern provinces. Sangan's railroad transportation capacity is 8 million tons that only 5 million tons of these capacities are being utilized which will be increased to 31 million tons by the times SIOC's development plans operation, Sediqifar said.

Tariffs on Iron Ore Export From March

Export tariffs will be imposed on unprocessed iron ore shipments as of the next Iranian fiscal year (to start March 20, 2017), announced deputy minister of industries, mining and trade, Jafar Sarqini.

"The exact amount of the introduced tariff rates has not yet been specified," the official told.

According to Sarqini, the move is aimed at boosting domestic steel production and creating more added-value for the economy. Government officials and miners have been locked in a heated debate over the issue of unprocessed mineral exports, especially iron ore for years. Lawmakers contend that Iran's rising steelmaking capacity, which is expected to reach 55 million tons by the end of 2025, requires a steadily increasing feedstock of iron ore and that exporting the industrial material is against the industry's interests.

This is while Iranian iron ore miners, many of whom belong to the private sector and suffered during the 2015 commodity market recession, argue that now is the right time for iron ore exports. The spot iron ore price is up 60% this year, as Chinese iron ore futures climbed to their strongest level in more than two years on Friday, reflecting firm demand for the steelmaking material as steel prices stretched gains along with coal to multi-



year highs. Trading in the physical iron ore market was largely brisk this week, pushing the 62% spot benchmark to \$64.50 per ton on Thursday, up 0.2% from Wednesday and the strongest since April 29, according to the Australian Financial Review. Also, 60% of Iranian iron ore CFR China stood at \$58.32 on Thursday, up 9.42% compared to the day before.

The Iranian Iron Ore Producers and Exporters Association intends to boost iron ore exports to 15 million tons by the end of the current Iranian year (March 20, 2017) before the new regulations take effect, according to the head of IROPEX, Qadir Qiafeh. In 2015, Iran exported 14.8 million tons of iron ore, down 35% compared to 21.8 million tons in 2014 and was ranked the world's 11th leading exporter of the steelmaking material. Most of Iran's iron ore exports were to China. In 2015, exports to China decreased by 40% from 2014 to 13.2 million tons owing primarily to prevailing low global iron ore prices.



NOV-DEC.2016

62



Iron Ore Exports to Reach 15m Tons by Yearend

Iran is expected to export close to 15 million tons of iron ore by the end of the current fiscal year (started March 20), the head of Iranian Iron Ore Producers and Exporters Association said. Ghadir Qiafeh also pointed to the global recovery in iron ore prices as the main incentive to boost exports. In 2015, Iran exported 14.8 million tons of iron ore, down 35% compared to 21.8 million tons in 2014 and ranks 11th leading exporter of the steelmaking material in the world. Most of Iran's iron ore exports were dispatched to China. In 2015, exports to China decreased by 40% from 2014 to 13.2 million tons owing primarily to prevailing low global prices.



پایگاه جامع
اطلاع رسانی معادن
و فلزات خاورمیانه

**The Middle
East Mines &
Metals
Directory**

سمپوزیوم فولاد ۱۳۹۵
STEEL SYMPOSIUM 2017



نمایشگاه بین المللی فولاد ۱۳۹۵

INTERNATIONAL STEEL EXHIBITION 2017

۱۰ و ۱۱ اسفند ۱۳۹۵ - تبریز، محل دائمی نمایشگاه های بین المللی

28 February & 1 March 2017 - Tabriz International Exhibition Center , Iran

Tel: (+9821) 77 68 28 58 , 77 64 81 78 Fax: (+9821)77 51 67 97

www.iranstelexpo.com balkhco1383@gmail.com

ساعات بازدید: ۹ تا ۱۷



نمایشگاه بین المللی تبریز



خدمات نمایشگاهی بلخ



فولاد ناب تبریز
FULAD NAB TABRIZ



انجمن آهن و فولاد ایران

Calcimin Company at a glance

Calcimin Company is the largest plant for production of zinc ingot from the ore. Calcimin Company was established in 1964 in the field of industry and mines and for the purpose of production of baked zinc concentrates, raw zinc concentrates, lead concentrate, zinc ingot, lead ingot and zamak ingot. Calcimin is presently the largest zinc ingot producer in the country and has a complete set of production chain including crushing of ore in Anguran mine up to zinc smelting and ingot production.

Zinc and Lead Ingot Production Process

Calcimin contains two concentrate and ingot plants each containing different sections. A part of the ore is transferred by use of a tele-cabin line with 28 km length from Angouran mine to the Calcimin Plant. **Crushing:** The crushers of this section use the feed with 8 cm dimension and crush them into 1.5 cm size through different screens. **Heavy Media:** there is another equipment named classifier in the next stage of concentrate plant which sorts the minerals based on their gravity i.e. it separates the ore with higher specific weight, which contains more zinc and lead grade, from the ores of low zinc and lead content (dump). The high grade ore is then entered into equipment named hemicyclon which acts like classifier and separates the mineral from dump. Then the mineral is transferred into crushers. The mineral is enriched in this section and then transferred to rod and ball mills. **Floatation:** the ore, after passing through the above stages, is become a fine-particle material and transferred into floatation bonkers. The separation of lead from zinc is carried out in this section. The suds making materials are injected into the tanks and the lead is connected to suds and then separated by use of mixer. The separated leas is transferred to lead storage by means of water and the zinc is settled in the bottom of the tank and then transferred to the next stage. **Filtration:** The mineral after passing the floatation stage is transferred to filtration station in which the ore is dehydrated and transferred to the next state. The zinc grade of the ore after this state is about 15-20 percent. **Calcination:** The ore, after dehydration, is fed to calcina-



tions furnace section for upgrading. The dehydrated zinc ore is fed into a 10-story furnace and baked there. The concentrate then is discharged into bunkers for promotion of grade. The furnace temperature is 120 to 1200 °C. When the baked concentrate is exited from the bottom of the furnace water is added to it for cooling and prevention from destruction of conveyor and then is transferred to storage by use of conveyor belt.

Zinc Ingot Production Process

The most important zinc production methods used in the world are pyrometallurgy and hydrometallurgy which the latter is used in Iran. This method has four stages: dissolution (leaching), solution filtration, electrolysis and smelting and casting. **Dissolution (Leach):** The ore is dissolved in sulfuric acid of pH ≈ 1 (120 gr/l). The product is then transferred to filtration unit. The major part of the mineral has been dissolved in dissolution phase and only a little non-dissolved ore is transferred to the dump site. During the dissolution phase the water is added into sulfuric acid and the ore is added to the solution then. The dissolution process is taken place in a boiler at 200 to 300 °C. **Filtration:** After dissolution by acid the acid is neutralized by alkaline (lime) and the impurities are settled into the solution. The most important impurity of the ore is silicon. Also there are some other elements like cadmium, iron and other elements. After this phase a little amount of impurities remain in the product

and are separated in the next state. The product of this stage has the minimum amount of impurity and is then transferred to electrolysis section. **Electrolysis:** The filtered solution after separation of impurities is called electrolyte. The electrolyte is introduced to electrolysis section for separation of Zinc. In this section the zinc sulfate is decomposed and the pure zinc is settled on cathode. The zinc is then transferred to the casting unit for ingot production.

Smelting and Casting: The zinc layer produced in the electrolysis stage is transferred to the smelting and is formed as ingot by casting. The reduction furnace for zinc ingot production works at 500 °C. Then the ingot is discharged into moulds containing Calcimin Company's mark and after separation of slug the ingots are bundled as 36 ingot bundles with about 1 MT weight and stored in the storage.

Dandi Basic Zinc Sulfate (BZS) Project

The object of this project is production of zinc hydroxide of 20% grade by use of basic zinc sulfate process to provide the needed feed for Calcimin Zinc Ingot Plant by use of wastes stored in plant side aiming green industry and protection of the environment. The annual production capacity of this plant is 400,000 ton dried leach cake which produced 105,000 ton dried zinc hydroxide of 20% grade by use of BZS process. The initial estimated investment in the plant is 225 bn Rial and the capital return period will be 8 months.

www.izmdc.com www.calcimin.com



The most important zinc production methods used in the world are pyrometallurgy and hydrometallurgy which the latter is used in Iran



NOV-DEC.2016

64



First consignment of ribbed sheets for exports at Saba Steel Complex

Saba Steel Complex produced a first consignment of ribbed sheets for exports in line with the DIN 59220 standard in September 22 – October 21, said Mahmoud Mohammadi Fesharaki. He further said these sheets measure up to international standards in terms of mechanical properties, dimensional tolerance and chemical analysis, adding the production of ribbed sheets which has increased the number of items in the company's basket of products can help meet the demands of domestic and foreign markets. He said the complex has set a new record when it comes to production of hot rolled coils (85 percent), adding the coils are 2 mm in thickness, and 1,000 and 1,250 mm in width. "Given the need of domestic plants for 2-mm sheets, we have built on efforts by the personnel of Saba Steel Complex and worked out plans to increase the production of such sheets since early 1395 (started March 20, 2016). In the September-October period, we managed to increase the production of ribbed sheets to a record 85 percent."



ZIDCC Exports 80% of Zinc Output

Zinc Industry Development Commercial Company sold over 36,000 tons of zinc ingots during the first half of the current Iranian year (started March 20), over 80% of which were exported, according to managing director of the company, Abolfazl Banan. Turkey, India, China, South Korea, Indonesia, Pakistan, the UAE and Iraq were the main export destinations, Minews reported. ZIDCC is the commercial agent of Iran's largest lead and zinc mining holding, Iran Zinc Mines Development Company (IZMDC). The managing director said the company is planning to increase its annual production capacity to 260,000 tons in the near future, before expanding its export destinations by registering at the London Metal Exchange—the world's largest market in options and futures contracts on base and other metals. Banan explains that the push to expand exports is mostly due to the low domestic demand for lead and zinc ingots.

H1 Copper Concentrate Output Up 18%

The subsidiaries of National Iranian Copper Industries Company produced 528,768 tons of copper concentrate in the first half of the current Iranian year (started March 20), registering an 18% rise compared with last year's similar period. Sarcheshmeh Copper Complex accounted for 306,684 tons of the total sum, Sungun Copper Complex 148,194 tons and Miduk Copper Company 73,890 tons. As IMIDRO reported, the three companies' concentrate output for the sixth Iranian month Shahrivar (ended Sept. 21) stood at 96,356 tons, showing a 20% rise year-on-year. Iran is the leading copper producer in the Middle East and North Africa region, as it holds close to 14% of Asia's copper deposits and about 3% of global reserves. The country is home to about 4 billion tons of estimated reserves, according to Geological Survey of Iran.

Belgian Banks Ready to Finance Iran's Projects

Bourgeois said that no contract has yet been inked between the countries but it is hoped that trade ties will be sustainable and long-term. He added that most of Belgian firms are experiencing their first attendance in Iran and after getting information from Flanders Investment & Trade, they came to Iran to be familiar with cooperation opportunities and investment. Bourgeois had earlier said on October 30 that Belgian trade office could be opened in Iran. Speaking in Iran-Belgium Trade Conference, the Deputy Minister of Industry, Mine and trade Mojtaba Khosro Taj said that the trade exchange volume of Iran and Belgium is 300-400 million dollars per year and attempts should be made to boost the figure to over \$1b. Iran-Belgium Trade conference was held in the presence of 200 representatives of 140 Belgian firms on October 30 in Tehran.

Tehran Stock Market Collapses Following Trump's Win



Morteza Mirmohammadi - Business & Markets Desk: TSE's main index took a 1.83% dive, while the smaller Iran Fara Bourse's benchmark plunged 2.4% Tehran's markets got rocked by Donald Trump's election as the 45th president of the United States, as investors fled equities and piled on foreign currencies and gold in their safe haven search. Trump's election creates new uncertainties for the global economy and might disrupt trade at a time when growth is already fragile.

"Donald Trump's election victory is unleashing shockwaves throughout financial markets, as investors scramble to gauge the impact of the White House campaign that defied the odds," wrote Bloomberg.

The shockwaves certainly hit Tehran where equities had the largest drop since April 16, as the fate of the nuclear deal with the West became cloudy. Trump's election, in repudiation of America's political establishment, is likely to reorder the nation's priorities and alter its relationship with the world.

He had criticized outgoing President Barack Obama for not taking a tougher line in reference to the historic nuclear deal Iran signed with five other world powers last year, which paved the way for the removal of most sanctions against Tehran.

"Trump, 70, will have a Republican-controlled Congress to enact his agenda and the ability to appoint Supreme Court justices in the coming years," wrote Bloomberg.

Markets Stumble

Tehran Stock Exchange's fragile rebound ended abruptly and the market took a 1.83% dive, while the smaller Iran Fara Bourse broke its rally with a 2.4% drop.

All industries fell across the board led by petroleum companies, which were riling from a 4.3% WTI crude in the initial aftermath of Trump's victory. However, oil erased losses as global markets weighed the Republican president-elect's victory speech. WTI was down 0.6% at \$44.71 by 1247 GMT.

Trump's speech came too late for Tehran's equity markets. TSE's main index ended the day 1,459 points lower at 78,418.6 points on Wednesday, while the IFB's benchmark, IFX, lost over 20 points and finished the day at a

12-day low of 819.19 points.

The volume on TSE jumped by a third from the previous day to \$79.6 million, while \$103.6 million worth of shares were traded on IFB. Futures on the S&P 500 Index initially plunged by a 5% limit that triggers trading curbs and European equities sank the most since the aftermath of Britain's shock vote to leave the European Union, Bloomberg reported. Later, soothing comments by the president-elect in his victory speech helped global stock markets erase a large chunk of their earlier losses.

In Europe, Germany's DAX was down 0.7% at 10,408 while the FTSE 100 index of leading British shares was 0.1% lower at 6,838. US stocks are expected to open lower, too, though by far less than earlier predicted, according to AP. Dow futures are 1.7% lower at 17,974 while the broader S&P 500 futures were down 1.8% at 2,097.

Tehran's Search for Safety

Investors frightful for Iran's future after Trump's presidency rushed to the shelter of foreign exchange and gold.

Even the US dollar, which took heavy beating in international markets, rose against the rial by 0.47% to 36,530 rials by 1247 GMT on Wednesday, as Iranian investors preferred the safety of the world's reserve currency to the rial. Other currencies had stronger gains. The yen surged 2.86%, the euro 0.89% and the pound sterling 0.71% against the rial.

Bullion earlier surged as much as 4.8% to \$1,337.38 an ounce, which pared gains after the initial shock abated and was up 2.34% to 1,304.34 by 1247 GMT. A rally in gold mining shares, which earlier jumped as much as 12% in South Africa, also subsided.

Tehran's gold markets followed international developments closely, though volatility was more contained. The Imami bullion coin—benchmark for Iran's gold trade—rose 1.35% to 11,355,000 rials by 1247 GMT.

Trump's campaign was marked by fiery anti-foreign rhetoric and promises to tear up trade deals, restrict immigration and lock up political rivals, AP reported.

He was more conciliatory in his victory speech, arguing he would seek good relations with other countries.



Rail Production is a Long Step towards Promotion of Variety in ESCO Products

“The commissioning of rail and “H” beams production workshop in ESCO is of such a high importance that will remain as a shiny page in the history of glories for this company”, ESCO Plant Engineering Senior Manager, Engineer Nasr.

He further said: in the 1st phase of revamping on the rolling mill 650, various types of rails needed by IRI Railway Co. such as (U33, UIC60) and metro lines (S49, UIC54) and in the 2nd phase of this project, heavy IPE beams & “H” will be produced.

The quality control of rail is done with the latest Int'l standard in “online” mode by the equipment such as; Eddy Current, Ultrasonic, Automatic Surface Inspection, Straightness Measurement & Rail Profile Gauge and in the final stands section, the modern Housingless stands will be used which are very precise.

Iran is the only rail producer in the Middle East While pointing to the commissioning of rail production line in the rolling mill 650 and terming it as an operational step towards implementation of the resistant economy and upgrading the variety of the company's products as well as the production of unconventional special profiles, he went on to say: currently 17 industrial countries are the producers of rail and with the commissioning of this project in ESCO, Iran will be the 18th country unique in rail production in the Middle East. ESCO Plant Engineering Senior Manager further reiterated; the future expansion projects are in fact the continuation of reducing the final price and expansion of products amongst which we can mention the palletizing, coal powder charging into blast furnace projects as well as consideration of stainless steel production possibility, also some more projects are underway in various sections of the plant to create more value added for optimal use of the production line. In response to a question asked by our reporter on the latest status of rail project he said; currently the final stages for the installation of equipment have been carried out and the cold test also been finished and the project is in the hot test commissioning stage, the total progress of the project (1st phase) is 99.39 percent and presently we are busy with experimental production of rail U33. It is expected to hand over this product to the customer in October and all efforts have been made to start our production in due time despite all the difficulties and sanctions imposed on Iran, we hope to have our customers' support for this national product and take a long step towards the country's progress on rail

Iranian miner seeks up to \$4 bln for copper, steel projects



A private Iranian company is seeking joint venture partners to help develop copper, steel and other projects in the country, managing director Ebrahim Sadeghi of Mahan Company for Mines and Industries Development (MACMID) said.

MACMID has two copper mines already under development, the Chah Firuzeh mine and the Daralou mine, both of which are being developed with a conglomerate that includes state-owned National Iranian Copper Industries.

The group is seeking \$600 million from one or more international joint venture partners to help develop the two copper mines and associated processing plants, each aiming to produce about 26,000 tonnes of copper a year by about 2019.

“We are looking to bring in international partners to jointly develop local deposits,” Sadeghi said through an interpreter on the sidelines of a mining conference. “Iran has some of the richest deposits in the Middle East Gold, copper, zinc.”

Construction of the Chah Firuzeh mine is about 20 percent complete, and Daralou is around 35 percent complete, he said. MACMID was set up in 2013 as a private

joint stock company, backed by Iran's Tourism Financial Group.

It eventually aims to put in place a range of projects, including production of steel slab and a fertiliser business, and hopes to raise \$4 billion in foreign investment after having secured \$1 billion from local investors, Sadeghi said.

MACMID had a mandate to use European technology only in its developments. Sardeghi said the investment climate in Iran had improved since the lifting of a range of international sanctions in mid-January.

“The climate is not cold, the process just takes time,” he said.

MACMID expected commodity prices to increase, while the copper projects would break even at prices as low as \$4,000 a tonne, he said. Copper is currently above \$5,000.

“In 2018, it is going to be a better market for iron ore and steel. It won't be a return to the golden age, but it won't be as bad as 2016, 2017,” he added, due to capacity cuts in China and a global recovery.

(Reporting by Melanie Burton; Editing by Richard Pullin)



MACMID had a mandate to use European technology only in its developments. Sardeghi said the investment climate in Iran had improved since the lifting of a range of international sanctions in mid-January

Iran looks beyond Guinea mine project to secure bauxite supply

MELBOURNE (Reuters) - Iran is looking beyond a long-held project in Guinea to secure bauxite supplies, including from Australia, as the country ramps up its aluminium production, a manager at a state-owned Iranian mining development company said. “We need bauxite because we don't have enough in Iran. If we want to reach our goal, we should buy bauxite,” said A. Asgharzadeh, an exploration manager at Iranian Mines & Mining Industries Development & Renovation Organization (IMIDRO), a state-owned holding company active in the mining sector. Iran has been investing into investigating its own mineral reserves, but is unlikely to find sufficient bauxite to meet its goal of expanding aluminium capacity to 1.5 million tonnes by 2025, from around 450,000 tonnes currently, he said. “If we want to reach this capacity, we need more than 4 million tonnes of bauxite per year,” he told Reuters on the sidelines of the IMARC mining conference in Melbourne. Bauxite is a mineral ore that is processed to make alumina and aluminium is then refined out of the alumina. IMIDRO is already a majority investor in Guinea's Societe des Bauxites de Dabola-Tougue (SBDT), with 51 percent. SBDT, which owns permits over 5,684 square kilometres, expects to begin construction on a mine by the end of this year to tap its

bauxite reserves. The project has remained largely dormant since the original agreement between Guinea and Iran was signed in 1992. However, the two nations renewed the 25-year agreement last year. Guinea holds the remaining 49 percent. IMIDRO is now lending financial backing to the project, which is expected to cost around 505 million euros (\$558 million). “One strategy is to extract the bauxite from Guinea, and export it to Iran. Another way is to negotiate with different companies, for example in Australia, with a big mine in the north of Australia, Queensland, owned by Rio Tinto,” he said.

“We want to negotiate to buy bauxite from this company or other companies.” Rio Tinto owns the Weipa bauxite mine on the western Cape York Peninsula in Queensland, Australia. The mine produces 26 million tonnes of bauxite a year. Rio Tinto declined to comment.

“Another plan, we will try to find a new location for exploration and extraction of bauxite in other countries. And we'll continue our exploration in Iran, but Iran doesn't have good potential for bauxite.”

For a fact box on Iran's mineral reserve production plans: (\$1 = 0.9055 euros)
(Reporting by Melanie Burton and Sonali Paul; Editing by Christian Schmollinger)



Implementation of knowledge management with global models

To meet the challenges ahead in a turbulent world, every company needs to implement knowledge management with global models. In this regard, the company has implemented MIDKNOW project based on knowledge management. Since 2013, the company has developed knowledge management according to the model MAKE in all units from mine to the final product. In addition to management system mentioned above (ERP, HSEC,...), the international standards that are used in the company are including OHSAS 18001: 2007, ISO 14001: 2015 and ISO 9001: 2015 which are the basis for the creation and establishment of knowledge management with the approach of a learning organization. MIDHCO has accepted to create value for customers and shareholders as a basic principle and in this respect, considers teamwork culture as a factor for its success in recent years.

www.midhco.com

Initiation of development from mining



Middle East Mines and mineral Industries Development Holding Company (MIDHCO) as the largest private company in Iran, relying on the knowledge and expertise in banking, mining and industrial support and benefit from the most competent natural and legal persons, was founded in 2007 with a capital of \$ 33 million. Almost 1.5 million direct and indirect are stakeholders of the company. The capital of the company has increased to \$ 780 million since the establishment. MIDHCO strategy is emphasis on safety, health, environment, social responsibility and development of mining areas in Kerman province. Also in this company about 15 thousand people directly and 150 to 300 thousand people indirectly will work (currently 9,000 people directly). MIDHCO uses wide range of local labor forces and enhancing knowledge of these main power in this region, based on the business Code of Ethics and Conduct.

Subsidiary Companies

15 companies are the subsidiaries of MIDHCO which their major activities are implementation of projects, production, engineering services, construction services, exploration services, Business Services and Transportation, and two companies are established abroad and totally MIDHCO has 17 subsidiaries. In this company 35 big projects have been implemented or are under construction in the field of mining and metal industries such as copper with a capacity of 50000 tons and steel with a capacity of 4.2 million tons.

Plants in operation: In MIDHCO 10 plants are operating which their major products include:

- Zarand iron ore concentrate with a capacity of two million tons.
- Sirjan Iron ore concentrate with capacity of two million tons.
- Zarand coke and chemicals production with a capacity of 800000 tons.
- Pabdana coal processing with a capacity of 550000 tons.
- Hamadan Silicon production with a capacity of 12 thousand tons.
- Bardsir iron direct reduction with the capacity of a million ton.

- Shahr Babak copper tube production with a capacity of 12 thousand tons.
- Developing Sirjan iron ore concentrate with the capacity of two million tons.
- Developing Zarand iron ore concentrate with the capacity of two million tons.
- Zarand iron ore pellets with a capacity of 2.5 million tons. These factories are operating with the state of the art technologies.

Projects to be commissioned in 2016 – first quarter of 2017 MIDHCO intends to bring some other projects into operation in addition to aforementioned plants These projects are as follow:

- Sirjan Pelletizing, capacity of 2.5 million tons.
- Bootia Pelletizing, capacity of 2.5 million tons.
- Copper cathode, capacity of 50000 tons.
- Hamedan Ferrosilice development with a capacity of 12 thousand tons.
- Tabas coal processing, capacity of 500 thousand tons.
- Kerman limestone and dolomite with the capacity of 400 thousand tons.
- Zarand steel plant with a capacity of 1.7 million tons.

- Coke direct quenching system (CDQ). These projects also enjoyed up to date equipment and technologies, the production value within the holding is not the only objective, but the increase the share in GDP is the mission.
- Projects that will be ready for commissioning after the 2016-2017**

- These projects also include exploration, mining and mining industries infrastructure. These projects include:
 - Direct reduction of Bootia with the capacity of two million tons per year, which will come into operation in 2018;
 - Bootia steelmaking with the capacity of 1.5 million tons will be ready for operation in 2018;
 - Bootia 500 MW power plant come into network in 2018;
 - Preparation and mining project of Khomrud mine in 2017;
 - Enterprise resource planning of MIDHCO (ERP) will be launched in 2019;
 - Preparation and extraction of Jalalabad iron ore mine
 - Gol-Gohar iron ore mine project No. 2, preparation and extraction
 - Gol-Gohar iron ore mine project No. 4, preparation and extraction
 - Gol-Gohar iron ore mine project

- No. 6, preparation and extraction
 - Chah Firuzeh copper mine project, preparation and extraction
 - Iron ore recrushing project
 - Five exploration projects
- The importance of technology and knowledge in MIDHCO Holding**

In MIDHCO the highest level of technology in steel industry is being used for both methods of production with blast furnace and direct reduction with gas. In addition, for the first time in world, copper cathode production with tank bioleaching technology with the capacity of 50 thousand tons is close to commissioning. MIDHCO follows reduction of energy consumption, environmental hazards. Integrity of mining to industry, design and implementation of industrial units next to the mine. In addition, due to sewage treatment there will be considerable savings in water consumption as well as electricity and gas consumption.

The most important awards and plaques of appreciation for MIDHCO are as following:

- Received National Award for business Excellence, (equal to EFQM)
- Being among the top 100 mining companies of world based on capital market.
- Top engineer in Materials and Metallurgical Engineering
- Top researcher in the mining sector and mining industries
- Top manager in mining in Iran
- Being among two top Asian researcher in productivity by Asian Productivity Organization (APO).

This plaques of appreciation in the fields of science, technology and research and industrial minerals have been made through the efforts of managers, experts, staff and young people working in MIDHCO.

Importance of HSE in Holding MIDHCO

According to the needs and characteristics of the areas of activity in the mining industry and to facilitate the comprehensive policy-making and purposeful management and Integrated HSE, and ultimately achieving better performance levels in line with the objectives of the company in safety, health and environment and community, (HSEC Management).

The management targets include 34 paragraph that the most important ones are:

- Development and acknowledgment of the prospect, mission and policy of HSE in MIDHCO.
- Planning HSE in 3 levels, factory, company and the holding level consisting of 33 processes.



Iran's Mineral Exports Up, Imports Down

Steel and related products accounted for most of the mineral export value

Latest statistics on Iran's trade of minerals indicate a considerable rise in the export of steel, iron ore and copper during the seven months ending October 21. Iran exported 29.6 million tons of minerals worth \$3.89 billion during the period, registering a 21% rise in volume and a 15% rise in value compared with last year's corresponding period, according to the IM-IDRO. Steel and its products accounted for a majority of export value. Iran exported 3.8 million tons of steel and its related products worth \$1.63 billion, which indicate a 55% upsurge in tonnage and 10% rise in value. Copper and its downstream industries came second, as more than 515,400 tons worth \$511.4 million were exported, showing a 351% jump in volume and a 395% hike in value. According to Ahmad Morad Alizadeh, managing director of NICICO. Iran plans to increase copper exports to \$2 billion within the next few years. The third commodity was iron ore, with 9.9 million tons of the mineral worth \$380.3 million exported to register a rise of 35% in weight and an increase of 42% in value. The increased export of iron ore comes, as the Ministry of Industries, Mining and Trade announced that it will impose tariffs on the export of unprocessed iron ore as of the beginning of the next Iranian year (March 21, 2017). The exact amount of the introduced tariff rates has not yet been specified. The move is said to be aimed at boosting domestic steel production and creating more added-value for the economy. The biggest increase in export value during the seven-month period was registered for mica (706%) that was followed by copper (395%) and iron ore (51%). Other exported mineral commodities include cement with 7.4 million tons worth \$301.4 million, stones with 3.1 million tons worth \$177.2 million, aluminum and related products with 95,500 tons worth \$140.4 million, lead with 89,100 tons worth \$125.3 million, zinc with 102,900 tons worth \$120.2 million and chromium with 275,400 tons worth \$40.1 million. Other minerals included ferroalloys with 20,700 tons worth \$31.6 million, molybdenum with 2,200 tons worth \$16.3 million, coal and coke with 136,800 tons worth \$15 million, precious metals and stones with 24 tons worth \$980,000, titanium with 84 tons worth \$90,000 and nickel with 9 tons worth \$10,000. Mineral imports during the period stood at 3.5 million tons worth \$2.27 billion, registering a 28% and 17% decline in quantity and value respectively. Steel products were the main imported mineral commodity. As much as 2.6 million tons of the products worth \$1.6 billion were imported, indicating a 3% increase in weight and a 6% decline in value. Aluminum and titanium came next, with 225,000 tons worth \$189 million and 33,100 tons worth \$62.9 million respectively. The highest import value increase was registered by lead (377%). It was followed by molybdenum (299%) and chromium (59%). Iran's mineral exports and imports stood at \$7 billion and \$4.44 billion respectively for the past fiscal year (March, 2015-16). Iran has 68 types of minerals with more than 37 billion tons of proven reserves and 57 billion tons of potential reserves.

The Growth of Beliefs in the Heart of Desert

Golgohar Mining and Industrial Company

Golgohar Mining and Industrial Company, is located at 50km southwest of Sirjan city in Kerman Province at 250km far away from the province center (latitude 29°7'N and longitude 55°19'E) surrounded by mountains over 2,500m high. Golgohar is one of the most dominant iron ore concentrate and iron pellet producers in Iran, because of significant iron ore deposit, modern production equipment and machinery as well as expansion projects, this company is accounted as one of the most important economic zones and professional company which has immense effects on the potential economy and social developments of this region. After exploration of Golgohar mine in 1969, the mine was allocated to Iran Foolad National Company in 1974; which the air geophysical investigation and different stages of exploration and engineering services started in the same year. Golgohar mining area con-

sists of six mineral zones; the length of about 10 km and the width of 4 Km that their total deposit is estimated to be 1200 million tons, anomaly no.1 with 280 million tons deposit allocated to Golgohar Mining and Industrial Company which is in extract. According to the share of 40 percent of iron ore reserve of Iran, totally 2,800 million tons and also with execution of expansion plans in Golgohar region, by use of advanced technology and experienced and specialized human resources, production of iron ore concentrate reaches to 20 million tons, production of pellet reaches to 20 million tons, and steel productions reaches to 5 million tons by 2020. Therefore, in near future Golgohar will definitely play a significant role in Iran steel industry. Therefore Golgohar area by extent of 18600 square meter will be considered as the first area which has been exploited for producing steel from mine to mill chain. In order to achieve these objectives,

investing 200000 million IRR is required, this will consequently lead to creating job opportunity for 13000 people directly and 44000 people indirectly. According to the mineral and Industrial potentials of Golgohar region; achieving the outlook of Golgohar by 2020, depends on execution of 32 extended strategic programs in three phases; Industrial project, Infrastructure project and Sports, Social and Administrative projects are being followed within 2012 to 2020. Expansion plans are followed by Golgohar mining and industrial company (GEGCo), Goharzamin, Jahan Foolad Sirjan Company (SJS-Co) and Golgohar iron and Steel Development Company (GISDCo) and four companies of Goharenergy, Supply And Transfer Of Persian Gulf Company, Gohartarabar Company, Civil Development and Management of Golgohar Area are allocated to complete the infrastructure and social projects. www.geg.ir



A Georgian Mining Enterprise Hoping to Start a Second Mining Project in Iran by 2018

Reportedly, RMG (Rich Metals Group), a large mining enterprise based in Tbilisi, Georgia is planning to start a second mining project in Iran by 2018. From a face-to-face interview with Mr. Troitsky Dmitri and Alexander Tsaplin, it is inferred that RMG is currently involved in a gold mining project in West Azerbaijan since it is blessed with copper and gold mines and is clearly in alignment with their business objectives.

"Iran is a very open country and its rich mineral reserves attracts the world," Alexander Tsaplin says. He adds, "My partner, Mr. Troitsky Dmitri and



I look forward to embarking on more projects in the near future and extending our busi-

ness in different parts of Iran." Troitsky Dmitri mentions, "Iran government is very open but we are not considering investing for now. Once the political situation improves and reaches more stability, we will decide for investment into the mining sector of the country." Alexander also points out, "We buy the mining equipment and machinery from Iran local market. Yet, we need to invite experts to cooperate accordingly. Moreover, this trade fair has been a good opportunity for us to get to know reputable and professional corporations involved with the mining industry internationally."

Where the Global Aluminium Industry Meets

www.aluexpo.com

aluexpo
2017

5th International
Aluminium Technology,
Machinery And
Products Trade Fair

5-7 October 2017
Istanbul Expo Center

Concurrent Symposium
8th Aluminium Symposium

Organized by:
TALSAD - Turkish Aluminium Industrialists Association
TUBITAK Marmara Research Center
UCTEA Chamber of Metallurgical Engineers

Iran Sales Representative

Alireza Jafarinejad
+98 912 1890956
+98 932 9190735
P.O.Box : 15875-3786, Tehran-Iran
www.me-metals.com • info@me-metals.com

Supporters

TALSAD
TÜRKİYE ALUMİNYUM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



TMMOB
METALURJİ VE MALZEME
MÜHENDİSLERİ ODASI



Deutsche Messe

**Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.**

Organizer

Prof. Dr. Aziz Sancar Cad. 6/2
Çankaya, Ankara - Turkey
Phone: +90 (312) 439 6792
Fax: +90 (312) 439 6766
www.hmankiros.com



Iran Boasts Vast Potential to Expand Aluminum Industry

Iran needs greater aluminum output to meet growing national demand that is increasing by 10% annually. Following the relaxation of sanctions, Iran now has plans for fresh development of its infrastructure and industry, and the country's aluminum sector in particular has been targeted for key support. However, the prospects of realizing the considerable potential will be impacted by various challenges, reads an article published by Aluminum Insider.



Aluminum is the world's fastest growing industrial metal and Iran has the potential to become a major player in this accelerating, profitable sector, according to a recent presentation made in Iran by the London-based Commodities Research Unit. CRU's raw materials expert, Michael Insulan, was speaking at a seminar held at the Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization, headquartered in Tehran. According to Insulan, demand for aluminum has been growing at a fast pace. In order to consider Iran's potential, it is useful to take a look at the regional and global context. The metal recorded a nearly 6% compound annual growth rate for the 2000-15 period—even topping iron ore, the global commodity market's most sought-after material. Insulan believes aluminum will continue this global trend up until 2020, with the transportation sector acting as the main driver for growth for the metal.

Iran is well positioned to capitalize in this development. As far as the Middle East is concerned, its aluminum producers have grown from minor players to global majors in less than 15 years. The UAE, Bahrain, Saudi Arabia, Qatar, Oman, Iran and Turkey combined currently account for close to 22% of the world aluminum output, spiraling up from less than 6% in 2000. The regional producers enjoy lower energy costs compared to the global average, further supporting their competitive advantage. Insulan believes that Iran has virtually all the essential factors needed to build a successful aluminum sector, such as access to cheap power, a qualified yet cheap labor force, production technology and a growing domestic market. As a great advantage, Iran benefits hugely from its immense natural gas reserves and the increasing importance of indigenous gas as a key power source for the aluminum industry presents a great opportunity for the country. It enjoys the cheapest gas prices in region and lower costs than, for example, in Saudi Arabia, Qatar, Bahrain and Egypt. Iran also has one of the lowest electricity costs of all world aluminum producers, with power cheaper than in China, India, Brazil, USA or rest of the Middle East and Persian Gulf Region.

End User Sectors Growing

In addition to Iran's great energy advantage, IMIDRO points out that development plans for increasing aluminum production up to 2025 are coupled with and driven by the rapid expansion and increasing demand of major end user industries. This is supported by Iran's complementary partner organizations working together to drive sector advances and growth, including the Ministry of Energy, Ports & Maritime Organization and the Islamic Republic of Iran Railways. In particular, the automotive and other transportation sectors are targets for significant investment and restructuring. The national demand for cars is projected to reach 2.3 million units by 2025 and car production capacity is forecast to expand from the current 1.65 million units to 3 million over the same timeframe. In the construction market, including commercial projects, domestic housing, general urban development and the country's infrastructure, there is a huge and growing demand for buildings. Iran's annual housing demand alone, currently around 1.2 million units, is

forecast to reach 12-14 million by 2025. Some 20-50% of total private investment in Iran are dedicated to the housing market. Similarly, the electronics market, currently worth over \$10 billion, is forecast to grow at a parallel rate, along with other key aluminum end user sectors such as packaging, beverage cans and general engineering. Most of Iran's downstream aluminum manufacturing industries, including sheet, profiles, castings and domestic utensils, at present operate at their minimum capacity and at less than 30% of their potential. One reason is due to the shortage of indigenous aluminum as the main material for production. According to IMIDRO, for Iran to satisfy growing domestic demand and retain or increase its share of international trade, which is currently less than 1%, it must commence new projects, in particular adding substantial primary aluminum production capacity. As another pivotal supporting factor for overall industry development, following the relaxation of sanctions in January, the country is gradually regaining its position in international markets.

Bauxite and Alumina Considerations

However, challenges remain. Insulan said energy and alumina procurement accounts for about 70% of total aluminum production costs and Iran, like other Middle Eastern producers, manages only a sparse bauxite and alumina output due to limited domestic reserves. This means a consequent dependence on alumina imports, for which Iran is in fact paying a premium compared to international market prices. According to CRU, the average price that Iran paid for alumina in July was close to \$280 per ton, while the global average aluminum price index stood at around \$240. However, imports are still less costly compared to Iran's domestic alumina production. Each ton of alumina costs \$295 to manufacture at Jajarm Alumina Plant. The country's only source of bauxite is the Jajarm Mine in the North Khorasan Province, with reserves estimated at less than 20 million tons. According to CRU, Iran's route to gain access to a cheap and sustainable bauxite supply would depend on economies of scale and the country's lack in this respect is the main cause of high Iranian alumina costs. While Iran enjoys the same cheap energy and labor advantages as its Middle East neighbors, its site operation costs in alumina production disadvantage competitiveness. On the plus side, the easing of sanctions has made it easier for Iran to develop its industrial infrastructure and seek access to modern, more efficient international production technology to boost efficiency, quality and margins. Another route that could be taken is importing bauxite and processing it into alumina in domestic plants. The country already has a deal with Guinea for bauxite procurement. Iran signed a 25-year agreement with the African country in 1992 to explore and extract 600 million tons of bauxite from its 13 deposit sites at Dabola and 12 at Tougue, both in central Guinea. The 50-50 partnership with the Guinean government was recently renewed for another 25 years, and the exploitation of the mine is set to begin by the end of this year. Echoing Insulan's overall views, Mehdi Karbasian, chairman of IMIDRO and Iran's deputy minister for industries, mining and trade, has announced on several occasions earlier this year that Iran plans to invest some \$11.4 billion on its aluminum industry to support increased production over the next 10 years. Iran is currently the 20th largest aluminum producer in the world, he claimed, with its main smelters being the Iranian Aluminium Company, Almahdi Aluminum Complex and Hormosal Aluminum Company. But, the country needs greater output to meet growing national demand that is increasing by 10% annually and its plans are aimed at lifting aluminum production to 770,000 tons this year and up to 5 million tons by 2025.



NOV._DEC.2016

70



Global Endorsements
Independently, Iran's great promise for the future was endorsed at a forum staged earlier this year in Tehran. Representatives from some of the world's largest aluminum companies spoke at the Iran International Aluminum Conference with a sharp focus on the national industry's potential for growth and investment opportunities. Ralf Ohmdorf, SMS Group's technical sales manager, described Iran as the world's "new aluminum market" and said, "Considering Iran's long-term plans for aluminum, we will soon witness increased demand for aluminum in downstream industries." The SMS Group is internationally active in plant construction and equipment engineering for the steel, aluminum and non-ferrous metal industry. "The auto and aviation industries' demand for aluminum is on the rise and aluminum producers are competing to cut down production costs and win a bigger share of the market," said Roman Berstenev, a spokesman from Rusal, the world's second largest aluminum company. "Energy prices are the main determinant in this race, and Iran's large energy reserves provide a considerable advantage." Giovanni Nigris, deputy manager of Italy-based Danieli, an international plant and equipment provider, stressed that a strategic geographic location, abundant reserves of energy, access to seaports and a talented workforce would doubtless help realize the growth potential of the aluminum industry in Iran.



Iranian Aluminium Co.(Iralco)

Leading in production , Economic thrive, Occupation & Development , Environmental & Technology

Development projects

- 1-Optimization of the Reduction cells (lines 5-4)with 68 KA system and automation
- 2-Construction of billet production workshop 50/000 Tons capacity With Euro standard quality and %85 progress.
- 3- Alumina transfer project (Dense Phase. %48 progress).
- 4-Reduction cells technology promotion project, from 200KA to 240KA and increasing of aluminium production.Capacity to 132000 tons per year.
- 5-Anode green mill construction(100000 tons per year and %45 progress).
- 6-Construction of Aluminium Smelter with 350/000 tons per year
- 7-Construction of combined cycle power plant 500MW
- 8-Construction of rod-making and aluminium cable plant, 50/000 tons
- 9-Construction of aluminium sheet with a capacity of 160/000 tons per year



Achievements & Honours

IRALCO:

- The first producer of Aluminium in Iran & Middle East
- Member of L.M.E & T.M.E
- Holder of ISO 9001 , ISO14001, Ohsas 18001
- Holder of DIN, ISO, AA, GB Standard
- Implementation of largest & high tech environmental project in IRAN
- About 11000 aluminium fabrication side products plants and work shops
- More than 250,000 personnel are working in industries affiliated to aluminium industry
- The minimum purity degree of Aluminium is %99.86
- Member of 100 top companies in the country

www.iralco.ir email: info@iralco.ir



Plant: P.o.Box31, Manabe Tabiee Blvd, Arak, Iran

Arcelor Mittal Galati contracts Danieli for continuous slab caster (CC4) revamp

Arcelor Mittal Galati has placed its trust in the technological packages and expertise in revamping projects of Danieli, for the quality upgrade of its 9.7-meter radius slab caster installed in Galati in 1978.

The installation of a new longer mould, an optimized secondary cooling on a new segment 0, and completely new Level 1 and Level 2 systems, supplied by Danieli Automation, will improve product quality by reducing slab defects like sliver, flakes and spider cracks for coils and plates. The upgrade will be performed during a 21 day shutdown in September 2017.

In-classroom and on-site training will also be provided operator's personnel.



After the revamping the plant will produce 220-250-mm x 700-1900-mm slabs in low-carbon, peritectic, medium-carbon, micro alloyed, high-carbon and silicon

steel grades. Referring to ArcelorMittal Group, Danieli Davy Distington technologies for slab casters have been installed at Industeel and

Sidmar in Belgium, Meizieres, Dunquerke and Fos-sur-Mer in France, Tubarão and Acesita in Brazil.

The Technological Packages included in Galati project are:

- Q-INMO hydraulic oscillator software;
- Q-LEVEL+ mould level control system with automated mould powder feeding;
- Q-MAP real time mould thermal monitoring system;
- Q-WIDTH in-line mould width and narrow face taper adjustment;
- Q-MIX tundish mix prediction system;
- Q-CUT slab cutting process optimization;
- Q-ART in-line slab quality assessment.



NOV.-DEC.2016

72



Tenaris Tamsa orders from Danieli a new roller hearth furnace for bright annealing carbon steel tubes

Innovative furnace design, low fuel consumption and low environmental pollution. Tenaris Tamsa, one of the largest suppliers of tubes to the worldwide energy industry, has ordered a roller hearth furnace from Danieli Olivotto Ferré for the heat treatment of carbon steel tubes in a protective atmosphere. A wide size range of tubes (15-120 mm diameter and 3-16 m lengths) will be processed using different treatments, such as normalizing and tempering, ensuring low fuel consumption and low environmental pollution. Production capacity will be rated at 24,000 tpy of tubes. During heat treatment, additional decarburization on the tube surface will be maintained below the minimum values required by International Standards in an endothermic controlled atmosphere (40% N₂, 40% H₂, 20% CO), where both CO/CO₂ and H₂/H₂O are continuously monitored. The contract includes automatic loading and unloading tables, heat treatment furnace, normalizing cooling section and final water jacket cooling chamber for a total overall length of 107 m. Each of production process will be accessible to operators by HMI. According to customer request the new furnace will be installed in Veracruz plant in Mexico by Jan 2018

Steel Dynamics chooses Danieli for a revamping project at Butler facility

Danieli Fata Hunter has been awarded two contracts by Steel Dynamics Inc. (SDI) to supply a cleaning section and a post-treatment coating machine. Both the cleaning section and the coating machine are scheduled to be delivered in early 2017.

This upgrade will allow the line to process a larger variety of substrates and allow SDI to maintain its market leadership in the supply of high-quality, metallic coated steel.

The new cleaning section will process cold-rolled steel sheet with a maximum width of 64" (1950 mm) and a maximum base metal thickness of 0.165" (5 mm), at a maximum speed of 450 fpm (137 mpm).

Equipment design will include a

"on the fly" changing system of brush and squeegee rolls, and special features for future additional waste-heat recovery capacity.

The new post-treatment horizontal coating machine (which will replace an existing one) features "bottom head roll out" to allow off-line roll changes, and "driveshaft roll-end quick disconnects" that do not require tools to engage and disengage. This upgrade will result in a significant increase in uptime for the line. Headquartered in Fort Wayne, Indiana, Steel Dynamics Inc. is one of the largest steel producers in the United States.

SDI operates six steel mills, eight steel processing facilities, two iron production facilities, over 90 metals recycling centers, and six steel fabrication plants.



Over the last 10 years Danieli Fata Hunter has supplied three continuous coil coating lines to Steel Dynamics.

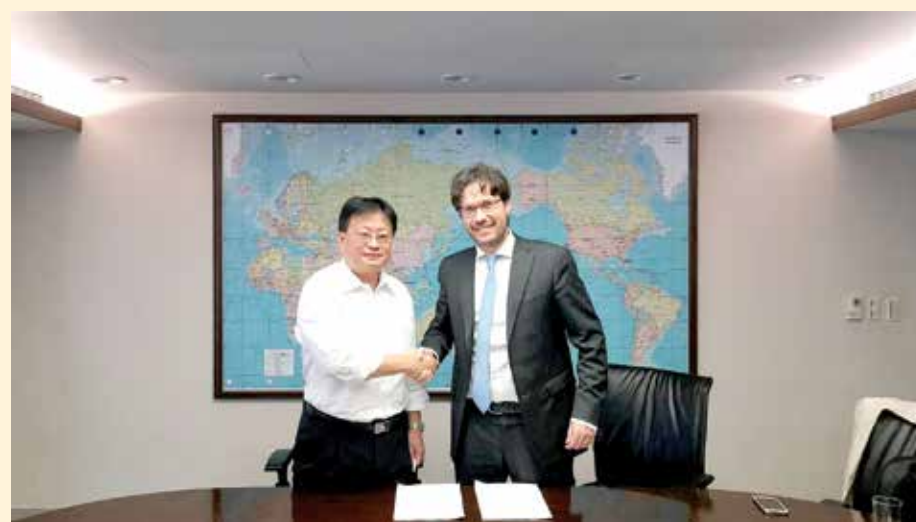
Tung Ho Steel orders water treatment plant from Danieli

Following the order for a new Danieli 0.6 Mtpy high-speed rolling mill for long products to be installed in the Phu My industrial zone, Tung Ho Steel has contracted Danieli to supply of a new water treatment plant to complete the rolling mill project.

The WTP plant is designed to include closed circuits for the rolling mill equipment, the induction furnace and auxiliary users, and open circuits for the rolling mill, the reheating furnace, fast finishing block and water boxes users.

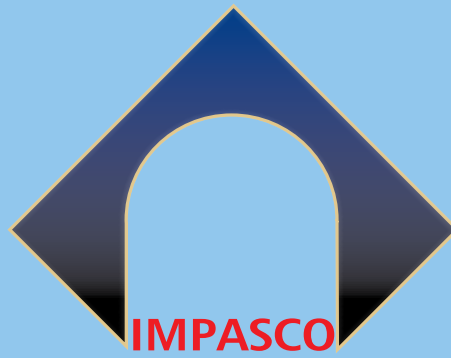
A filtration section featuring DanFilters® will perform efficient removal of suspended solids and oil, whilst package cooling towers will ensure cooling. A dewatering section will reduce the volume of sludge for disposal, and recover water from the process.

Due to the short project schedule, and in order to minimize construction



activities, Danieli will supply all the equipment with a highest level of pre-fabrication, including piping material composed of piping spools (sandblasted, primer coated and painted).

Detailed civil engineering is included in the terms of supply. Plant startup (rolling mill and water treatment plant) is scheduled by end 2017.



Iran Minerals Production and Supply Company

Iran Minerals Production and Supply Company (IMPASCO), as one of the subsidiaries of Iranian Mines and Mining Industries Renovation Organization (IMIDRO), is the leading specialized company supplying minerals in Iran, and all over the world.

IMPASCO, with an extensive body of managers and experts is the policy-maker and has the leading role in the field of ferrous and non-ferrous Mines.

IMPASCO plays a key role in the production of **Iron Ore, Gold, Ferrochrome, Nepheline Syenite, Antimony, Limestone, Potash, Titanium, Lead and Zinc.**

One of the IMPASCO's objectives is to increase the production of the Minerals in the country as of 500 million tons per annum. The figure accounts for one (1) percent of the country's mineral reserves.

Likewise, the company is undertaking the production of rare earth elements.

www.impasco.gov.ir
impasco@impasco.gov.ir

No.1713, Opp. Esteghlal Cinema, Vali-Asr Ave., South Tower, Tehran, Iran

Tel: +98 21 88912593

Fax: +98 21 88806758

A STEP
AHEAD
IN CAPEX
AND
OPEX

TECHNOLOGY, PROCESS KNOW-HOW,
AND TURNKEY PLANTS FOR THE PRODUCTION
OF STEEL AND NONFERROUS METALS



Danieli Iran
No. 28 - Corner of Goldis 14
South Sarsabz St. - Marzdaran Blvd.
Tehran, Iran

www.danieli.com
Tel + 98 (21) 44233119
Tel + 98 (21) 44205330
info@danieliiran.com

Gov't Urged to Cut Steel Strip Products' Import Duty

Mobarakeh Steel Company has asked the Iranian government to reduce the import duty on steel strip products by 25%, the company's managing director said.

"To support downstream industries, MSC has suggested to the government to decrease the import duty for both hot and cold rolled coils to 15% from the current 20%," Bahram Sobhani was also quoted as saying by S&P Global Platts.



"It is not clear for us when the new duty will be imposed or practical, but we believe that, as long as the country needs to import some materials, duties are an implement to regulate prices in the domestic market and should be reviewed from time to time, according to the requirements."

One steel market player said the duty will be reduced soon as the price of strip products in the domestic market is currently above international prices and it will raise the cost of projects as well as production costs for downstream industries such as vehicles and pipe makers. "The Iranian Syndicate of Steel Pipe and Profile Manufacturers believes a 5 percentage point cut would not be enough to secure the country's supply," syndicate secretary, Amirhossein Kaveh, said.

"The country's demand clearly cannot be supplied by domestic

producers completely and there is a shortage, which should be imported with a reasonable cost. We believe the import duty should be decreased to 5% and export should be limited by imposing an export duty on strip products."

Iran has a highly protective policy toward its steel industry. There is a 15% import duty in place on semi-finished products; 20-26% for flat products (excluding stainless steel) and 26% for most long products such as I-beams and H-beams. Some 2.57 million tons of steel products were imported into Iran in the first seven months of the Iranian year (up to October 20), according to customs statistics, 3% up on last year. Demand for flat products and alloy steel is expected to rise further as a result of the removal of sanctions and new projects in the oil, gas and petrochemicals sectors.

MSC chief underlines quick inauguration of projects

A management committee session was held at Mobarakeh Steel Company focusing on a range of issues, including the upgrade of the company's safety level, acceleration and facilitation of the transfer of products to customers, emphasis on the speedy completion and inauguration of a project to use the refined wastewater of surrounding towns, and finalization of a tender for launching the Hot-Rolling Line Number Two. In the session attended by the MSC managing director, his deputies, managers of the company's different units and members of the committee, the senior managers offered performance reports on their units, according to the correspondent of Steel Newsletter. Later, Dr. Bahram Sobhani told the session that the managers and those in charge of units shoulder a heavy responsibility when it comes to safety. "Their responsibility is huge, especially when experienced people in a unit retire and are replaced by new personnel. The manager in charge should pursue the operations step by step, especially the repairs of equipment, in line with the guidelines and in cooperation with related repairmen – from disassembly to assembly and vice versa. The oversight body and those in charge should take extra care and pay due attention to safety issues." He then pointed to the role of technical inspection when the repair is ongoing and said, "We should bear in mind that accidents, no matter how they happen, are unpleasant. They become even worse when we fail to learn a lesson from them. After an accident occurs, we need to review the guidelines and see if what has been done has been in line with special guidelines or not. Then we need to adopt

managerial methods – from the manager down to those who are in charge of smaller units and vice versa – more seriously." The MSC managing director said we need to tap into precise analyses and statistics so that we can make products for the customers in the best quality possible. "We should keep in mind that a large number of MSC products such as the sheets used in the automotive industry and in constructing storage tanks are of great importance to consumers as far as safety is concerned. That's why the company should produce its products in line with national and international standards and based on the orders the customers place with the company. Besides, the produced items should be sent to customers as quickly as possible." Dr. Sobhani explained that MSC has taken positive steps toward optimized use of water resources and added, "Completion and implementation of the project which is designed to use the refined wastewater of nearby towns is highly essential. We need to show more consensus and rapport to make this giant plan operational as soon as possible. When implemented, this would reduce the dependence of MSC on Zayanderud more than ever before." During the session, the participants listened to reports on the main measures related to the management committee session on different fronts such as: the full delivery of the Casting Machine No. 5 to the Operations Unit; formulation of a capacity production plan for the Casting Machine No. 5 to identify the improvable points as far as supply of parts and technical problems are concerned; review of the ladle and making decision on buying a ladle which

is made in Iran; modernization of packaging machines and supply of ram trucks in the Hot-Rolling Unit; designing a comprehensive plan for the transfer of raw material (pellets, iron ore, briquettes, etc.) to cut transportation costs in the iron-making unit; and the need for different units to get prepared to meet the demands of the Casting Machine No. 5. As for the implementation of the projects, the session discussed measures needed for the completion of Saba and Sangan development projects; taking into account the situation of the fire detection and extinguishing systems in the company's units; holding talks with Water and Wastewater Company of Isfahan Province to review and decide the activation of projects designed to collect and refine the wastewater of nearby towns which are more than 80 percent complete; and issues related to the departments of Accounting and Finances, Sales and Marketing, Technology, Purchase and Suppliers, and Human Resources. Mokhtar Bakhshian, who is in charge of Operations at MSC, said that based on reports different units of the company have presented as of October 21 the percentage of goals achieved is as follows: Pelletizing Plant (103 percent); Direct Reduction Plant (96 percent) given the stoppages occurred in the lines; Continuous Casting Plant (101 percent); Hot Rolling Plant (103 percent); Cold Rolling Mill (96 percent); Direct Reduction Plant at Saba Steel Complex (105 percent); Coils section at Saba Steel Complex (99 percent); and Transfer of products (102 percent). He added the company's coated sheets unit is on schedule.



Herkules chief: MSC, a world-class company

The managing director and owner of Germany's Herkules has said that Mobarakeh Steel Company is a world-class entity when it comes to management, systematic procedures, discipline, and cleanliness of production lines and workshops.

Mr. Thoma made the remark in an interview with the correspondent of Steel Newsletter after going on an inspection tour of Mobarakeh Steel Company. "The visit to Mobarakeh Steel Company in Iran surprised me," he said, adding, "We are fully ready to make financial investment in MSC's rolling projects."

He further said his company has been cooperating with MSC in the field of rolling since 1990, adding that he is glad to say that his company has continued its cooperation with Mobarakeh Steel before and during the sanctions. Our cooperation will continue in the future.

The German businessman met and held talks with the MSC deputy directors in charge of operations, technology, accounting and finances, and sales and marketing and discussed areas of cooperation between the German and Iranian companies.



Kashan Amir Kabir Steel Co. at a glance

Kashan Amir Kabir Steel Co. the first manufacture of galvanized steel using continuous hot dip process. Initially founded as Fajre Sepahan Galvanizing Industries in February 1996, was established in 2000. Located 14 km to the east of Kashan, the facility is spread over an area of 72 ha. Currently, the products of Kashan Amir Kabir Steel Co. include commercial and drawing quality galvanized sheets, full hard quality cold-rolled steel, commercial and deep drawing quality annealed cold-rolled steel and pickling sheet. Galvanized sheets spanning from 0.3 to 1.25 mm, widths of 1000 and 1250 mm, sinus, trapezoidal and sheared spanning from 0.3 to 1 mm, widths of 1000 and 1250 mm.

Exports: employing state-of-the-art technology and compliance of the products with international standards have won them domestic and international customers. Galvanized products are currently exported to Italy, Turkmenistan, Armenia, UAE, Kuwait, Iraq and Afghanistan. www.amirkabirsteelco.ir

First of seven provincial steel projects enters production phase

Chaharmahal and Bakhtiari Sefid Dasht Steel Complex, the first plant in a series of seven provincial steel projects, has started to produce sponge iron. According to the Public Relations Office of Chaharmahal and Bakhtiari Sefid Dasht Steel Complex, the managing director of the complex said Sefid Dasht has started its production of sponge iron after nine years. Arbabzadeh further said at 4:00 a.m. on Friday October 28 Chaharmahal and Bakhtiari Sefid Dasht Steel Complex started its first production of sponge iron thanks to tireless efforts of the company's managers and experts. The product, more than 92 percent metallic, was taken out of the kiln, he said, adding finally after nine years of waiting Chaharmahal and Bakhtiari Sefid Dasht Steel Complex became the first steel plant in the province and joined the ranks of sponge iron producers. "The ground was broken for provincial steel projects in August 2007, but these projects suffered long delays, especially in the late 2000s and early 2010s. In 2014, Mobarakeh Steel Company and IMIDRO, which respectively claimed 65 percent and 35 percent of the shares of the projects, participated in the construction and launch of the provincial projects. Building on divine blessing, potential of domestic firms and all-out support by MSC's managers and their deputies, Chaharmahal and Bakhtiari Sefid Dasht Steel Complex could operationalize the giant provincial project," he said. The DRI unit of the complex is capable of producing 800,000 tons of sponge iron on an annual basis, he said, adding its production capacity can increase to 1 million tons.

Inauguration of Pigment Production Pilot with Unique Technology after Two Decades Suspension

Pigment pilot of Kahnuj titanium mine was inaugurated by First Vice President, Eshaq Jahangiri

Inaugural ceremony was held by attendance of Mine, Industry and Trade Minister, Chairman of the board of IMIDRO, Project executive and some provincial officials of Kerman. Having unique technology, this pilot will produce pigment in semi-industrial scale. There are two common methods for pigment production includes Sulfate and Chloride methods. However, Iran and an Armenian company as a part of a knowledge base activity created third and new method for pigment production in the world. Construction of titanium concentrate plant with 130 thousand tons annual production capacity and titanium slag plant with 70 thousand tons production capacity launched. Kahnuj titanium is one of the projects in priority of 11th government. Kahnuj titanium projects were started about 2 decades ago but there were no opportunity for



their implementations. Now as a result of planning and identification of tender winners the implementation phase of these projects started. Construction technology and financing were the main reasons of suspension of these projects. Technology will be provided by domestic and foreign consortiums and finance will be provided through bonds market. Titanium in Kahnuj county, located in south of Kerman province near the Bandar Abbas, will be implemented by

utilization of significant titanium reserves. Based on the surveys, probable and proven reserves of the region are 400 million tons and 160 million tons respectively. At the present, only titanium pilot project has activity there, which is an introduction for construction of main project. Construction and operation of these projects not only put Iran among titanium producer countries but also will lead to social and economic growth of the region.

BHF Keen on Long-term Cooperation with Iran in Mining Sector

German-French bank, "BHF" willing to resume long-term cooperation with Iran especially in mines and mining industries sector. BHF's senior directors met chairman of the board of IMIDRO, they expressed BHF is ready to cooperate with Iran in financing, commerce and consulting services of projects. As a result of lifting the sanctions, we met officials of Central Bank of the Islamic Republic of Iran in current days, so regarding the obtained opportunities we are seeking to broaden financial ties with Iran, Hans- Günter Wiesenack, BHF's managing director and head of structured trade and commodity finance said. BHF cooperated with Iran in IRALCO, NICICO and Gol-e- Gohar projects. Coface and Hermes can help us as insurance arms for expansion of financial cooperation, he added. Regarding the BHF's

principal cooperation of this company is in long term period so plan would be prepared for 30-40 years, Wiesenack said. BHF's managing director and head of structured trade and commodity finance stressed on resuming cooperation with Iran and willing to receive details of Iran's mines and mining industries projects. During the meeting, chairman of the board of IMIDRO noted the Iranian President's visit to Europe last year and said most financial challenges removed as a result of agreement documents signed by Iran and European firms and cooperation with Coface and Hermes insurance companies. Iran defines \$30 billion projects in mines and mining industries sector such as steel, copper, aluminum, gold, etc... , so we are ready to attract foreign investment and finance, Mehdi Karbasian added.

Construction of Titanium Concentrate and Slag Plants Launched

Construction of two titanium concentrate and slag plants started with attendance of First Vice-President, Eshaq Jahangiri. Construction of two titanium plants aimed at production of 130 thousand tons ilmenite concentrate and 70 thousand tons titanium slag. Utilization of these projects will lead to 400 direct employment. Also, mentioned above projects are introductions of IMIDRO's next project for construction of pigment plant. Titanium concentrate plan requires 3 million tons titanium ore per year, as a result of great reserves of Kahnuj titanium mine, titanium concentrate and slag plants will be constructed there. Based on the results of new explorations, Kahnuj titanium mine has 400 million tons proven reserves. Now, 40 thousand tons pigment valued at \$100 million are being imported to the country for using in color industry. Iran is among few countries which own titanium mine and is able to produce titanium, concentrate, slag and pigment.

Major problem of titanium project

Addressing inaugural ceremony of pigment production pilot, chairman of the board of IMIDRO said that major problem of titanium project was technology. He expressed that tenders of this project were held two times in previous government but the project was suspended as lack of technology and finance. In 2014, an international consultant was selected for pigment production technology which help us to establish pigment production pilot, Mehdi Karbasian added. In executive sector we cooperate with an Armenian company which led to creation of a unique technology for pigment production, he said.

Hormozgan Steel Production Capacity to Reach 10MT

Steel production capacity in Hormozgan province will reach 4 million tons by the end of next Iranian year (will start March 2017) and 10 million tons by the end of Sixth Development Plan. First Vice President, Eshaq Jahangiri announced.



Inauguration of Golgohar Pelletizing Plant II and Golgohar Mining & Industrial Company Sport Complex & Stadium



Hormozgan province having 5800 kilometers coast is one of major steel hubs in the country but there just 4 or 5 percent of these coasts has economic activities so we should try to turn it to a development hub, during inauguration ceremony of first development phase of Kish South Kaveh Steel Co. in Persian Gulf Mining and Metals Special Economic Zone, Jahangiri said. Bandar Abbas is Iran's development hub and some of its major projects are Persian Gulf Star, shipbuilding and steel industry, he added.

Government, Parliament and private sector commitment to economic growth
Jahangiri noted the Government, Parliament and private sector commitment to grow country's economy by applying resistance economy and said: "If we can provide an appropriate base for economic growth, we will overcome the economic challenges. So, country will enter a thriving period. People's satisfaction and welfare are very important for government so we

should try to pay special attention to identification and implementation of projects such as improving business environment and electronic government in order to achieve more people's satisfaction from results of "Prudence and Hope" government plans, he continued. Iran's economy is passing through development path and regarding to the operational capacities in Iran we can say Iran's economy will achieve to a bright and promising future, First Vice President said.

New DRI Plant Goes on Stream

After a 10-year hiatus, Sefid Dasht Steel Complex became operational and produced its first batch of direct-reduced iron on Friday, Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization reported on its website.
SDSCO is currently operating with a production capacity of 800,000 tons of DRI per year. Mobarakeh Steel Company, Iran's largest flat steel producer, has a 65% stake in the project,

while IMIDRO holds the rest of the shares. SDSCO is currently operating with a production capacity of 800,000 tons of DRI per year. The plant is set to produce as much crude steel following the implementation of its next development phases. SDSCO, located in the southwestern Chaharmahal-Bakhtiari Province, is one of the seven steel projects initiated by the former government back in 2006 in the provinces of Fars, Khuzestan, Yazd,

Kerman, East Azarbaijan, South Khorasan and Khorasan Razavi. According to IMIDRO, the completion of the seven steel plants will add at least 6 million tons to Iran's annual crude steel output, while creating 7,000 direct and 35,000 indirect jobs. As per the 20-Year Vision Plan (2005-25), Iran's steel industry is stipulated to become the world's sixth largest producer of the industrial material, producing 55 million tons of crude steel per year by 2025. "Domestic crude steel production capacity has reached 31 million tons per annum," Minister of Industries, Mining and Trade Mohammad Reza Nematzadeh said earlier this month at the opening ceremony of the first development phase of Kish South Kaveh Steel Company located in the Persian Gulf Mining and Metal Industrial Special Economic Zone located in Hormozgan Province. SKSCO's first phase added 1.2 million tons to annual domestic steel industry's capacity.



MME has been established in 1996 with the goal of using the latest European technologies in mining, steel manufacturing and downstream industries and to transfer and localize these technologies. MME was founded by ASCOTEC which is a part of IMIDRO organization located in Düsseldorf, Germany. MME has more than 19 years' experience in steel sector, Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, and SOUTH KAVEH. Also successful performance of capacity improvement of existing plants in KHOUZESTAN steel is another MME achievement. Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects is also performing 300t capacity plant in China project. Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group. Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, manufacturing, resulted technical and economical compatibility beside, know-how transferring and localizing. MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and revamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



MINES & METALS ENGINEERING GmbH
www.mme-co.de

MME GmbH (1996)

Branch Office Iran

📍 Fourth Alley, South Pirouzan St,
 Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.
 ☎ +98 (0) 21 88577870
 📠 +98 (0) 21 88575758
 ✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany

📍 Tersteegenstraße. 10
 40474 Düsseldorf.
 ☎ +49 (0) 211 6999051-0
 📠 +49 (0) 211 6999051-99
 ✉ info@mme-co.de



شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آسکوتک متعلق به سازمان ایمیدرو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی‌های روز اروپا در طرح‌های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی‌سازی آن، تاسیس گردید. این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازرگانی، تامین تجهیزات و اجراء در ده‌ها پروژه فولادی از جمله طرح‌های فولاد شادگان، نیریز، میانه، بافت، سپیددشت، هرمزگان، کاوه جنوب می‌باشد و همچنین اجرای موفق پروژه‌های افزایش ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خوزستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می‌باشد. طراحی، مهندسی و اجرای طرح احیاء آهن اسفنجی به روش PERED (Persian Reduction) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه‌های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح‌های اجرا شده ی بین‌المللی است. بهره‌گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic Design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail Design و بکارگیری تدریجی تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخل علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و بومی‌سازی گردیده است. شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تامین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح‌های جدید، توسعه زیر ساخت‌ها، افزایش ظرفیت، اصلاح و بروزرسانی در زمینه پروژه‌های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله‌سازی، احیا، آهن اسفنجی، فولادسازی، ریخته‌گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی به کلیه شرکت‌ها می‌باشد.



IZMDC
IRAN ZINC MINES
DEVELOPMENT COMPANY



Largest producer of zinc and lead in Middle East

With 134 thousand direct stockholders & 18 sub-categories company



Products

Zinc ingots, Lead ingots, Zinc & Lead concentrated, Silver ingots

Active in the exploration and extraction of minerals at home and abroad



Head Office: No 45., Fourth Ave., Shahr-dari St., Etemadieh St., Zanjan., Iran

Tel: (+98 24) 33433000-2

Fax: (+98 24) 33433003

Tehran Office: No 13. Eighth Ave., Corner of Beheshti St., Ghaem magham St., Tehran., Iran

Tel: (+98 21) 88540099 - 88540095 Fax: (+98 21) 88540093 Postal Code: 1586868513

Email: info@izmdc.com

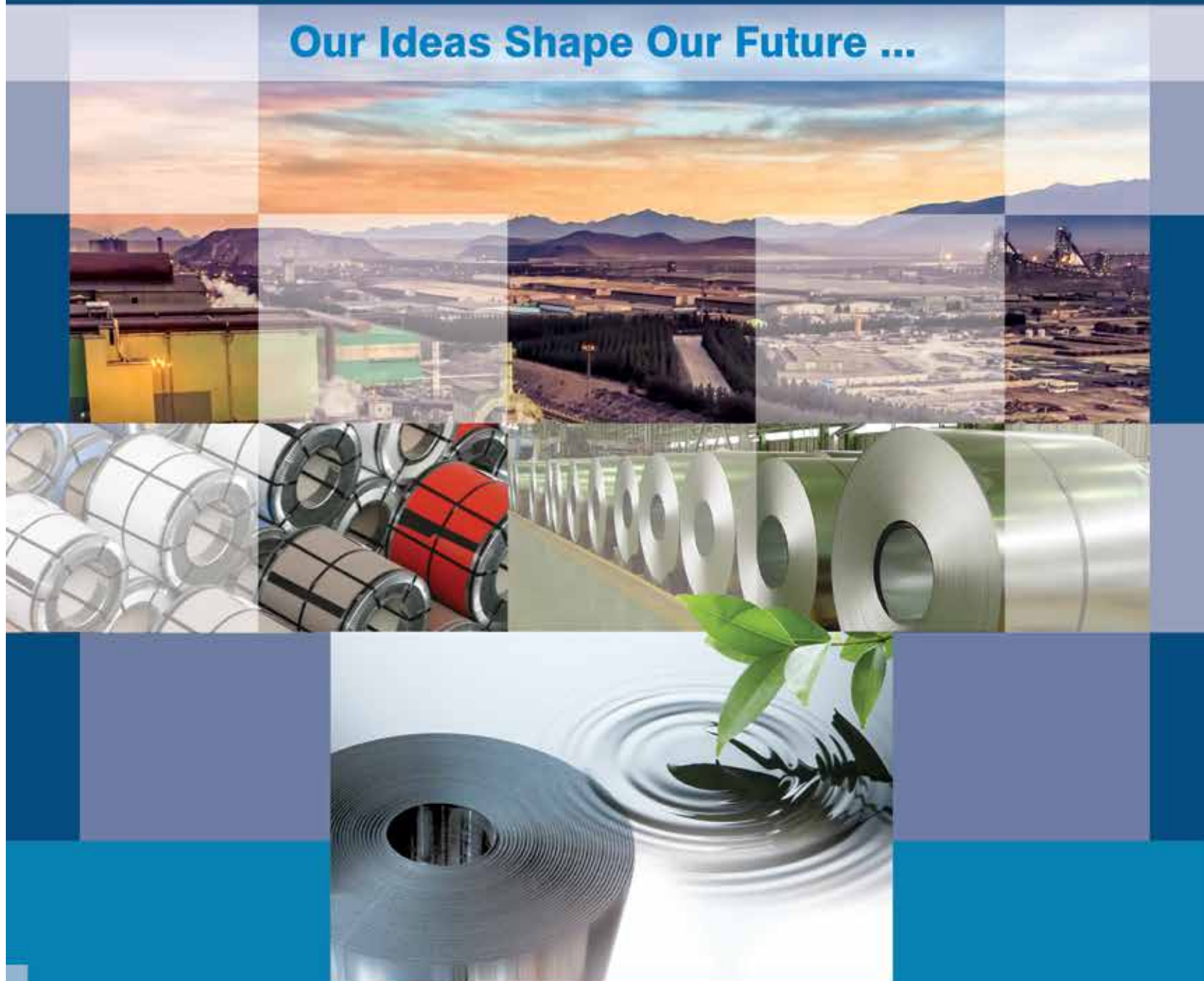
Website: www.izmdc.com

Mobarakeh Steel Group

Undisputed Leadership in Flat Steel Production in MENA

Pioneering in the Iranian steel industry by maintaining minimum 45 percent share of the domestic steel production output as an organization with excellence in economical production, quality, technology, indigenization & continuous presence in the world market

Our Ideas Shape Our Future ...



Sustainable Development by Protecting the Environment
visit us at www.msc.ir

